



LIBROS Y REVISTAS

Libros

Revista de Economía y Estadística, Tercera Época, Vol. 6, No. 4 (1962): 4º Trimestre, pp. 223-293.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3533>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1962). Libros. *Revista de Economía y Estadística*, Tercera Época, Vol. 6, No. 4: 4º Trimestre, pp. 223-293.

Disponible en: [<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3533>](http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3533)

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>



REVISTAS
de la Universidad
Nacional de Córdoba



Universidad
Nacional
de Córdoba



FCE
Facultad de Ciencias
Económicas



1613 - 2013
400
AÑOS

LIBROS

EL PRESUPUESTO EN LA EMPRESA, por PAUL LOEB. Traducción del francés por Mariano Quice Piqueras. Prólogo de Paul Caujolle. AGUILAR, Madrid, 1961. 694 páginas.

PARTE I

El presupuesto de ventas

Definiciones

Productos.

Servicios.

Bienes de consumo. Bienes de equipo.

Sección I: Previsión de ventas

Introducción.

Cap. I. Límites externos de la venta.

A) Estudio de las coyunturas:

I — La coyuntura general.

II — Las coyunturas particulares del producto:

1º En el marco general

2º En el marco de la casa vendedora

B) La encuesta:

I — El estudio del pasado.

II — La tendencia:

1º Método de determinación

2º La tendencia relativa de la empresa

3º La tendencia y la coyuntura

III — El estudio del mercado

1º Estudios estadísticos

2º Por medio de los compradores

3º Por medio de los vendedores

VI — El control presupuestario.

Cap. II. Límites internos de la venta.

Las posibilidades

Cap. III. La acción sobre las posibilidades.

A) Medidas que afectan directamente a la clientela:

- I — La prospección
- II — El "marketing"
- III — La publicidad
- IV — El ensayo

B) Medidas referentes a la mejora de las condiciones de venta:

I — Medidas que afectan a la distribución.

- 1º Ampliación de la organización de venta
- 2º Modificación del sistema de distribución
- 3º Mejora de los plazos de entrega
- 4º Constitución de existencias
- 5º Condiciones de pago. El crédito.

II — Medidas que afectan a los productos vendidos:

- 1º Acción del vendedor
- 2º Acción del fabricante
- 3º Venta de nuevos productos

III — Medidas de orden financiero.
Resumen y conclusión.

Cap. IV. El precio de venta.

La previsión del precio de venta.

Caso particular: Productos con precios oficiales o impuestos

Cap. V. Objetos fabricados bajo presupuesto.

Estudio de la previsión de venta.

I — La coyuntura.

La planificación

II — El estudio del pasado. La tendencia.

III — El estudio del mercado. La prospección.

IV — Las medidas

Sección II: El beneficio. Sus elementos

Definiciones.

Cap. VI. El precio de compra. El margen.

Cap. VII. Gastos de venta o también de distribución.

A) Definición y clasificación:

I—Gastos comerciales y gastos de venta.

1º Gastos generales comerciales

2º Gastos de venta propiamente dichos

II—Gastos básicos y gastos variables.

III—Descomposición de los diferentes conceptos de gastos.

B) Previsión de los gastos:

1º Previsión de los gastos básicos

2º Previsión de los gastos variables

C) Gastos fijos y gastos proporcionales

D) El presupuesto flexible

E) El presupuesto variable. Las plafones
Representación gráfica.

Cap. VIII. El resultado.

I—El punto muerto (o punto crítico)

II—Influencia de los plafones

Separación de los gastos fijos

III—Otros factores

IV—Los plafones y las economías

Cap. IX. El precio de coste de la distribución. El coste directo.

I—El precio de coste de la distribución. Definiciones.

II—El precio de coste previsional.

III—El coste directo, el coste total y el punto muerto.

III—Utilización del gráfico del punto muerto.

V—Calidad y cantidad. Eficacia y volumen.

Cap. X. Material a base de presupuesto.

Los gastos aplicados. El precio de coste comercial.

Cap. XI. Conclusiones.

I—Margen y precio de coste.

- II—Interdependencia de los elementos de la previsión.
Acción en la previsión.

Sección III: Los factores de la venta. La organización del presupuesto

Cap. XII. Los factores de la venta.

Cap. XIII. División del presupuesto por productos o por región.

Discriminación y reparto de los gastos fijos.

- I—Estudio del presupuesto por producto, por región.

Aplicación del coste directo.

1º Primer ejemplo

2º Segundo ejemplo

- II—Discriminación y reparto de los gastos fijos.

Gastos aplicables. Gastos no aplicables.

Primer ejemplo

2º Segundo ejemplo

3º Bloqueo de los gastos fijos

Cap. XIV. El período presupuestario.

Cap. XV. El presupuesto del vendedor.

- I—Presupuesto del representante.

1º Importes y márgenes de venta

2º Gastos de venta descompuestos

3º Gastos de ventas agrupados

4º Recapitulación de los elementos del presupuesto

5º La descomposición en el tiempo

- II—El presupuesto del vendedor al detalle.

- III—Cuotas. "Standards". Ratios.

1º Cuotas

2º "Standards"

3º Ratios

Cap. XVI. Los diferentes presupuestos jerárquicos.

- I—El agente regional

- II—El jefe de ventas

- III—Utilización de ratios comparativos

LIBROS

Cap. XVII. Las agrupaciones.

- A) Agrupación de los factores de la venta:
 - I—Diferentes formas de agrupación
 - II—Asociación y subdivisión de agrupaciones
 - III—Variación de las agrupaciones. La flexibilidad y la movilidad del presupuesto.
 - IV—Las agrupaciones y la experiencia.
- B) Agrupación de los elementos del resultado:
 - I—Agrupación por zonas de precios.
 - II—Agrupación por margen de ventas.

Cap. XVIII. Algunas reglas.

Conclusión.

Cap. XIX. La revisión del presupuesto.

Cap. XX. La construcción presupuestaria.

- I—Previsión del importe de las ventas.
- II—Previsión de los elementos del resultado.
- III—El trabajo presupuestario.
- IV—La elección. El principio fundamental del presupuesto.
- V—El servicio del presupuesto. La intervención de colaboradores ajenos a las ventas.

Sección IV: El control presupuestario de las ventas.

Introducción.

Cap. XXI. Procedimiento del control.

- I—Medida de los hechos.
- II—Comparación de los hechos realizados con los previstos.
Las diferentes formas de expresión de la comparación.
- III—La identidad en la comparación.
- IV—La elasticidad en la comparación.
- V—Comparaciones auxiliares.

Cap. XXII. Control presupuestario del importe (y de las cantidades) de las ventas.

- I—La medida de las ventas.

II—La comparación de los hechos previstos y realizados. La interpretación de las comparaciones.

1º Variación de los precios de venta

2º Utilización de los índices de precios

3º Influencia de la coyuntura

III—Descomposición de los factores de la previsión y del control.

1º Control por artículo

2º Control por región

3º Control por época de venta. Influencia estacional

4º Control por agente de venta

IV—Controles diversos.

1º Utilización y control de los ratios

2º Control de la actividad de los vendedores

3º Comparación de los ratios de regiones diferentes

V—“Standard” y presupuesto en el control.

Cap. XXIII. Control presupuestario del margen de venta.

I—Medida del margen.

II—Comparaciones e interpretaciones.

1º Control global

2º Control del margen por artículo

3º Influencia del reparto de la ventas por artículo

4º Artículos numerosos

5º Control por región de venta

Cap. XXIV. Dos ejemplos.

I—Primer ejemplo: Vigilancia de la venta al detalle por escala de precios.

II—Segundo ejemplo: Control mensual de las ventas y de los descuentos en las ventas al por mayor.

Cap. XXV. Control presupuestario de los gastos de venta.

A) Los métodos de control:

I—La medida de los gastos.

II—Control de los gastos comerciales (gastos básicos y gastos fijos).

1º Gastos de la organización central

2º Gastos de la organización de venta

LIBROS

- 3º Gastos de almacén
- 4º Gastos de propaganda
- III — Control de los gastos de venta (gastos variables).
 - 1º Comisiones
 - 2º Gastos de entrega (embalaje, expedición, transporte).
 - 3º Control de los gastos de los representantes
 - 4º Control de los saldos incobrables, devoluciones, pérdidas diversas

- B) Las comparaciones, y su interpretación. Ejemplos.
 - 1º Control del conjunto de los gastos
 - 2º Examen de los descompuestos en gastos básicos y variables
 - 3º Análisis detallado de los diversos conceptos de gastos
 - 4º Análisis crítico de los gastos de transporte
 - 5º Análisis crítico de los gastos de viaje

Conclusiones.

Resumen del control de ventas.

Cap. XXVI. Control del beneficio directo.

- I — Análisis de las ventas de un solo artículo.
- II — Análisis de las ventas de varios artículos. Reflexiones.
- III — Aplicación de los gastos fijos. Gastos aplicables y no aplicables.
- IV — Control de las ventas por grupos homogéneos del beneficio directo.

Cap. XXVII. El control de las ventas del material a presupuesto y trabajo por contrata.

- A) Control de los pedidos:
 - 1º Control global
 - 2º Control específico por encargo
 - 3º Control cuantitativo
 - 4º Control de los compromisos
- B) Control de las ventas propiamente dichas:
 - Caso de contratos de trabajo.
- C) Control del resultado:
 - I — Control del beneficio inscripto.

Informe sobre el plazo.

Retrasos. Revisiones.

II — Control del beneficio contable:

1º Control del beneficio bruto global

2º Control por encargo

3º Control del beneficio neto

Cap. XXVIII. Control del precio de coste del material a presupuesto.

1º Control del beneficio por medio de fórmula

2º Control de saldos de los gastos

3º Control de los gastos

Variaciones de precios debidas a variaciones económicas.

Cap. XXIX. Generalidades.

I — El conjunto y el detalle

II — El control orientado

III — La rapidez en el control presupuestario.

IV — La exactitud de las informaciones.

V — Exactitud y rapidez.

VI — Las condiciones previas. El orden. La organización contable.

VII — La productividad en el control.

P A R T E II

El presupuesto de suministros

Las compras y las existencias

Los elementos del presupuesto.

Cap. XXX. El precio de compra.

Cap. XXXI. Los presupuestos de compra.

Las cantidades a comprar. Las fechas de compra. Los plazos de entrega.

Preámbulo.

A) Normas de compra:

I — Compras con entrega al momento.

II — Compras con plazos.

- B) Variabilidad del presupuesto.
1º Plazo de reaprovisionamiento fijo. Ritmo de consumo variable.
2º Ritmo de consumo fijo. Plazo de reaprovisionamiento irregular.

Cap. XXXII. Factores del presupuesto.

Sus influencias recíprocas.

Cap. XXXIII. Establecimiento de los presupuestos cuantitativos de compras y de existencias.

I — Artículos de venta regular.

Presupuestos de existencias

Presupuestos de entregas

Presupuesto de compras

II — Artículos de venta irregular.

Presupuesto de ventas

Presupuesto de existencias

III — Artículos numerosos. Grupos homogéneos.

Cap. XXXIV. Presupuestos valorados.

I — Ritmo de venta regular.

II — Ritmo de venta estacional.

III — Ritmo de venta irregular.

Cap. XXXV. Ampliación de la noción de existencias. La existencia básica.

Cap. XXXVI. El trabajo presupuestario.

Cap. XXXVII. Revisión y práctica del presupuesto.

Créditos para compras.

Cap. XXXVIII. Control presupuestario de las compras y de las existencias.

Caso particular.

Control mediante examen de la ficha de existencias.

1º Artículo *a*

2º Artículo *b*

Caso general.

Control presupuestario propiamente dicho.

- A) Medida de los hechos:
 - I — Medida de las cantidades.
Estados de movimiento
 - II — Medida de los valores:
 - 1º Importe de las compras
 - 2º Importe de las compras
 - 3º Importe de las existencias
 - 4º Importe de las salidasLos procedimientos contables.
 - III — Utilización de los precios "standards".
- B) Comparaciones entre los elementos previstos y realizados.
- C) Examen de las variaciones. Interpretación de las comparaciones. El control visual.

Cap. XXXIX. Variaciones importantes de los precios.

- 1º Presupuesto de compra
- 2º Presupuesto de las recepciones
- 3º Presupuesto de las existencias

Cap. XL. La productividad de las existencias.

Cap. XLI. Productos destinados a necesidades particulares.

- A) Definición y clasificación.
- B) Materiales corrientes.
- C) Materiales o productos especiales.
Ejemplos de listas de piezas.
 - C₁) Caso de un solo encargo:
 - I — Presupuesto cuantitativo.
 - II — Presupuesto valorado.
 - III — Las tolerancias.
 - C₂) Encargos múltiples:
 - I — Presupuestos cuantitativos.
 - II — Presupuestos valorados.
- D) Revisión del presupuesto.
- E) Programas internos de fabricación y almacenaje.

LIBROS

P A R T E III

Los presupuestos de producción

Sección I: La producción

Cap. XLII. Los elementos de la producción.

Cap. XLIII. Producción, ventas y existencias.

Existencia, ritmo, coste.

Conclusiones.

Sección II: Presupuesto de los materiales de la producción

Definiciones.

Cap. XLIV. La previsión presupuestaria.

A) Presupuestos cuantitativos:

I — Materiales mensurables.

II — Productos corrientes de poco valor. Materiales repartidos.

III — Ampliación del método. "Standards" de empleo.

IV — Productos auxiliares.

V — Desperdicios.

B) Presupuestos valorados:

Valoración de los trabajos en curso.

Cap. XLV. Control presupuestario de los materiales en forma cuantitativa. Control de su utilización.

A) Productos de composición rigurosa:

I — Fabricaciones discontinuas (Necesidades limitadas en el tiempo).

1º Medición de los hechos

2º La comparación con los hechos previstos. El examen de las variaciones

Casos particulares

II — Fabricaciones continuas.

B) Productos de composición no rigurosa:

Medidas de las producciones

Medida de los materiales utilizados
Control
Variación de composición. Variación de uso

- C) Materiales repartidos. Control de grupo.
- D) Materiales auxiliares.
- E) Control de los desperdicios.
- F) Subproductos.
- G) Análisis de las variaciones. Interpretación de las comparaciones.
- H) Expresión gráfica del control.
- I) La rapidez en el control.
- J) La realización. El control. La previsión.

Cap. XLVI. El coste y el control del coste de los materiales.

- I—La previsión del coste.
- II—El control del coste. Precio unitario y cantidad.
- III—Unificación de los precios. Utilización de los precios previsionales y de los precios "standards".
- IV—Los elementos "standards". La contabilidad presupuestaria.
Las cantidades "standards".
Los precios "standard"
Los costos "standard"
El control con ayuda de los "standards". La contabilidad presupuestaria.

Cap. XLVII. Control presupuestario de los valores.

Sección III: Presupuesto de la mano de obra de la producción

Cap. XLVIII. Presupuesto de empleo.

- I—Carácter y necesidad de un presupuesto de empleo.
- II—Objetivos del presupuesto de empleo.
- III—Extensión y división del presupuesto de empleo.
- IV—Expresión del presupuesto de empleo.
- V—Formación del presupuesto de empleo.
- VI—Presentación del presupuesto de empleo.

LIBROS

Cap. XLIX. Medios de empleo. Sus presupuestos.

- I — Presupuesto de contratación.
- II — Presupuesto de formación.
- III — Presupuesto de aprendizaje.

Cap. L. Presupuesto de aplicación.

- I — Necesidad de un presupuesto de aplicación.
- II — Formación del presupuesto de aplicación. Presupuesto de taller.
- III — Proceso de formación del presupuesto. El trabajo presupuestario.
- IV — El período presupuestario.
- V — El presupuesto en el taller.
- VI — El presupuesto de equipo.
- VII — Presupuesto de las instalaciones y de la maquinaria.
- VIII — Casos de trabajos continuos.

Cap. LI. Presupuesto detallado de la utilización de la mano de obra.

Presupuesto de operaciones.

- I — Presupuesto de una serie de operaciones.
- II — Presupuesto de operación elemental.
- III — Plan y período de los presupuestos de utilización.
- IV — Establecimiento del presupuesto. El trabajo presupuestario.
La forma del presupuesto.
- V — Los tiempos "standards".

Cap. LII. El método de las unidades de trabajo.

- I — Los principios del método. Las unidades de trabajo. Los tiempos previsionales.
- II — Las unidades de trabajo.
Las agrupaciones
- III — Extensión del método. Aplicación a las fabricaciones completas.

Las unidades de trabajo complejas

Resumen.

Sección IV: Control presupuestario de la mano de obra

Cap. LIII. Control del empleo.

- I — Forma general del control. Control por profesión.
- II — Control de empleo por fabricación.
- III — Las horas de ausencia. Control de las mismas.

Cap. LIV. Control de aplicación.

- I — Fabricaciones contrastables. Variación de aplicación. Variación de empleo.
- II — Fabricaciones no contrastables. Presupuesto rectificado.
- III — Contabilidad de las horas.

Cap. LV. Control de la utilización. Control detallado de las horas.

Exposición.

- I — Control de las horas sin trabajo.
 - 1º Horas fuera del lugar de trabajo
 - 2º Horas en el lugar de trabajo
- II — Control de las horas de trabajo.
 - Control de la utilización propiamente dicha
 - 1º Horas suplementarias
 - Control de las horas suplementarias
 - 2º Horas normales
 - 3º La bonificación
- III — Control de grupos en el método de las unidades de trabajo.
 - Las horas repartidas.
 - Las horas repartidas
 - Condiciones del método
- IV — Control y previsión.

Cap. LVI. Condiciones del funcionamiento del control. Sus formas. Su explotación.

A) Las condiciones.

B) Formas de control. Su explotación:

- I — Control en el escalón de equipo.
 - 1º Control diario
 - 2º Control periódico
 - 3º Examen comparativo de los resultados

LIBROS

- II — Control de los escalones superiores.
 - C) Formas de realizar el control.
 - D) Explotación de los resultados. La conferencia del control.
 - E) Control de la mano de obra y productividad.
- Cap. LVII. Costos de la mano de obra. Control de los costos.
- I — Definición y determinación del costo. El costo "standard".
 - II — Los costos de grupos por las unidades de trabajo. El reparto de los costos.
 - III — El control de los costos.
 - IV — Control de los costos en el método de unidades de trabajo.

Sección V: Presupuesto de los gastos de producción

Cap. LVIII. Clasificación de los materiales por conceptos.

- I — Diferentes clases de gastos:
 - 1º Mano de obra indirecta
 - 2º Materiales consumibles
 - 3º Gastos de personal
 - 4º Cargas diversas
- II — Gastos variables. Gastos básicos.

Cap. LIX. Organización del presupuesto.

- A) Generalidades sobre la medida de los gastos. Los parámetros y unidades de obra.
- B) Presupuesto de las secciones de producción:
 - I — Apreciación de los gastos totales.
 - II — Detalle de los gastos.
 - IIa. Gastos variables.
 - 1º Gastos de personal
 - 2º Prestaciones diversas
 - III — Resumen.
 - IV — Presentación de los presupuestos de las secciones de producción.
- C) Presupuesto de las secciones prestatarias:
 - I — Presupuesto de la sección de mantenimiento.

- 1º Presupuesto de los gastos específicos
 - 2º Presupuesto del mantenimiento corriente.
 - 3º Presupuesto del mantenimiento extraordinario
 - Carácter particular del presupuesto. El presupuesto.
 - Los 'azares.
 - 4º El costo de las prestaciones
- II — Presentación del presupuesto.
 - III — Otras secciones prestatarias.
- D) Presupuesto de las secciones complementarias.
 - Presupuesto de los servicios de estudio
 - E) Cargas generales.
 - F) La tarifa horaria de la sección de producción.
 - Gastos de secciones complementarias y cargas repartidas
 - Tarifa horaria general
 - G) Presupuesto global.

Cap. LXI. Presupuesto flexible. Presupuesto variable.

- I — Presupuesto flexible.
- II — Presupuesto variable.

Cap. LXII. Los "standards" de gastos. Los ratios.

Manejo de los "standards"

Cap. LXIII. El período presupuestario.

- 1º Las circunstancias de la producción
- 2º La naturaleza de los gastos
- 3º La escala a la cual se aplica el presupuesto

Cap. LXIV. Reparto de la previsión. El trabajo presupuestario.

El trabajo presupuestario

Cap. LXV. Los gastos y la producción.

- I — El punto muerto (o punto crítico). Los plafones.
- II — Precios y gastos marginales.
- III — Los gastos de no-empleo.

LIBROS

Sección VI: Control presupuestario de los gastos

Cap. LXVI. Medida de los gastos.

- 1º Medida contable
- 2º Medida directa
- 3º Deducciones. Clasificaciones
- 4º Proporciones. Ratios. Tarifa horaria

Cap. LXVII. Cuadros del control presupuestario.

- A) Sección de producción.
- B) Sección prestataria:
 - I — Sección de mantenimiento.
 - 1º Control de los gastos específicos de la sección.
 - 2º Mantenimiento corriente del material
 - 3º Mantenimiento extraordinario. Trabajos a presupuesto
 - II — Sección de transportes.
- C) Sección complementaria.
- D) Control en las categorías superiores.

Cap. LXVIII. Análisis de las variaciones. Interpretación de los resultados.

- I — El nivel de la producción se mantiene constante:
 - 1º Gastos variables
 - 2º Gastos básicos
- II — El nivel de la producción ha variado.
- III — Comparaciones auxiliares.

Cap. LXIX. Condiciones materiales y morales del control.

- 1º La identidad de los conceptos. Sus consecuencias
- 2º Periodicidad y rapidez del control
- 3º La puesta en vigor de las responsabilidades. Elección de procedimientos
- 4º El concurso de los interesados
- 5º El autocontrol. El precontrol
- 6º El escalonamiento de los controles. La misión del jefe

PARTE IV

El presupuesto de los costos de producción

Preámbulo.

Sección I: Métodos de adición de los elementos del precio de coste

Gastos generales valorados por desembolsos reales.

Cap. LXX. Caso de un solo producto. Estudio previsional del precio de coste.

- I — Fabricaciones discontinuas.
- II — Fabricaciones continuas.
- III — Influencia de los gastos fijos en el precio de coste. Los gastos de no empleo.
- IV — El precio de coste directo.

Cap. LXXI. Control presupuestario del precio de coste.

- I — Los métodos:
 - 1º Método del inventario real de los gastos
 - 2º Método del ritmo
- II — Ejemplo numérico.
Control del costo. Explotación de control
- III — Control de los elementos "standards". El coste "standard".
- IV — Los plafones.
- V — Producción, venta, costo.

Cap. LXXII. Caso de varios productos.

- I — Distribución de los gastos fijos.
Gastos aplicables. Gastos distribuibles. Gastos no distribuibles
- II — Distribución posible.
Discusión
- III — Variación en la apropiación de los productos.

Cap. LXXIII. Reparto del costo entre las diferentes secciones de producción.

Distribución de los gastos fijos entre secciones.

Cap. LXXIV. El costo en el método de las unidades de trabajo.

Previsión del costo.

Control del costo.

Sección II: Fórmulas de aplicación de los gastos generales

Introducción.

Cap. LXXV. Caso de que la producción sea única.

I—Fórmula del precio de coste. Saldo de los gastos. El costo previsional.

El costo unitario. El costo real

El costo previsional

El costo unitario

El costo real

II—El precio de coste directo. El costo directo. El costo total

III—Otras fórmulas del precio de coste

Observación general

IV—El punto muerto (o punto crítico).

V—Los elementos "standards".

Cap. LXXVI. Caso de varios productos.

I—Ejemplo numérico. Conclusiones.

II—Reflexiones sobre la aplicación de los gastos fijos.

Cap. LXXVII. Talleres múltiples. Costos por sección.

1º Los materiales

2º Los gastos fijos específicos

3º Los gastos fijos en conjunto

4º Método ponderado

5º Valores añadidos

Cap. LXXVIII. Control presupuestario de los precios de coste y de los costos.

A) Condiciones de los objetivos del control.

B) Ejemplos numéricos:

I—Se admite en primer lugar que no existe variación alguna en los desembolsos unitarios:

- 1º Si la producción realizada es igual a la producción prevista, o sea 100.
 - 2º Si la producción realizada es superior a la producción prevista, o sea 110 contra 100.
 - 3º Si la producción realizada es inferior a la producción prevista, o sea 90 contra 100.
- II — Los desembolsos reales difieren de los previstos:
- 1º La producción realizada es igual a la producción prevista
 - 2º La producción realizada difiere de la prevista
- III — Resumen.

Cap. LXXIX. Elementos normales o “standards” Aplicación al control de los costos.

Sección III: Método de la tarifa horaria

Cap. LXXX. La tarifa horaria en la previsión.

- I — Tarifa horaria directa. Tarifa horaria de gastos fijos.
- II — Costo “standard”. Costo presupuestario. Costo real.
 - Costo “standard”
 - Costo presupuestario
 - Costo real
- III — La previsión del costo.

Cap. LXXXI. Control presupuestario en el método de la tarifa horaria

Cap. LXXXII. Elementos múltiples.

- I — Secciones múltiples.
- II — Productos múltiples.

Sección IV: Costos en general

Cap. LXXXIII. Costos previsionales. Su control mediante las cuentas de variación.

- I — Costo previsual y control del costo de los materiales.
 - Precios “Standard”.
 - 1º Fijación de los precios a niveles previsionales

LIBROS

- 2º Las cuentas de variación
 - 3º Fijación de las cantidades con importes previsionales
 - II — Costo previsional y control del costo de la mano de obra.
 - 1º Costo unitario
 - 2º Costos repartidos o costos de grupo. Su control
 - 3º Costos de objetos en el método de las operaciones agrupadas
 - III — Los gastos generales en el costo.
 - 1º Gastos variables
 - 2º Gastos fijos
 - IV — El costo de conjunto. Costo presupuestario y costo "standard".
- Cap. LXXXIV. Costo unitario. Sus variaciones.
- I — Costo marginal. Plafones de gastos. Punta de rentabilidad.
 - II — Costo directo y gastos fijos.
 - III — Los límites de los planes de los gastos.
- Cap. LXXXV. El costo en la economía.
- I — La dimensión de las empresas.
 - II — La especialización.
 - III — La integración.
- Conclusiones.

P A R T E V

El presupuesto de las inversiones

- Cap. LXXXVI. Definiciones y clasificaciones.
- I — Definición de las inversiones.
 - II — Clasificación, creación, ampliación, modernización, renovación, mantenimiento.
- Cap. LXXXVII. Presupuesto de los gastos.
- A) Presupuesto de las adquisiciones.
 - El período presupuestario:
 - I — Las secciones. El escalonamiento.

II — El compromiso de los gastos. El presupuesto de las obligaciones.

III — Los gastos. Presupuesto de desembolsos.

IV — Forma de establecer el presupuesto:

1º Creaciones o ampliaciones

2º Renovaciones

B) Presupuestos de mantenimiento:

I — Mantenimiento extraordinario

II — Mantenimiento ordinario.

Accesorios de fabricación

Herramental especial amortizable

Cap. LXXXVIII. Presupuesto de los recursos.

I — Principios.

1º Recursos propios

2º Recursos externos

3º Rentabilidad de las inversiones

II — Formación del presupuesto de recursos. El período presupuestario.

1º Presupuestos de los recursos para mantenimiento y renovación

Presupuesto de los recursos destinados a las inversiones en nueva planta, ampliaciones y modernizaciones

Cap. LXXXIX. Organización del presupuesto de las inversiones.

Distribución del trabajo presupuestario

Cap. XC. Variabilidad y revisión del presupuesto.

Cap. XCI. Control presupuestario de las inversiones.

I — Control de los compromisos de gastos.

II — Control de los gastos.

III — Control del conjunto de los programas. Representación gráfica.

IV — Preparación y mantenimiento de los cuadros de control.

V — Explotación del control.

VI — Frecuencia del control.

Cap. XCII. Control del presupuesto de los recursos.

LIBROS

Cap. XCIII. Control simultáneo de los programas, compromisos, gastos y recursos.

I — Control de los gastos y recursos.

1º Control directo por la tesorería

2º Control por las cuentas

II — Control de los programas, de los compromisos, de los gastos y de los recursos:

III — Cuadro de vigilancia.

P A R T E VI

Presupuesto de tesorería

Introducción.

Cap. XCIV. Previsión de los cobros.

A) Productos y objetos de venta:

I — Comercio al detalle.

II — Comercio al por mayor y empresas industriales.

Representación de las cuentas de clientes

B) Material a presupuesto con pagos escalonados:

1º Previsión de los plazos (facturas)

2º Previsión de la cobranza

C) Caso de trabajos.

Resumen.

D) Otras fuentes de ingreso.

Cap. XCV. Previsión de los desembolsos.

I — Diferentes clases de gastos.

II — Establecimiento de las previsiones.

III — Pago de suministros y de trabajos corrientes.

1º Previsión a largo plazo

2º Necesidad de una previsión a corto plazo

Método de establecimiento de una previsión a corto plazo

- a) Previsión de las entregas
- b) Previsión de los pagos
- IV — Pagos de productos subcontratados y de trabajos importantes. Condiciones de pago.
- V — Pago mediante efectos o pagarés. Prórroga de vencimientos.

Cap. XCVI. Organización y establecimiento del presupuesto.

- I — Presupuesto de los cobros.
- II — Presupuesto de los pagos.
- III — Misión del tesorero.
- IV — Reagrupamiento de los elementos previsionales de la tesorería.
- V — El presupuesto global. El saldo de tesorería.

Cap. XCVII. Control presupuestario de la tesorería.

- A) Control presupuestario de los cobros:
 - I — Ventas corrientes (o trabajos poco importantes).
 - 1º Control de la facturación (ventas)
 - 2º Control de los cobros
 - II — Ventas a presupuesto. Trabajos importantes.
 - 1º Control simultáneo de las facturaciones y de los cobros
 - 2º Controles separados
 - III — Control diario de cobros. La previsión revisada.
 - IV — Control de los ingresos diversos.
- B) Control presupuestario de los desembolsos.
 - I — Condiciones del control.
 - II — Funcionamiento del control presupuestario.
 - III — Explotación del control.
- C) Utilidad y extensión del control por la tesorería.
- D) Balance de verificación.

Cap. XCVIII. Revisión del presupuesto. El período presupuestario.

- Ejemplo de un método de vigilancia y de revisión permanente.
 - I — Revisión de la previsión a largo plazo.
 - 1º Revisión de las previsiones de ingresos (cobros)
 - Revisión de las previsiones de pagos (desembolsos)

LIBROS

II — Revisión de las previsiones a corto plazo.

1º Revisión de la previsión de ingresos

2º Revisión de las previsiones de pagos

III — Resumen.

Cap. XCIX. La tesorería y las cuentas.

I — El juego de las cuentas.

II — El fondo de maniobras.

III — La previsión indirecta.

Conclusiones.

Cap. C. El plan de tesorería.

Cap. CI. El presupuesto del tesorero.

I — Presupuesto de las operaciones financieras.

II — Presupuesto de las cargas financieras.

1º Previsión presupuestaria

2º Control presupuestario de las cargas financieras

3º Revisión del presupuesto de las cargas.

PARTE VII

Problemas de conjunto. Problemas humanos

Cap. CII. El presupuesto general. El balance previsional.

A) Existencia de un presupuesto general.

B) Eleboración del presupuesto:

I — El plan de trabajo.

II — La ejecución del plan.

1º El programa general

2º Los presupuestos preparatorios

3º Los presupuestos definitivos

III — El presupuesto general.

C) El balance previsional.

D) La cuenta de explotación previsional.

Cap. CIII. El presupuesto y la economía.

Cap. CIV. El encadenamiento de los presupuestos.

La unidad en la empresa

Cap. CV. Presupuesto. Contabilidad. Estadística.

- A) El presupuesto y la contabilidad.
- B) Estadística y contabilidad.
- C) La formación estadística del contable.

Cap. CVI. Presupuesto. Gestión. Contabilidad.

- A) Los cuadros de situación. Definiciones y ejemplos:
 - 1º La ficha de existencias
 - 2º Gestión de las ventas de material a presupuesto
 - 3º Cuadro de situación de las fabricaciones
 - 4º Situación financiera
 - 5º Situación general
 - 6º Balance
- B) Algunas reglas.
- C) Organización de la contabilidad como instrumento de gestión.

Cap. CVII. Los interventores de la gestión.

- A) Atribuciones y misión de los interventores de la gestión.
- B) Cualidades y formación de los interventores de la gestión.

Cap. CVIII. La contabilidad presupuestaria.

- A) Qué es la contabilidad presupuestaria:
 - 1er. ejemplo: Aplicación de los gastos secundarios.
 - 2º ejemplo: Cuentas de distribución de materiales o de mano de obra.
 - 3er. ejemplo: Aplicación de las cargas sociales.
 - 4º ejemplo: Incorporación de los gastos generales al precio de coste.
 - 5º ejemplo: Las cargas distribuídas. La igualización de las cargas.
 - 6º ejemplo: Mantenimiento de existencias a precios previsionales.

LIBROS

- 7º ejemplo: Los precios previsionales (o "standards") incorporados a los precios de coste.
- 8º ejemplo: Las cantidades previsionales en el precio de coste.
- 9º ejemplo: Los costos de mano de obra mediante las unidades de trabajo.
- 10º ejemplo: La fabricación y la venta. La separación de las responsabilidades.
- 11º ejemplo: El precio de coste global de las fabricaciones. La presentación de los resultados.

- B) La formación de la contabilidad presupuestaria: sus límites; sus ventajas.
- C) La contabilidad presupuestaria y el contable.

Cap. CIX. La introducción del presupuesto y su puesta en marcha.

Los principios:

Primer principio

Segundo principio

- A) El programa del jefe.
- B) La información.
- C) La previsión.
- D) El control.

Los cuadernos presupuestarios

Cap. CX. El desarrollo del presupuesto. Su evolución.

- A) El desarrollo del presupuesto.
- B) La evolución del presupuesto.

Cap. CXI. El presupuesto en la empresa.

- A) La dirección de la empresa:
 - La previsión
 - La organización
 - La coordinación
 - La autoridad
 - El control

- B) La acción del jefe.
- C) El clima.
- D) La iniciativa.

Cap. CXII. Los escollos.

- I — La personalidad en la previsión.
- II — Los presupuestos inadaptados.
- III — La desviación presupuestaria.

Cap. CXIII. Las ventajas.

- A) El presupuesto y la empresa.
- B) El presupuesto y las personas:
 - I — La previsión.
 - II — El control.
 - III — El jefe y los ejecutantes.
- C) El humanismo presupuestario.

ENSAYOS DE ECONOMIA DE EMPRESA, por el Dr. ORESTE POPESCU, Profesor Tit. en la Universidad Nacional de La Plata y Universidad Católica "Sta. María" de Bs. Aires. EL ATENEO, Buenos Aires, 1961. 163 páginas.

I. Historia de la economía de empresa

Capítulo 1º - Historia del nombre.

1. La etapa de la contabilidad, ragonería y logismología.
2. La etapa de la ciencia comercial, Handlungswissenschaft y business administration.
3. La etapa de la economía de empresa, economía dell'azienda y Betriebswirtschaftslehre, business economics y économie d'entreprise.

Capítulo 2º - Historia de la disciplina.

- A. Origen, progreso y decadencia de la economía de empresa:

LIBROS

1. La etapa de las disciplinas contables.
2. La etapa de las disciplinas comerciales
 - a) La época del sistema mercantilista
 - aa) Contribuciones italianas
 - ab) Contribuciones francesas
 - ac) Contribuciones alemanas
 - b) La época del sistema liberal
 - ba) Contribuciones alemanas
 - bb) Contribuciones francesas
 - bc) Contribuciones italianas
- B. El renacimiento de la economía de empresa:
 3. La etapa de la economía de empresa.
 - a) La corriente continental europea
 - aa) Contribuciones suizas
 - ab) Contribuciones austríacas
 - ac) Contribuciones alemanas
 - ad) Contribuciones italianas y francesas
 - b) La corriente anglosajona
 - ba) Contribuciones inglesas
 - bb) Contribuciones norteamericanas

II. Economía de empresa y economía política

1. Planteamiento del problema.
2. Economía de empresa y economía política como ciencias no relacionadas.
3. La economía de empresa y la economía política como ciencias independientes, constituyendo en conjunto "las ciencias económicas".
4. La economía política como disciplina dependiente de la ciencia de la economía de empresa.
5. La economía de empresa como disciplina dependiente de la economía política.
6. La economía de empresa y la economía política como disciplinas hermanas de la ciencia económica.

III. El desarrollo de la enseñanza de la economía de empresa en la República Argentina

1. Precursores.

2. Intentos de organización del estudio sistemático de la economía de empresa.
3. Hacia la autonomía de la carrera de economía de empresa.

IV. La racionalización del gobierno de la empresa. Fayol-Fayolismo

Introducción.

Capítulo 1º - La actividad de Fayol en las ciencias naturales.

Capítulo 2º - Actividad en el terreno de la racionalización.

1. Las primeras experiencias.
2. La administración industrial y general.
3. Ampliación de la doctrina administrativa.
 - a) Fundamentos metodológicos
 - b) Procedimientos administrativos
 - c) Racionalización de las empresas públicas
 - d) Fayolismo y taylorismo

Capítulo 3º - La doctrina administrativa en la perspectiva contemporánea.

V. La productividad en los escritos anteriores a Adam Smith

Introducción.

Capítulo 1º - Precursores.

1. La productividad en los escritos de los griegos.
2. La productividad en los escritos de los romanos.
3. La productividad en los escritos del medioevo.
4. La productividad en los escritos mercantilistas.

Capítulo 2º - La doctrina fisiocrática en la productividad.

1. Ideas precursoras.
2. La escuela de F. Quesnay.
3. Algunos precursores de la distinción productivo-improductivo.
4. Medios para aumentar la productividad.
5. Propagación de la doctrina fisiocrática de la productividad en nuestro país.
6. Consideraciones críticas sobre la doctrina fisiocrática de la productividad.

LIBROS

Capítulo 3º - La teoría de la productividad de Turgot.

1. El concepto de productividad técnica o física.

ORIGENES DEL CAPITALISMO MODERNO, por HENRI SÈE.

Primera edición en español. Traducción de Makedonio Garza.
FONDO DE CULTURA ECONOMICA. México, 1961. 151 pgs.

Advertencia. Introducción.

I. Las primeras manifestaciones del capitalismo en la Edad Media.

El capitalismo en el mundo antiguo. El régimen feudal y los progresos del individualismo. Manifestaciones del capitalismo en Florencia. El capitalismo en los Países Bajos. Primeros síntomas en Francia. El capitalismo en Inglaterra. El capitalismo financiero y su carácter. Carácter de las fuerzas financieras en la Edad Media. No existió capitalismo industrial.

II. El capitalismo de comienzos de los tiempos modernos.

La teoría de Sombart sobre la génesis del capitalismo. Las grandes potencias financieras en Italia y en Alemania. Las lonjas o bolsas. La especulación sobre las capitales. Las crisis financieras y el progreso del crédito público. El desarrollo de los bancos. El capitalismo comercial como fuente del capitalismo financiero. El préstamo a rédito: la doctrina de la Iglesia y las nuevas prácticas. La influencia de la Reforma calvinista.

III. El gran comercio marítimo. La expansión colonial. Los progresos del capitalismo en el siglo XVI.

Las consecuencias económicas de los grandes descubrimientos. Portugueses y españoles en Amberes. El oro y la plata del Nuevo Mundo. El sistema colonial de España. El comercio de los extranjeros en la América Española. La afluencia de metales preciosos y la crisis monetaria. Los progresos económicos de las potencias marítimas. Origen de las sociedades por acciones.

IV. El capitalismo comercial y financiero en el siglo XVII.

Destrucción progresiva del monopolio comercial de España en América. La política mercantil. Predominio comercial y financiero

de Holanda. La Compañía Holandesa de las Indias Orientales y el Banco de Amsterdam. La expansión marítima y colonial de Inglaterra. Progresos del capitalismo financiero en Inglaterra. El papel relativamente secundario de Francia. Expansión del comercio marítimo y colonial de Francia. Deficiencia de la organización financiera en Francia. Los financieros franceses y sus operaciones.

V. Expansión del capitalismo comercial y financiero en el siglo XVIII.

Decadencia económica de Holanda. Supremacía marítima y expansión comercial de Inglaterra. Florecimiento del capitalismo financiero en Inglaterra. En Francia el progreso del capitalismo es más lento. El capitalismo financiero en Francia. La teoría de Sombart. Movilización de la vida económica, la especulación y la publicidad. El alza de los precios.

VI. El progreso del capitalismo y debilitamiento del sistema colonial.

El sistema colonial de España en el siglo XVIII. El sistema colonial de Inglaterra en la América del Norte. Política comercial de Inglaterra. Causas económicas de la Guerra de la Independencia. El relajamiento del monopolio en Francia. Causas profundas de la emancipación de las colonias.

VII. Los orígenes del capitalismo industrial y de la gran industria.

La expansión comercial y la revolución industrial. La industria rural y doméstica. La importancia de la concentración comercial. Las manufacturas. La técnica y la concentración comercial. La introducción del maquinismo. Carácter del capitalismo industrial.

VIII. El progreso del capitalismo en el siglo XIX.

Rápidos progresos del capitalismo en Inglaterra. Progreso más lento en Francia. Renacimiento económico de Bélgica. Persistencia de la antigua economía en la Europa central, oriental y meridional. El capitalismo en los Estados Unidos. La transformación de los medios de comunicación y el triunfo del capitalismo. Lenta influencia del capitalismo sobre la agricultura. Conclusión.

IX. Las repercusiones sociales de la evolución capitalista.

Influencia del capitalismo sobre la propiedad territorial y el régimen agrario (Inglaterra, Francia y los Países Bálticos). El capita-

LIBROS

lismo y la abolición de la esclavitud. Influencia del capitalismo sobre la transformación de las clases obrera y comercial. La cuestión obrera. El capitalismo y las clases sociales. Las distinciones económicas sustituyen a las jurídicas.

Conclusión.

EL FINANCIAMIENTO A PLAZO MEDIO DE LAS EXPORTACIONES, por CLAUDIO SEGRÉ. Primera edición en español. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS. México, 1961. 278 páginas.

Presentación. Prefacio a la edición española. Prefacio.

Capítulo I. La importancia del crédito a plazo medio en el comercio Internacional.

1. La estructura del comercio y la oferta de medios de financiación.
2. Créditos a corto plazo y movimientos de capital a largo plazo.
3. Créditos concedidos en virtud de convenios de pago, y problemas de las deudas comerciales insolutas.
4. La competencia en torno a los créditos y el "mercado de compradores".
5. El crédito a la exportación como usanza comercial.

Capítulo II. Fundamentos económicos de los créditos a plazo medio para la exportación.

1. Características de los contratos de crédito a la exportación.
2. El problema del reembolso de los créditos.
3. Crédito a la exportación y balanza de pagos de los países acreedores.
4. Prefinanciación de los contratos de exportación: la posición de los exportadores.
5. Distintas formas de financiación a plazo medio de las exportaciones.
6. Fuentes de recursos para el financiamiento a plazo medio de las exportaciones.

Capítulo III. El problema del riesgo en el financiamiento de las exportaciones.

1. La posición del seguro de crédito en el financiamiento de las exportaciones.
2. Clases de riesgos.
3. Justificación del seguro estatal.
4. Concentración del riesgo y volumen del seguro.
5. Control discrecional del seguro del crédito a las exportaciones.
6. Aspectos selectivos en la estructura de los contratos de seguros.
7. Resumen.

Capítulo IV. El crédito a plazo medio para la exportación en Gran Bretaña.

1. Antecedentes del período prebélico.
2. Los años de la posguerra: la posición comercial británica y el control de cambios.
3. La posición de la City respecto al financiamiento de las exportaciones a plazo mediano.
4. Los efectos del control del crédito.
5. La Técnica del financiamiento a plazo medio de las exportaciones.
6. Financiamiento con ayuda de garantía directa.
7. El papel de las "casas de aceptación" y de las instituciones especializadas.

Capítulo V. El crédito a plazo medio para la exportación en Francia.

1. El problema y sus antecedentes.
2. Los efectos del mecanismo.
3. Créditos a plazo medio y creación de dinero.
4. Financiamiento previo de las exportaciones.
5. El mecanismo del crédito a plazo medio para la exportación.
6. La función de los "banques d'affaires".
7. La estructura y eficiencia del sistema.

Capítulo VI. El crédito a plazo medio para la exportación en Alemania

1. Los antecedentes del comercio.
2. Las posibilidades de financiamiento de las exportaciones por el Bank Deutscher Länder.
3. Primeras medidas relativas a los créditos a plazo medio para la exportación.

LIBROS

4. El sistema de consorcio de la Ausfuhrkredit, A. G.
5. Experiencia de la AKA.
6. La participación de los bancos y de la industria en el financiamiento de las exportaciones.
7. Facilidades especiales y proyectos de reforma.

Capítulo VII. El crédito a plazo medio para la exportación en EE.UU.

1. Las circunstancias del financiamiento a la exportación en EE.UU.
2. El Export-Import Bank: su estructura y su organización.
3. Las primeras facilidades disponibles para financiar exportaciones
4. Fallas del programa.
5. La transición a los nuevos sistemas de garantía y financiamiento.
6. Garantías de créditos a corto plazo para la exportación.
7. Garantías y financiamiento de créditos a plazo medio para la exportación.
8. ¿Se ha resuelto ya el problema del financiamiento de las exportaciones?

Capítulo VIII. Posibilidades y perspectivas.

1. Capital a largo y mediano plazo para concesión de crédito.
2. Problemas cíclicos del crédito a la exportación y empleo de estos créditos como instrumento de estabilización económica.
3. ¿En qué consisten las fallas del sistema del financiamiento de exportaciones?
4. Base multilateral para el crédito a la exportación.

Apéndice I. Los sistemas de seguro de crédito a la exportación en Gran Bretaña, Francia, Alemania y Estados Unidos.

1. Gran Bretaña:
 - a) Organización y finanzas.
 - b) Pólizas otorgadas y riesgos cubiertos por el ECGD.
 - c) Tasa de cobertura y condiciones para el pago de los daños.
2. Francia:
 - a) Organización y finanzas.
 - b) Pólizas otorgadas y riesgos cubiertos por la COFACE y por el Estado.
 - c) Tasa porcentual de cobertura y condiciones para el pago de las indemnizaciones.

3. Alemania:
 - a) Organización y finanzas.
 - b) Pólizas otorgadas y riesgos cubiertos por la Hermes.
 - c) Tasas de cobertura y condiciones para el pago de los daños.
4. Estados Unidos:
 - a) Organización y finanzas.
 - b) Pólizas extendidas y riesgos cubiertos por el Eximbank.
 - c) Cobertura porcentual y condiciones en que se cubrirán las reclamaciones.

Apéndice II. Primas de seguro y tasas de interés para los créditos a la exportación.

1. Gran Bretaña:
 - a) Seguro.
 - b) Crédito.
2. Francia:
 - a) Seguro.
 - b) Crédito.
3. Alemania:
 - a) Seguro.
 - b) Crédito.
4. Estados Unidos:
 - a) Cobertura de riesgos para créditos a corto plazo.
 - b) Cobertura de riesgos políticos para créditos a plazo medio.

Apéndice III. Resumen financiero relativo a los sistemas de seguro del crédito a la exportación.

1. Francia.
2. Alemania.
3. Estados Unidos.
4. Gran Bretaña.

Apéndice IV. Información estadística disponible sobre las operaciones de exportación aseguradas y sobre los créditos a la exportación vigentes.

1. Gran Bretaña.
 2. Francia.
 3. Alemania.
- Bibliografía.

Cuadros estadísticos.

- Cuadro 1: Composición del comercio mundial de productos manufacturados.
- Cuadro 2: Participación de la maquinaria y equipo en la exportación total de productos manufacturados efectuada por diez países exportadores importantes, 1899 y 1953.
- Cuadro 3: Exportación de maquinaria y equipo y su participación en el total de las exportaciones de los países de la OCEE, Estados Unidos, Canadá y Japón.
- Cuadro 4: Exportación de maquinaria y equipo y su participación en la exportación total de los países de la OCEE.
- Cuadro 5: Participación de los bienes de capital en las importaciones de determinados países latinoamericanos, India y Pakistán.
- Cuadro 6: Relación entre importaciones y exportaciones de productos manufacturados por grupos principales, para los países de la OCEE, EE. UU., Canadá y Japón, 1954.
- Cuadro 7: Créditos otorgados por los bancos y redescuento en el Banco de Francia.
- Cuadro 8: Fuentes de recursos para el financiamiento de las operaciones a plazo medio en Francia.
- Cuadro 9: Márgenes de redescuento disponibles para los bancos franceses, al fin del año.
- Cuadro 10: Activos extranjeros netos del Bank Deutscher Länder.
- Cuadro 11: Estructura de los depósitos bancarios en las instituciones alemanas de crédito.
- Cuadro 12: Primas cargadas por el ECCB, 1953.
- Cuadro 13: Resultados totales de las operaciones de la COFACE para el período del 1 de enero de 1929 al 31 de diciembre de 1957.

- Cuadro 14: Resultados obtenidos por la COFACE en los ejercicios 1958 y 1959.
- Cuadro 15: Resultados financieros de la actividad del ECGD.
- Cuadro 16: Export Credit Guarantee Department: Estadística general para el período 1930-1931 a 1956-1957.
- Cuadro 17: Export Credit Guarantee Department: Análisis de las operaciones aseguradas según el tipo de pólizas, 1954-1955 a 1957-1958.
- Cuadro 18: Operaciones del BFCE (a corto y mediano plazo), 1957-1960.
- Cuadro 19: "Letras de exportación" y letras sobre el extranjero descontadas por el Bank Deutscher Länder.
- Cuadro 20: Créditos de la AKA.
- Cuadro 21: La participación de la AKA en el financiamiento a plazo medio de las exportaciones.
- Cuadro 22: Distribución geográfica de los créditos de la AKA y del total de las exportaciones alemanas (fin del año).
- Cuadro 23: Créditos de la AKA, por industrias de exportación, 1956 y 1957.

ESTABILIDAD, INFLACION Y DESARROLLO, por SAMUEL LURIE. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINO-AMERICANOS. México, 1962. 158 páginas.

Capítulo I. La Contabilidad Nacional aplicada al análisis económico.

El desarrollo histórico del cómputo del ingreso nacional.
Conceptos.

Capítulo II. Componentes del gasto nacional bruto.

- a) Consumo privado de bienes y servicios.
- b) Gastos del sector gubernamental.
- c) Inversión interna bruta.
- d) Saldo neto de la balanza de pagos en cuenta corriente.

Capítulo III. El nivel del equilibrio del ingreso nacional y la estabilidad económica.

- a) El efecto multiplicador.
- b) El principio de aceleración.

LIBROS

- c) La acción recíproca del multiplicador y del principio de aceleración.
- d) El nivel del ingreso y de la ocupación.
- e) Mantenimiento de la estabilidad económica.
- f) El ahorro privado, el ahorro total y la formación de capital.

Capítulo IV. Desarrollo económico.

Estado de subdesarrollo.

Teorías del desarrollo.

Desarrollo económico: tasa de crecimiento del ingreso.

Planeación y programación del desarrollo económico.

Alcance funcional de los planes; intensidad de planeación.

Alcance de los planes en el tiempo.

Técnicas de planeación: planes "agregados".

Relaciones entre los modelos.

Planeación sectorial.

Relaciones intersectoriales: el método insumo-producto (input-output) y otras técnicas analíticas.

Aplicabilidad de los modelos teóricos a los problemas de desarrollo en los países menos desarrollados.

Evaluación de proyectos individuales.

Ejecución de políticas y planes de desarrollo.

Medidas fiscales.

Medidas financieras.

Otras medidas.

Capítulo V. Inflación.

Proceso inflacionario generado por cambios a corto plazo en la demanda o en la oferta.

Inflación generada por el alza de los costos de los factores de producción.

Inflación de tipo estructural.

Los factores monetarios en la inflación.

Cuadros.

Cuadro II 1: Porcentaje del consumo privado en el producto nacional bruto de algunos países americanos, 1950-1959.

Cuadro II 2: Inversión bruta en los Estados Unidos, 1950-1959.

Cuadro II 3: Componentes del producto bruto en algunos países de América Latina, 1950-1959.

- Cuadro IV 1: Ingreso real per cápita en un grupo seleccionado de países.
- Cuadro IV 2: Población activa e ingreso generado en la agricultura, en un grupo seleccionado de países.
- Cuadro IV 3: Tasas de crecimiento del producto interno bruto per cápita en un grupo de países seleccionados, durante el período 1950-1959.
- Cuadro IV 4: Cambios en la estructura de las importaciones en América Latina. Preguerra y 1946-1958.
- Cuadro IV 5: Términos de intercambio para algunos países latino-americanos y América Latina en su conjunto, 1948-1958 (1948 = 100).
- Cuadro IV 6: Ahorro interno e inversión bruta en algunos países de América Latina, 1953-1958.
- Cuadro IV 7: Matriz simplificada de insumo-producto.
- Cuadro IV 8: Matriz condensada de insumo-producto de México: año de 1950.

COLECTANEA DE ESTUDOS (Número 14, 1960) A AMORTIZAÇÃO DO CAPITAL FIXO E O INVESTIMENTO DA EMPRESA, por JOSÉ DIONÍSIO DE ALMEIDA. CENTRO DE ESTUDIOS DE ESTATÍSTICA ECONOMICA, Anexo ao Instituto Superior de Ciências Económicas e Financeiras. EDITORIAL IMPERIO LTDA., Lisboa. 160 p.

Prefacio.

Símbolos usados.

Capítulo 1. O investimento da empresa e o seu financiamento.

- 1.1. Capital e investimento.
- 1.2. Determinantes do investimento.
- 1.3. Meios de financiamento e seu custo.

Capítulo 2. Amortização e reposição.

- 2.1. Conceito de amortização. Amortização normal e acelerada.
- 2.2. Reposição.
- 2.3. Processos de amortização.

LIBROS

Capítulo 3. Amortização em período de instabilidades de preços.

- 3.1. Amortização baseada no custo de reposição.
- 3.2. Encargo de amortização em período de aumento de preços.

Capítulo 4. Amortização normal.

Capítulo 5. Amortização acelerada.

- 5.1. Processos de amortização acelerada.
- 5.2. Amortização por quota constante num prazo inferior à vida económica.
- 5.3. Amortização por quota constante com quota inicial.
- 5.4. Amortização por quota constante com quota de investimento.

Capítulo 6. Vantagens da amortização acelerada para a empresa.

- 6.1. Importância de amortização acelerada para a empresa.
- 6.2. A taxa de capitalização interna e a amortização acelerada.

Capítulo 7. Política de amortização.

- 7.1. A amortização acelerada e outras medidas de estímulo ao investimento.
- 7.2. Aplicação da amortização acelerada.
- 7.3. A amortização e a procura global.

Apêndice. Resumo das disposições sobre amortização acelerada vigentes em alguns países.

DYNAMIQUE ÉCONOMIQUE DE LA RÉGION LIÉGEOISE,
par LOUIS E. DAVIN, LÉON DEGEER et JEAN PAELINCK. Publié
avec le concours de la Fondation Universitaire de Belgique.
PRESSES UNIVERSITAIRES DE FRANCE, Paris, 1959. 351 p.

Préambule.

Introduction.

PREMIÈRE PARTIE

Problèmes de main-d'oeuvre

Chapitre premier. Diagnostic.

Section I. Problème quantitatif.

1. Différenciation d'occupation de la main d'oeuvre.
2. Insuffisance quantitative de main-d'oeuvre effectivement active.
 - A. Insuffisance quantitative.
 - B. Importance de la main-d'oeuvre active. Structure des âges.
 - C. Main-d'oeuvre effectivement active. Structure des sexes.

Section II. Problème qualitatif.

1. Formation professionnelle.
2. Enseignement à caractère technique.
 - A. Enseignement universitaire.
 - B. Enseignement non universitaire.
3. Conclusions.

Section III. Déficiences dans l'organisation du marché de l'emploi.

1. Structure et organisation.
2. Utilisation des travailleurs étrangers.
 - A. Recrutement et accueil.
 - B. Logement.
 - C. Statut légal.
 - D. Adaptation au travail.

Section IV. Conséquences de ces insuffisances ou déficiences.

Section V. Solutions apportées depuis dix ans aux problèmes de main-d'oeuvre.

1. Nature des solutions.
2. Insuffisances de ces solutions.

Chapitre II. Détermination d'une politique.

Section I. Problème quantitatif.

1. Solutions à long terme.
 - A. Allocations familiales et politique de la famille.
 - B. Logement.

2. Solutions à court terme.
 - A. Migrations anternantes
 - B. Migrations définitives
 - C. Emploi des femmes

Section II. Problème qualitatif.

Remarques préliminaires.

1. Formation technique diversifiée en fonction d'une politique dynamique de la main-d'oeuvre.
2. Encouragement de la recherche scientifique fondamentale et appliquée.
3. Politique libérale d'accueil des entreprises étrangères.

Section III. Organisation du marché de l'emploi.

1. Service régional de l'emploi.
2. Commission régionale de l'emploi.
3. Budget régional de la main-d'oeuvre.
4. Autres institutions relevantes.

Section IV. Conclusions préliminaires.

DEUXIÈME PARTIE

Problèmes matériels et technologiques

Chapitre Premier. Données structurelles stables.

Section I. Axes de développement.

1. Transports.
2. Sites industriels.

Section II. Zone de développement.

Chapitre II. Variables.

Section I. Croissance économique régionale.

1. Développement par accroissement des revenus distribués dans l'industrie traditionnelle.
2. Développement par intensification des relations inter-industrielles et par diversification des activités au sein d'une zone de développement.

- A. Nécessité d'une prospection détaillée et systématique de la R. I. Lg.
- B. Sous-traitance, élément de croissance.

Section II. Eléments techniques d'une croissance.

- 1. Prolégomènes théoriques.
- 2. Pôles de croissance de la région industrielle liégeoise.
 - A. Industries charbonnière et chimique.
 - B. Industrie des métaux: sidérurgie, fabrications métalliques, construction mécanique et électrotechnique.
 - C. Relations intersectorielles entre l'industrie chimique et l'industrie des métaux: liaisons techniques horizontales entre pôles de croissance.

Section III. Vocation des grands ensembles industriels.

- 1. Rôle des grands ensembles producteurs.
- 2. Moyens d'action.
 - A. Action de la grande unité (Firme dominante).
 - B. Action jointe des petites et moyennes unités.
- 3. Conditions d'efficacité.
 - A. Responsabilité des administrateurs des grandes unités.
 - B. Responsabilité des dirigeants d'entreprises moyennes et petites.
 - C. Responsabilité des pouvoirs publics.
 - D. Commune prise de conscience et responsabilités collectives.

Section IV. Organisation d'une structure financière et de crédit appropriée.

- 1. Diagnostic.
 - A. Politique de crédit
 - B. Politique fiscale
- 2. Eléments d'une solution.
 - A. Politique de crédit
 - B. Politique fiscale

LIBROS

TROISIEME PARTE

Problèmes immatériels

Chapitre Premier. Recherche scientifique et liaison industrie-université

Section I. Diagnostic.

Section II. Mesures à prendre.

1. Action de l'industrie.
2. Action de l'université.
3. Liaison industrie-université.

Chapitre II. Rôle de l'information à l'échelon régional.

Section I. Exemples de l'étranger.

1. Cas néerlandais.
2. Cas britannique et action du Board of Trade.
3. Cas français.

Section II. Carence liégeoise.

Chapitre III. Prise de conscience commune.

CONCLUSIONS

Conditions de croissance de la R. I. Lg.

Section I. Position générale du problème.

Section II. Positions spécifiques des problèmes.

1. Options sur les industries motrices.
 - A. Situation actuelle
 - B. Orientation nécessaire
2. Option sur la zone de développement.
3. Volonté commune d'expansion.
 - A. Prise de conscience des dépositaires de pouvoirs.
 - B. Méthodes et instruments de travail.

Section III. Pour conclure.

ANNEXE I

La structure de la région industrielle liégeoise et son évolution depuis 1947

Section I. Main-d'oeuvre occupée.

- A. Données générales
- B. Etude par secteurs
- C. Chimie et industrie des métaux
- D. Conclusions

Section II. Les crédits d'expansion économique et la région

- A. Ministère des Affaires économiques.
 - 1. Loi du 7 août 1953
 - 2. Loi du 31 mai 1955
 - 3. Remarques générales
- B. Ministère des Classes moyennes.
 - 1. Considérations générales
 - 2. Répartition par secteur d'activité
 - 3. Région de développement Liège-Limbourg

Section III. Recherches statistiques et monographiques sur l'évolution structurelle de la région de développement liégeoise.

- A. Statistique des établissements dangereux, insalubres et incommodes.
- B. Statistique du service provincial de l'urbanisme et enquêtes consécutives dans certaines communes de l'agglomération liégeoise.
 - 1. Analyse statistique des résultats
 - 2. Analyse de certains développements communaux
 - 3. Synthèse des enquêtes industrielles
- C. Données du Registre du commerce de l'arrondissement de Liège.
 - 1. Principe de l'étude
 - 2. Analyse des résultats globaux
 - 3. Analyse par commune
 - 4. Analyse par branches d'activité
 - 5. Analyse de la mortalité

LIBROS

6. Fabrications jeunes et nouvelles dans le cadre d'entreprises existantes
7. Conclusion

Section IV. Conclusions générales.

ANNEXE II

Eléments techniques d'une croissance de l'industrie chimique dans la région liégeoise

Section I. Considérations techniques.

- A. Introduction. Principes de l'étude.
- B. Carbochimie.
 1. Cokeries
 2. Oxydation partielle du charbon
 3. Hydrogénation du charbon
 4. Conclusion sur la carbochimie
- C. Pétroléochimie.
 1. Raffinage
 2. Production de C_2H_2 (acétylène)
 3. Polyéthylène et autres matières thermoplastiques
 4. Caoutchouc synthétique
 5. Noir de carbone
 6. Aromatisation et production de dérivés oléfiniques
 7. Conclusions sur le pétroléochimie
- D. Conclusions générales

Section II. Appendices statistiques

- A. Analyse du commerce extérieur belge de produits chimiques en 1957.
- B. Comparaison internationales dans le cadre de l'O.E.C.E.
- C. Evolution des besoins en caoutchouc.
- D. Valeur ajoutée et productivité en valeur de l'industrie chimique belge.
- E. Relations entre sous-secteurs chimiques.

ANNEXE III

Etude sur l'industrie des métaux

Section I. Structure de l'industrie des métaux en Belgique.

- A. Généralités.
- B. Relations interindustrielles.

Section II. Comparaisons internationales.

- A. Statistiques de l'O.E.C.E.
- B. Comparaison de la structure interne de l'industrie des métaux en Allemagne et en Belgique.

Section III. Evolution structurelle de l'industrie des métaux.

Section IV. Conclusions.

INTRODUÇÃO AO CÁLCULO MATRICIAL, por GIAMPAOLO MARCELLO FALCO. **RAÍZES CARACTERÍSTICAS DE U'A MATRIZ**, FLÁVIO FAUSTO MANZOLI. **MATRIZES DE ENTRADAS E SAÍDAS**, FLÁVIO FAUSTO MANZOLI. Boletim N° 26, Cadernos IV e XIV. FACULDADE DE CIENCIAS ECONOMICAS E ADMINISTRATIVAS, UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO, São Paulo, 1962. 131 p.

Introdução ao cálculo matricial. Giampaolo Marcello Falco.

1. Conceito de Vetor.
2. Conceito de Matriz.
3. Produto.
4. Produto por Partição.
5. Potências Inteiras Poistivas.
6. Matriz Diagonal.
7. Matriz e Determinante.
8. Matrizes Especiais.
9. Funções e Sistemas Lineares.
Bibliografia.

Raízes características de u'a matriz. Flávio Fausto Manzoli.

1. Introdução.

LIBROS

2. Redução a Forma Diagonal.
3. Coeficientes de equação Característica.
4. O Teorema de Cayley-Hamilton.
Bibliografía.

Matrizes de "Entradas e Saídas". Flávio Fausto Manzoli.

1. Introdução.
2. O Modelo de Leontief.
3. Inversão da Matriz de Leontief.
4. Extensões de Modelo Básico.
5. A Análise das Relações Interindustriais e a Programação Linear.
Bibliografía.

THÉORIE ET POLITIQUE DE L'EXPANSION RÉGIONALE.

Actes du Colloque international de l'Institut de Science Economique de l'Université de Liège (21-23 avril 1960). LIBRAIRIE ENCYCLOPEDIQUE, S.P.R.L. Bruxelles, 1961. 619 pages.

PREFACE, par M. le Professeur P. HARSIN.

PREMIERE PARTIE: Rapport Introductif.

Les conditions de croissance des économies régionales dans les pays développés, par M. le professeur L. E. DAVIN.

Chapitre premier. Position du problème.

Chapitre II. Région de développement et environnement.

Chapitre III. Les facteurs de développement.

Section I. Problèmes de localisation.

Section II. Axes et zones de développement.

A. Axes de développement et sites industriels.

B. Zones de développement.

Section III. Pôles de croissance et phénomènes de polarisation.

A. Pôles de croissance.

B. Phénomènes de polarisation.

1. Polarisation technique.
 - a) Polarisation d'investissement ou de fonctionnement.
 - 1° Polarisation d'investissement
 - 2° Polarisation de fonctionnement
 - b) Nature des activités polarisantes.
 - c) Dimension des entreprises.
 - d) Mécanisme des rapports industriels.
2. Polarisation par les revenus.
3. Polarisation psychologique.
4. Polarisation géographique.
5. Remarque.

Section IV. Autres stimulants.

- A. Economie de programme.
- B. Décisions politiques.
 1. Sur le plan national.
 2. Sur le plan international.

Chapitre IV. Entreprise et région de développement.

Section I. Phénomènes de groupe et aménagements de structure.

- A. Grandes entreprises.
- B. Petites et moyennes entreprises.

Section II. Phénomènes de champ et adaptations de fonctionnement.

- A. Sous-traitance.
- B. Coopération.

Chapitre V. Conclusions.

DEUXIEME PARTIE: Notes d'observations relatives au rapport
introductif.

Nécessité et conséquences d'une infrastructure, par M. J. ANDRE.

La programmation régionale, par M. le Professeur P. BAUCHET.

- I. Le cadre comptable nécessaire à une programmation.
 - A. Les comptes.
 1. Les comptes d'agents

LIBROS

2. Les comptes d'opérations
 3. Balance de main-d'oeuvre
 - B. Les tableaux économiques des régions.
 - C. Les cartes des marchés.
- II. Analysis et prévisions à la base d'une programmation régionale.
- A. Les études nationales définissant les données du développement régional.
 1. La situation future de l'emploi
 2. Le développement des industries localisables
 3. La définition des métropoles régionales
 4. Les projets de certains grands travaux
 - B. Analyse économique régionale
 - C. Les études nationales assurant la cohérence, l'analyse et la prévision interrégionales s'imposent à plusieurs titres.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur J. BODEVILLE.

- I. Axes de développement
 - A. Méthodes et critères
 1. Deux méthodes d'étude
 2. Deux critères distincts
 - B. Mise en valeur
- II. Unité de la méthode d'établissement des programmes
 - A. La région polarisée
 - B. Le choix du programme le plus efficace
 1. Première approximation
 2. Effets de polarisation

Quelques conditions d'efficacité d'une politique de développement régional, par M. le Professeur L. BOURCIER DE CARBON.

- I. Objectifs et moyens
 - II. Mobilisation psychologique des autorités, notabilités et groupements locaux naturels ou organiques
- Annexe. Place des facteurs psychologiques dans les problèmes de déconcentration des entreprises moyennes. Cas d'une expérience française.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. de Professeur M. BYE.

1. Optimum régional - Optimum national
2. Opposition théorique de l'optimum régional et de l'optimum national.
3. Choix entre les deux optiques - Compromis inévitable
4. Les "contraintes" de l'aménagement du territoire dans l'optique nationale
5. Pouvoirs de planification et de décision.
6. Politique de tarification de services publics

Note sur la notion de région, par M. le Professeur M. CAPET.

Note sur la croissance et la structure économique d'une région, par le Professeur M. CAPET.

Eléments retenus dans l'analyse

- A. La croissance est fonction de la structure économique
- B. Les changements de structure apportés par la croissance

Conclusion

Aspects économiques du développement du Nord des Pays-Bas, par MM les Professeurs F. J. DE JONG et H. RIJKEN VAN OLST.

- I. Position du problème
- II. Quelques aspects de l'arrière-plan historique et géographique de la situation du Nord des Pays-Bas
- III. Quelques remarques sur le caractère arriéré de la croissance industrielle à la lumière de la théorie de la localisation
- IV. Volume et mobilité de la réserve de main-d'oeuvre
- V. Politique économique régionale
 1. Mesures générales d'amélioration du climat ou mesures d'amélioration de l'infrastructure
 - 1) Stimulants psychologiques
 - 2) Stimulants économiques
 2. Mesures spéciales de stimulation ou mesures spécifiques
 - 1) Stimulans psychologiques
 - 2) Stimulants économiques
 - 3) Mesures directes
- IV. La nécessité de la recherche économique

LIBROS

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. A. DELPEREE.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. L. DUQUESNE DE LA VINELLE.

Importance de la siderurgie dans l'expansion de la région liégeoise, par M. P. HENRARD.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur E. JUILLARD.

- I. Discussion de quelques points de détail
 1. Déterminisme des données naturelles ou spatiales
 2. Rôle de certains facteurs humains
 3. Taille et localisation des entreprises
 4. Rôle des survivances du passé
- II. Remarques sur la notion "région de développement"

Dimensions spatiales et démographiques de régions de développement en Europe occidentale, par M. le Professeur E. JUILLARD.

- I. Etude théorique
 1. Dimensions maxima
 2. Dimensions minima
- II. Essai d'application à l'Europe rhénane et rhodanienne

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur J. LAJUGIE.

Introduction.

- I. Le Marché Commun, danger d'aggravation des disparités régionales de développement.
 1. La concurrence sur le marché des produits
 2. La mobilité des facteurs de production
- II. Le développement régional, condition du succès du Marché Commun.
 1. En faveur de zones déprimées: la réadaptation des travailleurs et la conversion des entreprises.
 2. En faveur des zones sous-développées: la coordination des investissements.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur E. LECLERCQ.

1. Problèmes de l'eau
 2. Problèmes de l'air
- Annexe. Rapport sur la question des eaux en Belgique.
1. Résumé du rapport
 2. La question des eaux en Belgique
 3. Addendum: le problème général de l'eau. Esquisse basée sur la situation en Belgique
 - a) Recensement des utilisations d'eau et estimation de l'évolution des besoins
 - b) Inventaire des ressources
 - c) L'utilisation de l'eau
 - d) La protection des ressources diverses
 - e) Découpage du territoire en régions intrinsèques
 - f) Bilans hydrauliques régionaux
 - g) Plan d'ensemble d'utilisation des eaux
 - h) Moyens d'action
- Septième recommandation de la Commission nationale: la question des eaux en Belgique.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. J. MINEUR.

Conditions et limites de la polarisation par les revenus,
par M. J. NOLS.

Reply to Professor Davin's introductory Report,
by Doctor Josef NOWICKI.

La firme motrice dans la région et la région motrice,
par M. le Professeur F. PERROUX.

- I. La construction analytique de la région.
 - A. L'action de la grande firme par l'anticipation et par l'innovation.
 1. Première hypothèse: L'anticipation de la demande par la grande firme.
 2. Seconde hypothèse: Le changement de la fonction de production de la grande firme.
 - B. Les sous-polarisation.

LIBROS

- C. L'action inégale selon les régions des trois dynamiques d'encadrement.
 - D. Les actions de la grande firme en longue période sur le changement de la structure régionale.
 - E. L'implantation de la grande firme.
 - 1. Actions exercées de l'extérieur
 - 2. La région développée
 - 3. La région sous-développée.
 - 4. Actions exercées de l'intérieur
- II. Les modalités du couplage de deux régions.
- A. Les deux contenus de la théorie du commerce international.
 - B. La nation considérée comme une ensemble de régions.
 - 1. Premier couplage: Une région avec une firme motrice et une région sans firme motrice
 - a) Accroissement de la demande à la firme motrice de la région A
 - 1^o Unité du prix du produit vendu par la firme
 - 2^o Pluralité des prix du produit vendu par la firme
 - b) Abaissement des coûts-prix de la firme motrice de la région A
 - 2. Second couplage: Une région avec firme motrice et une autre région avec firme motrice
 - a) Les produits des deux firmes motrices sont entre eux substituables
 - b) Les produits de deux firmes motrices sont, entre eux, complémentaires
- III. L'ensemble national formé de plusieurs régions.
- A. La "nation" et les tableaux interregionaux.
 - B. La préférence de structure régionale et la préférence de structure nationale.
 - C. Les régions motrices et les autres.
 - D. Les trois modes d'action de la région motrice.
 - E. Les incertitudes dans la notion de "zone critique".
 - F. Le schéma théorique de maximisation du produit national.
 - G. Les pôles (points) de croissance.
- IV. L'ensemble de plusieurs nations.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur PINCHEMEL.

1. Problèmes de définition.
2. Observations diverses.
3. Développement économique et développement régional global.
4. Le développement économique interrégional.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur P. L. REYNAUD.

Introduction.

1. La distinction entre le sous-développement et la dépression régionale dans les pays avancés.
2. Facteur humain et développement régional.
3. Les éléments matériels de la croissance.
4. L'aspect "spatial" des problèmes économiques.

Conclusion.

Reply to Professor Davin's introductory Report, by Professor Peter ROBSON.

Note on regional Development Problems and Policies in Great Britain, by Professor Peter ROBSON.

1. Localised Unemployment.
2. Dispersal of Population and Industry.
3. Conclusion.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. J. A. SPORCK.

Reply to Professor Davin's introductory Report, by Paul STREETEN, Fellow of Balliol College, Oxford.

Appendix I: Experience in Britain.

Appendix II: Rural South versus Industrial North.

Les conditions de développement des économies régionales dans les pays sous-développés (avec un aperçu spécial de la situation en Yougoslavie), par M. le Professeur D. TODOROVITCH.

- I. Quelques questions de principe.

LIBROS

- II. Quelques problèmes concernant le développement régional avec un aperçu de la situation en Yougoslavie.
 1. Le développement économique général et le développement économique régional.
 2. L'industrialisation: méthode fondamentale du développement économique régional.
 3. L'accumulation et les régions sous-développées.
- III. Conclusions.

Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. F. J. J. H. M. VAN OS.

Brève synthèse de l'ancienne et de la nouvelle politique d'industrialisation régional aux Pays-Bas. Note de la Direction Générale de l'Industrie et de l'Energie, transmise par M. F. J. J. H. M. VAN OS.

- I. La politique d' industrialisation régionale entre 1952 et 1958.
- II. La nouvelle politique d'industrialisation.

Le problème des disparités régionales. Commentaires relatifs au rapport introductif de M. le Professeur Davin, par M. le Professeur P. VITO.

Recherches régionales: nécessité de distinguer les activités motrices des activités de service pour caractériser plus nettement l'activité économique, par M. J. WINSEMIUS.

1. Que comprend cette distinction?
2. Pourquoi, en ce qui concerne cette distinction, les économistes sont-ils en général manifestement plus critiques et plus hésitants que les spécialistes en géographie et en planologie?
3. Quelle est l'attitude de l'étranger à l'égard de cette distinction?

Bibliographie.

Aspects territoriaux de l'industrialisation, par M. J. WINSEMIUS.

Introduction.

1. Les concepts centralisation et décentralisation.
2. Structure économique.
3. La situation favorable au point de vue des transports en tant que facteur de localisation et l'industrie lourde portuaire.

4. L'industrie légère et le facteur d'implantation qu'est un large marché de main-d'oeuvre.
5. La formation de la main-d'oeuvre.
6. Résumé.

TROISIEME PARTIE: Discussions du colloque.

Allocution d'introduction de M. le Professeur P. HARSIN, Président du Colloque.

Les facteurs de localisation. Interventions de MM. DAVIN, TODOROVITCH, PERROUX, CAPET, JUILLARD, VAN OS, DE JONG, BOURCIER DE CARBON, NOWICKI, MINEUR, ROSENFELD, PINCHEMEL, STREETEN, WINSEMIUS, BURE, ROBSON.

Les phénomènes de polarisation. Le facteur technique. Interventions de MM. DAVIN, VAN OS, PERROUX, HARSIN, COMHAIRE.

La dimension des entreprises. Interventions de MM. HARSIN, DAVIN, CAPET, BOUDEVILLE, ROSENFELD, JUILLARD, BOURCIER DE CARBON.

La notion de région. Interventions de MM. HARSIN, DAVIN, BOUDEVILLE, DE JONG, LAJUGIE, CLEMENS, JUILLARD.

La politique de développement économique régional. Interventions de MM. DAVIN, VAN OS, DE JONG, LAJUGIE, VITO, BOURCIER DE CARBON, CLEMENS, BOUDEVILLE.

Les situations nationales et la comptabilité des plans régionaux. Intervention de MM. HARSIN, BYE, KRAUS, DAVIN, VAN OS, NOWICKI, TODOROVITCH, STREETEN, BOUDEVILLE, PINCHEMEL, BURE, DE JONG, CLEMENS.

QUATRIEME PARTIE: Seance academique finale.

Allocution de M. le Professeur P. Harsin.

Allocution de M. le Ministre J. Rey.

Remerciements d M. le Professeur P. Harsin.

CINQUIEME PARTIE: Rapport final.

Les conditions de croissance des économies régionales dans les pays développés, par M. le Professeur L. E. DAVIN.

Chapitre premier. Thème du Colloque.

LIBROS

Chapitre II. La nature de la politique des économies régionales.

- A. Caractéristiques.
- B. Nécessité du dépassement de la région.
- C. Zones de développement versus zones critiques ou déprimées.

Chapitre III. Les limitations de croissance.

Chapitre IV. La nécessité d'une économie de programme.

Chapitre V. Les problèmes de financement.

- A. Sur le plan officiel.
- B. Sur le plan privé.

Chapitre VI. Conclusions.

ANNEXES.

Phénomènes techniques et analyse économique régionale,
par M. J. J. COMHAIRE.

- I. Premières perspectives.
 - A. Formulation générale du problème.
 - B. Exigences de l'analyse économique régionale.
 - C. Points d'émergence des phénomènes techniques.
 - D. Recours au concept de structure.
- II. L'économiste face aux phénomènes techniques.
 - A. La technique comme "donnée extérieure".
 - B. Le progrès technique comme partie du processus économique.
 - C. Importance du rôle attribué à la technique.
 - D. Ambition des nouvelles recherches en matière d'économie régionale.
- III. Mission de la sociologie de la technique.
 - A. Insuffisance des développements théoriques et méthodologiques actuels.
 - B. Objet de la sociologie de la technique; son intérêt en matière d'analyse économique régionale.
 - C. Portée des initiatives des techniciens.
 - D. Le facteur technique constitue-t-il un *primum movens*?

IV. Etude de points particuliers.

- A. Le conditionnement réciproque des recherches techniques.
- B. Un exemple de conditionnement de la technique.
- C. Remarques sur la décision d'investir.

De l'ordre de priorité des efforts d'investissement, par M. J.J. LE PAS.

- I. Sur le plan international.
- II. Sur le plan régional.

*Eléments pour une croissance régionale programmée,
par M. J. PAELINCK.*

- A. Croissance des économies évoluées.
 - B. Dynamique des déséquilibres.
 - C. Recherche interdisciplinaire.
- Conclusion.

Démographie et croissance économique, par M. J. STASSART.

- I. La situation démographique liégeoise.
- II. Les conséquences économiques de cette évolution.

Comité Organisateur et Liste des Participants.

O DESENVOLVIMENTO ECONOMICO DO BRASIL E A INFLAÇÃO. DORIVAL TEIXEIRA VIEIRA. Boletim Nº 25. Cadeira XXI. FACULDADE DE CIENCIAS ECONOMICAS E ADMINISTRATIVAS. UNIVERSIDADE DE SÃO PAULO. São Paulo, 1962. 144 p.

Introdução.

Capítulo I. O Panorama Político e Social do Brasil.

1. Ambiente Político.
2. Ambiente Social.

Capítulo II. As Tentativas de Execução de Programas de Desenvolvimento.

1. A Missão Cooke.

LIBROS

2. A Missão Abbink.
3. O Plano Salte.
4. O Programa da Comissão Mista Brasil-Estados Unidos.
5. O Programa das Metas.
6. A Revisão das Metas.
7. O Nordeste e a Sudene.
8. A Reforma Agrária.

Capítulo III. As Finanças Públicas e a Previdência Social.

1. As Finanças Públicas.
2. A Previdência Social.

Capítulo IV. A Organização Bancária.

Capítulo V. O Sistema Monetário.

1. Meios de Pagamento.
2. Emissões e Sistema Bancário.

Capítulo VI. A Inflação.

1. Características da Inflação Brasileira.
2. Efeitos da Inflação.

Capítulo VII. O Problema Cambial.

1. Antecedentes.
2. A Portaria n° 70.
3. A Instrução n° 192.
4. A Instrução n° 193.
5. A Instrução n° 204.

Capítulo VIII. A Política Cafeeira.

Conclusões.