



LIBROS Y REVISTAS

Notas y Comentarios: Índice por Materia de Revista de Compendios de Artículos de Economía

Revista de Economía y Estadística, Tercera Época, Vol. 19, No. 1-2-3 (1975): 1º, 2º, 3º y 4º Trimestre, pp. 183-217.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3713>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1975). Notas y Comentarios: Índice por Materia de Revista de Compendios de Artículos de Economía. *Revista de Economía y Estadística*, Tercera Época, Vol. 19, No. 1-2-3: 1º, 2º, 3º y 4º Trimestre, pp. 183-217.

Disponible en: <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3713>

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>

NOTAS Y COMENTARIOS

INDICE POR MATERIA

ECONOMIA GENERAL.

TEORIA. HISTORIA. SISTEMAS.

BELTRÁN, L.: *Los Orígenes de la Escuela de Estocolmo.*

Sólo en cierto sentido puede hablarse de tal escuela. Los dos economistas que suelen considerarse sus fundadores, Wicksell y Cassel, se combatieron en el terreno científico y personal. Los demás autores que se incluyen en ella sostienen ideas no siempre coincidentes. Al hablar de la Escuela de Estocolmo, tal vez quiere decirse simplemente que en Suecia, donde no había ningún economista de relieve con anterioridad al último tercio del Siglo XIX, ha habido desde entonces un grupo de autores distinguidos. Estos han sido casi todos demócratas avanzados en política que se ocuparon con preferencia de problemas monetarios, de la eliminación del ciclo económico y del bienestar general.

De la misma generación de Wicksell y Cassel fue David Davidson. La docencia de estos tres maestros formó a Arthur Montgomery, Erik Lindall, Bertel Ohlin, Germar Myrdal y a otros que viven todavía o han fallecido recientemente. Moneda y Crédito, N° 129, junio 1974, pp. 5-15. (31 Historia del Pensamiento Económico).

DÁVALOS, J. H.: *Apuntes para la Crítica de la Economía Keynesiana.*

El autor sostiene que las tendencias del conocimiento se manifiestan a través de dos alternativas: una concepción idealista y el pensamiento dialéctico materialista. Afirma además, que tanto el aprendizaje como la enseñanza de la economía han permanecido en la primera de dichas alternativas.

Lo anterior implica la recepción del pensamiento keynesiano sin observar las limitaciones que tiene su instrumental teórico para interpretar el proceso económico. Considera el autor que las macrovariables usadas por Keynes —si bien son valiosas como instrumentos a usar para describir el problema económico— adolecen de carencia de consideraciones de índole socio-política necesarias para determinar la política económica. Sostiene también que la posición de Keynes tiene un contenido de clase burguesa y de allí su defensa del interés privado, además, su análisis es estático y de corto plazo, referido a una sociedad no conflictiva, de crecimiento armónico y gradual con ausencia de lo social.

Al analizar el principio de la demanda efectiva, si bien lo considera meritorio, critica el hecho de desconocer la razón social del fenómeno económico extendiendo la crítica a la teoría sobre la eliminación de desocupación y a los elementos que condicionan el nivel de empleo. Sostiene finalmente que la economía política burguesa arranca de la propiedad privada, pero no la explica. Economía, Nº 61, pp. 50-55. (023 Teoría Macroeconómica).

DE PABLO, J. C.: *Especificación de Modelos Macroeconómicos Alternativos*.

A juicio del autor, detrás de cada recomendación de política económica existe un diagnóstico de la economía, aun cuando de un mismo modelo puedan surgir varias estrategias diferentes, en razón de las divergencias en los objetivos de política económica o deficiencias en las expectativas sobre el futuro. Lo primero sugiere la importancia de manejarse con un modelo que represente razonablemente la realidad, para ofrecer adecuadas recomendaciones de política.

Agrega, posteriormente, que la discusión sobre el diagnóstico de la economía se ha desarrollado en Argentina mediante razonamientos literarios respaldados por cifras que reflejan parcialmente la realidad, y trata de mostrar, mediante el recurso a cuatro modelos macroeconómicos conocidos, que el uso de los métodos verbales —no obstante sus limitaciones— se debe a que el pretender llevar al plano econométrico la discusión del diagnóstico de la economía argentina, plantea insalvables problemas de especificación, pues podría ocurrir que si uno de los modelos ajusta adecuadamente los datos, también lo harían todos los otros.

Presenta seguidamente los modelos a usar en el análisis: a) Clásico: nivel de ingreso de un país, determinado por dotación de recursos y tecnología; b) Keynesiano simple: nivel de actividad económica explicado por nivel de inversión; c) Distribucionista: explican el nivel de ingreso real las diferentes propensiones marginales a consumir de asalariados y capitalistas; y d) De restricción externa: nivel de actividad relacionado con situación del sector externo.

Considerando el problema de la especificación, luego de algunas aclaraciones de corte metodológico, lo analiza partiendo de dos diferentes situaciones —caso extremo y caso general— dependiendo del comportamiento asignado a las variables relevantes.

Analizando los resultados, De Pablo sostiene que de ninguna manera la bondad del ajuste econométrico de los modelos considerados, permite inferir su adaptación a la realidad argentina.

Finaliza con dos importantes observaciones: 1) Debe tenerse cuidado con la utilización de modelos macroeconómicos, ajustados econométricamente, como base de las recomendaciones de política económica; y 2) los serios problemas de especificación de los modelos que se han analizado, sugieren que de no trabajarse con modelos macroeconómicos mucho más desagregados, el diagnóstico del funcionamiento de la economía argentina actual deberá continuar haciéndose mediante el recurso a exposiciones verbales no algebraicas. Revista de Ciencias Económicas, Año LXII, Nº 1-2, pp. 73-85. (023 Teoría Macroeconómica).

DOMÍNGUEZ DEL BRÍO, F.: *La Localización Espacial Eficiente ante los Cambios Impositivos.*

El autor indaga la forma en que un caso particular de externalidades o efectos externos inducidos, afectaría a la eficiencia Paretiana —o más concretamente— cómo un universo de signo Paretiano se comporta, en términos de equilibrio eficiente, al producirse cambios de presión impositiva debidos a migraciones de residentes desde un área A a otra B.

Como la movilidad de residentes entre diferentes áreas, implica el definir la distribución óptima de la población entre las diferentes áreas, sostiene Domínguez del Brío que el movimiento de A a B, induce cambios en los costos por impuestos a sufragar por los ciudadanos de alguna de las dos comunidades.

Teniendo en cuenta que el universo Tieboutiano se aleja de la eficiencia Paretiana cuando al moverse un ciudadano desde la hacienda menor A a la B, no se computan los efectos presumibles de aumento de precio-impuesto en A y de disminución en B, para un mismo nivel de oferta de bienes públicos, el autor sostiene que si la externalidad no se internaliza, la descentralización podría terminar en áreas con demasiada población en contraste con otras infrapobladas.

Para desarrollar su argumento, Domínguez del Brío plantea la hipótesis de un modelo simplificado para dos áreas espaciales A y B, destinado a analizar la distribución óptima de residentes, intentando ahondar en las cualificaciones de la descentralización según el universo Tieboutiano.

En relación al modelo citado —con su énfasis en la distribución de la población entre áreas— el autor insiste en indagar la cuestión de si la descentralización al estilo Tieboutiano va en contra de la eficiencia Paretiana. Suponiendo que bajo ciertas condiciones va en contra de la optimización, sugiere como lógico buscar y exponer los medios que corrijan las ineficiencias, medios que estarán ligados a las transferencias inter-áreas —Vía Gobierno Central— desde la óptica estricta del vector de la eficiencia en la asignación de los recursos escasos.

Finalmente, el autor analiza las conclusiones obtenidas cuando se varía la naturaleza de los supuestos usados, como p. e. la existencia de un bien público puro, la condición de rendimientos constantes a escala del modelo y la acción que sobre el sistema de preferencias por la localización, pueden tener las variables no estrictamente económicas. *Revista de Economía Política*, Nº 68, pp. 197-211. (024 Teoría del Bienestar).

FERNÁNDEZ ARUFE, J. E.: *Los Problemas del Valor y el Dinero en la Economía Soviética.*

En lo que respecta a la teoría del valor y a la naturaleza y funciones de la moneda, Marx, al no haber modificado ningún pilar fundamental del pensamiento clásico, puede ser considerado un continuador de esa escuela.

No debe extrañar en consecuencia que su teoría del valor siga la argumentación según la cual el valor de las mercancías está dado por la cantidad de trabajo incorporado para producirlas y que la moneda, no es sino una mercancía más que posee la particularidad de facilitar el intercambio.

Esta función la desempeña sin introducir modificaciones en las variables reales del sistema e impidiendo percibir el verdadero carácter social de las relaciones de intercambio. Es por tal razón que los continuadores del pensa-

miento marxista se hayan manifestado partidarios de la abolición del dinero y de la necesidad de expresar el valor de los bienes según el trabajo incorporado a ellos.

Sin embargo los países que han adoptado un sistema económico no capitalista, no han podido verse librados de la fijación de un precio monetario.

En la Economía soviética existen ciertas transacciones en las cuales la moneda cumple un rol activo y otras en cambio en las cuales no se originan movimientos de dinero sino meras registraciones contables.

Se habla entonces de dos clases de moneda: la moneda en especie y la moneda escritural cuyas respectivas esferas de acción se hallan completamente separadas. La política monetaria queda reducida a la esfera de circulación de la moneda en especie y en consecuencia, las medidas encaminadas a controlar procesos inflacionarios por ejemplo, resultan insuficientes, incompletas e incoherentes.

La autora concluye afirmando que, ateniéndose a la experiencia brindada por las economías socialistas, la eliminación de la moneda aparentemente resulta una proposición utópica. El sistema híbrido adoptado en la Unión Soviética presenta un sector monetario en estado primitivo que no permite a sus autoridades un efectivo control de las perturbaciones monetarias, conservando la moneda sólo su función de medio de cambio.

En este contexto, las recomendaciones de la política monetaria convencional no resultan efectivas haciéndose quizás imperiosa la formulación de una nueva teoría monetaria. Estudios Empresariales. Vol. 30, Nº 74, pp. 35-56. (052 Sistemas Económicos Socialistas y Comunistas).

IPARRAGUIRRE, D.: *¿Hacia una Economía Estacionaria? (A Propósito de un Libro)*.

Son los años de post-guerra los que han presentado la explosión del desarrollo económico en el mundo. Sin embargo, y puesto que este desarrollo depende de elementos físicos limitados como son los bienes que el hombre necesita para cubrir sus necesidades, se puede prever que es posible un aumento indefinido de la tasa de crecimiento. El progreso tiene que detenerse en algún punto.

No es ésta la primera oportunidad en la historia del pensamiento económico que se habla del estado estacionario o que se vaticina para la economía de los pueblos un porvenir sombrío.

El punto de partida de Herman E. Doly y su interesante "introducción", es que estamos inmersos en el fenómeno de transmisión que Thomas Kermen llama "desdoblamiento de paradigmas", es decir transmisión de un esquema mental de visión del mundo económico a otros esquemas distintos.

Tal vez todavía no esté disponible un modelo satisfactorio que pueda utilizarse según los nuevos puntos de vista. Según la teoría de Kermen, los economistas seguirán manejando los modelos keynesiano-neoclásicos, aun a sabiendas de su maduración a la realidad presente. Lo que surge, mientras tanto, es llamar la atención de los economistas acerca del punto en que se encuentra la raíz de la desviación actual. En el fondo se trata de un problema de introversión económica, de haber perdido de vista las relaciones de la economía con el resto de los principios científicos que rigen la vida del hombre. Boletín de Estudios Económicos, Vol. XXIX, Nº 92, pp. 431-448. (023 Teoría Macroeconómica).

LÓPEZ CACHERO, M. *Aproximación de la Teoría de la Regulación; Introducción al Análisis Dinámico.*

El tratamiento de los problemas económicos desde una perspectiva de profundidad requiere, en forma creciente, la introducción de la variable tiempo en los modelos empleados, no ya como un mero soporte físico, sino como expresión ineludible de la necesidad de encontrar soluciones a las cuestiones suscitadas que trascienden el concreto momento de su adopción. Consecuentemente, resulta conveniente examinar, siquiera sea en sus términos más generales, los supuestos básicos del análisis dinámico, partiendo del principio de que cualquier decisión es consecuencia de un proceso previo y, a su vez, entraña un conjunto de efectos, de manera tal que en la realidad no resulta factible separar asépticamente "causas" y "efectos", sino que se presenta un conjunto de interdependencias, acciones y reacciones, que se ramifican, por así decirlo, sobre el propio devenir temporal. En otras palabras, es preciso establecer no sólo el carácter de cada decisión, sino también el momento de la misma, esto es, su ubicación en un ámbito temporal determinado. *Anales de Economía*, Nº 23, pp. 93-103. (020 Teoría Económica General).

LOZANO, E. *Equilibrio Económico General. Walras Vs. Sraffa.*

Este trabajo está orientado a establecer que la verdadera diferencia entre ambos autores consiste en que Walras incorpora una teoría de la distribución —exógena al submodelo de precios relativos, pero endógena en el modelo completo—, mientras que Sraffa no. Sus observaciones en este sentido indican un camino, en el cual una variable distributiva viene dada exógenamente, lo mismo que los outputs e inputs del modelo de precios.

La primera parte expone con cierto detalle el modelo de producción simple de Sraffa. En la segunda se expone, en forma esquemática, lo que constituye el resultado más notable respecto al modelo ampliado con las ecuaciones de capitalización de Walras.

Las conclusiones, como lo expresa el autor, son: "el modelo de Walras y Sraffa difieren respecto a la determinación de los precios por el modo que se determina el salario (o alternativamente el tipo de beneficio), excepto que estemos dispuestos a admitir una economía en que todos los bienes han sido heredados de períodos anteriores y no se producen en éste. La producción ha desaparecido de todo el mundo. Y este es el mundo en que sería relevante Walras". *Anales de Economía*, Nº 21-22, pp. 157-190. (021 Teoría del Equilibrio General).

MAS-COLLEL, A. *Algunas Observaciones Sobre la Teoría del Tatonnement de Walras en Economía Productiva.*

El objetivo del artículo es examinar el funcionamiento de la teoría del tatonnement de Walras, en sus economías productivas, la cual es cualitativamente distinta a la del intercambio puro. Mientras en ésta tal funcionamiento se basa únicamente en el principio: si la demanda es superior a la oferta el precio sube (y recíprocamente), en aquéllas se le añade un segundo principio: si el precio es superior al coste la producción aumenta.

El modelo es descripto en la Parte II. En la Parte III se plantea una primera formulación natural del *tatonnement* que no alcanza estabilidad en el equilibrio local o global. En la Parte IV se conseguirá estabilidad global a costo de limitar su aplicación a los mercados de factores y combinarlos con otros mecanismos para el mercado de producto.

Finalmente, se aplica el procedimiento de Taylor utilizado en el contexto de la polémica sobre el cálculo económico en economías socialistas. *Anales de Economía*, Nº 21-22, pp. 191-224. (021 Teoría del Equilibrio General).

MILEINOVSKI, A. y KOMZIN, B. *Nueva Etapa de la Rivalidad Interimperialista.*

La hipótesis principal del trabajo consiste en argumentar que el centro de gravedad de las contradicciones interimperialistas se han desplazado de la lucha por el logro de la supremacía en materias como la dimensión territorial, la posesión de colonias y seguridad en el abastecimiento de materias primas a la hecha por lograr superioridad en el campo científico-técnico que se convierte de esta manera, en la fuente de agudización y reproducción de aquellas contradicciones.

La característica peculiar que asume esta lucha reside en que no son sólo los monopolios privados los únicos actores, sino que los estados imperialistas participan conjuntamente con aquéllos en el objetivo de apropiarse de todos los medios que puedan garantizar la supremacía por largo tiempo en el progreso científico-técnico.

Refiriéndose específicamente al imperialismo norteamericano se señala que su estrategia consiste precisamente en dominar las ramas productivas consideradas críticas o decisivas. canalizando los fondos para investigación —pública y privada— hacia actividades que sirven de base para etapas sucesivas del adelanto tecnológico, protegiéndolas de la competencia mediante una activa utilización de la política de patentes.

El artículo describe las modalidades asumidas por esta estrategia estadounidense y los esfuerzos desplegados por los otros países capitalistas para contrarrestar la hegemonía tecnológica norteamericana. En tal sentido se sostiene que la política imperialista de integración económica —caso del Mercado Común Europeo— no ha servido sino a los intereses norteamericanos y que debido a las propias contradicciones que encarna, únicamente puede seguir profundizando las contradicciones de todo el sistema imperialista.

El trabajo concluye señalando que la progresiva militarización del avance científico-técnico, esto es, los crecientes recursos destinados a investigación con fines militares, constituye uno de los rasgos más característicos del proceso. *Economía y Desarrollo*, Nº 2, pp. 133-151. (051 Sistemas Económicos Capitalistas).

QUIJANO, A. *Neocapitalismo y Corporativismos.*

El propósito del artículo es caracterizar algunas de las alternativas más visibles que están apareciendo en América Latina como respuesta burguesa a la crisis contemporánea en las relaciones de producción y de hegemonía política dentro del sistema capitalista internacional. Una especie de neocapitalismo, consistente en la presencia de las empresas multinacionales y de nuevas formas combinadas de propiedad capitalista, sería, según el autor, la

respuesta burguesa a las dificultades en la organización de la producción. Simultáneamente, el corporativismo como modelo de Estado, sería la respuesta burguesa a la crisis del Estado o del modelo de dominación política. Todo ello revela una profunda crisis del Estado burgués en América Latina. *Economía*, Nº 60, pp. 9-17. (053 Sistemas Económicos Comparativos).

ROBINSON, J. *La Segunda Crisis de la Teoría Económica*.

Revista de Compendios de Artículos de Economía, Vol. 10, Nº 2, Agosto 1973. *Economía y Desarrollo*. Nº 22, pp. 153-167.

SCHENONE, O. H. *Una Nota Pedagógica Vinculada al Excedente del Consumidor*.

El propósito es aclarar algunas confusiones que, según el autor, suelen presentárseles a los estudiantes en el análisis del tema.

Tomando como punto de partida de la exposición la implantación de un impuesto sobre el bien X en un mercado perfectamente competitivo y en equilibrio, se determina la pérdida de bienestar que acarrea esa medida. El problema surge usualmente cuando los alumnos objetan que, si bien se reduce la cantidad consumida de X, aumenta la de Y (suponiendo solamente dos bienes X e Y). En base a ello los consumidores ganarían un excedente en el consumo de este último. El autor señala que la apreciación es incorrecta y que ello ya ha sido demostrado por Mishan en un ejemplo numérico, pero que no hace evidente el principio teórico que da la respuesta al problema. Little ofrece esa demostración que parece no ser suficientemente clara a algunos alumnos, por lo que dedica el resto de la nota a explicarla mediante la ayuda del método gráfico, ilustrando su aplicación a otros casos. Cuadernos de Economía, Año 11, Nº 32, pp. 124-133. (022 Teoría Microeconómica).

Tow, F. *Un Caso de Equilibrio Múltiple en el Monopolio Simple*.

El caso que se presenta es cuando un monopolista simple enfrenta una curva de demanda quebrada convexa con respecto al origen. La disformidad de la curva de ingreso marginal y determinadas condiciones en los costos, dan lugar a la determinación de dos niveles de producción que resultan óptimos. Variaciones en los costos a partir de la situación anterior producirían fuertes oscilaciones en el nivel del precio y producción, pero con efectos cualitativos iguales al caso del monopolio simple.

Se señalan luego las circunstancias que pueden dar lugar a una curva de demanda como la supuesta, la que surge, en esencia, de una dicotomización de los demandantes, demostrando finalmente cómo variaciones en algunos de los parámetros del modelo pueden dar lugar a bruscos cambios en el nivel de las variables. *Revista de Ciencias Económicas*, Año LXII, Nº 1 y 2, pp. 89-93. (022 Teoría Microeconómica).

AHLUWALIA, M. S. *La Desigualdad de Ingresos: Algunos Aspectos del Problema*, Finanzas y Desarrollo, Vol. 11, Nº 3, Septiembre 1974.

- JACOME, N. *La Tributación Indígena Como un Mecanismo de Explotación Durante la Colonia y Primeros Años de Independencia*. Economía, Nº 60, Marzo 1974.
- KELLER, R. *Una Nota Sobre Control de Externalidades Mediante Impuestos y Eficiencia Paretoiana*. Anales de Economía, Nº 21-22, Enero-Junio 1974.
- KOGUT, E. L. *A Teoría Monetária de Simon Newcomb*. Revista Brasileira de Economía, Vol. 28, Nº 4, Diciem. 1974.
- LUDRES, R. J. *Investigación en Ciencias Sociales en América Latina*. Cuadernos de Economía, Año 11, Nº 32, Enero 1974.
- MUT REMOLA, E. *El Desarrollo Económico y Social (Aproximación a una Síntesis de la Teoría Económica)*. Revista de Economía Política, Nº 67, Mayo-Agosto 1974.
- WALRAS, L. *Nota Autobiográfica*. Anales de Economía, Nº 21-22, Enero-Junio 1974.

CRECIMIENTO ECONOMICO.

DESARROLLO. PLANEAMIENTO. FLUCTUACIONES.

ADELMAN, I.: *Reflexiones Sobre las Estrategias Orientadas Hacia un Crecimiento Equitativo*.

El objetivo primordial de este ensayo consiste en examinar las afirmaciones que puedan aventurarse con cierta confianza acerca de la política de desarrollo económico, recurriendo para ello a los resultados obtenidos en un trabajo que la autora ha efectuado en colaboración con la señora C. Taft Morris y publicado en 1973.

A tal fin hace primeramente un resumen muy sucinto de lo determinado en ese trabajo. A continuación, en base a esas conclusiones y a la reciente experiencia histórica de países en vías de desarrollo deriva las lecciones que podrían aprenderse de la experiencia obtenida en aquellas naciones que han logrado combinar satisfactoriamente el crecimiento económico con un aumento en los ingresos relativos de las clases más necesitadas. Analiza luego la política y la economía de un crecimiento equitativo, con énfasis especial en las estrategias orientadas en tal sentido, así como en la relación entre el crecimiento y la distribución del ingreso. Por último, presenta sus conclusiones acerca de las políticas que pueden resultar funcionales y las que considera como no efectivas. Revista de Economía Latinoamericana, Año X, Nº 40, pp. 129-150. (112 Desarrollo Económico. Modelos y Teorías).

AHLUWALLA, M. S. y CAUAS, J.: *Instrumentos de Política y Modelos de Planificación para la Distribución del Ingreso*.

El objetivo principal de este trabajo es sugerir un sistema que permita evaluar la utilidad potencial de los modelos de planificación disponibles y de los que vendrán, para proporcionar una guía de política a los planificadores que se ocupan de la distribución del ingreso y de los objetivos del empleo.

Una manera de hacer esto es considerar cuál debería ser el "modelo de planificación ideal" y usarlo como base para evaluar los modelos de que se dispone o para sugerir estimaciones prácticas de los mismos. El modelo de planificación ideal para la distribución del ingreso y la planificación del modelo es, evidentemente, uno que se aproxime a un sistema de equilibrio general completamente desarrollado, que no sólo genere realmente "distribución de ingreso" sino que también identifique explícitamente todos los instrumentos de política que están abiertos al gobierno.

Los constructores de modelos más ambiciosos podrían esperar aún que dicho modelo fuera calculado de nuevo, en un sistema optimizable, como un problema de la teoría del control. Cuadernos de Economía, Nº 32, Año II, pp. 110-123. (113 Planeamiento Económico. Teoría y Modelos).

BRODERSOHN, M. S.: *Estrategias de Política Económica Gubernamental en la Argentina: 1950-72.*

El análisis del comportamiento de la economía argentina desde 1950 suscita dos conclusiones básicas: a) se ha experimentado un moderado crecimiento de la actividad económica (3,8% anual), junto a un elevado ritmo de incremento de los precios (26% anual); y b) el proceso ha sido caracterizado por inestabilidad cíclica con periodos de expansión y contracción del ritmo de crecimiento del P.B.I. y de los precios.

El autor reconoce como causas de tal evolución a las medidas de política económica adoptadas en un marco de restricciones socio-políticas, las que no han permitido compatibilizar el logro simultáneo de los objetivos de pleno empleo, estabilidad y equilibrio externo. La instrumentación de un modelo coherente con tales objetivos implicaba significativas alteraciones en la distribución del ingreso cuya viabilidad en términos de alianzas políticas, a partir de la estructura de poder vigente, no ha sido posible concretar en el período analizado.

El estudio de las estrategias gubernamentales requiere el tratamiento de los modelos de política económica aplicados a partir de 1950, con énfasis en sus implicancias de corto plazo.

En lo referente a la vigencia de la subocupación de la mano de obra y del capital productivo, entiendo que ha provenido del juego de los precios relativos de las últimas dos décadas, por lo cual, el sector externo provee una oferta de divisas insuficiente, en relación a la demanda por importaciones requerida para una economía de pleno empleo. La búsqueda del equilibrio externo implica medidas conflictivas con los objetivos referidos; así la devaluación, el deterioro del salario real, y la política monetaria restrictiva buscan restablecer el equilibrio externo a través de una caída en el nivel, o en una reducción en el ritmo de crecimiento del Producto Interno, o la disminución de la demanda interna.

El cambio importante de recesión a desaceleración en el ritmo de crecimiento fue relevante a partir de 1964, en base a una serie de circunstancias coyunturales y a las emergentes de modificaciones en la política cambiaria en especial.

Una vez eliminada transitoriamente la restricción externa, vuelve a modificarse la política económica para reiniciar la etapa expansiva a fin de alcanzar el pleno empleo, y debe procederse a dinamizar la demanda interna por medio

de la distribución del ingreso, el aumento del salario real, y la disminución gradual del tipo de cambio real. En la fase depresiva, se aceleran los precios, y en la fase expansiva, los precios se contraen; ello genera etapas expansivas-depresivas en el ritmo de producción. Esta forma de ver el proceso inflacionario lleva a marginar: 1) las consideraciones sobre interrelaciones entre la oferta monetaria y el aumento de los precios; y 2) la relación que existe entre la política de ingresos y el contexto político que presupone su eficaz aplicación.

El trabajo encara el estudio de estas implicancias. Concluye con una reseña de las condiciones en que podría fundarse la política económica de corto plazo a partir de 1974. *Revista de Ciencias Económicas*, Año LXI, Nº 3-4, pp. 29-60. (113 Planeamiento Económico. Teoría y Política).

CECONI, T. A.: *Análisis de la Estructura de los Grupos de Empresas Dominantes de la Economía Argentina*.

La economía argentina tiene tres elementos característicos. Es una economía oligopolizada, con la mayoría de los sectores de las distintas actividades concentradas en unas pocas empresas, es una economía dependiente, pues muchas de tales empresas son extranjeras, y es una economía concentrada a nivel espacial en el área cercana a la ciudad de Buenos Aires.

La historia muestra que tres grupos de empresas se han alternado en el liderazgo del proceso económico, las extranjeras, las nacionales y las estatales. Los actuales proyectos políticos se basan en la preponderancia que se asigna a cada una, y así el proyecto liberal propone la ampliación del campo de acción de las primeras, el proyecto nacional, el estímulo de las segundas y el de la izquierda el crecimiento de las terceras en desmedro de las dos restantes, en especial las extranjeras.

La estructura actual y la evolución de estos tres grupos de empresas son analizados con abundante material estadístico, alguno inédito. *Revista de Economía Latinoamericana*, Vol. 10, Nº 39, pp. 95-134, (121 Estudio del Desarrollo Económico de Países Menos Desarrollados).

DE FIGUEROA, E.: *Tipos de Inflación y Política Antiinflacionista*.

El propósito de este trabajo es mostrar la importancia de distinguir entre los diversos tipos de situaciones inflacionistas al elaborar y adoptar en la práctica una política económica que haga compatibles la estabilidad de los precios, el pleno empleo y el desarrollo económico.

Existen procesos inflacionistas que pueden ser frenados o anulados a través de una contracción de la demanda, en tanto que hay otros en que la reducción de la demanda sólo es eficaz a costa de disminuir la producción y de provocar paro.

Si bien el uso de los instrumentos monetarios y fiscales para reducir un exceso de demanda ha sido muy estudiado, no puede decirse lo mismo del empleo de éstos y de otros instrumentos de política económica para atacar procesos de alza de precios que no pueden frenarse por medio de una reducción de la demanda. *Boletín de Estudios Económicos*, Vol. XXIX, Nº 93, pp. 579-610. (134 Inflación).

DEL REAL, F. B.: *Teoría Económica e Historia Económica: La Revolución Industrial.*

El autor analiza en primer lugar las dificultades que existen para dar una explicación convincente del fenómeno de la Revolución Industrial. Para ello pasa revista a algunos trabajos sobre el tema, poniendo de relieve sus deficiencias.

Se ocupa luego de las interpretaciones clásicas de Mantoux, Deane, Clough, Toynbee y Hicks, sintetizando los resultados de cada uno de ellos. En otro apartado, hace lo propio con las conclusiones de los autores marxistas; particularizando sobre la interpretación de Dobb y la versión del propio Marx.

En otro acápite se refiere a la teoría del desarrollo económico, señalando la diversidad de enfoques del problema y la variedad de modelos que existen para explicarlo.

En un apartado final el autor ensaya un esquema interpretativo de la Revolución Industrial, haciendo notar que tal intento es elemental: puede completarse y complicarse; además, se trata de un análisis estático de posible utilización en el análisis de casos reales. Moneda y Crédito, N° 129, pp. 117-133. (111 Crecimiento Económico y Teoría del Desarrollo).

DOTRES, M.: *Métodos Sencillos para la Distribución de Recursos Deficitarios.*

La distribución de los recursos es fundamental en la planificación de la economía nacional. El método de distribución depende de la función y carácter del producto a distribuir. Si es importante lograr una correcta distribución de los bienes de consumo, mucho más importante, por su mayor complejidad, es la de los medios de producción. La diferencia sustancial existente entre ambos se pone de manifiesto en el cumplimiento de las normas de consumo y, por ende, en el cálculo de las correspondientes demandas.

Los planes de la distribución de los recursos se ponen de manifiesto en la elaboración del sistema de balance de materiales, el cual permite determinar las fuentes y disponibilidad del producto así como las necesidades y utilización del mismo.

Si después de un detenido análisis se detectan medidas que logran equilibrar el balance sin disminuir el grado de satisfacción de las necesidades, se logrará un óptimo. Sin embargo, lo usual es que las necesidades excedan a los recursos, fenómeno que en un país socialista es inevitable durante un período. Economía y Desarrollo, N° 22, pp. 93-109. (113 Planeamiento Económico. Teoría y Política).

EGUIAGARAY UCELAY, J. M.: *Visión Actual del Desarrollo Económico y Localización Industrial.*

La conveniente introducción de los costes sociales del desarrollo en nuestro esquema de decisión, casi no es preciso decirlo, ha de conducirnos cada vez más al empleo generalizado de técnicas evaluatorias de los costes y beneficios sociales que refuercen la racionalidad del sistema y de aquellas decisiones. Ello exigirá arbitrar cauces para la expresión de las preferencias sociales de la comunidad que conduzca a la sustitución de objetivos tecnocráticamente defi-

nidos por una auténtica formulación de objetivos por la sociedad. Si ello aparece conveniente a nivel nacional, en el ámbito espacial que nos ocupa tiene particular urgencia.

El desarrollo sólo puede integrarse con el espacio en el marco del período largo, lo que apunta la oportunidad de trazar una imagen espacial de la distribución de las actividades económicas y de la población a largo plazo, que sirva de horizonte para una política de asentamientos. Boletín de Estudios Económicos. Vol. XXIX, Nº 92, pp. 395-412. (112 Desarrollo Económico. Teoría y Modelos).

FANJUL, O. y SANTOS, E.: *Crecimiento y Estabilidad en el Modelo de Leontief*.

El presente trabajo estudia algunos problemas relacionados con la estabilidad del modelo dinámico de Leontief, centrándose básicamente en el llamado de indeterminación causal. El modelo estático de Leontief fue dinamizado entre el final de la década de los cuarenta y principio de la siguiente. Posteriormente, y basándose en los trabajos de Solow, hubo otros aportes que son analizados en el artículo. Se sigue básicamente la línea que adopta, como uno de los supuestos, la posibilidad de obtener ganancias de capital, supuesto por otra parte adoptado en el tratamiento moderno de la acumulación del capital.

En la segunda parte se formula el modelo cerrado distinguiendo tanto el sistema de cantidades como su dual o sistema de precios. La tercera y cuarta analizan los problemas de existencia, unicidad y estabilidad de una senda de crecimiento equilibrado. El quinto trata el modelo abierto y discute su estabilidad. Los siguientes presentan reelaboraciones del modelo que intentan superar sus primitivas deficiencias. Por último intenta valorar el alcance de significación de las distintas reelaboraciones a las que se refieren los anteriores apartados. Anales de Economía, Nº 21-22, pp. 225-252. (111 Crecimiento Económico. Teoría y Modelos).

FURTADO, C.: *El Mito del Desarrollo y el Futuro del Tercer Mundo*.

El autor trata de probar que el modelo elaborado por el Massachusetts Institut of Technology sobre las consecuencias a largo plazo de la expansión de la economía mundial no se ajusta a la realidad estructural de esa misma economía a nivel planetario. Las conclusiones cataclísmicas a que lleva dicho estudio sólo son aceptables si la estructura de la economía capitalista mundial fuera enteramente homogénea. Este postulado es precisamente cuestionado por el autor a raíz de que existe una diferencia cualitativa entre el desarrollo del capitalismo céntrico o dominante y el capitalismo periférico o dependiente. El primero se basa en la introducción de nuevos productos y en la difusión de su uso, es decir, en el consumo masivo; el segundo, en la incitación tecnológica y la concentración de la riqueza y del ingreso. Los patrones de rápida caducidad social de los productos establecidos para aumentar el consumo de los grupos de altos ingresos —dando origen al considerable desperdicio que caracteriza al capitalismo industrial en las economías centrales por su propagación masiva al conjunto de la economía— no tienen el mismo efecto en las economías periféricas donde las grandes masas están actualmente excluidas de los frutos de los aumentos de la productividad. En esta hipótesis, el autor

sostiene que la presión sobre los recursos no renovables tendería a ser considerablemente menor que la que se deduce de las proyecciones del estudio del Instituto Tecnológico de Massachussets.

Por otra parte, el autor no excluye la hipótesis de que ocurran cambios sociales en un número creciente de países del Tercer Mundo, en cuyo caso es muy probable que tienda a prevalecer un estilo de desarrollo fundamentalmente distinto del que se practica en la actualidad, cuya característica esencial sería la de simplificar el consumo o de dotar la longevidad a lo que se produce. En este caso, el progreso técnico se orientaría en el sentido de economizar todo lo que es escaso y no en el de acelerar la caducidad de los bienes finales. También en esta hipótesis, concluye el autor, la presión sobre los recursos no renovables serían muy inferior a la que existiría en el caso muy hipotético de difundirse las formas de vida propias de los países del capitalismo dominante al conjunto de la población del Tercer Mundo. *Difusión Económica*, Año 12, Nº 2, pp. 85-94. (132 Proyección Económica y Modelos de Proyección).

GARCÍA CRESPO, M.: *Inflación y Paro Simultáneo*.

La estanflación coloca a los gobiernos en una situación delicada. La política restrictiva es lenta en sus efectos sobre salarios y precios. Por otra parte, el freno al crecimiento y el incremento del paro pueden crear sentimientos de frustración con implicaciones políticas de reivindicaciones salariales. Si se abandona la política restrictiva antes de concluir la inflación, ésta se perpetúa.

La solución es difícil, debido a la complejidad del fenómeno inflacionista. Pero, en todo caso, parece que se precisa una fase de desempleo para eliminar los comportamientos inflacionistas. *Boletín de Estudios Económicos*, Vol. XXIX, Nº 93, pp. 611-636. (Inflación).

IBARRA, F. de: *Perspectivas Actuales del Desarrollo*.

La planificación económica ha pasado a ser una tarea fundamental dentro del esquema de actividades de cualquier estado moderno. Pero la definición no debe ser únicamente económica, sino que ha de abarcar las múltiples facetas que presenta la vida social del hombre. Así, de una manera creciente, se viene exigiendo que la planificación se preocupe, no solamente del crecimiento cuantitativo del P.N.B. sino también de los aspectos cualitativos de la vida.

En este sentido, el IV Plan Económico Nacional Español presenta directrices interesantes en su elaboración y se preocupa por las desigualdades existentes en la distribución de las riquezas, la calidad de la vida, las condiciones de trabajo, educación, vivienda, sanidad y seguridad social, entre otros. Énfasis particular se coloca en los problemas de primeras materias y energía y en la ordenación urbana y del territorio. *Boletín de Estudios Económicos*, Vol. XXIX, Nº 92, pp. 287-314. (113 Planeamiento Económico. Teoría y Política).

LARRIBAU, J.: *El Desarrollo Económico: Puntos de Referencia Sobre la Evolución Actual*.

Son varias y graves las dificultades que presenta la actual política de crecimiento económico, de tipo maximal, que siguen los diferentes gobiernos del

mundo. Especialmente, la falta de correlación entre crecimiento del Producto Nacional Bruto y bienestar, y el deterioro de la distribución de los recursos productivos y de la renta, así como la degradación del medio ambiente.

Sin embargo, no es posible renunciar absolutamente al crecimiento, porque ello traería gravísimas consecuencias para todo el cuerpo social. Una economía estacionaria, tal como se propone en el Informe Meadows, tendría consecuencias intolerables sobre varios aspectos, como la dinámica de la estructura social de la población, la distribución de la renta y la reducción de las desigualdades en la misma.

Lo que importa es una nueva orientación del crecimiento que elimine las graves dificultades que se han analizado. El artículo termina con una discusión de las condiciones que deberá presentar el nuevo crecimiento. Boletín de Estudios Económicos, Vol. XXIX, Nº 92, pp. 315-340. (112 Desarrollo Económico. Teoría y Modelos).

LERENA GUINEA, L. A.: *La Crisis de las Materias Primas y el Futuro del Crecimiento Económico.*

La crisis actual de las materias primas y productos energéticos responde a una complejidad de causas cuyo papel e interrelaciones son difícilmente cuantificables. Estas causas pueden agruparse en tres epígrafes: factores monetarios, factores reales y factores institucionales.

La consecuencia de la situación actual es la incertidumbre respecto a la continuidad del proceso de crecimiento en los años futuros. Los países deberán avanzar hacia una economía "post-industrial" en la que domine el sector servicios y se aumente la durabilidad de los bienes y sus posibilidades de reciclaje.

Esta nueva economía tiene dos características de importancia fundamental. Por un lado, el mercado (oferta, demanda y precios), como elemento orientador de la economía, deja (ha dejado ya) de tener significado; la planificación es el nuevo elemento que debe imponerse. Por otro lado, esta planificación es función primordial del sector público. Boletín de Estudios Económicos, Vol. XXIX, Nº 92, pp. 341-364. (133 Perspectivas Generales y Estabilización. Teorías y Políticas).

LUTZ, F. A.: *La Inflación y la Tasa de Interés.*

En las obras de Thornton se encuentra el origen de las dos teorías actuales sobre el vínculo entre inflación y tasa de interés, una acerca del efecto de la segunda sobre la primera (Wicksell) y otra sobre la relación inversa (Fisher). Lo que interesa establecer ahora es una integración de ambas.

La expansión de la oferta de crédito o de dinero a una tasa superior a la del crecimiento de la economía puede dar lugar a un alza o a una baja de interés, dependiendo de las expectativas del cambio de los precios. En ausencia de un aumento esperado en el nivel de precios, la tasa monetaria de interés bajará y la tasa real bajará aun más (incluso a valores negativos) y a un nivel inferior al de la tasa natural. La expansión excesiva de la oferta monetaria creará luego expectativas de una tasa de inflación positiva y por eso la tasa nominal crecerá; en un principio no compensará el aumento de precios pero luego la tasa real tenderá a igualar la tasa natural. Sin embargo, a pesar de esta igualación, ella no pone fin a la inflación.

Desde el punto de vista de la política monetaria, una acción restrictiva deberá imponer una tasa de interés monetaria más que suficiente para compensar la tasa de inflación esperada en ese momento. Cempla, Boletín Mensual, Vol. XX, Nº 12, pp. 476-484. (134 Inflación).

MARTNER, G.: *El Desarrollo Económico del Tercer Mundo*.

La conformación del sistema económico internacional ha cambiado sustancialmente en el largo período que va de 1800 a 1970; pero fundamentalmente después de la Segunda Guerra Mundial, a partir de la cual surgen "tres mundos" con caracteres propios: Las potencias capitalistas —E.E.U.U., Europa Occidental y Japón—; la URSS y los países socialistas de Europa Oriental y el "Tercer Mundo", integrado por los países de Asia —excepto Japón—, África —excepto África del Sur—, Latinoamérica, Caribe e Islas del Pacífico Sur.

En este proceso, se han dado etapas históricas o ciclos por los cuales han atravesado las diversas economías conforme al desarrollo tecnológico y su propia estructura social. El sistema de relaciones internacionales es el que hace posible el desarrollo de las fuerzas productivas y el paso a "estadios de desarrollo" más avanzado: los países trazan sus políticas de desarrollo de acuerdo al "modelo" que hayan elegido. Es así que encontramos economías agrarias de subsistencia, primario-exportadoras, en industrialización sustitutiva; economías en industrialización para la exportación de manufacturas o para la demanda popular.

Dentró de este esquema, los países del Tercer Mundo conforman una comunidad heterogénea, con grandes diferencias entre ellos con respecto a niveles y distribución de ingresos, población, organización de la producción, etc. La aplicación del "modelo de crecimiento" elegido ha conducido a determinadas situaciones, caracterizadas por relaciones de dependencia con el mundo industrializado, bajos ingresos, reducidas tasas de crecimiento, etc.; factores que van acrecentando su subdesarrollo.

Por otra parte, este grupo de naciones no es ajeno al conflicto existente entre dos bloques de países, que penetra en el mundo subdesarrollado, condicionando sus posibilidades de crecimiento en mayor o menor grado. En consecuencia, los países del Tercer Mundo, además de determinar qué patrón de crecimiento de los antes mencionados van a seguir, deberán decidir también entre la vía capitalista o socialista de desarrollo. Revista de Economía Latinoamericana, Año X, Nº 39, pp. 55-94. (123 Estudios Comparativos del Desarrollo Económico).

SEGURA, J.: *Elección Social, Cardinalidad. Comparabilidad y Distribución*.

Al tratar de disponer de un criterio que permita elegir entre alternativas sociales, en función de las preferencias de los individuos que componen la sociedad (expresadas directamente o representadas por el planificador), y la posibilidad o no de llevar a cabo comparaciones entre niveles de bienestar individuales, se plantean problemas cuyas relaciones intenta presentar en este artículo.

El epígrafe II plantea la cuestión de la elección social en términos generales, discutiendo los requisitos que se exigen y formas que puede adoptar el criterio de elección social.

El apartado III discute la estructura general de los teoremas de imposibilidad y trata de demostrar que se deben principalmente a la no admisión de la cardinalización y, sobre todo, de la comparabilidad interpersonal. El epígrafe IV estudia las relaciones entre comparabilidad y cardinalidad, discutiendo un criterio concreto para llevar a cabo comparaciones interpersonales de bienestar. En el apartado V se aplican los resultados de la discusión del problema de distribución de la renta.

Al final del artículo se inserta un apéndice donde se formalizan las condiciones exigidas más frecuente a los diversos criterios de elección social discutidos en el epígrafe II. Anales de Economía, Nº 21-22, pp. 253-286. (113 Planeamiento Económico: Teoría y Política).

- BLARDONE, G.: Elementos para Establecer un Diagnóstico de Desarrollo de un País. *Boletín del Instituto Internacional de Estudios Laborales*, Nº 12.
- DEL CAMPO, E. y RAMA, G.: El Subproletariado Guayaquileño, *Economía*, Nº 60, marzo 1974.
- FREYMAN, A. J.: Los Recursos Minerales y el Crecimiento Económico. *Finanzas y Desarrollo*. Vol. 11, Nº 1, marzo 1974.
- GRUPO DEL BANCO MUNDIAL: Tendencias en los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*. Vol. 11, Nº 1, marzo 1974.
- LLORENTE MARTÍNEZ, R.: 1971 a 1973: Un Período de Crecimiento de Colombia. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, Nº 40, 1974.
- STANTON, H. R.: Función del Planificador. *Plerus*, Vol. VI, Nº II, julio-dic. 1973.

ESTADISTICA ECONOMICA

VERGARA, J. M.: *La Amortización Económica, las Condiciones Terminales y la Esperabilidad Temporal*.

En este artículo se trata de analizar, desde una óptica "praxeológica" y microeconómica, la cuestión de la amortización económica y su relación con la de las condiciones terminales en los problemas de optimización intertemporal; se trata de aspectos de un mismo asunto: la descentralización temporal. Como instrumento formal para dicho análisis se utilizará la teoría de la separabilidad en programación matemática.

El modo correcto de tratar el problema de la amortización económica de los equipos de producción exige no tomar como dato la fecha de su retirada, como es común en la práctica contable y financiera; por el contrario, dicha fecha debe aparecer como resultado de la estructura global de costes y rendimientos de toda la gama de equipos. Por tal razón se formulará un modelo de inversión —desinversión— producción, correspondiente a un horizonte (1, T) y relativo a una empresa en condiciones de competencia perfecta y ausencia de incertidumbre, que puede elegir un conjunto de técnicas o equipos para producir una gama de productos; la empresa se supone busca maximizar el valor actualizado de los beneficios. Anales de Economía, Nº 21-221, pp. 321-333. (213 Métodos y Modelos Matemáticos).

ALTIMIR, O.: La Contabilidad Social Regional. El Caso de la Provincia de Chubut. *Desarrollo Económico*. Vol. 14, Nº 56, enero-marzo 1975.

- GARCÍA, R. A.: La Distribución del Ingreso en México. *Demografía y Economía*. Vol. VIII, Nº 2, 1974.
- URIEL JIMÉNEZ, E.: La Teoría de la Información y la Medición de la Distribución de la Renta: Aplicación a la Distribución de la Renta en España. *Anales de Economía*, Nº 23, julio-setiembre 1974.

TEORIA E INSTITUCIONES MONETARIA Y FISCAL

ADLER, J. H.: *El Gasto Público y el Desarrollo Económico y Social*.

Las conclusiones de los debates realizados acerca de las posibilidades de crecimiento sostenido en los países menos desarrollados, se vieron entorpecidos por dos fenómenos que en algunos países han reducido los beneficios del crecimiento de la población y la distribución del ingreso.

Un sistema fiscal adecuado sería el que logra movilizar todos los recursos que requiere el Gobierno para llevar a cabo las tareas que le impone la sociedad y que a su vez mantiene la equidad en la carga impositiva. Pero la compatibilidad de estos objetivos se torna muy complicada en la práctica.

El autor analiza más adelante la trayectoria de los sistemas fiscales en América Latina y sus efectos sobre la distribución del ingreso, obteniendo como conclusión que los aranceles proteccionistas favorecen su desigual distribución, ya que los beneficiarios de estos aranceles son los industriales y no los agricultores pobres.

En la mayoría de los países latinoamericanos la pobreza está muy difundida en las zonas rurales, entre pequeños agricultores y trabajadores agrícolas; por lo tanto una medida muy importante para modificar el patrón del gasto público puede ser un aumento de las asignaciones de fondos y de servicios para beneficio de los trabajadores del campo, o sea lograr un aumento constante de su productividad en correlación con el resto de la economía. Comercio Exterior, Vol. XXIV, Nº 11, pp. 1137-1143. (321 Teoría y Política Social).

AISENSTEIN, S.: *Creación y Transformación del Banco Central de la República Argentina (1935-1973)*.

El autor realiza una breve reseña histórica de la evolución experimentada por el Banco Central desde su creación hasta nuestros días, comenzando su exposición con una reseña de los acontecimientos producidos antes de que su nacimiento se concretara.

Después de citar los antecedentes que se tuvieron a mano para la sanción definitiva de la ley de creación del Banco Central hace una breve referencia a sus operaciones constitutivas.

Más adelante, analiza la política de nacionalización de los depósitos llevada a cabo por la institución central en el año 1946 y señala cuáles fueron los objetivos de la misma.

Por último, realiza un examen comparativo de algunos aspectos destacables de las diversas cartas orgánicas del instituto regulador, con especial énfasis en lo relativo al objeto del Banco Central. Revista de Ciencias Económicas, Año LXII, Nº 1-2. pp. 41-69. (312 Banca Comercial).

BENSTON, G. J.: *¿Son más Eficientes los Bancos de Mayor Tamaño?*

Los resultados empíricos para la experiencia norteamericana indican la existencia de economías de escala relativamente pequeñas en las operaciones de los bancos comerciales. Estos mismos resultados muestran que los costos de los bancos están más relacionados con el número de cuentas de depósitos u operaciones de créditos que con el volumen monetario de préstamos y depósitos.

El número de sucursales, su localización y la ubicación de la casa matriz constituyen la diferencia fundamental entre las distintas casas bancarias. A pesar de que los costos unitarios del trabajo suelen ser menores en las localidades pequeñas, cuando un banco crece mediante el aumento de sucursales al final no logra ahorrar costos puesto que el gasto adicional para ponerlos en funcionamiento no compensa los ahorros en los costos debidos a un mayor volumen de producción. Cemla, Boletín Mensual, Vol. XX, Nº 11, pp. 441-449. (312 Banca Comercial).

GUADAGNI, A. A.: *Las Tasas de Interés Negativas y la Distorsión de la Inversión Real en Argentina*

En la República Argentina la tasa de interés ha sido negativa en el período 1950-71, con la excepción de los años 1953, 1954 y 1969. Ello se ha debido a las políticas financieras existentes en el período, las cuales produjeron tibios reajustes de la tasa de interés bancaria cuando la economía acusaba altos índices de inflación.

Como consecuencia de ello no se ha llegado a un desarrollo adecuado del mercado financiero nacional y la composición de la inversión nacional ha resultado de baja productividad, con lo cual se han obtenido tasas bajas de crecimiento de la economía.

Esa baja productividad de la inversión es resultante de la forma en la cual las tasas de interés negativas han orientado la composición de los activos de las unidades individuales.

En efecto, frente a la posibilidad de una unidad individual de consumo de distribuir sus activos entre dinero, activos financieros y activos reales, las tasas de interés negativas orientan la composición de los activos hacia los activos reales, los cuales se traducen en bienes durables y viviendas residenciales y de fin de semana.

El hecho de que los activos financieros no resulten atractivos con tasas negativas de interés, sustrae del sistema bancario un volumen importante de ahorro que, con tasas positivas, podría ser orientado a inversiones productivas definidas por sus tasas de retorno. Revista de Ciencias Económicas, Año LXII. Nº 1-2, pp. 9-40. (311 Teoría y Política Monetaria).

LAGUNILLA IÑARRITU, A. *El Impuesto a la Renta y sus Funciones Actuales.*

Durante este siglo el impuesto a la renta ha predominado sobre los demás impuestos. Tiene sus antecedentes en los tributos de "capitación" medievales que gravaban las personas y el consumo, sin orden en su mente ni en sus consecuencias sociales. Con el nacimiento del patrón oro y la economía liberal todo esto quedó atrás y los perfeccionamientos logrados por la contabilidad empresarial dieron lugar a la consolidación del impuesto a la renta.

Pero el imperio de este gravamen y su autonomía sobre la renta patrimonial quedó disminuido ante el surgimiento de nuevos impuestos indirectos, también contribuyó a esto el control sobre cambios exteriores y los topes a los precios internos. En los últimos años su crisis se agravó aún más con la implantación del "impuesto al valor agregado" y del "impuesto incorporado", que resulta de conceder preferencias por recargos al impuesto personal con desgravación empresarial.

La revolución impositiva actual se ha salido del concepto tradicional de cargas o gravámenes monetarios o en especie, para unir los recargos con las exenciones, primas, incentivos y controles que favorecen la sustitución de importaciones y que han transformado el impuesto a la renta de un gravamen a favor del fisco en una serie muy compleja de políticas destinadas a castigar los renglones menos productivos o acumulativos de la riqueza socialmente entendida. Comercio Exterior, Vol. XXIV, N° 11, pp. 1144-1146. (323 Tributación).

I. LOSAS, H. P. *La Planificación del Sector Público Nacional.*

El trabajo propone una metodología para la planificación del sector público mediante la aplicación de criterios económicos en la organización del mismo. Como punto de partida se estima necesario la definición del Sector Público que se va a planificar —la estructura funcional del mismo y su relación con los demás sectores— y los objetivos que la comunidad desea alcanzar.

Basándose en un conjunto de supuestos sobre estas variables, se propone la planificación como una serie de contactos a distintos niveles entre las Unidades Descentralizadas que constituyen el Sector Público Nacional, sujetas a la coordinación de los funcionarios que forman el sistema de planificación. Cada unidad deberá presentar ante el Sistema de Planificación, información acerca de sus metas, necesidades financieras y programa de financiación; de dicha gestión surgirá un plan de mediano plazo y planes anuales —obligatorios para las Unidades cuyo cumplimiento será controlado a posteriori, determinando las desviaciones con respecto a lo previsto. Para completar el sistema será necesario definir áreas y sub-áreas que tendrán a su cargo el análisis, coordinación y control de lo propuesto por las respectivas Unidades.

En este contexto, la Planificación del Sector Público se muestra como un proceso cuyo objetivo es la coordinación de las actividades que desempeñan los distintos componentes del mismo y por otra parte, los grupos interesados —mediante su incorporación al proceso a través de la discusión y resolución de posiciones divergentes— se sentirán comprometidos con su cumplimiento, lo que constituye un aspecto fundamental en todo sistema de planificación. Revista de Ciencias Económicas, Año LXI, N° 3-4, pp. 61-84. (322 Gastos y Presupuesto del Gobierno).

ORTEGA, R. *Dinero, Precios y Política Monetaria.*

El modelo de Patinkin sólo puede analizarse en forma dinámica si se aceptan supuestos muy restrictivos. Ello se debe a que no tiene en cuenta las restricciones del exceso de demanda de un mercado sobre los demás y a la ausencia de expectativas.

Un modelo de ajuste dinámico donde se incluyan estos aspectos puede desviarse de su senda de equilibrio por un aumento de la oferta monetaria,

por variaciones en su tasa de crecimiento o por un incremento en la tasa esperada de inflación. Bajo el supuesto de que el banco central mantiene un control completo sobre la oferta monetaria, existen diversas combinaciones de política para influir las variables económicas sin que ninguna de ellas constituya en sí misma la mejor. La renta real siempre puede mantenerse en equilibrio, cualquiera haya sido el desequilibrio que la hubiera alejado, pues responde a la oferta monetaria. Sin embargo, esto no significa que una política anticíclica que actúe directamente sobre la renta lleve más rápidamente a la situación de equilibrio; por el contrario, puede suceder exactamente lo opuesto con amplias fluctuaciones en la renta real y muy limitadas en la tasa de interés y el nivel de precios. *Anales de Economía*, N° 23, pp. 61-74. (311 Teoría y Política Monetaria).

PEREIRA RODRÍGUEZ, J. J. *Incentivos Fiscales a la Inversión*.

La utilización de los incentivos fiscales a la inversión como medida de política económica durante las últimas décadas, hace que el análisis de los mismos encierre un gran interés. Por otro lado, ese interés se acrecienta si consideramos la situación especial creada por la actual crisis económica por la que atraviesan los países.

En consecuencia, en primer lugar se examina el papel de los incentivos fiscales en relación con los fines básicos unánimemente atribuidos a la política fiscal, analizando la posible eficiencia que cabe asignarle en la consecución de los mencionados fines. En segundo lugar, se exponen los principales tipos de incentivos fiscales a la inversión. Finalmente, se hace una breve referencia al caso concreto de España, estudiando los distintos grados de eficacia de los incentivos fiscales establecidos. *Boletín de Estudios Económicos*, Vol. XXIX, N° 93, pp. 765-792. (321 Teoría y Política Fiscal).

PUNTES, M. B.; DI PIETRO, S. y ESTRUCH, M. J.: *Impuesto a la Tierra y Estructura de Poder en las Relaciones de Dependencia*.

En este artículo los autores efectúan un análisis tentativo de las estructuras de poder y de las relaciones de dependencia tomando como indicador el impuesto a la tierra en la República Argentina.

En un segundo apartado se realiza un sintético enmarque de los antecedentes externos e internos del impuesto a la tierra. La atención se focaliza sobre los cambios en la imposición a la tierra operados en el país con posterioridad a la crisis de 1930 señalando, a partir de allí, tres etapas que comprenden los períodos, 1930/43; 1943/55 y 1955 hasta el presente. En cada uno de estos períodos se intenta relacionar la política impositiva referida a la tierra con la evolución económica general.

Más adelante se analizan las relaciones de dependencia y las empresas multinacionales señalando cambios a partir de la década de 1950 en el aspecto funcional de las relaciones de dependencia.

En un último apartado se analiza el resultado de la recaudación como impuesto a la tierra y se evalúan los resultados de esa política. *Comercio Exterior*, Vol. XXIV, N° 11, pp. 1187-1194. (320 Política Fiscal y Finanzas Públicas).

TREBER, S.: *La Política Fiscal ante la Realidad Económica Nacional.*

En la primera parte se examina el concepto y alcance de la política fiscal, de acuerdo al enfoque que generalmente se le ha dado en la literatura especializada americana y los aportes que significaron las II y III Conferencias Latinoamericanas organizadas por el Programa Conjunto OEA-BID-CEPAL.

Como consecuencia de ello se continúa con el examen de los requerimientos de las economías rezagadas y de las responsabilidades que viene asumiendo en todas ellas el sector público.

Se examinan bajo tales condiciones los requisitos que deben cumplirse para la formulación de la política fiscal, el rol de la gestión presupuestaria y el de los mecanismos de aquélla para cumplir con sus objetivos; particularmente en la experiencia argentina. Con respecto a ésta se propone un proceso a seguir, tendiente a dar real contenido a la política fiscal argentina. *Revista de Ciencias Económicas*, Año LXI, Nº 3-4, pp. 7-28.

VILLAVICENCIO, A. S.: *Elementos del Sector Público Argentino.*

En este trabajo se analizan algunos aspectos básicos del sector público argentino brindándose, además, una serie de información estadística útil como elemento que posibilita el estudio de ciertos puntos, en particular de la actividad gubernamental.

En primer término, se trata el sistema de presupuesto por programa, encuadrándose su análisis en forma general y amplia a los fines de poder enfocar el sector público con fines programáticos. Se señalan algunas cuestiones referidas a la implementación del sistema y, en especial, las clasificaciones presupuestarias y su utilidad.

En segundo lugar, se presentan estadísticas del presupuesto nacional que surgen de la aplicación de los criterios de clasificación expuestos en la primera parte, los aportes presupuestarios del tesoro nacional a las empresas del Estado, datos sobre el sistema de seguridad social y de las erogaciones provinciales y municipales, tratándose de dar una visión general sobre los distintos componentes del sector público argentino. Se finaliza con un cuadro de erogaciones consolidadas del sector y otro de estimación de la presión fiscal total. *Revista de Ciencias Económicas*, Año LXI, Nº 3-4, pp. 85-113. (322 Gastos y Presupuestos del Gobierno).

YANG, J. H.: *Pro y Contra de la Corrección Monetaria. Un Proyecto en Perspectiva.*

La corrección monetaria tiene por objeto establecer un nexo entre la cantidad de dinero que debe entregarse en cumplimiento de un contrato y las variaciones de un índice de precios específico. Las experiencias realizadas incluyen una gran variedad de prácticas sobre la clase de contratos, la magnitud de las compensaciones y la selección del índice de precios a utilizarse.

El argumento más importante en favor de la corrección monetaria es que lleva a los resultados que existirán en un sistema estable, aun cuando éste no lo sea en la práctica. Un nivel de precios fluctuante es indeseable porque

tiene efectos negativos sobre la distribución de ingresos y la asignación de recursos. Además, se insiste en que la corrección monetaria ayudaría a alcanzar la estabilidad de precios.

En su contra se alega que la adopción de prácticas correctivas debilitaría el apoyo —y no lo contrario— de políticas de estabilización, que crearía graves dificultades a los individuos e instituciones cuyas operaciones son sometidas a la corrección monetaria y que afectaría desfavorablemente las relaciones internacionales. La dificultad principal, empero, estaría en la elección de un índice apropiado para registrar las variaciones en los precios y la insatisfacción popular que finalmente crearía. *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XXI, Nº 1, pp. 23-33. (311 Teoría y Política Monetaria).

- BENSTON, G. J.: ¿Son más eficientes los Bancos de Mayor Tamaño? *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XX, Nº 11, noviembre 1974.
- BHATT, V. V.: Algunos Aspectos de la Política Financiera en los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 4, diciembre 1974.
- BIRD, R. M.: Las Finanzas Públicas y la Desigualdad. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 1, marzo 1974.
- BIRD, R. M.: La Tributación del Sector Agrícola en los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974.
- CASSOU, P. H.: El Sistema Monetario Chino. *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XXI, Nº 1, enero 1975.
- DE WULF, L.: ¿Reducen las Desigualdades los Gastos Públicos? *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974.
- DIAMOND, W.: Evaluación de los Bancos de Fomento. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 2, junio 1974.
- DURÁN CÓRDOBA, J. D.; LUJANO ALVAREZ, A. y LIRA CHÁVEZ, J. M.: Programación Financiera Anual: El Caso de México. *Comercio Exterior*, Vol. XXIV, Nº 11, noviembre 1974.
- ENRIQUEZ CERVIN, R.: Evidencia Econométrica sobre el Desenvolvimiento del Ingreso y la Carga Tributaria en México (1950-1972). *Comercio Exterior*, Vol. XXIV, Nº 11, noviembre 1974.
- FERNÁNDEZ FERREIRA, E.: Brasil: Importancia de las Operaciones de Mercado Abierto en la Ejecución del Presupuesto Monetario (I). *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XXI, Nº 1, enero 1975.
- GOLTZ, A. y LACMAN, D.: Corrección Monetaria y Sistema de Ahorro y Vivienda en Colombia. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974.
- GÓMEZ OTALORA, H. y PARDO VARGAS, F.: Las Tasas de Interés en Colombia. Perspectiva General. *Cemla, Boletín Mensual* Vol. XX, Nº 11, nov. 1974.
- KHAN, M. S.: Experimentos con un Modelo Monetario para la Economía Venezolana. *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XX, Nº 12, diciembre 1974.
- LANGA MORA, E.: O.C.D.E.: El Impuesto Negativo sobre la Renta, Una Propuesta en Inglaterra. *Revista de Economía Política*, Nº 67, mayo-agosto 1974.
- LENT, G. E.: El Impuesto sobre el Valor Agregado en los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 14, Nº 4, diciembre 1974.
- LÖWE, J. W.: Los Mercados Financieros en los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 4, diciembre 1974.

- MARTÍNEZ HURTADO, J. L.: Situación Financiera del Gobierno Federal Mexicano y Reforma Fiscal. *Comercio Exterior*, Vol. XXIV, Nº 11, nov. 1974.
- PETREI, A. H.: La Inflación y el Impuesto sobre la Renta Personal. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974. RUPPRECHT, E. O.: ¿De qué Tamaño es el Gobierno? *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 1, marzo 1974.
- SILVEIRA, A. M.: La Demanda de Dinero. Los Resultados para la Economía Brasileña. *Cemla, Boletín Mensual*, Vol. XX, Nº 11, 1974.

ASKARI, H. y CORBO, V.: *Una Revisión Crítica de la Literatura sobre Modelos de dos Brechas en la Planificación del Desarrollo.*

El modelo de dos brechas ha puesto énfasis en una doble restricción al crecimiento de los países en desarrollo, la escasez de ahorro y la escasez de divisas, esta última superable con la ayuda externa y el movimiento internacional de capitales. Si el cuello de botella consiste en la falta de disponibilidad de divisas, el producto marginal del ahorro es cero y máxima la productividad marginal de los préstamos externos; si es la falta de disponibilidad de ahorros en presencia de una propensión marginal creciente a ahorrar, aquéllos facilitarán el proceso de crecimiento.

En su forma original el modelo de dos brechas es demasiado agregado para ser de utilidad en decisiones de política. Por ejemplo, una distinción entre los diferentes tipos de exportaciones es pertinente a efecto de establecer medidas para fomentarlas o expandirlas. Lo mismo puede decirse sobre la función consumo y la utilización del ahorro en la inversión.

En conclusión, este enfoque ha sido un gran adelanto en las tareas de planificación sobre el uso indiscriminado de los modelos de Harrod-Domar que suponen sustitución perfecta entre recursos internos y externos, pero ha resultado bastante estéril para abordar los problemas concretos de la política tributaria, comercial, aduanera, etc. Cuadernos de Economía, Vol. XI, Nº 32, pp. 22-42. (411 Teoría y Comercio Internacional).

CHICO PARDO, L. A.: *Inversión en Activos Internacionales.*

El objetivo del artículo es dar una idea sobre cuáles son las técnicas utilizadas por los bancos centrales en el manejo de los fondos que constituyen las reservas monetarias internacionales de un país.

En la primera parte del trabajo el autor expone los aspectos relativos a la determinación de los recursos disponibles para inversión dentro del monto de las reservas.

En la segunda parte analiza las distintas alternativas de inversión haciendo un inventario de los instrumentos del mercado de dinero existentes en EE.UU. y Europa.

En la tercera parte de su exposición el autor se refiere en forma somera a la infraestructura que se necesita desarrollar con el objeto de realizar la inversión de los activos internacionales en forma eficiente.

En el cuarto apartado expone las políticas y criterios de decisión que cada banco central hará jugar una vez conocidos los requerimientos disponibles para la inversión.

En el último capítulo resume todo lo anterior describiendo brevemente las técnicas empleadas para fijar la toma de decisiones de inversión de los activos internacionales. *Cemla, Boletín Mensual, Vol. XX, Nº 12, pp.457-476. (441 Inversión Extranjera y Mercado de Capitales).*

GAMIR, L.: *Una Nota sobre la Política de Importación y la Inflación.*

Por lo general la política comercial no ha sido considerada como instrumento específico de política antiinflacionista. Y la razón explicativa de esta actitud es que, normalmente, ella se ha tomado como referida a las condiciones estructurales del país y no como utilizable dentro de una política coyuntural.

Sin embargo, la mayor flexibilidad en la política comercial y el posible carácter estructural de la inflación en determinados contextos han modificado notablemente el planteamiento de los problemas. En este nuevo contexto, y presentando concretamente la relación entre importación e inflación, se encuentra este artículo. *Boletín de Estudios Económicos, Vol. XXIX, Nº 93, pp. 751-764. (422 Política Comercial).*

JANKA, H.: *Distribución de Costos y Beneficios en Sistemas de Integración.*

Sobre la base de que en un sistema de integración económica la distribución de costos y beneficios es la principal variable para explicar los problemas de estabilidad en estos sistemas, el autor formula la hipótesis de que las tentativas de determinar los costos y beneficios han fracasado no solamente a causa de deficiencias empíricas sino también por razones conceptuales.

Mediante un análisis de diversos conceptos de costos y beneficios de acuerdo a diferentes enfoques teóricos vis-a-vis la integración económica, se pretende explicar los límites de estas nociones. Por último se describen ciertos pasos analíticos necesarios para superar las deficiencias señaladas. *Revista de la Integración, Vol. VII, pp. 33-53. (423 Integración Económica).*

LERENA GUÍNEA. L. A.: *Heterodoxia y Convencionalismo en la Política y la Teoría del Comercio Internacional.*

Este artículo pretende presentar un resumen de algunos aportes que, de alguna manera, abandonan el marco del modelo de Ricardo, definido como la ortodoxia de la teoría fuera del comercio internacional. La parte positiva de su teoría pretendía servir de instrumento para defender una política comercial: el libre cambio. Mientras el lado positivo sigue manteniendo su vigencia, los aspectos normativos resultan insostenibles en las circunstancias actuales.

Los argumentos que avalan esta afirmación se dan a través del estudio de los puntos siguientes: El modelo clásico, los aspectos positivos de la teoría clásica; Los monetarios; La formación histórica de la especialización internacional; El análisis centro-periferia; El comercio motor del crecimiento; El comercio obstáculo del crecimiento; La crisis de la política comercial clásica. *Anales de Economía, Nº 21-22, pp. 287-320. (411 Teoría del Comercio Internacional).*

MONCADA, J.: *Visión Económica del Proceso de Integración.*

El autor parte de la idea de que la integración por sí misma no tiene significado sino que lo alcanza en la medida en que coadyuve al desarrollo de las economías nacionales que se integran. Plantea también el hecho que hay distintos tipos de integración y que según sea ésta, puede llevar a fortalecer o a reducir la dependencia externa de los países que lo forman. Destaca así, que si bien el Tratado de Montevideo al crear la ALALC no es censurable en sus objetivos, no definió con precisión el tipo de desarrollo que pretendía lograr y afirma que en el período 1960/70, la ALALC incrementó el comercio pero, no produjo el desarrollo.

Refiriéndose al Pacto Andino considera que en éste sí aparecen elementos que tienen en vista el futuro desarrollo industrial, basándose en criterios de planificación y tratamiento común de los capitales extranjeros, marcas, patentes, licencias y regalías. Sin embargo, los resultados logrados hasta el momento no han sido muy positivos, ya que según el autor no solamente se deben abrir posibilidades de creación de más y mayores industrias en los procesos de integración, sino emprender internamente reformas que permitan aprovechar las potencialidades de desarrollo del mercado interno.

Para fijar un estilo de integración consistente es fundamental definir cuál es el tipo de desarrollo que se desea alcanzar; además el autor plantea la necesidad de no insistir en políticas ortodoxas que no han dado frutos en materia de lo que él considera debe entenderse por desarrollo de una economía.

Finalmente, plantea una serie de ideas que deben tenerse en cuenta al implantar un tipo de integración que permita el nuevo estilo de desarrollo que él describe en su artículo, y en especial referido a la economía ecuatoriana. Economía, Nº 60, pp. 18-32. (423 Integración Económica).

- BOTERO, R.: Colombia, Venezuela y la Integración Económica Latinoamericana. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, Nº 39, 1974.
- BALTRA CORTÉS, A.: América Latina y la Comunidad Económica Europea. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, Nº 40, 1974.
- CATTERBER, E. R.: Actitudes de las Elites Argentinas Hacia la Creación y el Desarrollo del Mercado Común Latinoamericano. *Revista de la Integración* Vol. VII, Nº 17, setiembre 1974.
- CUTLER, D. S. y FRUPTA, D.: Valoración y Tasa de Interés de los DEG. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 4, diciembre 1974.
- FRENCH-DAVIS, R.: La Planificación en el Pacto Andino y el Arancel Externo Común. *Revista de la Integración*, Vol. VII, Nº 17, setiembre 1974.
- HURTADO, H.; PAZOS, J. y MAYOBRE, E.: El Caribe y Venezuela: Integración de la Integración. *Revista de la Integración*, Vol. VII, Nº 17, set. 1974.
- GUPTA, D.: Los Cuatro Primeros Años de los DEG. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 2, junio 1974.
- SHARPSTON, M. J.: La Economía Política sobre Exportaciones de Productos Manufacturados Procedentes de los Países en Desarrollo. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 4, diciembre 1974.
- INSTITUTO DE INVESTIGACIONES ECONÓMICAS: Evolución y Perspectivas del Pacto Andino. *Economía*, Nº 61, agosto 1974.

- KLEIN, T. M.: La Deuda Externa: Estadística y Análisis. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974.
- ROBICHEK, E. W.: El Efecto de la Crisis Petrolera sobre los Pagos: El Caso de la América Latina. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 4, diciembre 1974.
- SAGASTI, F. R.: Integración Económica y Política Tecnológica: El Caso del Pacto Andino. *Comercio Exterior*, Vol. 15, Nº 1, enero 1975.
- SILVA, C. R.: Relaciones Económico-Financieras de Venezuela con América Latina. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, Nº 40, 1974.
- SOTO-KERS, L.: Tecnología en el Grupo Andino. *Comercio Exterior*, Vol. 15, Nº 1, enero 1975.
- WEIGEL, D. R.: Las Sociedades Multinacionales desde un Punto de Vista Multinacional. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 3, setiembre 1974.
- YANDLE, C. R.: El Comercio Mundial de Cereales. *Finanzas y Desarrollo*, Vol. 11, Nº 1, marzo 1974.

ORGANIZACION INDUSTRIAL - CAMBIO TECNOLÓGICO -
ESTUDIOS INDUSTRIALES

BAU CARPI, F.: *La Pequeña y Mediana Empresa y las Nuevas Tendencias del Crecimiento Económico*.

En el tema de las pequeñas y medianas empresas (PME) existen bastantes tópicos que conviene desterrar. Y de entre esos tópicos destaca el de que "en todas las actividades se tiende a la gran empresa". Por el contrario, la PME tiene un gran papel en el contexto económico que se va configurando en la actualidad.

Este papel de la PME exige un proceso previo de adaptación, el cual parte de una autocrítica objetiva y seria de la empresa que ha de efectuar el propio empresario. Esta autocrítica, si es sincera, nos hará pensar que no solamente los factores externos son los que entorpecen la marcha de nuestra empresa (ésos que siempre están en boca de los pequeños empresarios españoles: la presión fiscal, las grandes empresas, la planificación gubernamental, la política económica, etc.) sino que existen problemas internos a los que no se dedica la atención debida y que son, en la mayor parte de los casos, los que provocan la desaparición de muchas PME. Estos problemas no son otros que el bajo nivel organizativo, la estrechez de miras con que se enfocan los problemas de tipo familiar, la falta de información sobre la gestión y otros de naturaleza interna a la PME. Boletín de Estudios Económicos. Vol. XXIX, Nº 92, pp. 413-430. (611 Organización Industrial y Estructura de Mercados).

DAGNINO PASTORE, J. M. y RADAVERO, B. C. *Antigüedad, País de Origen y Nacionalidad del Capital en la Importación de Tecnología*.

El artículo intenta explorar la validez de algunas hipótesis relevantes para una política nacional sobre importación de tecnología, en base a datos de la industria automotriz argentina. La información recabada sobre noventa em-

presas y ciento cuarenta y seis contratos suministró una amplia gama de atributos contractuales representativos, dentro de las limitaciones propias de su inherente heterogeneidad.

La hipótesis general que se somete a prueba es que la antigüedad de los contratos, el país del vendedor, y la participación nacional en el capital del comprador, tienen un efecto significativo sobre el objeto y duración de los contratos, sobre las regalías y sobre las cláusulas de exportación. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, Nº 40, pp. 95-126. (620 *Economía del Cambio Tecnológico*).

SAVCHENKO, K. *Algunos Problemas de la Investigación del Desarrollo en el Transporte Automotor*.

En base a la experiencia de realización de trabajos científicos análogos en distintos países socialistas, las tareas principales de la investigación se pueden presentar como sigue: 1) Revelar las perspectivas del desarrollo del transporte automotor como una parte integrante de todo el sistema complejo de transporte, basándose en la satisfacción completa de las exigencias del desarrollo de la economía nacional en este ramo y llevando al mínimo sus gastos. 2) Controlar la estructura del parque de camiones para optimizar su utilización y asegurar la satisfacción de las necesidades del desarrollo de la circulación de mercancías. 3) Hacer óptimo el transporte de mercancías. 4) Controlar el uso efectivo de los medios asignados. 5) Hacer óptima la estructura de la base técnica industrial del transporte automotor. 6) Afrontar el problema de la preparación del personal de calificación superior y media. *Economía y Desarrollo*, Nº 22, pp. 67-75. (615 *Economía de los Transportes*).

FERRAN, J.: El Avance Tecnológico Azucarero en Cuba: Problemas y Soluciones. *Economía y Desarrollo*, Nº 22, marzo-abril 1974.

RAMÍREZ GÓMEZ, M.: Cambio Tecnológico en la Industria de Energía Eléctrica de Colombia. *Cuadernos de Economía*, Año 11, Nº 32, enero 1974.

AGRICULTURA.

RECURSOS NATURALES

CALLEJA GONZALEZ CAMINO, J. *Problemática Energética del Mundo Occidental*.

Las fuentes de energía en que se ha fundamentado el desarrollo de los países occidentales están siendo sometidas a un detallado análisis, tras la crisis que se ha manifestado en una de ellas: el petróleo. Es indudable que los países occidentales se han acostumbrado durante mucho tiempo a usar fuente de energía abundante y barata, pero esto parece que ha de considerarse pasado por siempre.

Es preciso que se planifique un ahorro de energía junto con una seguridad en el aprovisionamiento. Estos dos elementos del problema han determinado la búsqueda de sustitutos del petróleo, con especial énfasis en la energía derivada de procesos de fisión y fusión nuclear.

Pero en todo caso hemos de esperar varios años de dificultades en los suministros de energía, mientras se preparan las nuevas fuentes. Durante estos años, el precio y las fuerzas del mercado serán los que adecúen la oferta y la demanda mundiales.

La situación es bastante semejante en todos los países occidentales, y España no es, naturalmente, una excepción. Boletín de Estudios Económicos, Vol. XXIX, Nº 92, pp. 367-388. (721 Recursos Naturales).

CERON, J. P., HOURCADE, J. CH., SACHS, I. y THERY, D. *Ambiente y Aprovisionamiento de Recursos: Hacia una Nueva Geografía Industrial Mundial.*

En el esquema de la división internacional del trabajo, las grandes potencias industriales siguieron la política de trasladar las materias primas, los combustibles e incluso mano de obra calificada desde los países productores a sus territorios.

Los límites de la capacidad de carga social y física en sus países, la posibilidad de desaparición de diversos recursos no renovables, la intensidad del tráfico marítimo, están llevando a una revisión en la posición de estos países, los que han iniciado un movimiento de acercamiento a los países productores de materias primas, con mano de obra barata y abundantes recursos energéticos renovables, a fin de transferir los establecimientos industriales a dichos países, provocando un cambio en la geografía industrial mundial.

Lógicamente, dicho movimiento requerirá la aquiescencia de los posibles destinatarios de tal proceso, ya que al mismo tiempo que un desarrollo industrial intenso, recibirán sus secuelas, fundamentalmente la contaminación y deterioro de su entorno.

La decisión final, pues, deberá tener en cuenta no sólo los costos de traslación e instalación, sino también la colocación de accesorios o usos de técnicas anticontaminantes.

Al mismo tiempo, deberá estudiarse la posible vuelta al uso de insumos naturales, para lo que, atendiendo a diversidad de costos y a la presión de la poderosa industria química —productora de materias sintéticas—, se requerirá el apoyo del Estado. Revista Comercio Exterior, Vol. XXIV, Nº 12, pp. 1264-1268. (722 Conservación y Contaminación).

LEFF, E.: *Hacia un Proyecto de Ecodesarrollo.*

Los recursos no renovables y los recursos bióticos de la biosfera han servido de base para la creación de una tecnoestructura dirigida a la producción de bienes. Pero esa tecnoestructura, cuyo accionar está dirigido en la sociedad capitalista a la maximización a corto plazo, ha adquirido un carácter sobredeterminado, y llevado al agotamiento de los recursos naturales no renovables y a la destrucción del ciclo de los recursos bióticos.

Esa sobredeterminación se acentúa en los países desarrollados del Hemisferio Norte, al actuar sobre los recursos bióticos y abióticos de la zona cálida —mejor dotada de ambas— y en relación de dependencia hacia aquellos.

Utilizando un proyecto de ecodesarrollo en el trópico cálido-húmedo, se consideran los peligros de aplicar tecnologías que puedan romper el equilibrio biológico. Los monocultivos, típicos del sistema de plantación en la zona tro-

pical, obtienen una alta productividad en base a la aplicación de técnicas elevadas, pero la ruptura del equilibrio biológico sobre todo la que ocasiona erosión, torna altamente ineficiente en términos sociales dichas explotaciones.

El aprovechamiento de tales ambientes debe hacerse sobre la base de la capacidad de absorción humana y de la técnica más adaptada al medio, altamente inestable.

Considerando que sin técnica no puede hablarse de desarrollo, las técnicas a aplicar en general en los países del Tercer Mundo han de ser flexibilizadas a fin de atender a una más justa distribución de la riqueza y al cuidado de las condiciones de ideología sobre la técnica, si queremos que el gasto de energía que constituye el trabajo tenga sentido humano. *Revista de Comercio Exterior*, Vol. 25, Nº 1, pp. 84-92. (722 Conservación y Contaminación).

MALENBAUM, W.: *Los Recursos Mundiales en el Año 2000*.

En los dos últimos decenios, la expansión rápida fue una característica de la actividad económica de las naciones, tanto ricas como pobres, las que planean continuar su proceso de crecimiento. Atendiendo a ello, y considerando la exhaustibilidad de algunos recursos, surge como imperiosa la necesidad de reducir los recursos utilizados por cada unidad de producción, a través de la tecnología.

En los países desarrollados, se advierte una disminución de los insumos cuantitativos y un correlativo incremento de los insumos cualitativos, proceso que no se advierte en los países en desarrollo, cuyo crecimiento se basa en general en un incremento de los insumos cuantitativos. Por tanto, el crecimiento en los primeros determina una menor tasa de uso de los recursos, en tanto que en los segundos se advierte un aumento en tal intensidad.

La tesis de este trabajo es que se debe centrar la atención en la demanda de recursos y no en la oferta, como se considera tradicionalmente.

La expansión económica debe estar regida por el hombre y la sociedad, quienes pueden llevar a cabo acciones económicas racionales, atendiendo a su capacidad de inventiva por una parte, y a una utilización racional de los recursos, para evitar en un futuro ser determinados por la disponibilidad o no de los mismos.

Propone por tanto: a) Restringir el uso de los recursos no renovables; b) Limitar el crecimiento económico; c) Reducción de la oferta con fines ecológicos. *Comercio Exterior*, Vol. XXIV, Nº 12, pp. 1277-1285. (721 Recursos naturales).

TEUBAL, M.: *Estimaciones del "Excedente Financiero" del Sector Agropecuario Argentino*.

La primera parte del trabajo se dedica a conceptos y definiciones precisando el del excedente financiero del sector agropecuario como la diferencia entre el ahorro y la inversión agropecuarias. Previamente se han debido definir el excedente económico, ahorro y consumo agropecuarios. La no disponibilidad de la serie sobre el consumo agropecuario, necesaria a los fines de la estimación del excedente financiero, lo lleva a calcularlo a través de dos métodos,

partiendo del consumo para la economía en su conjunto (al que llama método directo) y del consumo de bienes de origen agropecuario y del origen no agropecuario (método indirecto).

Las estimaciones del excedente financiero agropecuario para el período 1950-1967 son positivas y decrecientes, esto último como consecuencia del aumento sustancial en las inversiones agropecuarias.

En la última parte del trabajo se ensayan algunas respuestas provisionarias que tratan de explicar cómo es posible conjugar importantes excedentes financieros en el marco del relativo estancamiento de la producción agropecuaria. Desarrollo Económico, Vol. 14, N° 56, pp. 677-697. (714 Finanzas Agrícolas).

MANO DE OBRA - TRABAJO - POBLACION

FREEDMAN, D. H.: *Petróleo, Productos Básicos y Precios: Consecuencias Económicas y Sociales de una Situación Cambiante.*

Las recientes fluctuaciones del precio y del suministro de petróleo básicos han repercutido considerablemente en todo el sistema económico internacional. La mayor parte de los estudios efectuados en la materia se han concentrado en las disminuciones económicas, técnicas y políticas de la situación así creada, habiéndose prestado mucho menos atención a las serias amenazas que hace pesar sobre objetivos sociales como el pleno empleo y la elevación del nivel de vida. El autor examina las repercusiones económicas más notables de la evolución actual y previsible de la situación, en la medida en que tiene consecuencias sociales efectivas o potenciales, insistiendo particularmente en los posibles efectos sobre la mano de obra. Revista Internacional del Trabajo, Vol. 91, N° 1, pp. 79-100. (824 Estudios de los Mercados Laborales: Salarios; Empleo).

GUNTER, H.: *Reseña Panorámica de Algunas Investigaciones Recientes Acerca de las Empresas Multinacionales y la Mano de Obra.*

Se resumen en este artículo algunos resultados de investigaciones sobre los problemas laborales derivados de las operaciones de las empresas multinacionales, tomando principalmente como base los documentos preparados con motivo de una reunión internacional organizada en 1973 por el Instituto Internacional de Estudios Laborales. El autor agrupa a estas investigaciones en una serie de capítulos cuyos temas generales son el crecimiento y limitaciones futuras de las empresas multinacionales, los efectos de las empresas multinacionales sobre el empleo, las condiciones de trabajo y las relaciones industriales, las reacciones y acontecimientos sindicales, otras repercusiones más amplias sobre la sociedad y que guardan relación con los problemas laborales, y los problemas de control sobre las empresas multinacionales. Si bien se ha progresado en este campo y cabe esperar futuros progresos en el estudio de las empresas multinacionales y los problemas laborales a que dan origen, los diferentes criterios, interés, conceptos de valor y posiciones ideológicas vinculados a la cuestión mantendrán el carácter de controversia que la caracteriza. El papel que en este contexto debe jugar la investigación parece estibar en el suministro de información adicional para el análisis y la toma racional de decisiones,

cualquiera sea el marco conceptual o ideológico en que se actúe. Boletín del Instituto Internacional de Estudios Laborales, Nº 12, pp. 42-53. (820 Mercados Laborales. Política Pública).

LYDALL, H. F.: *La Expansión del Comercio y el Empleo.*

El autor se ocupa de un estudio efectuado para el Programa Mundial del Empleo de la OIT con el objeto de estimar los probables efectos que sobre el empleo produciría un aumento de las exportaciones de productos seleccionados, tanto manufacturados como semimanufacturados, de países en vía de desarrollo a países desarrollados. Examinando sucesivamente los efectos iniciales, de encadenamientos, de multiplicación y sobre los gastos, llega a la conclusión de que cuanto más bajo sea el grado de desarrollo, tanto mayor será el número de empleos creados por un aumento de las exportaciones. Además, el efecto multiplicador puede conducir a un aumento total del empleo, el cual según el autor, sería de dos a cinco veces el aumento primario, al tiempo que el gasto —en países desarrollados— de las divisas adicionales obtenidas por los países en desarrollo compensará en parte, e incluso con creces, cualquier reducción del empleo que haya podido resultar en estos últimos países de las medidas propuestas. Revista Internacional del Trabajo, Vol. 91, Nº 3, pp. 247-264. (822 Política Pública. Rol del Gobierno).

MACURA, M.: *Políticas de Población en los Países Socialistas de Europa.*

El descenso de la fecundidad constituyó, especialmente en el período de post-guerra, el fenómeno demográfico más notorio en los países socialistas de Europa. El estudio de la fecundidad se colocó así en el centro de atención de las políticas relacionadas con la población.

El propósito del presente trabajo consiste en resumir los factores que han influido en la elaboración de políticas y señalar las principales tendencias de las políticas de población recientes.

El primer capítulo está destinado a este último objetivo.

El segundo está referido a presentar algunas observaciones acerca de las cuestiones teóricas e ideológicas relevantes para la política de población, especialmente las emanadas del pensamiento marxista sobre la materia.

El tercer capítulo se dedica a analizar la cuestión de si las políticas demográficas de los estados socialistas han sido, como las políticas económicas, desarrolladas ex-ante, como una anticipación al cambio de población o ex-post, en respuesta a un cambio de la misma.

El artículo concluye considerando específicamente las políticas de fecundidad precisando los objetivos perseguidos, las medidas implementadas y la dirección impresa a las mismas. Demografía y Economía, Vol. VIII, Nº 2, pp. 154-170. (841 Economía Demográfica).

SCHREGLE, J.: *Relaciones de Trabajo en el Sector Público.*

Después de señalar la expansión general en el mundo del sector y del empleo público, el autor examina las actuales tendencias de las relaciones de trabajo en ese sector y a distintos niveles (administración y servicios públicos,

empresas industriales y otras que son propiedad del Estado), con el objeto de prever la posible evolución futura. En su opinión, seguirá desarrollándose la negociación colectiva, acompañada de una creciente propensión a la huelga, lo que a su vez llevará a liberalizar la rígida legislación en esta materia. La noción tradicional del empleado público o funcionario del Estado sufrirá probablemente una transformación radical a medida que pierdan su atractivo los privilegios de que hasta ahora ha disfrutado ese sector. Aunque subsistan las diferencias fundamentales entre el sector público y el privado, sus procedimientos de relaciones laborales serán cada vez más convergentes, de acuerdo con la tendencia general a apartarse del autoritarismo para acercarse a la negociación y al acuerdo. *Revista Internacional del Trabajo*, Vol. 90, Nº 5, pp. 431-456. (824 Estudios de los Mercados Laborales. Salario. Empleo).

URQUIDI, V. L.: *Empleo y Explosión Demográfica*.

Los graves problemas de desempleo y subempleo prevaecientes en América Latina, Africa y Asia, reconocen como causa una serie de elementos, particulares de estas regiones, que hacen necesaria la implementación de políticas diferentes a las seguidas en materia de empleo por los países desarrollados. Uno de estos elementos es el acelerado incremento demográfico, el cual enfrentado a una situación de bajas tasas de crecimiento económico, explica en parte el proceso de generación del desempleo y subempleo. Ha contribuido también en igual sentido la insuficiencia de los sistemas educativos para capacitar personal con los niveles y tipos de entrenamientos requeridos y la acelerada migración rural-urbana que ha trasladado el subempleo del campo a la ciudad. Otros factores inciden desde el lado de la demanda, en especial la baja tasa global de crecimiento, la estructura de la producción impuesta por las características de la demanda interna y externa y la adopción de tecnologías con alta densidad de capital por obrero ocupado.

Por último, la desigual distribución de la riqueza típica de estas regiones contribuye a una estructura del consumo que implica o bien importaciones no esenciales o su sustitución con producción nacional. Después de estas consideraciones el autor analiza la situación de México y llega a conclusiones que obligan a replantear el llamado modelo de desarrollo seguido hasta ahora por ese país. *Demografía y Economía*, Vol. VIII, Nº 2, pp. 141-153. (812 Ocupación).

WALKER, K. F.: *Participación de los Trabajadores en la Gestión Empresarial: Problemas, Prácticas y Perspectivas*.

El Instituto Internacional de Estudios Laborales desarrolló un proyecto de investigación internacional comparada sobre la participación de los trabajadores en la gestión empresarial que abarcó los siguientes países: Alemania Federal, España, Estados Unidos, Francia, India, Israel, Japón, Polonia, Reino Unido y Yugoslavia. Siendo el objetivo del proyecto analizar los factores que determinan el funcionamiento de la participación de los trabajadores en la gestión de las empresas, los resultados alcanzados se refieren a tres aspectos. El primero, analizado en la primera sección del presente artículo, es de naturaleza conceptual, es decir conceptos que pueden aplicarse a la participación de los trabajadores; en la segunda sección el autor aborda el segundo aspecto cuyo tema es la experiencia práctica adquirida con los diversos sistemas; la última sección considera el tercer aspecto, que consiste en una evaluación

de las posibilidades futuras de la participación de los trabajadores. Boletín del Instituto Internacional de Estudios Laborales, Nº 12, pp. 3-41. (833 Relaciones Obrero-Empresa).

WEEKS, J.: *Políticas de Expansión del Empleo en el Sector Urbano no Formal de Economías en Desarrollo.*

En muchos países en desarrollo se ha visto que el empleo asalariado queda a la zaga de un rápido aumento de la producción. A juicio del autor, esto es en parte ilusorio por el hecho de que muchos pequeños establecimientos urbanos nunca se incluyen en las estadísticas sobre mano de obra. De ahí que procure identificar y analizar los elementos determinantes del crecimiento de la producción y del empleo en ese sector "no registrado", haciendo una distinción entre sector no formal y formal, que él prefiere a la que suele hacerse entre un sector tradicional y otro moderno. Propone así un marco analítico para comprender la interacción entre segmentos urbanos registrados y no registrados de las economías menos desarrolladas, adelantando además algunas sugerencias de política que permitirían estimular el crecimiento del sector formal. Revista Internacional del Trabajo, Vol. 91, Nº 1, pp. 1-16. (821 Teoría de los Mercados Laborales).

JOURDAIN, A. y QUILDRAN DE AGUIRRE, J.: Análisis de la Nupcialidad Legal por Generaciones en México. 1922-1969. *Demografía y Economía*, Vol. VIII, Nº 2, 1974.

PAZOS, E.: El Desarrollo y la Subutilización de la Mano de Obra (Conclusiones de la Misión Sobre Empleo Enviada a la República Dominicana). *Revista Internacional del Trabajo*, Vol. 91, Nº 3, marzo 1975.

PECK, J. M.: Proyecciones de la Población Mundial. Rutas Alternativas para el Crecimiento Cero. *Boletín de Población*, Vol. V, Nº 1, 1974.

RITTER, R. M.: Estrategias y Movilización de Recursos Humanos en Cuba Revolucionaria. *Cuadernos de Economía*, Año 11, Nº 2, enero 1974.

STERN, C.: Migración, Educación y Marginalidad en la Ciudad de México. *Demografía y Economía*, Vol. VIII, Nº 2, 1974.

TCHOBANIAN, R.: Los Sindicatos y la Humanización del Trabajo. *Revista Internacional del Trabajo*, Vol. 91, Nº 3, marzo 1975.

PROGRAMAS DE BIENESTAR.

ECONOMIA DEL CONSUMIDOR.

ECONOMIA URBANA Y REGIONAL.

BLANG, M.: *Nuevas Exploraciones Acerca del Valor Económico de la Educación.*

Uno de los descubrimientos más sorprendentes de la moderna ciencia social es la universal asociación positiva que se advierte entre la educación y remuneración. Esto plantea a su vez el siguiente interrogante: ¿pagan los empleadores mayores remuneraciones a los trabajadores más calificados? En

opinión del autor la anterior pregunta puede dar lugar a tres explicaciones alternativas, la primera de las cuales sostiene que la educación importe conocimientos vocacionalmente útiles cuya oferta es escasa; sería ésta una explicación "económica". La segunda difunde valores sociales definidos al reclutar alumnos provenientes de las clases dominantes de la sociedad. La tercera, que el autor llama explicación "psicológica" atribuye a la educación la función de un dispositivo tamizador que permite seleccionar los individuos más capaces para los cargos de mayor importancia. El problema consiste en decidir si estas son explicaciones entre las cuales deba escogerse o, si por el contrario, todas ellas son ciertas en su ámbito específico. A partir de este planteo el autor analiza cada una de las explicaciones, encontrando que hay razones para admitir que las tres son válidas simultáneamente. Como conclusión final, sostiene que la contribución de la educación al crecimiento económico es algo que, posiblemente durante mucho tiempo, siga sustrayéndose a toda tentativa analítica. *Revista de Economía Latinoamericana*, Año X, N° 39. pp. 135-157. (1912 *Economía de la Educación (para el consumo)*).

CAMPOS NORDMANN, R. *Nuevas Orientaciones en el Análisis del Espacio Económico: La Aplicación de la Teoría de los Grafos.*

Para Ponsard, la teoría de los grafos permite asociar el espacio económico al espacio matemático, no métrico, y construir modelos a la vez más generales desde un punto de vista teórico y más operacionales que los modelos espaciales anteriores a estos desarrollos.

Hace tiempo que Leontief señaló que en economía no hay acción a distancia y que un cambio en un punto es transmitido al resto de la actividad económica paso a paso a través de las relaciones e interacciones del sistema económico. En este sentido, el aporte de Ponsard es importante para el análisis espacial al establecer a través de los grafos la correspondencia entre el espacio económico y el matemático.

De acuerdo con Ponsard, los especialistas del análisis espacial deben deshacerse del hábito de proyectar la actividad económica en el espacio homogéneo y continuo ya que este análisis mutila la realidad. Para reunir lo real deben hacer un esfuerzo de abstracción mayor al que están acostumbrados. *Revista de Economía Política*, N° 68, pp. 213-222. (1941 *Economía Regional*).

RODRÍGUEZ ESCUDERO, C. *Política Económica Regional: Algunas Consideraciones.*

Si bien los enfoques que pueden orientar la política regional revisten una amplia gama, la nota distintiva que puede asignarse como general a todos ellos viene determinada por la necesidad de corregir o superar algún desequilibrio social, económico, etc. que se encuentra en un espacio determinado.

Ello ha llevado, generalmente, a la ampliación de la función interventora que se asigna a cada organismo del estado con definiciones unilaterales de las funciones de bienestar social correspondientes a cada región.

Este procedimiento ha contribuido a que fuerzas representativas de los grupos sociales regionales no acepten, al menos sin críticas, las funciones de bienestar social impuestas.

NOTAS Y COMENTARIOS

Para salvar este inconveniente se requiere mantener un diálogo constante con los diferentes grupos de presión ya que de esta forma será posible llegar a soluciones que podrán ser juzgadas por todo el grupo colectivo como una asignación de recursos más racional.

Normalmente este proceso se realiza siguiendo dos principales orientaciones que tienden a identificarse en una misma finalidad: las denominadas planificación desde lo alto y planificación desde lo bajo, o, empleando otra terminología, planificación desde el centro o planificación desde la periferia. *Revista de Economía Política*, Nº 67, pp. 105-114. (941 *Economía Regional*).

BARAT, J.: Notas Sobre o Planejamento Urbano no Brasil. *Revista Brasileira de Economia*, Vol. 28, Nº 4, octubre-diciembre 1974.