



NOTAS BIBLIOGRÁFICAS

## Bibliografía

Revista de Economía y Estadística, Tercera Época, Vol. 20, No. 1-2-3 (1976): 1º, 2º, 3º y 4º Trimestre, pp. 137-146.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3724>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: [rev\\_eco\\_estad@eco.unc.edu.ar](mailto:rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar)

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1976). Bibliografía. *Revista de Economía y Estadística*, Tercera Época, Vol. 20, No. 1-2-3: 1º, 2º, 3º y 4º Trimestre, pp. 137-146.

Disponible en: <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3724>

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>

## NOTAS BIBLIOGRAFICAS

Del Instituto de Administración de Empresas

DOMINGO LORENTE HERNÁNDEZ - ORGANIZACION BANCARIA: Consejo Superior Bancario - INSTITUTO BANCARIO - Madrid 1973, 3ª ed.

### SUMARIO:

I) *Banca Comercial* - Generalidades - Concepto Legal - Personalidad Jurídica de los Bancos - La organización interna de los Bancos Comerciales. Los núcleos orgánicos para el desarrollo de la actividad bancaria.

II) *Servicios Centrales*; funciones generales de los servicios. Servicios técnicos; funciones financieras; funciones económicas; funciones contenciosas; funciones Asesoría Jurídica; funciones de organización.

III) Secretaría General; Organización de sus servicios; funciones generales y específicas. Servicios que comprenden a la Secretaría.

IV/IX) Personal. Administración e Inmuebles; Archivo y Almacén. Intervención (Auditería); Inspección; Operaciones.

X) *Servicios Comerciales*. Dirección - Funciones generales y específicas - Gestión de clientela; su clasificación y estudio; Organización y propaganda.

XI/XV) Giros; Cartera; Préstamos y Créditos; Créditos documentarios; Cambios, servicio extranjero y relaciones públicas exteriores. Organización de este servicio.

XV/XX) Títulos, Organización. Suscripciones; Depósito de valores; Cupones; Cajas de alquiler y gestiones diversas.

XXI/XXV) *Servicios Administrativos* - Caja y compensación. Correspondencia; informes comerciales. Cuentas corrientes. Contabilidad. Organización de estos servicios y funciones que corresponden a cada uno.

XXVI/XXVII) *Servicios Mecanizados*. Generalidades. Entrada de datos. Codificación y Códigos usados. Proceso de datos de trabajos bancarios.

Ila.) XXVIII) *Banca Industrial y de Negocios*. Definición y generalidades. Operaciones de los Bancos Industriales. Organización tipo de esta clase de Bancos. Funciones Generales de los servicios.

XXIX/XXX) Servicios técnicos y su organización. Asesoría Técnica Industrial; Asesoría técnica agrícola; Asesoría técnica fiscal. Servicios Bancarios. Organización Servicio de Emisiones. Registros y Certificados de Depósitos a la orden.

El autor muestra una particularidad muy bien definida en cada una de sus obras: Expresa los temas que desarrolla con una profundidad que unido a la simplicidad, atraen realmente la atención del lector.

En esta oportunidad ha encarado la "*Organización Bancaria*" dividiendo el temario en dos partes perfectamente distinguibles: Banca Comercial y Banca Industrial y de Negocios.

La organización de servicios, que es la que suele presentar mayores dificultades en su estructuración dentro de las técnicas bancarias, ha sido tratada de manera que no apunta al Banco en particular, sino a cualquier otra Institución de carácter bancario.

En este aspecto, ha desarrollado cada servicio, transformando su gestión en el de una oficina Bancaria de importancia, en relación con el objetivo que cumple dentro de la compleja organización bancaria. Igualmente destaca en otro tipo de oficinas, aquellas cuyas tareas son de menor importancia en su contenido de funciones y de procedimientos. En esto el autor ha tenido especial cuidado de presentar la obra con una técnica adecuada al tipo de administración que analiza, acompañando sus explicaciones teóricas con prolijos gráficos que ilustran acertadamente lo que se pretende enseñar.

Entiendo que la obra tratada con absoluta claridad, junto al tecnicismo que le ha impreso su autor, puede considerarse de gran utilidad para los estudiosos que desarrollan las tareas que se analizan. Puede decirse que el libro es adecuado a todos los niveles, lo que lo hace más interesante. Merece ser incluido en las bibliografías de las Cátedras especializadas.

JUAN CARLOS MÁRQUEZ SOSA

DOMINGO LORENTE HERNÁNDEZ - *CONTABILIDAD BANCARIA*: Consejo Superior Bancario - Instituto Bancario - Madrid 1972, 3ª ed.

SUMARIO:

Primera Parte: BANCA COMERCIAL

Introducción - 1) La Contabilidad en la Banca; 2) Balance Confidencial de situación; 3) Contabilidad aplicada por el sujeto; 4) Operaciones de Caja y Compensación; 5) Operaciones de Transferencia; 6) Operaciones de Ordenes de Pago; 7) Operaciones de Cartas de Crédito; 8) Operaciones de Crédito; 9) Operaciones de Cartera; 10) Negociación de efectos recibidos en gestión de cobros; 11) Operaciones de Aceptación, Aval, Crédito Documentario; 12) Operaciones diversas y Servicios Bancarios; 13) Operaciones de títulos por cuenta de los Bancos; 14) Operaciones sobre títulos por cuenta de clientes; 16) Operaciones con sucursales y Agencias; 17) Contabilidad del periodo final; 18) Determinación y distribución de beneficios; 19) Confección de Balances; 20) Estados Complementarios; 21) Estadísticas Bancarias; 22) Estadísticas de uso interno.

Segunda Parte: BANCA INDUSTRIAL

23) Contabilidad de los Bancos Industriales o de negocios; 24) Contabilidad de los Servicios Bancarios; 25) Balances y Estadísticas.

COMENTARIO

En esta obra, analizada técnicamente, el autor ha cumplido con creces el fin que se propuso. Contrariamente a lo que se supondría por tratarse de un texto, su lectura resulta positiva, tanto por el contenido y profundidad de los temas, cuanto por la propiedad de su expresión.

El autor explica que ha escrito el texto, para que el mismo sea utilizado por los alumnos del "Instituto Bancario de Madrid". Si bien es cierto que ha fijado un nivel, no es menos real que el mismo, es alto. Así lo demuestra la calidad de material usado y los precisos ejemplos dados.

La división en dos partes, escritas con toda fluidez y "en lacónico castellano"; abarca desde la función de la Contabilidad en la Banca, pasando por los sucesivos asientos de todos y cada uno de los momentos de

esta actividad, hasta la confección de Estados y Balances, Estadísticas finales, etc. que deben realizarse permanentemente en Instituciones de esta naturaleza. Analiza y da normas de ejecución, respecto al obrar de las Bancas Comerciales e Industriales, conforme a las últimas disposiciones del *Banco de España*.

La óptica con que muestra la faz práctica del trabajo, hace a este texto de un valor consultivo muy eficiente, pues induce al estudiante o Profesional que lo consulte, a conducirse con toda certeza por el intrincado y complejo esquema de la Contabilidad Bancaria.

Si bien la nominación de cuentas difiere un poco de las que se usan en nuestro país y que estamos acostumbrados a manejar, no es menos exacto que para el Profesional o Alumno de Ciencias Económicas, tal diferencia es meramente lexicográfica y no técnica, pues las normas bancarias de los distintos Estados, son muy similares entre sí. En este caso puede adaptarse completamente a la legislación argentina sobre el particular.

Es una muy buena obra, realizada con todo esmero y profesionalidad por un autor que, como decía al comienzo, ha logrado su objetivo: claridad y eficiencia en lo expuesto.

JUAN CARLOS MÁRQUEZ SOSA

Del Instituto de Economía y Finanzas

LUIS EUGENIO DI MARCO: *Análisis Económico y Métodos Cuantitativos (Una Aportación Didáctica)*: Ediciones DEPALMA, Buenos Aires, 1976, 424 páginas.

Revisando la literatura económica en castellano aparecida en los últimos años no es fácil encontrar textos que cubran una variedad de tópicos económicos con una orientación didáctica. El libro "Análisis Económicos y Métodos Cuantitativos" tiene como propósito fundamental acercar a los estudiosos de la economía una serie de ensayos de variada naturaleza cubriendo desde los más relevantes temas económicos del campo teórico-instrumental hasta los modernos avances realizados en el campo de la economía aplicada.

El texto está estructurado en una serie de tópicos o contribuciones. En la introducción, las contribuciones en metodología presentan una adecuada visión de la problemática económica, desde la formulación de una teoría hasta su corroboración empírica. En este sentido, uno de los artículos destaca la necesidad de una formación matemática de los científicos sociales, mientras otro desarrolla una óptima orientación de las etapas

a seguir en un proceso de investigación científica. Los temas sobresalientes en "contribuciones en Economía Matemática" —elasticidad de sustitución, insumo-producto, programación lineal, equilibrio general y medidas de desigualdad en la distribución del ingreso— sugieren importantes perspectivas para la concreción de trabajos empíricos a través de un valioso instrumental claramente presentado. En las disciplinas aplicadas se distinguen, particularmente, las contribuciones en economía internacional y economía de los transportes como también los aportes en política económica.

Las "contribuciones en Econometría" de *Análisis Económico y Métodos Cuantitativos* contiene una brillante selección de temas de suma utilidad para la investigación económico-social. Se aprecia con inestimable consideración los métodos de estimación, las etapas en la construcción de un modelo econométrico, el modelo multiecuacional, el análisis de regresión y la econometría de las funciones de producción. Los temas abordados en el texto reflejan la experiencia del autor en su labor docente junto a sus discípulos y sugiere con un sentido de amplitud la necesidad de delinear un esquema integral para un desarrollo eficaz de la tarea de investigación.

FERNANDO H. SONNET

Del Instituto de Econometría y Estadística

LUIS EUGENIO DI MARCO: *Area Metropolitana versus Argentina (Un Estudio sobre Colonialismo Interno)*. Editorial El Coloquio. Buenos Aires, 1976. 308 páginas.

El reciente libro del Profesor Luis Eugenio Di Marco, representa un sustancial aporte al esclarecimiento de los problemas regionales de la economía argentina y proporciona un marco adecuado para el desarrollo e implementación de políticas de crecimiento regional de las áreas más atrasadas del país.

La obra está compuesta por siete capítulos. En el primero de tipo introductorio, se desarrolla el esquema conceptual básico de todo el estudio; los Capítulos II, III, IV y V representan lo que el autor denomina los "hechos observados" sobre la regresiva distribución regional del ingreso en el país; el Capítulo VI comprende el desarrollo matemático y econométrico del modelo de distribución regional del ingreso en Argentina sobre la base del esquema conceptual y de los "hechos observados". El último Capítulo presenta las conclusiones sobre la investigación y las recomendaciones de política económica.

Luego de efectuar la presentación general sobre los problemas de distribución regional del ingreso en el Capítulo I, el autor expone el marco conceptual de toda su obra. De acuerdo al Dr. Di Marco el proceso de desigualdad regional del ingreso se puede apreciar a partir de una triple dependencia. El primer nivel de dependencia se verifica a nivel internacional, pues los países "centrales" perjudican a los países "periféricos" a través de la política de precios, lo que trae aparejado un efecto depresivo sobre los beneficios de las empresas localizadas en los países subdesarrollados. Estas empresas a su vez, para mantener una adecuada tasa de beneficio deben pagar salarios más bajos que en los países centrales o, alternativamente, realizar presiones para conseguir un abaratamiento en los bienes que conforman la canasta familiar del sector obrero. Esto implica el segundo nivel de dependencia: un grupo de empresas productoras de bienes de consumo durable perjudican a través de los precios a las empresas productoras de bienes-salarios de origen agropecuario. A su vez, las empresas agropecuarias tienen la posibilidad de compensar estos menores precios a través de ciertos mecanismos institucionales, aunque por lo general es dificultoso poder hacerlo. A partir de este último hecho surge el tercer nivel de dependencia, que se manifiesta porque los empresarios agropecuarios pagan menores salarios a los trabajadores creando un problema social agudo.

Desde el punto de vista regional, el Dr. Di Marco sostiene que si la industria productora de bienes de consumo de uso durable localizada en el Area Metropolitana consigue bajos precios de bienes salarios para así abaratar sus costos, perjudicando a las empresas productoras de estos últimos bienes localizadas en el interior del país, se produce una transferencia de excedentes del Interior al Area Metropolitana. La mencionada transferencia provocaría una disminución de los incentivos a la inversión y, por consiguiente, una paralización del crecimiento de las regiones periféricas del país. Como último aspecto de relevancia en el Capítulo I, el autor destaca que el estancamiento del sector agropecuario y el desarrollo del sector servicio en Argentina agudiza la distribución inequitativa del ingreso regional, pues este último sector se localiza en el Area Metropolitana y el primero en el Interior del país.

En el Capítulo II el autor realiza un correcto análisis sobre la concentración socio-económica, demográfica y política que el país ha tenido desde su formación. Además, sobre la base de un modelo de "capitalismo periférico" se muestra la desequilibrada estructura regional del ingreso en Argentina.

A través del desarrollo del Capítulo III, se extraen con claridad los siguientes aspectos respecto a las diferencias regionales y sectoriales del ingreso:

a) Existe una desigualdad inalterada del ingreso entre provincias en el período 1961-69, lo que significa que no hubo un cambio radical en materia de políticas económicas por parte del sector público.

b) Mediante el estudio de la desigualdad intersectorial entre regiones se confirma que la diferencia a nivel de ingreso es explicada fundamentalmente a partir de las desigualdades sectoriales.

En el Capítulo IV se exponen los aspectos fiscales relacionados con la distribución regional del ingreso. El análisis demuestra que las políticas fiscales en general han contribuido a la conformación de la distorsionada realidad espacial de nuestro país. Este fenómeno se comprueba por el lado de los gastos públicos como por el lado de los ingresos públicos.

En el Capítulo V se consideran los aspectos demográficos y otros relacionados que afectan la configuración espacial del país. Se demuestra que existe una correlación entre los movimientos migratorios hacia el Área Metropolitana y el proceso de concentración económica en la región Litoral del país, pues en esta última se ofrecen las mayores posibilidades en todo sentido. Además, en este capítulo se comprueba que los movimientos migratorios no equilibran el ingreso "per cápita" entre las regiones contradiciendo a la teoría neoclásica.

En el Capítulo VI se trata fundamentalmente de ensamblar el modelo conceptual con un modelo econométrico de distribución regional del ingreso para probar o confirmar el esquema teórico y los "hechos observados". El autor plantea dos formulaciones: la primera tiende a explicar la distribución regional del ingreso y la segunda a explicar las probables causas del crecimiento de las provincias. La ecuación básica de la primera formulación tiene la siguiente especificación matemática:

$$y_i = f[(A/Y)_i, (M/Y)_i, (S/Y)_i, (G/Y)_i, (I/Y)_i, E_i, L_{i,u}]$$

en donde  $y_i$  representa el producto provincial per cápita de  $i$ ; las variables estructurales son la participación porcentual de cada sector en el PBI provincial, es decir  $(A/Y)_i$ ,  $(M/Y)_i$ ,  $(S/Y)_i$ , y la fuerza laboral  $L_i$  de la provincia  $i$ ; y las variables socio-económicas son el gasto público como proporción del PBI provincial  $(G/Y)_i$ , las inversiones privadas "inducidas" en la provincia como porcentaje del PBI  $(I/Y)_i$  y el grado de analfabetismo provincial  $(E)_i$ . Este modelo en su primera formulación es considerado para los períodos 1947 - 55 y 1958 - 70 realizándose ajustes lineales y en doble logaritmo. Conviene destacar que el análisis es de corte transversal.

De los resultados de las regresiones surge que la composición sectorial del PBI tiene una importancia significativa en la explicación del comportamiento del ingreso per cápita regional. También se obtiene una explicación consistente con respecto a las variables gastos públicos, coeficiente de analfabetismo, aunque no con respecto a la fuerza de trabajo.



La segunda formulación consiste en explicar la tasa de crecimiento del PBI provincial en función de la participación promedio de cada uno de los sectores dentro del producto provincial, de la participación del gasto público en el producto provincial, de la participación de las inversiones inducidas en el producto provincial, de la tasa de crecimiento de la fuerza de trabajo de la provincia y de la tasa de crecimiento de analfabetismo de la población. De tal manera, en la ecuación presentada anteriormente se modifica la variable dependiente  $y_1$  que es reemplazada por  $y^x_1$  que representa la tasa de crecimiento regional; la variable  $E_1$  es reemplazada por  $r^E_1$  que mide la tasa de crecimiento de analfabetismo y  $L_1$  es reemplazada por  $r^L_1$  que mide la tasa de crecimiento de la fuerza de trabajo. Los resultados no difieren de la primera formulación presentada, destacándose la importancia de las variables sectoriales en la explicación de la tasa de crecimiento regional de las provincias. También las variables restantes tienen el signo esperado. Finalmente, sobre la base del comportamiento de la variable dependiente en función de las variables explicativas, se obtienen conclusiones respecto a la política regional a desarrollar para superar la desigualdad en la distribución del ingreso.

En el último capítulo del libro (VII) se presenta un resumen del contenido de cada uno de los capítulos como así también las principales conclusiones de política. Las observaciones y comentarios que se pueden realizar al trabajo del Profesor Di Marco son las siguientes:

1) Si bien el marco conceptual para analizar el problema de la dependencia es correcto como mecanismo teórico, en el modelo explicitado en el capítulo VI es posible que hayan quedado de lado variables relevantes. A través del trabajo se puede detectar que una de las formas de medir la transferencia de ingreso entre sectores, es considerar la pérdida de participación del sector agropecuario o industria en beneficio del sector servicios. Si bien esto puede ser correcto en el corto plazo en donde no hay modificaciones sustanciales en el nivel del producto sectorial y sí pueden existir en el nivel de precios, no necesariamente lo puede ser en el largo plazo. El crecimiento del ingreso nacional de un país trae modificaciones cualitativas en el nivel y en las pautas de consumo de la población. Este fenómeno está comprobado porque la elasticidad ingreso del consumo de bienes de tipo industrial (1) y de servicios es muy superior a la elasticidad ingreso de la demanda de bienes-salarios de origen fundamentalmente agropecuarios. Este cambio dinámico en la demanda final implica necesariamente un cambio en la estructura porcentual de la producción y el producto de todos los sectores a lo largo del tiempo, sin que por ello exista un proceso de transferencia de un sector a otro. Es decir, que desde una perspectiva dinámica sería bastante dificultoso probar la transferencia de un excedente del sector agropecuario al sector industrial y/o servicios.

2) En función de la argumentación precedente, habría que intentar trabajar en la función planteada anteriormente no con la participación porcentual de cada uno de los sectores en el PBI, sino con la relación de precios entre tales sectores, que sería en realidad lo que mediría con mayor aproximación la existencia del intercambio desigual entre los sectores. Es decir, considerando cada una de las ecuaciones, se podría incluir como variable independiente al cociente de los bienes importados por la provincia, que serían bienes de consumo de uso durable para las provincias más pobres y los precios de los bienes exportados por ellas. Este análisis permitirá tal vez, encontrar una prueba más consistente en el problema de la dependencia regional.

3) Existe un conjunto de corrientes de pensamiento económico acerca de las causas que afectan el crecimiento de las regiones, en las que se le da decisiva importancia a las exportaciones que hace una región. Esto obedece al hecho de que una región es esencialmente una "economía abierta" cuyo nivel de actividad económica depende de la demanda de los bienes que el resto de la economía nacional o eventualmente el mercado internacional realiza. Dentro de esta posición se encuentra la teoría de la base económica (2) que explica el crecimiento de la región o de la ciudad en función de sus exportaciones (a través del multiplicador de tipo keynesiano del tipo

$$\dot{Y}_r = \frac{1}{m_r + s_r} X_r$$

donde  $\dot{Y}_r$  es el aumento que se produce en la renta de la región,  $m_r$  y  $s_r$  son las propensiones marginales a ahorrar y a importar de una región  $r$ , y  $X_r$  es el aumento en las exportaciones de la región  $r$ ). Teniendo en cuenta este último aspecto, sería conveniente considerar en el modelo a las exportaciones de la región como variable exógena o eventualmente como variable sustitutiva de la inversión "inducida". Esto se debe al hecho empíricamente comprobado que numerosas regiones atrasadas de otros países experimentaron un crecimiento importante debido al mercado "exterior", al menos en las primeras etapas de su desarrollo.

4) Existe un conjunto de variables que de acuerdo a Richardson (3) son factores decisivos para la explicación de las causas que afecta el crecimiento de las regiones; entre otras: las economías de aglomeración, las preferencias locacionales de productores y consumidores, la capacidad que tenga una región para absorber las innovaciones y las diferencias entre las tasas de rendimiento del capital y de la mano de obra de la región con respecto al nivel nacional. Este conjunto de variables podrían ayudar a

perfeccionar la explicación de las causas del crecimiento de las regiones, siempre y cuando fuese posible la obtención de la adecuada información.

Por último, es importante destacar que el libro del Dr. Di Marco es una obra bastante esclarecedora sobre las diferencias regionales del ingreso y proporciona líneas de acción para que los encargados de la política económica regional ayuden a resolver los problemas socio-económicos de las provincias marginadas de nuestro país.

ALFREDO ALDO VISINTINI

REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- (1) VALDERRAMA, HECTOR S., *Planificación del Desarrollo Industrial* ILPES, Capítulo 1, punto 3.
- (2) RICHARDSON, HARRY, *Regional Growth Theory*, Mac Millan, N. York, Cap. 2, pág. 16.
- (3) RICHARDSON, HARRY, *Regional Growth Theory*, *op. cit.*, pág. 209 - 225.