



LIBROS Y REVISTAS

Libros y Revistas

Revista de Economía y Estadística, Vol. 2, No 2 (1958): 2° Trimestre, pp. 233-244.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4897>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1958) Libros y Revistas. *Revista de Economía y Estadística*. Tercera Época, Vol. 2, No 2: 2° Trimestre, pp. 233-244.

Disponible en: <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/4897>

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>

LIBROS Y REVISTAS

LIBROS

"TENDENCIAS DEL PENSAMIENTO ECONOMICO", por Paul A. Samuelson, Robert L. Bishop y John R. Coleman, Profesores del Instituto Tecnológico de Massachusetts, U.S.A. Selección de Textos Económicos. Traducción del inglés por Justo Fernández Buján. Editorial Aguilar. Madrid, 1958. 40 págs. (I. *La estructura económica: conceptos e instituciones*. A. Introducción: 1. Hechos y teoría en economía, por Sir Henry Clay. B. Cuestiones demográficas: 2. Crecimiento de la población y pobreza, por Thomas Robert Malthus. 3. Cuestiones demográficas de actualidad, por Frank W. Notestein. C. Sistema de precios y empresa capitalista: 4. Libertad de la empresa privada, por Sumner H. Slichter. 5. La recuperación alemana mediante la utilización de un sistema de precios. 6. La productividad neta del capital, por William Roscher. D. La empresa moderna: 7. El reclutamiento arriesgado de capital: el caso de la Litomath Corporation, por J. Keith Butters y John Lintner. 8. Una junta general de accionistas, Standard Oil (Nueva Jersey). E. El movimiento obrero en Estados Unidos: 9. El movimiento obrero en los Estados Unidos, Fortune. F. Gastos Públicos e impuestos: 10. Funciones del gobierno, por John Stuart Mill. 11. El punto peligroso de la imposición, por Colin Clark. 12. Nuestra carga impositiva y nuestra capacidad impositiva, por Lewis H. Kimmel. G. Seguridad social: 13. El apremiante problema del seguro de vejez, por Sumner H. Slichter. II. *Estabilización de ingresos y precios*. A. Ahorro e inversión: 14 Gastos y empleo, por Frederic Bastiat. 15. Inflación: guía elemental para la década comenzada en 1950, por R. F. Harrod. B. Moneda: 16. El valor del dinero, por Dennis H. Robertson. C. Políticas monetaria y fiscal: 17. El papel constructivo de una política monetaria, por M. S. Szymczak. 18. Política monetaria, de crédito y fiscal, Joint Committee on the Economic Report. 19. Los gastos públicos para estimular la actividad de los negocios, The National Association of Manufacturers. D. Espirales salarios-precios en épocas de alto empleo: 20. Precios, costes y beneficios, por Edward S. Mason. III. *Problemas de la oferta y la demanda*. A Intervención del gobierno: 21. C. Viviendas o rentas máximas?, por Milton Friedman y George J. Stigler. 22. Un análisis del artículo anterior, por Robert Bangs. 23. El mayor excedente agrícola norteamericano: demasiados granjeros, por William H. Nicholls. B. La especulación en bolsa: 24. El mercado especulativo y el "crash" de 1929, por Frederick Lewis Allen. IV. *Organización industrial y sistema de precios*. A. Estudio de dos in-

dustrias características: 25. La economía de la industria del calzado, por George P. Schultz. 26. Acero: ¿competición o monopolio? Congressional Hearing. B. Problemas de la política "anti-trust": 27. "Anti-trust": antes y ahora, por David F. Cavers. 28. La ley Sherman y la competencia "factible", por John McDonald. 29. Restricciones e incentivos en Gran Bretaña, Machinery and Allied Products Institute. 30. Competencia y monopolio, The National Association of Manufacturers. 31. En pro de las grandes industrias, por Crawford H. Greenewalt. 32. Capitalismo y progreso económico, por Joseph A. Schumpeter. V. *Distribución de la renta entre los factores productivos*. A. Tierra: 33. De la renta, por David Ricardo. 34. Progreso y miseria, por Henry George. B. Trabajo: 35. Fijación de salarios en la empresa y en la economía, por Lloyd G. Reynolds. 36. Determinación monopolística de salarios, por Fritz Machlup. 37. Fijación colectiva en una sociedad libre, por Frederick H. Harbison y John R. Coleman. C. Empresas: 38. Beneficios: motor del sistema empresarial, por Beardsley Rumel. 39. Beneficios y salarios, por Philip Murray. VI. *Economía internacional*. A. Finanzas internacionales a partir de 1950: 40. Punto Cuarto, por Harry S. Truman. 41. El punto cuarto en acción, The U. S. Department of State. 42. Problemas económicos de la Unión Atlántica: punto de vista británico, por J. E. Meade. B. Proteccionismo contra libertad de comercio: 43. Restricciones a la importación, por Adam Smith. 44. Las ventajas comparativas económicas en la práctica, por G. D. A. MacDougall. 45. Petición de los fabricantes de bujías (1845), por Frederic Bastiat. 46. Petición de los fabricantes de bujías (1951), Congressional Hearings. 47. Dos alegatos de industrias en pro del proteccionismo: pesca y cerámica, Congressional Hearings. VII. *Problemas de la década 1950-1960*. *Defensa e inflación*: A. Economía de defensa y economía de guerra: 48. Economía de la movilización, The Council of Economic Advisers. 49. Economía de guerra, por A. C. Pigou. 50. La potencia bélica de la Unión Soviética, por Dimitri B. Shimkin. B. Controles directos contra controles indirectos: 51. Movilización total, por Bernard Baruch. 52. Política y controles en una economía de guerra, The Chamber of Commerce. 53. ¿Son realmente necesarios los controles de precios?, por Wytze Gorter y George H. Hildebrand. 54. La necesidad de los controles directos e indirectos, por J. Kenneth Galbraith. VIII. *Sistemas económicos y filosóficos comparativos*: A. Comunismo, socialismo y capitalismo: 55. El Manifiesto Comunista, por Karl Marx y Friedrich Engels. 56. Socialismo contra capitalismo, por A. C. Pigou. 57. Progreso contra estabilidad, por David McCord Wright. 58. La transformación del capitalismo norteamericano, Fortune. B. Papel respectivo de las empresas públicas y privadas: 59. El estado de bienestar: punto de vista empresarial, The Chamber of Commerce. 60. El estado de bienestar: punto de vista de las organizaciones laborales, por Ted F. Silvey. 61. La teoría de Keynes en relación con la clásica, por John Maynard Keynes. C. Economía y religión: 62. "Quadragesimo Anno": sobre la restauración del orden social, Encíclica del Papa Pío XI.

63. El desorden de la sociedad. Punto de vista protestante, Consejo ecuménico de las iglesias cristianas. D. El futuro: 64. El futuro de la economía norteamericana, por Summer H. Slichter).

MANUAL DE ECONOMETRIA, por Lawrence R. Klein; traducción del inglés por Algel Alcaide Inchausti, prof. encargado de Econometría y Métodos Estadísticos de la Universidad de Madrid. Editorial "Aguilar", Madrid 1958; 439 págs. (Nota del traductor. Prólogo del autor. Cap. I. *Introducción a la Econometría*: El significado de la Econometría. Las fuentes de hipótesis utilizadas en econometría. El concepto de relaciones autónomas. Bibliografía recomendada. Cap. II *Fundamento Estadístico*. Probabilidad. Distribuciones. Momentos. Distribuciones particulares. Inferencia Estadística. Nota Pedagógica. Bibliografía recomendada. Cap. III. *Estimación de Modelos Agregativos*. Un modelo agregativo. Estimación de un caso especial. Identificación. Estimadores de máxima verosimilitud. Estimadores de información limitada. Fiabilidad de los estimadores. Bibliografía recomendada. Cap. IV. *Diseños de Cálculos*. Cálculo de las estimaciones mínimo-cuadráticas. Cálculo de las estimaciones de máxima verosimilitud. Cálculo de las estimaciones de información limitada. Bibliografía recomendada. Cap. V. *Métodos de análisis de sectores*. Tipos de disgregación. Estimación de modelos de sectores. Estimación a partir de datos de sección mixta. Un modelo de sección mixta de producción de los servicios ferroviarios. Asociación de series cronológicas y de datos de sección mixta. Bibliografía recomendada. Cap. VI. *Aplicaciones de la Econometría*. Aplicación de los métodos econométricos, a la teoría económica. Principios de predicción. Algunas teorías de predicción. Aplicaciones de los modelos de entradas y salidas. Bibliografía recomendada. Cap. VII. *Problemas especiales de Econometría*. Errores de observación y medida. Regresiones ponderadas obtenidas mediante datos de una encuesta muestral. La variación de la longitud de los periodos de observación unitarios. Ejercicios y problemas. Bibliografía recomendada. Apéndice. *Introducción al Algebra de Matrices y Determinantes*. Matrices. Ejercicios y problemas. Determinantes. Ejercicios y problemas. Bibliografía recomendada.

"COURS D'ÉCONOMIE POLITIQUE", par Jean Marchal, Professeur à la Faculté de Droit de Paris, Professeur Honoraire à la Faculté de Droit de Nancy Quatrième édition revue et augmentée. Librairie de Médecis. Éditions M.-Th. Génin. Paris, 1957. 990 pages (Avertissement pour la 4e. édition. Avant-propos. Introduction générale. *Première Partie. La Naissance et l'évolution du système économique contemporain*. Chapitre premier. Les invasions barbares et les systèmes médiévaux: l'économie domaniale et l'économie artisanale. Section I. Les invasions barbares. Section II. L'économie médiévale. Section III. Les doctrines médiévales. Chapitre II. La Révolution du XVIIe. siècle et le système de l'ancien régime: le capitalisme commercial et réglementaire. Section I. La Révolution du XVIIe. siècle. Section II. Le capitalisme commercial et régle-

mentaire. Section III. Les doctrines mercantilistes. Chapitre III. La Révolution du XVIIIe. siècle, et le système bourgeois: le capitalisme industriel et concurrentiel ou capitalisme atomique. Section I. La Révolution du XVIIIe. siècle. Section II. Le capitalisme industriel et concurrentiel ou capitalisme atomique. Section III. Les courants théoriques et doctrinaux des deux premiers tiers du XIXe. siècle: de Quesnay et Smith à Marx. Sous-section I. L'école classique: approbation du capitalisme concurrentiel et détermination de ses lois. Sous-section II. L'idéalisme et la dénonciation des méfaits de la concurrence. Sous-section III. L'école historique: contestation sur la nature et les méthodes de la science économique. Chapitre IV. Les transformations de la fin du XIXe. et du début du XXe. siècle: le capitalisme de groupes et les nouveaux courants théoriques et doctrinaux. Section I. Le capitalisme de groupes à tendance monopolisatrice ou capitalisme moléculaire. Section II. Les courants théoriques et doctrinaux de la fin du XIXe et du début du XXe siècle. Chapitre V. La Révolution du XXe siècle et la recherche consciente d'une économie plus rationnelle et plus humaine. Section I. Les données de la révolution contemporaine. Section II. Les issues possibles. Section III. La science économique et la révolution du XXe siècle. *Deuxième partie. Les conditions de l'équilibre général. Titre I. Les éléments de base de l'économie.* Chapitre premier. Les besoins et la consommation. Section I. Les besoins et la demande en économie de marché. Section II. Les consommations effectives en économie de marché. Section III. Les besoins et la production dans les divers systèmes économiques. Chapitre II. Le travail. Section I. Les caractères généraux et permanents du travail. Section II. Le travail dans le système économique contemporain. Chapitre III. Les biens et le capital. Section I. Section II. La notion de capital. Section III. La formation du capital. *Titre II. La comptabilité nationale.* Chapitre premier. Les diverses comptabilités sociales. Section I. La comptabilité fonctionnelle globale. Section II. L'analyse des relations interindividuelles. Section III. L'étude des flux monétaires. Section IV. La distinction des groupes sociaux. Chapitre II. La comptabilité française actuelle. Section I. La comptabilité microéconomique. Section II. Le tableau économique détaillé. Section III. La comptabilité économique semiglobale. Section IV. La comptabilité nationale comme instrument de prévision et d'action. Chapitre III. L'économie française contemporaine à la lumière de la comptabilité nationale. *Titre III. Les conditions générales de l'équilibre macroéconomique.* Chapitre premier. Évolution des idées au sujet de la détermination du volume de la production nationale et de l'emploi. Section I. La théorie classique de l'équilibre économique générale. Section II. La théorie moderne de l'équilibre économique générale. Chapitre II. Détermination théorique de l'équilibre en l'absence de variation du niveau moyen des prix. Chapitre III. L'introduction des notions de plein emploi et de résistance aux variations de la production. La liaison entre la théorie de l'équilibre et la théorie de la valeur de la monnaie. Chapitre IV. Intérêt et limites de l'analyse globale.

Troisième partie. Les conditions des équilibres de firmes et des équilibres de branches de production. Titre I. Le mécanisme des prix en concurrence parfaite. Chapitre premier. La fixation du prix momentané ou prix de période infra-courte et la détermination de l'équilibre de marché. Section I. La demande et sa représentation. Section II. L'offre et sa représentation. Section III. La détermination du prix momentané. Section IV. Le phénomène des rentes. Chapitre II. La fixation du prix stable de courte période ou détermination de l'équilibre de firme. Section I. La théorie statistique. Section II. La théorie dynamique. Chapitre III. La fixation du prix stable de longue période ou détermination de l'équilibre de branche. Chapitre IV. Les particularités des prix agricoles. *Titre II. Le mécanisme des prix dans les régimes de concurrence imparfaite.* Chapitre premier. Le mécanisme des prix en régime de monopole simple de vente. Section I. Le mécanisme général de détermination du prix de monopole. Section II. Introduction de complications diverses dans le mécanisme. Section III. Les conséquences du monopole. Chapitre II. Le mécanisme des prix en régime de concurrence monopolistique. Chapitre III. Le mécanisme des prix en régime de duopole. Chapitre IV. Le mécanisme des prix en régime de monopole bilatéral. *Titre III. Le mécanisme des interventions gouvernementales en matière de prix.* Chapitre premier. Les fondements de l'intervention. Chapitre II. Les modalités de l'intervention. Section I. Les interventions directes sur le niveau des prix. Section II. Les interventions indirectes sur les éléments du prix. *Appendice aux titres I, II et III de la troisième partie. Les fondements de la valeur.* Section I. Les théories du coût de production. Section II. Les théories de l'utilité. *Titre IV. Les divers types de firmes et leurs caractères.* Chapitre premier. Les entreprises privées. Section I. Les caractères distinctifs de l'entreprise privée. Section II. L'accentuation du caractère capitaliste de l'entreprise privée. Section III. L'atténuation du caractère capitaliste de l'entreprise privée. Chapitre II. Les exploitations artisanales et paysannes. Chapitre III. Les exploitations coopératives. Section I. Les coopératives de production. Section II. Les coopératives de consommation. Section III. Les coopératives auxiliaires de petites exploitations. Section IV. Les exploitations publiques. Section I. Les caractères de l'exploitation publique. Section II. Les formes de l'exploitation publique. Section III. Le domaine de l'exploitation publique. Section IV. La politique des exploitations publiques).

"CENTRAL BANKING AFTER BAGEHOT", by R. S. Sayers. Oxford University Press. London, 1957. 150 pages (1. The Theoretical Basis of Central Banking. 2. The Development of Central Banking after Bagehot. 3. British and American Experience in the Early Post-War Years. 4. The Bank of England in 1953. 5. Open-Market Operations in English Central Banking. 6. Bank Rate in the Twentieth Century. 7. The Variation of Cash Reserve Requirements. 8. The Determination of the Volume of Bank Deposits: England 1955-6. 9. Central Banking in Underdeveloped Countries, A) Are Central

Banks universally necessary?. B) The Central Bank as a banker. C) The Central Bank as a controller. 10. The New York Money Market through London Eyes).

"INTRODUCTION TO KEYNESIAN DYNAMICS", by Kenneth K. Kurihara, Rutgers University. Second impression. George Allen and Unwin, Ltd. London, 1957. 222 pages. (*Preface*. I. Macro-Economic Methodology. Introduction. Micro-Economic Method. Development of Aggregative Thinking. Macro-Dynamic Method. *Part One: Basic Functional Relationships*. 2. *The Consumption Function*. Income and Consumption. Objective Determinants of the *C* Function. Subjective Determinants of the *C* Function. 3. *The Investment Function*. Autonomous and Induced Investment. Marginal Efficiency of Capital Theory. Interest Elasticity and Shift Factors of Investment. 4. *The Liquidity Function*. Motives for Liquidity. Equilibrium Market Rate of Interest. Significance of the Monetary Theory of Interest. 5. *The Savings-Investment Adjusting Function*. Income, Savings, and Investment. Under-, Full-, and Over-Employment Equilibria. Concepts of the Multiplier and the Accelerator. 6. *The Multiplier and Income Fluctuations*. Investment Multiplier Action. Accelerator Multiplier Combined Action. 7. *The Dynamic Stability of Equilibrium*. 8. *The Dynamics of Inflation*. Inflationary Gap in terms of *S* and *I*. Price Multiplier in a Full-Employment Economy. Hyperinflation and Forced Saving. 9. *Income, Employment, and International Equilibrium*. Domestic Employment and Foreign Trade. Multiplier in an Open Economy. Induced Imports, Investment, and International Equilibrium. 10. *Price Flexibility and automatic Full Employment*. Wages and Employment. "Pigou Effect" and Employment. *Part Three: Secular Economic Dynamic*. 11. *Secular Macro Economic Theorems*. Long-Run Multiplier Theorems. Long-Run Acceleration Theorems. 12. *Capital Accumulation and Equilibrium*. Paradox of Investment. Interest Rate and Long-Run Equilibrium. Capital Widening and Deepening. 13. *Domestic Growth and International Development*. Growth Mechanisms. Stability Conditions of Dynamic Equilibrium. International Implications).

"INTERNATIONAL MONETARY CO-OPERATION 1945-56", by Brian Tew, B. SC. (Econ), PH.D. Professor of Economics, University of Nottingham. Hutchinson's University Library. Economics Editor: R. F. Harrod, F.B.A. Hutchinson and Co. (Publishers) Ltd Third Edition. London, 1956. 190 pages. (*Part one. First principles Chapter I. Inter-County payments*. The Problem of External Liquidity. The Problem of External Disequilibrium. The Problem of the Transmission of Business Depressions. Conclusion. *Chapter II. Exchange Rates. Chapter III. International Liquidity*. The Means of International Settlement. Multilateral Settlement in Conditions of Equilibrium. Multilateral Settlement in Conditions of Disequilibrium. The Scope for International Co-operation. *Chapter IV. International Disequilibria*. Devaluation in Favourable Circumstances. Devaluation in Unfavourable Circumstances. Factors affecting the

Elasticity of Demand for Exports. Summary and Conclusions. The Concept of "Suppressed Disequilibrium". *Chapter V. The International Transmission of Depressions. Part two. Machinery of International Monetary Co-operation. Chapter VI. The International Monetary Fund.* The Objects of the Fund. Exchange Rates. Additional Liquidity. Multilateral Settlement. *Chapter VII. The International Monetary Fund (contd).* Restrictions on Trade and Payments. The Treatment of Disequilibria. The International Transmission of Depressions. Conclusion. *Chapter VIII. European Monetary Co-operation.* The Intra-European Payments Schemes. *Chapter IX. The European Payments Union.* The Machinery of Settlement. A Statistical Illustration. Provisions for Withdrawal or Break-up. The Renewal of the E.P.U. at mid-1954. The Approach to Convertibility. A Wider Area of Multilateral Settlement. Correction of Disequilibria. Trade Liberalization. *Chapter X. Sterling.* Sterling under the Gold Standard. The Pre-war Sterling Area. War Time. Post-war Changes up to August 1947. August 1947 to February 1954. The Changes Made in March 1954. The London Markets for Foreign Currencies and Gold. The Approach to Convertibility. *Chapter XI. Pathology of Sterling. Part three. The Course of Events Since the War. Chapter XII. 1945-1949.* Exchange Rates. The Causes of Disequilibria. Suppressed and Open Disequilibria. International Settlements. The International Transmission of Depressions. *Chapter XIII. September 1949 and after).*

"AN ESSAY ON MARXIAN ECONOMICS", by Joan Robinson. MacMillan and Co. Ltd. London. First Edition reprinted 1957. 103 pages (Foreword. Chapter I. Introduction. II. Definitions. III. The Labour Theory of Value (Appendix: Value in a Socialist Economy). IV. The Long-Period Theory of Employment. V. The Falling Rate of Profit. VI. Effective Demand. VII. The Orthodox Theory of Profit. VIII. The General Theory of Employment. IX. Imperfect Competition. X. Real and Money Wages. XI. Dynamic Analysis. Reference to "Capital").

"MONETARY THEORY AND PRACTICE", by J. L. Hanson, M. A., M. Ed. (Leeds), Ph. D. (London), Lecturer in Economics Huddersfield Technical College. Macdonald and Evans, Ltd. London, 1957. 360 pages. (*Part I. A Preliminary Survey of the British Monetary System.* Chapter I. The Origin, Nature and Functions of Money. II. The Commercial Banks and the Supply of Money. III. The Work of the Bank of England. IV. The Bank of England and the Supply of Money. V. The Financial Markets. VI. Expenditure and Revenue of the State. *Part II. International Monetary Relations.* VII. International Monetary Transactions. VIII. The Problem of Exchange Rates: the Gold Standard. IX. Alternatives to the Gold Standard. *Part III. Money as a Dynamic Factor.* X. The Value of Money. XI. The Importance of Changes in the Value of Money. XII. Money and the Trade Cycle. XIII. Saving, Investment and Income. XIV. Monetary Policy. *Part IV. Some Other Banking*

Systems. XV. Banking in the United States. XVI. The French Banking System. XVII. Banking in Australia. *Part V. Recent Monetary Developments*. XVIII. Monetary Problems of the Post-W Period (XIX. Current Monetary Problem).

"INTRODUCTION TO MONEY", by Honor Croome. Home Study Books. Edited by Sir Ifor Evans. Methuen and Co. Ltd., London, 1956, 210 p. (Introduction. *Part I*. I. What money is. II. Early money. III. The beginnings of banking and bank-notes. IV. Bills and bonds. *Part II*. V. Money market and merchant-bankers. VI. The commercial banks. VII. The Bank of England. *Part III*. VIII. The value of money: measurement. IX. The value of money: causes of change. X. The value of money: effects of change. XI. The "General Theory" of Keynes. XII. Monetary policy: aims. XIII. Monetary Policy: means. *Part IV*. XIV. The foreign exchange market. XV. The gold standard. XVI. Exchange control. XVII. Post-war international institutions. XVIII. Conclusions).

"A STUDY IN PUBLIC FINANCE", by A. C. Pigou, M. A., Emeritus Professor of Political Economy in the University of Cambridge. Third (Revised) Edition. Macmillan and Co. Ltd. London, 1956, 285 pages. (*Part I*. General Relations. Chapter I. Preliminary. Chapter II. Principles of Compensation. Chapter III. Non-Transfer and Transfer Expenditures by Government Authorities. Chapter IV. The Finance of Business Undertakings Operated by Public Authorities. Chapter V. The Range of Government Expenditure. Chapter VI. The Place of Loans other than War Loans in Public Finance. *Part II. Tax Revenue*. Chapter I. Principles of Taxation. Chapter II. Tax Schemes and Tax Formulae. Chapter III. The Interaction of Different Tax Formulae. Chapter IV. The Principle of Least Sacrifice and the Distributional Aspect of Taxation. Chapter V. The Principle of Least Sacrifice and Tax Announcements to Equal-Income Groups. Chapter VI. Distributional and Announcement Considerations in Combination. Chapter VII. The Structure of an Equal-Sacrifice Income Tax where there are no Savings. Chapter VIII. Taxes and Bounties to correct Maladjustments. Chapter IX. Differentiation in Taxation between Different Sorts of Expenditure. Chapter X. Income Tax and Savings. Chapter XI. Differentiation between Sources of Income. Chapter XII. Taxes Assessed on Investment Income *versus* Taxes Assessed on Property. Chapter XIII. Death Duties and Taxes on Investment Income. Chapter XIV. Taxes on the Public Value of Land. Chapter XV. Taxes on Monopoly Revenue. Chapter XVI. Taxes on Windfalls. Chapter XVII. International Reactions of Domestic Taxes. Chapter XVIII. Taxing the Foreigner by Personal Taxes. Chapter XIX. Reparation Levies and the Ratio of Interchange or Terms of Trade. Chapter XX. The Implications of Reparation Payments for Prices under an International Gold Standard. Chapter XXI. The Net Contribution Received by Reparations-receiving Country from the Reparations paying Country. Chapter XXII. General Uniform *Ad Valorem* Taxes

upon Imports and Exports. Chapter XXIII. Protective Duties. *Part III. Public Finance and Employment.* Chapter I. Introductory Chapter II. Employment and Unemployment in Relation to the Money Wages Bill apart from Reflex Effects of Changes in Money Wage Rates on the Money Wages Bill. Chapter III. The Implications of Reflex Influences from Changes in Money Rates of Wages on the Money Wages Bill. Chapter IV. The Money Wages Bill in Relation to Aggregate Money Outlay if Money Wage Rates are Fixed. Chapter V. Aggregate Money Outlay in Relation to Public Finance Operations. Chapter VI. The Principal Ways in which Public Authorities may affect Aggregate Money Outlay in the Interest of Employment. Chapter VII. The Timing of Outlays by Public Authorities. Chapter VIII. Government Purchases for Stock in Bad Times and Sales out of Stock in Good Times. Chapter IX. The Adjustment of Insurance Contributions Between Bad Times and Good. Chapter X. Subsidies to Employers in respect of Wages in Bad Time. Chapter XI. An Academic Refinement. Chapter XII. Once-for-all Expansions in the Money Wages Bill. Chapter XIII. Trend Movements).

“LA MONNAIE ET L’OPINION PUBLIQUE EN FRANCE ET EN ANGLETERRE DE 1924 A 1936”, par Marguerite Perrot, Attachée de Recherches au C.N.R.S., préface de J. M. Jeanneney. Professeur à la Faculté de Droit de Paris. Cahiers de la Fondation Nationale des Sciences Politiques. Librairie Armand Colin. Paris, 1955, 252 p. (Préface, par Jean-Marcel Jeanneney. Introduction. *Première Partie. L’opinion anglaise et la monnaie en 1925 et en 1931. Chap. I. Le retour de la livre sterling à l’or.* Les principaux faits économiques en Angleterre de 1919 à 1929. I. Les banquiers et l’orthodoxie monétaire. II. Les industriels et la conquête des marchés extérieurs. III. Passivité et optimisme du public britannique. *Chap. II. La crise monétaire de septembre 1931.* Les principaux faits économiques en Angleterre de 1929 à 1936. I. Le mythe de l’équilibre budgétaire. II. Inflation et dévaluation. III. La crise des changes et le danger de famine. IV. L’abandon de l’or et la confiance britannique dans la livre. *Deuxième Partie. L’opinion française et la monnaie de 1924 à 1936. Chap. I. L’inflation française de 1924 à 1926.* Les principaux faits économiques en France de 1920 à 1928. Section I. Les processus inflationnistes et leurs remèdes. I. Monnaie et encaisse-or. II. Monnaie et circulation fiduciaire. III. Monnaie et équilibre budgétaire. Section II. Les responsables de la crise monétaire. I. La spéculation française et étrangère. II. La déclin de la moralité. III. Le danger collectiviste. *Chap. II. La fidélité à l’étalon-or et la politique de déflation de 1931 à 1936.* Les principaux faits économiques en France de 1929 à 1937. I. La fidélité française aux doctrines de la monnaie saine. II. La politique de déflation et les enseignements du bon sens et de l’expérience. III. Dévaluation et préservation de l’ordre social. Conclusion. Bibliographie de la presse française et britannique).

“ELEMENTOS ECONOMICOS, TECNICOS Y JURIDICOS DEL SEGURO”, por Natalio Muratti. Segunda edición, revisada y corre-

gida por el autor. Editorial "El Ateneo". Buenos Aires, 1955. 390 págs. (*Capítulo Primero. Nociones preliminares.* I. Concepto económico del seguro. II. Clasificación del seguro. III. Evolución histórica del seguro. 1. Antecedentes de las principales clases de seguro. 2. Desarrollo de los seguros en la Argentina. 3. Diversas etapas en la evolución del seguro. *Capítulo Segundo. Explotación del seguro.* I. Explotación privada. II. Explotación pública. III. La intervención del Estado en los seguros. 1. Fundamentos de la intervención. 2. Leyes que regulan las actividades sobre seguros. 3. Lineamientos generales de las leyes sobre seguros. a) Constitución y funcionamiento. b) Regulación de las operaciones. c) Organos de inspección. d) Presentación de balances. e) Sanciones. f) Disolución y liquidación de las sociedades de seguros. IV. El régimen de intervención legal en nuestro país. 1. Antecedentes. 2. La Superintendencia de Seguros. 3. Entidades sujetas al régimen de la Superintendencia de Seguros. 4. Constitución y autorización de las entidades aseguradoras. a) Personería jurídica. b) Autorización para operar en seguros. 5. Reglamentación de las actividades de las entidades aseguradoras. a) Planes, pólizas y tarifas. b) Inversiones y reservas. c) Agentes y seguros de vida. d) Publicidad y propaganda. 6. Inspecciones de la Superintendencia. 7. Presentación y publicación de estados e informes. 8. Normas para la valuación de inversiones. 9. Tasas, solvencia, liquidación. 10. Contabilidad y cuenta "Comisiones a amortizar". 11. Sanciones. 12. Memoria de la Superintendencia. *Capítulo Tercero. Organización técnica del seguro.* I. Elementos del seguro. a) Elemento personal. b) Póliza. c) Primas. d) Riesgos. II. Elementos técnicos de la cartera. 1. Equilibrio de la cartera de seguros. 2. Mecanismo del reaseguro. a) Pleno. b) Reaseguro. b') Estatuto del Instituto Nacional de Reaseguros. c) Retrocesión. d) Coaseguro. e) Transferencia de cartera. III. Reservas técnicas. IV. Normas técnicas en la tramitación del siniestro. 1. Diversas etapas. 2. La indemnización. 3. La valuación de las cosas. 4. La "indemnización" de los seguros de vida. *Capítulo Cuarto. Elementos jurídicos y legales del seguro. Seguro contra incendio y contra los riesgos de los productos agrícolas.* I. Nociones preliminares. a) Naturaleza del contrato de seguro. b) Formación del contrato. c) Prueba del contrato. d) Condiciones esenciales del contrato. e) Nulidad y rescisión del contrato. II. Seguros contra incendio. 1. Naturaleza del riesgo de incendio. 2. Formación del contrato. 3. Efectos del contrato. a) Obligaciones del asegurado durante el contrato. b) Obligaciones del asegurado después de ocurrido el siniestro. c) Comprobación y evaluación de los daños. d) Indemnización. 4. Extinción del contrato. 5. Reducción de la suma asegurada. III. Seguros contra los riesgos a que están sujetos los productos de la agricultura. 1. Naturaleza de estos riesgos. 2. Seguros contra el granizo. a) Formación del contrato. b) Efectos del contrato. 1) Obligaciones del asegurado durante la vigencia del contrato. 2) Obligaciones del asegurado después de producido el siniestro. 3) Derecho del asegurador después del siniestro. 4) Comprobación y evaluación del daño. 5) Indemnización. c) Extinción

del contrato. *Capítulo Quinto. Seguros sobre la vida.* I. Nociones preliminares. 1. Naturaleza del contrato. 2. Características de los principales planes de seguros sobre la vida. 3. Formación del contrato. 4. Efectos del contrato. a) Obligaciones del asegurado durante la vigencia del contrato. b) Derechos del asegurado durante la vigencia del contrato. c) Derechos del asegurado en caso de interrupción del pago de primas. 5. Cláusulas adicionales. a) Exención del pago de primas por incapacidad. b) Renta mensual por incapacidad. c) Indemnización adicional por accidente. d) Renta "post-mortem". 6. Riesgos no cubiertos. 7. Contrato suplementario para el riesgo aéreo. 8. Liquidación del seguro. 9. Extinción del contrato. a) Casos de nulidad. b) Casos de caducidad. II. Seguro de vida colectivo. 1. Características. Seguro de vida obligatorio para el personal del Estado. III. Seguros en grupo. IV. Seguro de vida mutual. *Capítulo Sexto. Seguro de automóviles, cristales y robos, seguros aeronáuticos y seguro individual contra accidentes.* I. Seguro combinado de automóviles particulares. 1. Características. 2. Formación del contrato. 3. Efectos del contrato. 4. Extinción del contrato. II. Seguro contra rotura de cristales. 1/4. Características, formación, efectos y extinción del contrato. III. Seguros contra robos. 1/4. Características, formación, efectos y extinción del contrato. IV. Seguro aeronáutico. 1. Características. 2. Seguro aeronáutico comercial. 3. Seguro contra los daños a los aeromóviles. 4. Seguro de mercaderías. 5. Seguro individual contra accidentes de pasajeros en aviones a motor. V. Seguro individual contra accidentes. 1. Características. 2. Formación del contrato. 3. Efectos del contrato. a) Obligaciones del asegurado durante la vigencia del contrato. b) Obligaciones del asegurado en caso de accidente. c) Derechos de la aseguradora. d) Indemnizaciones. 4. Extinción del contrato. *Apéndice.* Estatuto del productor de seguros. Instrucciones generales para la confección de las estadísticas de producción y siniestralidad requeridas por resolución N^o 2.400. Decreto número 8271/49. Régimen de "seguro de garantía" para el personal del Estado).

"LA COMUNIDAD ECONOMICA EUROPEA (MERCADO COMUN EUROPEO)", por Juan Capurro, Director del Departamento Económico-Comercial de la Embajada del Uruguay en Francia. Société Parisienne d'Impressions, París, 1957. 71 págs. (Advertencia preliminar. Introducción y plan. *Primera parte. Análisis del tratado.* I. Principios de la comunidad. II. Los fundamentos. III. La política. IV. Asociación de los territorios de Ultramar. V. Instituciones y Financiación. VI. Disposiciones generales y finales. *Segunda parte. Significación y repercusiones.* I. Significación. a) Consideraciones generales. b) Explicación económica. II. Eventuales repercusiones. a) Generales. b) Para el Uruguay. *Tercera parte. Situación de Francia.* I. a) Posición francesa. 1) Política, 2) Técnica. b) Problemas específicos. 1) De la metrópoli. 2) De ultramar. Conclusión).

“TEMAS DE DIPLOMACIA ECONOMICA”, por Juan Capurro, Director del Departamento Económico-Comercial de la Embajada del Uruguay en Francia. Societé Parisienne d'Impressions. París, 1956. 145 págs. (Prefacio del Profesor André Siegfried. Introducción del autor. *La economía francesa*. I. Factores de la potencialidad económica francesa. Cap. 1º. La población y el empleo. Cap. 2º. La energía mecánica. Cap. 3º. Las materias primas. II. Estructura de la economía francesa. Cap. 4º. La producción. Cap. 5º. Las finanzas y el nivel de vida. Cap. 6º. El comercio exterior. Cap. 7º. Política económica. Conclusión. Bibliografía. Apéndice A: La economía francesa en 1954. Apéndice B: el balance comercial y de pagos francés. *Temas laneros*: 1. El mercado lanero francés y sus vinculaciones con la producción nacional. 2. La industria y el comercio de la lana peinada en Francia. 3. El Primer Congreso Internacional de Textiles artificiales y sintéticos - París 1954. *Artículos sobre el Uruguay*. 1. L'Uruguay. 2. La République de l'Uruguay à travers les âges. 3. Images de l'Uruguay. 4. Futurs débouchés en Uruguay. *Temas diversos*: 1. El problema de los excedentes agrícolas norteamericanos. 2. Convertibilidad de las monedas europeas. 3. El problema obrero en Nueva Zelândia. 4. Apuntes sobre el corporativismo agrícola en Francia. 5. Apuntes sobre el régimen de las franquicias diplomáticas en Francia. 6. El Consejo Económico de Francia. 7. El Instituto de Estudios Políticos de París).

“MERCADO COMUN EUROPEO Y MERCADO LANERO INTERNACIONAL”, por Juan Capurro. Departamento Económico-Comercial de la Embajada del Uruguay en Francia. París. 1958. 45 págs. (Introducción y plan. *Primera parte. Comercio exterior lanero del Uruguay*. 1º. Producción y precios. 2º. Comercio exterior y exportaciones laneras. 3º. Intercambio lanero con los países del Mercado Común Europeo. 4º. Papel de la lana en la economía nacional. *Segunda parte. Economía lanera del Mercado Común Europeo*. a) La industria y comercio laneros de la comunidad. 5º Situación lanera de la comunidad. 6º. Los mercados laneros internos de la comunidad. b) Estatuto del comercio exterior de productos laneros de la comunidad 7º. La tarifa exterior común. 8º. Política comercial de la comunidad. c) Comercio exterior de productos laneros de la comunidad. 9º. Comercio exterior de productos laneros de los miembros de la comunidad. 10º. Intercambio de la comunidad económica europea con los países extranjeros. Conclusión).