



LIBROS Y REVISTAS

Libros y Revistas

Revista de Economía y Estadística, Vol. 2, No 3 (1958): 3° Trimestre, pp. 277-286.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4908>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1958) Libros y Revistas. *Revista de Economía y Estadística*. Tercera Época, Vol. 2, No 3: 3° Trimestre, pp. 277-286.

Disponible en: [<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4908>](http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4908)

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>



REVISTAS
de la Universidad
Nacional de Córdoba



Universidad
Nacional
de Córdoba



FCE
Facultad de Ciencias
Económicas



1613 - 2013
400
AÑOS

LIBROS Y REVISTAS

LIBROS

"ECONOMIA POLITICA", por Francesco Vito, catedrático de Economía Política en la Universidad del Sacro Coure, de Milán y Director del Instituto de Ciencias Económicas de esa misma Universidad. Segunda edición española, corregida y notablemente aumentada, con prólogo del Dr. Don José Zubizarreta, Profesor adjunto por oposición de Economía Política y encargado de la Cátedra de Hacienda Pública y Derecho Fiscal de la Facultad de Derecho de la Universidad de Madrid. Traducción de Carlos Humberto Núñez, Licenciado en Filosofía y Letras. Editorial Tesoro, Madrid, 1958. 802 páginas (*Libro Primero. Introducción a la Economía Política*. Prefacio. *Primera Parte. El objeto de la ciencia económica*. Cap. I. El problema económico. II. El principio económico. III. El sistema económico. *Segunda Parte. El desarrollo histórico de la Economía Política*. IV. Los precedentes doctrinales. V. El mercantilismo y la fisiocracia. VI. La fase científica: la escuela clásica. VII. Las primeras reacciones doctrinales contra la economía clásica: la escuela histórica. VIII. La escuela psicológica o austríaca. IX. La dirección matemática en la Economía. X. La teoría del valor. XI. La teoría del plusvalor desde Carlos Marx hasta los economistas soviéticos. *Tercera Parte. Los problemas metodológicos fundamentales de la Economía Política*. XII. El método en la ciencia económica. XIII. Economía y Ética. XIV. Las nuevas corrientes del pensamiento económico a la luz de los problemas metodológicos fundamentales. XV. La renovación del pensamiento económico. *Libro Segundo. El precio y la distribución*. Prefacio. *Primera Parte. Nociones fundamentales*. Cap. I. Fines y medios, necesidades y actividad. II. Los bienes económicos. III. La utilidad económica. *Segunda Parte. Formación del precio de los bienes existentes en cantidad fija* (Teoría del precio en los períodos breves o "precio corriente"). IV. Precios y mercados. V. El sistema de los precios. VI. Demanda y oferta. VII. El "precio de los períodos breves" o "precio corriente". *Tercera Parte. La formación del precio de los bienes de oferta variable* (Teoría del "precio en los períodos largos" o "precio normal"). VIII. La empresa y los factores de producción. IX. El costo de producción. X. El precio en régimen de concurrencia y de monopolio. XI. El precio en régimen de concurrencia imperfecta y de coalición. La disciplina de los precios. *Cuarta Parte. La formación del precio de los factores de la producción*. (Teoría de la renta y del beneficio, del interés y del salario). XII. El rédito. XIII. La renta y el beneficio. XIV. Las distintas formas de venta: sobre la tierra, minera, urbana y edilicia. XV. Ahorro e inversión. XVI. El interés. XVII. El salario en régimen de trabajo no organizado. XVIII. El salario en régimen de organización sindical. *Libro tercero. La moneda, el crédito y los sistemas monetarios actuales*.

Primera Parte. La moneda. Cap. I. Las funciones de la moneda. II. Los sistemas monetarios. III. El valor de la moneda. IV. La teoría cuantitativa de la moneda y las teorías monetarias contemporáneas. *Segunda Parte. El sistema oro.* V. Las funciones esenciales del sistema oro. VI. La crisis del sistema oro. *Tercera Parte. El crédito.* VII. Nociones fundamentales. VIII. Los institutos de crédito y los Bancos. A) la función monetaria. IX. Los institutos de crédito y los Bancos. B) la composición del medio circulante. X. Los institutos de crédito comercial. A) los Bancos de depósito y descuento. XI. Los institutos de crédito comercial. B) los Bancos de emisión. XII. Generalidades sobre el mercado monetario. XIII. La especulación de Bolsa. *Cuarta Parte. Los sistemas monetarios actuales.* XIV. El control de los cambios. XV. El estado presente del problema del oro. XVI. El reajuste monetario mundial. XVII. Los Acuerdos de Bretton Woods. XVIII. La convertibilidad. XIX. La convertibilidad y la alternativa entre cambios fijos y cambios fluctuantes).

“LE MECANISME DES PRIX”, par Jean Marchal, Professeur à la Faculté de Droit de Paris, Membre du Conseil Economique. Troisième édition. Librairie de Médicis. Paris, 1951. 460 p. (Introduction. *Première Partie. Le mécanisme des prix et l'évolution de la conjoncture. Chapitre Premier. Les fondements de la théorie.* Section I. Les conditions de la concurrence parfaite. Section II. Les périodes d'analyse. *Chapitre II. Les composantes du prix.* Section I. La demande. Section II. L'offre. *Chapitre III. Le prix momentané.* Section I. Formation et caractères. Section II. Conséquences: le phénomène des rentes. *Chapitre IV. La théorie statique du prix stable.* Section I. La notion de coût de production. Section II. La théorie statique du prix stable. Section III. Critique de la théorie statique. *Chapitre V. La théorie dynamique du prix d'équilibre.* Section I. Le prix d'équilibre des produits industriels à coût particulier. Section II. Le prix d'équilibre des produits industriels à coûts joints. Section III. Le prix d'équilibre des produits agricoles. *Deuxième Partie. Le mécanisme des prix et la structure de l'économie. Chapitre Premier. Les régimes de concurrence imparfaite. Chapitre II. Le monopole simple.* Section I. La formation du prix. Section II. Les conséquences du monopole. *Chapitre III. La concurrence monopolistique ou concurrence imparfaite des acheteurs.* Section I. L'équilibre sans la publicité. Section II. L'équilibre avec la publicité. Section III. Les résultats de la concurrence monopolistique. *Chapitre IV. Le monopole bilatéral.* Section I. Les limites de l'indétermination. Section II. La levée de l'indétermination. Section III. Appendice mathématique. *Chapitre V. Le duopole et l'oligopole.* Section I. Le duopole et l'oligopole à demande fluide. Section II. Le duopole et l'oligopole à demande visqueuse. *Chapitre VI. Les régimes de restriction de la demande.* Section I. Le monopsone. Section II. Le duopsone et l'oligopsone. *Chapitre VII. Les régimes de limitation double de l'offre et de la demande. Chapitre VIII. Aperçu sur l'évolution des structures.* Section I. Les vertus de la concurrence parfaite. Section II. L'utopie de la concurrence parfaite. *Conclusion*).

“THE THEORY OF ECONOMIC POLICY in English Classical Political Economy”, by Lionel Robbins, Professor of Economics in the University of London. Macmillan and Co., Ltd. London, 1953. 217 pages (Preface. *Lecture I. The System of Economic Freedom.* I. Subject and Plan of the Lectures. II. The Object of Economic Activity. III. The System of Economic Freedom. IV. The Alleged Bias of the Classical Economists. V. A. Harmonielehre. VI. Finance and Automatism. *Lecture II. The Economic Functions of the State* I. The Popular Mythology. II. Specimens of Extreme Individualism. III. The Classical Theory. IV. Naturarrecht and Utility. V. The Theory of Property. VI. State Action and the System of Economic Freedom. VII. The Distribution of Property and Income. *Lecture III. The Condition of the People.* I. Lord Lindsay on the Classical Economists. II. The Theory of Population. III. The Ricardian Paradoxes. IV. Health and Education. V. The Poor Laws. VI. Contract and Factory Legislation. VII. Wages and Combinations. *Lecture IV. The Classical Economists and Socialism.* *Hume to Senior.* I. Introduction. II. Hume and Adam Smith. III. Bentham. IV. Malthus. V. The Ricardians and Robert Owen. VI. Senior and the '48. *Lecture V. The Classical Economists and Socialism: John Stuart Mill.* I. Introduction. II. J. S. Mill and the Saint-Simonians. III. The First Edition of the “Principles”. IV. The Third Edition of the “Principles”. V. The Posthumous Chapters on Socialism. VI. Interpretation of the Variations. *Lecture VI. The Classical Theory in General Perspective.* I. Introduction. II. The Classical Economists as Reformers. III. The Theory of Policy and Political Economy. IV. The Theory of Policy and the Principle of Utility. V. Individualism as an End. VI. Individualism as a Means: the System of Economic Freedom once again. VII. The Classical Economists and the Forms of Government. VII. *Conclusion*).

“THE MEANING OF MONEY”, by Hartley Withers. Seventh revised edition. John Murray. London, 1948. 323 p. (Chapter I. Introductory. Chapter II. Coined cash. Chapter III. Paper cash. Chapter IV. The bill of exchange. Chapter V. The manufacture of money. Chapter VI. The world's money market. Chapter VII. The cheque-paying banks. Chapter VIII. The bill-brokers and discount houses. Chapter IX. The accepting houses and foreign banks. Chapter X. The foreign exchanges. Chapter XI. The Bank of England. Chapter XII. Bank rate and market rate. Chapter XIII. The bank return. Chapter XIV. The gold standard. Chapter XV. A new monetary world. Chapter XVI. Summary and conclusion. Chapter XVII. The fall of the pound. Chapter XVIII. The wartime bulge. Chapter XIX. Peace-time problems. Index).

“PROBLEMAS DE UNA UNION ECONOMICA”, por James E. Meade, Profesor de Comercio en la Universidad de Londres. Traducción del inglés por la Redacción de la Revista *De Economía*. Editorial Aguilar, Biblioteca de Ciencias Sociales, Sección Economía. Madrid, 1957. 134 páginas (Prefacio. Cap. I. Política comercial. Cap. II. Balanza de pagos. Cap. III. Movimientos de trabajo y capital. Apéndice. Algunos problemas económicos del rearme de la Unión Atlántica. Las proporcio-

nes del esfuerzo defensivo. La distribución de la carga. El emplazamiento de la producción de armas. Los instrumentos de la política económica. El problema de las instituciones internacionales).

“PROBLEMES ECONOMIQUES DE L'AUTOMATION”, par René Passet, Chargé de Cours des Facultés de Droit et Conseiller Technique aux Affaires Economiques. Preface de M. Gabriel Ardant, Commissaire Général à la Productivité. Editions Montchrestien. Paris, 1957. 165 pages (*Preface. Introduction. Section 1. Définition de l'automatisme. Section 2. Portée de l'automatisme. I. Etat de l'automatisme dans différents pays. II. Facteurs de développement. III. Obstacles et limites. IV. Secteurs susceptibles d'être automatisés. V. Evolution ou révolution? Section 3. L'automatisme et les grands problèmes économiques contemporains. Chapitre premier. L'automatisme et les facteurs de production. Section 1. Les problèmes relatifs aux capitaux. I. Les dépenses d'investissement impliquées par l'automatisme. Les dépenses d'investissement au niveau de l'entreprise. Les dépenses d'investissement au niveau de la nation. II. Les problèmes de financement soulevés par l'automatisme. Les possibilités intrinsèques des nations européennes. Les possibilités comparées des nations européennes et des Etats-Unis. Section 2. Les problèmes relatifs au travail. I. Le problème quantitatif: l'emploi. Les facteurs économiques agissant sur l'emploi. Les mesures susceptibles de limiter le sous-emploi. II. Le problème qualitatif: la formation. La transformation des qualifications requises. Les investissements intellectuels à effectuer. Chapitre II. L'automatisme et la firme. Section 1. La modification des tâches au sein de la firme. I. La transformation des techniques de gestion. L'automatisme et la fonction de prévision. L'automatisme et la fonction d'organisation. L'automatisme et la fonction de contrôle. II. L'amélioration des conditions de gestion. L'automatisme et la recherche opérationnelle. Les services à attendre du matériel électronique. Section 2. La modification des structures de la firme. I. Les modifications apportées à l'organisation interne de l'entreprise. La modification de l'équilibre des fonctions. La modification du système de communications. La transformation de la nature de la firme. II. L'action sur les dimensions de la firme. Le maintien de la petite firme. Les avantages de la grande firme. Concentration et décentralisation. Chapitre III. L'automatisme et les ajustements économiques globaux. Section 1. L'ajustement des quantités. I. La nécessité d'une production massive et stable. La nécessité d'une production massive. La nécessité d'une production stable. II. La nécessité de larges débouchés. Les problèmes de salaires. Les problèmes d'espace économique. Section 2. L'ajustement des prix. I. Les prix des produits automatisés. Les gains de temps dus à l'automatisme. L'abaissement des coûts de production. L'abaissement des prix. La liaison entre l'abaissement du prix et la production en grandes séries. II. Le niveau général des prix. Les facteurs de hausse et de baisse. La prédominance des facteurs de hausse. Section 3. L'ajustement conjoint des prix et des quantités. I. L'automatisme, facteur de stabilisation de la conjoncture. La stabilisation de l'investissement. La stabilisation de la production. II. L'automatisme, facteur d'aggravation des crises provenant des secteurs non automatisés. La possibilité de fluctuations de la demande. Les rigidités de l'offre. Conclusion).*

“DESARROLLO Y EQUILIBRIO DE LA ECONOMÍA ACTUAL”,
por A. Lagunilla Iñarritu, Profesor de la Escuela Nacional de Economía
de la Universidad de México y director de estudios financieros del Banco
Nacional de México. Biblioteca de Ciencias Sociales, Sección Prime-
ra: Economía, de Aguilar, S. A. de Ediciones. Madrid, 1958. 312 pági-
nas (*Libro I. Cinco modelos de desarrollo económico* Introducción. La
teoría y los modelos de desarrollo. *Cap. I. Una síntesis del modelo clásico.*
Estructura fija y crecimiento ilimitado. El cuadro geográfico de la
economía occidental. Evolución autónoma de las unidades de trabajo. La
tasa del interés natural. La mecánica del ingreso. Liquidez en los mer-
cados de dinero y capitales. La formación de ahorros y capitales priva-
dos. La cuenta internacional. Los ciclos de negocios. Las palancas eco-
nómicas menores. Submodelos. *Cap. II. El modelo semiclásico.* La gran
transición. El dinero ha revertido de nuevo al Estado. Las grandes cor-
poraciones por acciones. Propiedad-fideicomiso. Los bancos internacio-
nales. Los fondos mutuos e institucionales de inversión. Las inversiones
directas. Los precios de paridad. Londres y Nueva York. *Cap. III. Mo-
delos post-clásicos.* Notas generales a los modelos post-clásicos y los par-
ticulares al modelo III. Unidades feudales y tribales en desintegración.
Las unidades nuevas de trabajo. Población y técnica Control de los
recursos no renovables. El floreciente comercio internacional. Contrapar-
tida; un desequilibrio fundamental del fomento. Tasa de interés y des-
arrollo. Las cuentas nacionales. Primera serie de palancas del desarrollo
económico. Los caminos estructurales. Los controles anticíclicos. La cuenta
internacional. Submodelos. *Cap. IV. El modelo N° IV.* Caracteres que
son comunes a los modelos III y IV. Grupos de países atribuidos al
modelo IV. La segunda serie de palancas mayores de fomento indus-
trial. *Cap. V. El modelo N° V.* Los países del modelo V. Desintegración
de la unidad-empresa de trabajo. La unidad programada de trabajo. Las
palancas mayores del fomento industrial. Ahorro igual a inversión. Cré-
dito para inversión. Los bancos de largo plazo. La tasa de interés bajo
la programación. Créditos y empréstitos exteriores. Comercio exterior
compensado. Las cuentas nacionales. La remuneración individual. Sub-
modelos. *Apéndice del Libro I. Proyecciones internacionales del desarro-
llo económico Libro II. Los estabilizadores económicos. Parte I. El gran
ciclo.* Introducción. *Cap. I. Una versión plástica del proceso cíclico.*
Cambio y retorno. Ciclos y grandes ondas. Ciclos compuestos. Crisis de
estructura. El ciclo mundial. Ciclos reales y líquidos. *Cap. II. Dinero y
equilibrio.* La telaraña de Plutarco. El dinero real. El dinero crédito. El
dinero funcional. Nominalidad dineraria. *Cap. III. Los bienes como esta-
bilizadores.* Liquidez y probabilidad. Valor y liquidez. Precios y cam-
bios. Precios frente a cambios. Dinero patrón y liquidez nominal. Liqui-
dez “duras” y “blandas”. Los valores y sus preferencias. El tesoro anti-
cíclico de los clásicos. *Cap. IV. La tasa natural.* Historia de la tasa na-
tural. Hay una tasa cero de interés natural. La tasa natural de cada bien
en particular. La tasa natural del trabajo. La tasa natural no es siempre
la de equilibrio. La tasa de equilibrio de interés. *Cap. V. “Automatic
counterforces” en el corto plazo.* En el corto plazo. Desequilibrio a corto
plazo y excedentes. El mercado perfecto a corto plazo. Los excedentes
de consumo como demanda auxiliar. Limitaciones al uso de los exce-

dentes como demanda auxiliar. *Cap. VI "Automatic counterforces" en el largo plazo.* Crisis en el mercado de futuros. Desequilibrio entre ahorro e inversión. El mercado perfecto a largo plazo. La inversión de bienes capitales excedentes. Teoría de los cuatro mercados. *Parte II. Los controles. Cap. I. Teoría de los controles.* Notas sobre la historia del control. Sobrantes y faltantes. Recursos sobrantes y monopolio. *Cap. II. Los controles públicos.* Los gastos deficitarios nacionales y la fase ascendente del ciclo. Las direcciones del control público. Dinero y crédito dirigidos. "Quantum" inflacionario y tasa de interés. El control del crédito. El control de reservas. Convertibilidad total y restringida. El control de la inversión. El control sobre el ahorro. El control sobre los precios y el trabajo. *Cap. III. Economía paracíclica.* Función paracíclica del presupuesto público. Acción paracíclica de los ajustes monetarios. Función compensatoria del impuesto. *Cap. IV. El neomercantilismo.* Autarquía industrial imperfecta. Los polos monetarios. Balanza de pagos y superávit. *Cap. V. El capitalismo y el Estado.* El control sobre el interés. Los impuestos al ahorro imperfecto. Presupuestos de capital. El ahorro involuntario. Ahorros a partir de cero. La economía de guerra. Los post-clásicos y su tesoro anticíclico. Las vías muertas del planismo. *Parte III. Los programas económicos. Cap. I. Notas sobre programación.* Crisis en la economía de mercado. Programa y desempleo. Los tres cocientes de la programación. Programas minoritarios y mayoritarios. *Cap. II. Plan y orden clásico.* El arco del puente post-clásico. Retorno a la tasa natural. El programa como sistema de intercambios. El programa de localización industrial. La preferencia por el ingreso real. Nuevo internacionalismo. *Cap. III. Los principios del programa económico.* El Estado y el plan. Socialización del impuesto y el beneficio de la empresa. Socialización del valor. Disolución gradual del capitalismo de Estado. Faltantes y sobrantes, pero no crisis. El dinero del plan en construcción. El dinero del plan construido. *Apéndice al Libro II.* Dinámica del proceso cíclico. Rentabilidad e inversión. Las tres dimensiones de la tasa de interés. Ahorro e inversión. El gobierno de los estabilizadores. El patrón compensado).

"CLASSICS IN THE THEORY OF PUBLIC FINANCE", edited by Richard A. Musgrave, Professor of Economics at the University of Michigan, and Alan Peacock, Professor of Economic Science at the University of Edinburgh. Macmillan and Co., Ltd. London, 1958. 241 pages. 30 sch. (Preface. Introduction, by Richard A. Musgrave and Alan T. Peacock. Three Extracts on Public Finance, Adolf Wagner. Contribution to the Theory of the Distribution of Public Expenditure, Maffeo Pantaleoni. On Taxation, Lorenz Von Stein. The Formation of the Prices of Public Goods, Ugo Mazzola. On Progressive Taxation, Arnold Jacob Cohen Stuart. A. New Principle of Just Taxation, Knut Wicksell. The Pure Theory of Taxation, Francis Ysidro Edgeworth. The Fundamental Principles of a Pure Theory of Public Finance, Giovanni Montemartini. On Taxation in General, Paul Leroy-Beaulieu. On Public Needs, Enrico Barone. Just Taxation-A Positive Solution, Erik Lindahl. The Valuation Theory of Taxation, Emil Sax. A Theory of the Public Economy, Friedrich Von Wieser. A Sociological Approach to Problems of Public Finance, Rudolf Goldscheid. Some Controversial Questions in the Theory

of Taxation, *Erik Lindahl*. Communal Economy and Market Economy, *Hans Ritschl*).

"INTERNATIONAL ECONOMIC PAPERS. N° 7". Translations prepared for the International Economic Association. Edited by Alan T. Peacock, Ralph Turvey, Wolfgang F. Stolper and Elizabeth Henderson. Macmillan and Company Limited. London, 1957. 184 pages. 15 s. (Preface. Two Papers on Demand — *Annales de Législation et de Jurisprudence*, 1820, and *Revue Encyclopédique*, 1824—, *J. C. L. Simonde de Sismondi*. On the Methodology of the Theory of Tax Capitalization — *Beiträge zur Finanzwissenschaft*, 1928—, *Luigi Einaudi*. On economic Inequalities — *Les Inégalités Economiques*, 1931—, *Robert Gibrat*. The Basic Concepts of National Accounting — *Ekonomisk Tidskrift*, 1955—, *Børje Kragh*. Socialist Production and the Law of Value — *Wirtschaftswissenschaft*, 1955—, *Włodzimierz Brus*. Outline of a Reconversion Plan for the Polish Economy — *Zycie Gospodarcze*, 1956—, *Oskar Lange*. The Trade Optimum — *Weltwirtschaftliches Archiv*, 1956—, *Herbert Giersch*).

"INTERNATIONAL MONETARY POLICY", by W. M. Scammell, Lecturer in Economics at the University College or North Wales, Bangor. Macmillan and Co. Ltd. London, 1957. 402 pages. 40 s. (*Section I. Chapter 1. Introduction. Section II. Chapter 2. The Balance of Payments and its Adjustment.* (i) The form and nature of the balance of payments. (ii) The processes of balance of payments adjustment. *Chapter 3. The Exchange Rate.* (i) The nature of the equilibrium exchange rate. (ii) The role of variations in the exchange rate. (iii) International liquidity. (iv) The lessons of theory. *Chapter 4. The Systems of Adjustment.* (i) The alternative systems. (ii) Adjustments in domestic prices and incomes. (iii) Free rates of exchange. (iv) Managed flexibility. (v) Direct controls. *Section III. Chapter 5. The Effort to Build and Equilibrium System: Bretton Woods.* (i) National approaches to the problem. (ii) The Keynes and White Plans. (iii) The process of synthesis. *Chapter 6. The Bretton Woods System: The Principles of the System. Chapter 7. Managed Flexibility in Action: The Record of the Fund.* (i) First task of the Fund. (ii) The record of the Fund. (iii) The future of the Fund. *Chapter 8. The World Bank. Chapter 9. Regional Clearing System: the Sterling Area.* (i) Postwar grouping. (ii) The Sterling Area. (iii) The Problem of convertibility. (iv) The sterling balances. (v) Conclusion. *Chapter 10. Regional Clearing System: Intra-European Payments.* (i) Preliminary planning. (ii) The European Payments Union. (iii) The European Monetary Agreement. *Section IV. Chapter 11. The Pattern of World Payments.* (i) Short and long-run equilibrium in payments. (ii) The emergence of the dollar problem. (iii) The dollar shortage since 1945. *Chapter 12. The Dollar Problem.* (i) Possible solutions to the dollar problem. (ii) Conclusion. *Section V. Chapter 13. The Problem of International Anti-Cyclical Measures. Chapter 14. International Anti-Cyclical Plans.* (i) International measures for full employment. (ii) International measures for the control of inflation. *Chapter 15. Conclusion*).

“THE CONDITIONS OF ECONOMIC PROGRESS” (Third Edition), by Colin Clark, M. A., Director of the Institute for Research in Agricultural Economics, Oxford; formerly Economic Adviser to the Government of Queensland. Third Edition, largely rewritten. Macmillan and Co. Ltd., London, 1957. 720 pags. 70 s. (Preface to the Third Edition. Preface to the Second Edition. Chapter I. The Scope of Economic Progress. II. Real National Products in 1950. III. International Comparisons of Real Income per Head and Real Product per Man-Hour for other Years. IV. The Valuation of Real National Income in Soviet Russia. V. The Productivity of Primary Industry. VI. The Productivity of Manufacturing Industry. VII. The Productivity of Service Industry. VIII. Consumption of Principal Classes of Goods and Services as a Function of Real Income. IX. The Distribution of Labour between Industries. X. Relative Incomes and other Factors Controlling the Supply of Labour to Different Industries and Occupations XI. Capital Resources and their Accumulation. XII. Distribution of Income between Factors of Production and between Persons. Excursus. Economic Comparisons with the Ancient World. Books. List of Tables. Index of Diagrams. General Index. Index of People).

“REDDITO NAZIONALE E POLITICA ECONOMICA”, di Giorgio Fuà. Prefazione di Gustavo Del Vecchio. Edizioni Scientifiche Einaudi. Editore Boringhieri S.P.A. Torino, 1957. 270 p. (*Prefazione di Gustavo del Vecchio*. 1. *Introduzione*. Fare i conti. Vicende della contabilità nazionale. Funzioni dei conti nazionali. Scopo e contenuto di questo libro. Rinvio bibliografico. *Parte prima. Significato del prodotto nazionale*. 2. *Definizione e classificazione delle ricchezze*. Due tipi di problemi economici. La impostazione di Smith. L'oggetto. Il soggetto. Dimensioni di spazio e tempo. Le ricchezze acquisite e non ancora consumate. Relazioni con il resto del mondo. Schema classificatorio delle ricchezze. Delimitazione nazionale. 3. *Concetto di prodotto nazionale*. Prime definizioni. Il consumo nazionale come collezione di oggetti. Demarcazione tra consumi finali e produttivi. I servizi pubblici. Difficoltà di concepire il prodotto nazionale netto come collezione di oggetti. Il problema degli ammortamenti. Concezione di un prodotto in termini di ore-lavoro. Concezione delle ricchezze in termini di valore di scambio. Considerazioni generali sul significato dei prezzi. Determinazione di prezzi “putativi”. I servizi pubblici. Ricapitolazione. Valore di scambio e utilità marginale. Precisazioni sull'applicazione del metodo. Come trattare le differenze temporali e spaziali di prezzo. Applicazioni agli scambi internazionali. Applicazione agli ammortamenti. Discrepanze fra le contabilità di periodi diversi. Perdite e guadagni “in conto capitale”. 4. *Confronti e scelte*. Conclusioni raggiunte. Il problema dei confronti storici. Confronti storici in termini merceologici. Confronti storici in termini di ore-lavoro. Confronti storici in termini di valori di scambio. Il metodo della valutazioni espresse in una merce-moneta fissa. Valutazioni a prezzi costanti. Difficoltà posta dalle differenze qualitative tra beni di uguale denominazione. Il confronto a prezzi costanti e il confronto a prezzi correnti rettificato in base a un indice dei prezzi. Il significato dottrinale dei confronti a prezzi costanti. Prime critiche. Confronto a prezzi costanti per riconoscere tra

due collezioni di beni quella preferita da un "individuo medio". Lo stesso problema affrontato attraverso gli indici dei prezzi. La misura del prodotto nazionale come indice di tutte le possibilità produttive. Critiche all'esposta nozione di "frontiera di produzione". Valutazioni del prodotto nazionale: come criterio sintetico di scelta tra politiche alternative. Complicazioni: la valutazione dell'incertezza e l'estensione dell'orizzonte economico. Distribuzione nel tempo e tra i soggetti. La valutazione del vantaggio netto. Vantaggi "economici" e vantaggi non "economici". Limiti delle valutazioni di mercato. Conclusioni. 5. *Rapporti tra prodotto, spese e reddito nazionale*. La composizione del reddito. Le variazioni del reddito. *Parte seconda. Questioni attuali di reddito nazionale e di benessere sociale*. 6. *El reddito centro delle trattazioni generali di economia*. L'opera di Keynes. La nuova propedeutica dell'economia in Hicks, Pigou, Samuelson. 7. *Politica finanziaria e reddito nazionale*. Una definizione. L'ampliamento della finanza pubblica. Finanza pubblica e reddito nazionale. Politica finanziaria anti-ciclica. Politica finanziaria contro la stagnazione. La finanza d'uno stato collettivista. 8. *Politica finanziaria del riarmo*. Uno studio americano. Esperienze europee. 9. *Giudizi di valore nella politica sociale*. 10. *Un piano radicale di protezione sociale*. Abolire la miseria. Rassegna degli argomenti. Appunti critici di dettaglio. La questione essenziale. 11. *Protezione sociale e politica dell'occupazione*. Impostazione del problema. Analisi del problema. Osservazioni conclusive. 12. *Problemi finanziari di un piano di occupazione*. Controllo degli effetti inflazionistici del programma. Scelta dei canali per le spese propulsive. 13. *Sul piano Vanoni*. Aumento annuo del 5% del reddito nazionale: una extrapolazione che si trasforma in obiettivo. L'occupazione di tutte le forze di lavoro disponibili è al tempo stesso mezzo e fine. Determinazione dell'ammontare e della ripartizione degli investimenti in vista degli obiettivi fissati. Questioni varie in tema di investimenti. La previsione dei consumi. L'obiettivo di una bilancia dei pagamenti equilibrata e le previsioni sulle possibilità di esportazione. Com'è usata l'analisi dell'equilibrio generale. La suddivisione per aree geografiche).

"ESSAYS IN THE THEORY OF ECONOMIC GROWTH", by Evsey D. Domar, The John Hopkins University. Oxford University Press, New York, 1957. 272 pages (Acknowledgments. Foreword. I. A. Theoretical Analysis of Economic Growth. II. The "Burden of the Debt" and the National Income. III. Capital Expansion, Rate of Growth, and Employment. IV. Expansion and Employment. V. The Problem of Capital Accumulation. VI. The Effect of Foreign Investment on the Balance of Payments. VII. Depreciation, Replacement, and Growth VIII. The Case for Accelerated Depreciation. IX. A Soviet Model of Growth).

"ECONOMIC DEVELOPMENT IN THE SOUTHERN PIEDMONT 1860-1950", by Anthony M. Tang. Chapel Hill. The University of North Carolina Press, 1958. 256 pages. (Preface. I. Introduction. II. The Southern Piedmont before 1900. III. Industrialization and Divergent Farm Income Trends, 1900-40. IV. Local Product Markets and Differential Industrial-Urban Development, 1900-40. V. Local Capital Markets and Differential Industrial-Urban Development, 1900-40. VI. Local Labor Mar-

kets and Differential Industrial-Urban Development, 1900-40. VII. Southern Piedmont under General Economic Prosperity, 1940-50. VIII. Summary and Conclusions. Appendices: I. Adjustment Procedures for County Boundary Changes. II. Computation of Net Income from Agriculture and Imputed Net Returns to Factors, 1939. III. Supplementary Tables):

“ECONOMIC MODELS. An Exposition”, by E. F. Beach, Professor of Economics, McGill University. John Wiley and Sons, Inc., Publishers. New York, 1957. 227 pages. (I. Introduction. *Part I. Mathematical Models.* 2. The Elements of Model Construction. 3. Linear Models. 4. Non-linear Models. 5. Continuous Dynamic Models. 6. Sequence Models. *Part II. Econometric Models.* 7. The Elements of Statistical Theory. 8. Simple Regression Theory. 9. Multivariate Regression. 10. Multiple Relations. Glossary. Answers to Exercises. Table A: Student's t Distribution. Table B: χ^2 Distribution. Index of Names. Subject Index).

“L'HEGEMONIE DU CONSOMMATEUR. Vers une rénovation de la science économique”. par Bernard Lavergne, Professeur honoraire à la Faculté de Droit de Paris. Presses Universitaires de France. Paris, 1958. 360 pages. (*Le premier volet du triptyque.* Chapitre Ier. La Théorie du suffrage universel renouvée par l'idée de consommateur, ou La doctrine du double suffrage universel. Chapitre II. La conciliation de la liberté humaine et du pouvoir d'état ou de la délimitation des zones de liberté humaine et de contrainte étatique. *Le second volet du triptyque.* La science économique renouvée par l'idée d'hégémonie du consommateur. Chapitre III. Dénomination, définition de la science économique et principales divisions qu'elle comporte. Chapitre IV. Théorie de la valeur des produits achevés. Chapitre V. Analyse des facteurs généraux de la production. Chapitre VI. Analyse des facteurs concrets de la production: services producteurs mobiles et services fonciers. Chapitre VII. La théorie de l'imputation. Chapitre VIII. La théorie de l'intérêt de l'épargne. Chapitre IX. La théorie du solde résiduel global. Chapitre X. La théorie du prix des services producteurs mobiles. Chapitre XI. La théorie du salaire. Chapitre XII. La théorie du loyer des services fonciers. Chapitre XIII. La théorie du profit. Chapitre XIV. Les fluctuations économiques et l'équilibre économique. *Le troisième volet du triptyque* Chapitre XV. L'économie concrète de nos sociétés renouvée par l'idée d'hégémonie du consommateur ou le socialisme coopératif. Chapitre XVI. *Conclusion*).