



LIBROS Y REVISTAS

Libros

Revista de Economía y Estadística, Tercera Época, Vol. 5, No. 1-2 (1961): 1º y 2º Trimestre, pp. 130-202.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3491/3334>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1961). Libros. *Revista de Economía y Estadística*, Tercera Época, Vol. 5, No. 1-2: 1º y 2º Trimestre, pp. 130-202.

Disponible en: <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3491>

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>



REVISTAS
de la Universidad
Nacional de Córdoba



Universidad
Nacional
de Córdoba



FCE
Facultad de Ciencias
Económicas



1613 - 2013
400
AÑOS

LIBROS

“ÉCONOMIE POLITIQUE” (Tome II) par HENRI GUITTON, Professeur à la Faculté de Droit et des Sciences économiques de Paris. Deuxième édition. Collection Précis Dalloz. DALLOZ, Paris, 1960, 540 pages.

Cinquième Partie. La Monnaie et le crédit. Introduction. Section I. Le problème de la monnaie. Section II. Le problème du crédit.

Titre I. Les problèmes bancaires. Chapitre Premier. Marché monétaire et titres de crédit. Section I. Marché financier et marché monétaire. Section II. Les titres de crédit à court terme. Les effets de commerce. Chapitre II. Organisation du crédit. Section I. Idées générales sur les banques. Section II. Les banques de dépôts et d'escompte. Section III. Les banques d'affaires. Section IV. De l'organisation de certaines formes spéciales de crédit. Les institutions collectrices de fonds.

Titre II. Les problèmes monétaires. Chapitre premier. La monnaie métallique. Section I. L'évolution de la monnaie métallique. Section II. Les systèmes de monnaie métalliques. Chapitre II. La monnaie fiduciaire. Section I. Le billet de banque convertible. Section II. La structure des banques d'émission. Chapitre III. La monnaie scripturale. Section I. Les manifestations de la monnaie scripturale. Section II. Les mécanismes de compensation. Section III. La réglementation de la monnaie scripturale. Chapitre IV. Les monnaies inconvertibles. L'inflation. Section I. La monnaie inconvertible a été d'abord une monnaie accidentelle. Section II. Les formes et les effets de l'inflation. Section III. L'inflation prend-elle fin? Les dévaluations. Section IV. La banque d'émission dans un régime de monnaie convertible. La nationalisation de la banque de France. Conclusion. La valeur du papier-monnaie. Chapitre V. Monnaie et prix. Problèmes théoriques et politiques. Section I. Relations théoriques entre monnaie et prix. Section II. La politique monétaire.

Sixième Partie. La répartition du produit national.

Titre I. Le revenu national. Chapitre premier. Aperçu sur la théorie moderne de la formation du revenu national. Chapitre II. Comment concevoir une théorie de la répartition du revenu national?

Titre II. Les revenus du travail. Chapitre premier. Les caractères spécifiques du salaire. Chapitre II. Les théories du salaire. Section I. Les théories unilatérales. Section II. Les théories bilatérales. Chapitre III. La politique des salaires. Section I. L'effort de correction. Section II. L'effort de participation. Section III. L'effort de socialisation. Les revenus sociaux de transfert.

Titre III. Les revenus sans travail. Chapitre premier. L'intérêt du capital. Section I. Nature et modalités de l'intérêt. Section II. Les théories de l'intérêt. Section III. Le passé et l'avenir du taux de l'intérêt. Chapitre II. La rente. Section I. La rente foncière. Section II. La généralité du phénomène de la rente. Les surplus économiques.

Titre IV. La revenu de l'entreprise. Le profit. Chapitre premier. Notions générales sur le profit. Section I. Les difficultés pour définir le profit. Section II. Les caractères du profit. Section III. Les difficultés pour saisir statistiquement le profit. Chapitre II. Les théories du profit. Section I. Les théories de l'exploitation. Section II. Les théories positives.

Titre V. Les résultats de la répartition. L'emploi des revenus. Chapitre premier. La répartition du revenu national. Section I. La répartition individuelle des revenus. Section II. La répartition des revenus privés en plusieurs masses. Chapitre II. L'emploi des revenus, consommation et épargne. Section I. La structure des consommations. Section II. La fonction consommation.

Septième Partie. Les échanges économiques dans le cadre international.

Titre I. Évaluation, structure et balance des mouvements économiques internationaux. Chapitre premier. Les mouvements internationaux de marchandises. Section I. L'établissement des statistiques. Section II. La signification des statistiques du commerce extérieur. Section III. Quelques observations statistiques du commerce extérieur français. Section IV. Le mouvement du commerce extérieur mondial. Chapitre II. La balance des paiements. Section I. La structure de la balance des paiements. Section II. L'équilibre et l'évolution de la balance des paiements.

Titre II. Théories des échanges internationaux. Chapitre premier. Théorie des échanges libres. Section I. Les principales modalités de

LIBROS

la théorie libre-échangiste. Section II. La croyance aux automatismes. Section III. Les théories modernes du commerce international. Chapitre II. Théorie des échanges protégés. Section I. Les principes de la protection.

Titre III. Le change. Chapitre premier. La formation des changes. Chapitre II. Les variations du change. Section I. Esquisse des variations du change français depuis 1914. Section II. Explication des variations du change. Les principales théories du change. Section III. Répercussions des variations de change.

Titre IV. Les interventions politiques relatives aux échanges internationaux. Chapitre premier. La politique commerciale. Section I. La tarification douanière. Section II. Les grandes étapes de la politique commerciale française. Chapitre II. La politique financière. Section I. La politique monétaire. Le contrôle des changes. Section II. La recherche d'un nouvel équilibre international.

"JOSEPHUS DANIELS IN MEXICO", by E. DAVID CRONON. THE UNIVERSITY OF WISCONSIN PRESS. Madison, 1960. 369 pages.

Preface. List of Illustrations.

- I Shades of Veracruz.
- II Mexico for the Mexicans.
- III A Neighbor Goes to Work.
- IV A Nearly Fatal Speech.
- V Dollars and Diplomacy.
- VI Yanquis in the Yaqui Valley.
- VII Too Little, Too Late.
- VIII. A Bolt from the Blue.
- IX "Before Final Action".
- X A "Global" Settlement.
- XI "By Pushes, Not Even to Glory!". Essay on Sources. Notes. Index.

“HISTORIA DE LA CIENCIA INDUSTRIAL DE LOS EE. UU. DE AMERICA”, por COURTNEY ROBERT HALL, del Departamento de Historia del Queens College, Nueva York, N.Y., Estados Unidos de América. Primera edición en español. Versión de Tomás Avendaño J. EDITORIAL LETRAS, S.A., México, 1960. 460 páginas.

Prefacio a la edición española. Prólogo. *Capítulo I. Los comienzos.* La industria colonial. La Revolución y los primeros tiempos de la industria. La revolución industrial. El desenvolvimiento del sistema industrial.

II. Aparece el Estado industrial. La Guerra Civil y la industria norteamericana. Conversión en una industria de tiempo de paz. Comienza la edad del acero. Enlace en los confines de un continente. Fuentes nuevas y viejas de energía. La ciencia viene en ayuda de la industria.

III. Los transportes en el siglo XX: por tierra y por agua. El ferrocarril hace su principal contribución. Mejoramiento del equipo y las funciones del ferrocarril. Los transportes por agua. El automóvil entra en acción.

IV. Los transportes aéreos. El hombre intenta volar. Los aparatos voladores más pesados que el aire. Los hermanos Wright aciertan. El desenvolvimiento de la aviación comercial. Los efectos del aeroplano en la industria norteamericana.

V. El nuevo mundo de los productos químicos. Algunos hechos iniciales. La índole de la industria química moderna. Lugar que ocupa la investigación en la industria química. Algunos adelantos recientes en la industria química. El porvenir de la industria química.

VI. Las industrias eléctricas y de las comunicaciones. La comunicación telefónica. La energía y el alumbrado eléctricos. La radio y la electrónica. Progresos recientes en la electricidad y la electrónica.

VII. La moderna industria minera y metalúrgica. La tecnología de la minería. Progresos recientes de la minería y la metalurgia.

VIII. Los minerales no metálicos. El petróleo y los demás combustibles. Los minerales no metálicos y no combustibles.

IX. El caucho y sus productos. La historia del origen del caucho. La tecnología y la producción cauchera modernas. Búsqueda para producir caucho químicamente. La industria "grande" del caucho. La industria al mediar el siglo.

X. La pulpa, el papel y las publicaciones. El proceso de manufactura. Algunos aspectos característicos de la industria papelera. Las artes gráficas y las publicaciones. El presente y el futuro del papel y de las artes gráficas.

XI. Los víveres, el aseo y el vestido para millones de personas. La agricultura y las ciencias. Las granjas se mecanizan. La carne desde el ganado en pie hasta los mercados. El alimento perfecto. El sostén de la vida. Mantecas y mantequilla. Las conservas y sus envases. Los jabones y los limpiadores. La ropa para el pueblo.

XII. La precisión en la ciencia industrial norteamericana. Las máquinas mercantiles. Medidores, calibradores e instrumentos de comunicación. La precisión en el vidrio.

XIII. La ciencia industrial y la defensa nacional. La capacidad bélica de los Estados Unidos. Las lecciones de la Primera Guerra Mundial. La ciencia industrial frente a una prueba suprema.

XIV. Un año de ciencia industrial. El panorama general de la industria. Piedras miliare de 1952. Una mirada hacia el porvenir.

"HISTOIRE DE LA PENSÉE ÉCONOMIQUE ET ANALYSE DES THÉORIES CONTEMPORAINES", par ANDRÉ PIETTRE, Professeur à la Faculté de Droit et des Sciences économiques de Paris. Collection Précis Dalloz. DALLOZ, Paris, 1959. 517 páginas.

Introduction. Avertissement de l'auteur. Les grandes phases de la pensée économique. *Première Partie. Histoire de la pensée économique et sociale de l'antiquité au début du XX^e siècle.*

Titre Premier. L'économie de service. Chapitre Premier. L'antiquité: l'économie au service de la cité. Section préliminaire. L'orient. Section I. La Grèce. 1. Des sophistes à Socrate. 2. Platon ou le socialisme aristocratique. 3. Aristote: économie de nature, économie de cité. 4. Les utopies finales. Section II. Rome. Section III. L'apport

des premiers chrétiens. 1. Le partage des biens. 2. Le statut des personnes. Chapitre II. Le Moyen Age: l'économie au service du bien commun. Section I. La tutelle religieuse. 1. L'influence de l'Église sur les structures sociales. 2. L'influence de l'Église sur les mécanismes économiques. Section II. L'influence de la noblesse et des corps de métier. 1. La noblesse. 2. Les corps de métier. Chapitre III. La Renaissance et l'Ancien Régime. L'économie au service du prince et des arts. Section I. L'économie émancipée. 1. La révolution matérielle. 2. La révolution politique et sociale. La révolution intellectuelle et morale. Section II. L'économie exaltée au service du prince: le mercantilisme. 1. Mercantilisme et monnaie. 2. Mercantilisme et nation. Section III. L'économie en tutelle de civilisation: "L'économie qualitative". Section IV. La décadence de l'ancien régime et l'annonce du libéralisme.

Titre II. L'économie de liberté. Chapitre Premier. Le développement général du libéralisme. Section I. Les influences exogènes. Les prémisses philosophiques du libéralisme. 1. La révolution de la nature: vers une physique économique. 2. Le culte de la nature: vers un optimisme économique. 3. La révolte de l'individu: vers un subjectivisme économique. Section II. Le développement interne: la logique historique du libéralisme. Art. 1er. Les fondateurs: De la nature à l'homme. 1. Les physiocrates. 2. Adam Smith et Condillac: le passage de la nature à l'homme. Art. 2. Les "classiques": de l'homme aux choses. 1. L'école anglaise des "pessimistes". 2. Le courant franco-américain: "Optimistes" et "Extrémistes". 3. La synthèse: Stuart Mill. Art. 3. Les néo-classiques: des choses aux mécanismes. 1. L'école de Vienne: le mécanisme de l'utilité marginale. 2. L'école de Lausanne: le mécanisme de l'équilibre. 3. Synthèse finale et dépassement. Chapitre II. La pensée libérale dans le domaine économique et monétaire. Section I. Théories libérales de la valeur et mécanisme des prix. 1. Les classiques: le passage de la valeur-utilité à la valeur-coût. 2. Les marginalistes: la théorie subjective de la valeur. 3. Dépassement et synthèse. Section II. Le libéralisme et les mécanismes monétaires. Art. 1er. Dans la théorie libérale, la monnaie n'est rien. 1. Le principe. 2. Les conséquences. Art. 2. Dans le système libéral, la monnaie est tout. 1. L'or règne sur la monnaie. 2. L'or règne sur la société. Section III. Le libéralisme et les mécanismes des échanges internationaux. 1. Les arguments d'ordre économique. 2. Les arguments d'ordre monétaire. Section IV. Le libéralisme et le

mécanisme général de l'équilibre économique. 1. Précurseurs et classiques. 2. Les néo-classiques: l'équilibre de Walras. Chapitre III. La pensée libérale dans le domaine social. Théories classiques et néo-classiques de la répartition. Section I. La pensée libérale et les salariés. Art. 1er. Les théories classiques des bas salaires. 1. La théorie de l'offre du travail par les salariés ou théorie du salaire naturel. 2. La théorie de la demande du travail par les employeurs ou la théorie du fond des salaires. 3. Théorie optimiste de Bastiat. Art. 2. Théories néo-classiques relatives aux salaires relevés de la fin du XIX^e siècle. 1. Les théories analytiques de la productivité. 2. Les théories synthétiques. Art. 3. Théories néo-libérales relatives au chômage permanent. 1. La thèse de M. J. Rueff. 2. La thèse du professeur A. Pigou. Section II. Le libéralisme et les capitalistes. Art. 1er. Les revenus capitalistes dans l'entreprise: les théories libérales du profit. 1. Les théories négatives. 2. Les théories apologétiques. 3. Les théories explicatives. Art. 2. Les revenus capitalistes hors de l'entreprise: théories libérales de l'intérêt et de la rente. 1. L'intérêt. 2. La rente.

Titre III. L'économie d'intervention. Chapitre Premier. La réaction sociale. Le socialisme. Section Préliminaire. Le socialisme en germe. XVIII^e siècle et Révolution française. 1. Le pré-socialisme de XVIII^e siècle. 2. La Révolution française adversaire et annonciatrice du socialisme. Le XIX^e siècle et les trois grands courants de la pensée. Section I. Le socialisme de rêve ou le socialisme romantique (en France). 1. L'inspiration aristocratique. 2. L'inspiration naturaliste et le socialisme associationniste. 3. L'inspiration populaire: Louis Blanc et Proud'hon. Section II. Le socialisme en acte ou le socialisme démocratique (en France). 1er. Le cycle de la Commune. 2. Le cycle de Jaurès. 3. Le cycle des deux guerres. Section III. Le socialisme selon les peuples. 1er. Le socialisme britannique. 2. Le socialisme allemand: étatisme et devenir. 3. Le socialisme russe: de l'anarchie au bolchevisme. Chapitre II. La réaction sociale (suite). Le Marxisme. Article préliminaire. Marx, Engels et leur milieu. 1er. Les fondateurs du marxisme. 2. Milieu de faits et d'idées. Section I. La philosophie marxiste. 1er. Philosophie dialectique. 2. Philosophie matérialiste. 3. Le marxisme, philosophie de la praxis. Section II. L'économie marxiste. Art. 1er. Le régime capitaliste, régime condamnable. 1er. La théorie de la valeur-travail. 2. La théorie de la plus-value. 3. Théorie du profit. Art. 2. Le régime capitaliste, régime condamné. 1er. La dia-

lectique du capitalisme. 2. La résolution de la dialectique. Section III. La révolution marxiste et l'évolution doctrinale du marxisme-léninisme. Art. 1er. La révolution prophétisée. 1er. La "phase inférieure": la "dictature du prolétariat". 2. La "phase suprême": Le communisme proprement dit. Art. 2. La révolution désaxée: le léninisme. 1er. Le non-avènement de la révolution dans les pays capitalistes. 2. L'avènement de la révolution dans les pays non-capitalistes. L'apport de Lénine. Art. 3. La révolution réalisée. Chapitre III. La réaction sociale (fin). Le réformisme. Section I. Les précurseurs. 1er. Le courant de droite. 2. Le courant de gauche démocratique et interventionniste. 3. Les courants étrangers. Section II. Le catholicisme social. 1er. Défense et promotion de la personne humaine. 2. Organisation professionnelle. 3. Interventionnisme. Section III. Le réformisme d'inspiration protestante ou laïque. 1er. Le protestantisme social. 2. Le mouvement coopératif. 3. Le mouvement philanthropique. Chapitre IV. La réaction nationale. Section I. La réaction sur le plan extérieur. le protectionnisme selon les peuples. 1er. Le protectionnisme allemand: protectionnisme de conquête. 2. Le protectionnisme américain: protectionnisme de richesse. 3. Le protectionnisme français: protectionnisme d'équilibre. Section II. La réaction sur le plan intérieur. Chapitre V. La réaction intellectuelle. Les écoles historique, sociologique et institutionnaliste. Section I. L'élargissement dans le temps: la réaction historique. 1er. Les précurseurs. 2. L'école historique allemande. 3. Le développement de l'histoire économique. Section II. L'élargissement dans l'espace. 1er. Les tendances sociologiques en France et à l'étranger. 2. Les institutionnalistes américains.

Deuxième Partie. Analyse des théories contemporaines. Introduction. La révolution de la pensée économique.

Titre Premier. Le renouvellement théorique par l'analyse des mécanismes. Chapitre premier. Les mécanismes de la valeur et des prix. Section I. L'effort d'abstraction. 1er. Du marginalisme au néomarginalisme, ou de l'hédonisme au calcul économique. 2. Assouplissement et dépassement des positions walrasiennes. Section II. L'approche de la réalité. 1er. Révision de la théorie des prix à partir de la structure des entreprises. 2. Révision de la théorie des prix à partir de la structure des marchés. Chapitre II. Les mécanismes de la répartition et des relations fondamentales. Section I. A la recherche d'une théorie abstraite d'économie sociale. Art. 1er. La démarche marginaliste. 1er. Les tentatives françaises. 2. Arthur C. Pigou et la pre-

mière "économie de bien-être". Art. 2. La démarche issue de Pareto et la "nouvelle économie de bien-être". Art. 3. Le retour au réel: fait syndical et salaires. Section II. A la recherche des mécanismes fondamentaux. 1er. J. A. Schumpeter et la théorie de l'évolution économique. Section III. L'économetrie. Chapitre III. Les mécanismes monétaires. Section I. L'action de la collectivité et le courant nominaliste. 1er. Le nominalisme étatique des auteurs allemands. 2. Le nominalisme socio-économique des auteurs français. Section II. L'action des particuliers et le courant psychologique. 1er. Les précurseurs: Menger et Weiser. 2. Les maîtres dépassés par le disciple: A. Aftalion. Section III. L'action des banques et l'approfondissement théorique. Art. 1er. J. Schumpeter et la dynamique de l'intérêt. 1er. Le rôle des banques et l'origine de l'intérêt. 2. Le taux de l'intérêt. Art. 2. Wicksell et l'école suédoise. 1er. La double innovation de K. Wicksell. 2. L'école de Stockholm. Art. 3. L'école de Cambridge. 1er. R. G. Hawthrey et la toute-puissance du crédit. 2. D. H. Robertson et le souci des comportements des particuliers. 3. Le premier Keynes (avant la Théorie générale).

Titre II. Le renouvellement théorique à base d'analyse fonctionnelle. La "révolution keynésienne". Introduction. Chapitre Premier. Le système keynésien. Section I. Critique des positions classiques. 1er. L'équilibre dissocié dans ses données et dans le temps. 2. L'équilibre démantelé dans sa masse: la rupture entre l'offre et la demande. 3. L'équilibre disloqué dans son mécanisme: Critique des conceptions classiques de l'intérêt et de la monnaie. 4. Les nouveaux rouages: Les "trois variables indépendantes". Section II. Une nouvelle théorie de l'équilibre économique. Art. 1er. Les modalités d'établissement de l'équilibre final. 1er. L'effet créateur des investissements. 2. L'effet multiplicateur des investissements. 3. Exemples chiffrés. Art. 2. Le niveau de l'équilibre: "équilibre de sous-emploi. 1er. Le diagnostic: le mal du sous-emploi. 2. La thérapeutique: l'intervention nécessaire. Section III. Une nouvelle politique d'intervention. 1er. La politique sociale et économique. 2. La politique financière et monétaire. 3. Une nouvelle politique commerciale. Chapitre II. Prolongements et discussions du système keynésien. Section I. Les principaux prolongements. 1er. Prolongements sociaux. 2. Prolongements financiers et monétaires. 3. Échanges extérieurs. Section II. Les principales discussions. 1er. Mérites de la révolution keynésienne. 2. Déficiences et témérités.

Titre III. Le renouvellement théorique à base d'analyse dynamique. Introduction. La dynamique: ses trois stades successifs et ses trois domaines actuels. 1er. Rappel historique. La constitution de la dynamique: ses trois stades. 2. L'élargissement contemporain de la dynamique: ses trois domaines. Chapitre Premier. La dynamique des flux. Section I. La dynamique des amplifications. 1er. Le multiplicateur. 2. L'accélérateur. 3. L'oscillateur. Section II. La dynamique des anticipations. 1er. L'école suédoise: à la recherche d'une dynamique autonome. 2. J. R. Hicks: L'élasticité des anticipations. 3. Les "modèles" des variations cycliques. Section III. La dynamique de l'expansion. Art. 1er. La méthode abstraite. 1er. Les modèles de séquence. 2. Les modèles d'ensemble. Art. 2. L'approche concrète. 1er. L'étude des relations comptables. 2. L'orientation actuelle de l'économétrie. Chapitre II. La dynamique des forces. Section I. Les forces externes. Art. 1er. Le progrès technique. 1er. Le système de Colin Clark. 2. Prolongements et variantes. Art. 2. La pression démographique. 1er. L'apport d'Alfred Sauvy. 2. Autres apports. Section II. Les forces internes: Mobiles psychologiques et pressions sociologiques. Art. 1er. L'approche psychologique. Art. 2. L'approche sociologique (La dynamique des groupes). 1er. Comportements sociaux et dynamique de l'inflation. 2. Dynamique des groupes et répartition. Section III. La dynamique générale de la domination et de la croissance. 1er. Le concept de base: "L'effet de domination". 2. Pour une dynamique générale de la croissance et du progrès. Chapitre III. La dynamique des structures, des systèmes et des régimes. Section I. La dynamique des structures. Art. 1er. L'effort de précision théorique. 1er. L'apport des auteurs germaniques. 2. L'apport des auteurs français. Art. 2. La dynamique des structures: l'effort de construction. 1er. Les auteurs français. 2. La contribution du professeur J. Akerman. Section II. La dynamique des systèmes. Art. 1er. Dynamique des systèmes et évolution linéaire. 1er. Les précurseurs et leurs outrances. 2. Les auteurs contemporains. Art. 2. Dynamique des systèmes et évolution dialectique. 1er. Une nouvelle issue à la dialectique marxiste. 2. Un nouveau fondement à la dialectique du système capitaliste: les idées de Schumpeter. Section III. Régimes économiques et phases de civilisation. 1er. L'alternance liberté-contrainte. 2. Économie et civilisation.

Conclusion. Essai de bilan de la pensée économique.

“MAXIMA ET MINIMA. *Théorie et applications économiques*” par RAGNAR FRISCH, Professeur à l'Université d'Oslo, Directeur de recherches de l'Institut d'Économie Sociale à l'Université d'Oslo, Docteur honoris causa de l'École Supérieure de Commerce de Stockholm et de l'Université de Copenhague. Avec la collaboration de A. Nataf, Agrégé de l'Université d'Oslo. Edition originale traduite du norvégien par M. Gilliard. Volume VIII de la collection “Finance et Économie Appliquée” publiée sous la direction de Henri Hierche. DUNOD, Paris, 1960, 178 pages.

Avant-propos. *Chapitre Premier. Observations préliminaires.* Rôle des mathématiques. Distinction entre conditions nécessaires et conditions suffisantes. Maximum et minimum: problèmes des extrema. Voisinage. Sens strict et sens faible. Remarques sur les conditions nécessaires et suffisantes. Exemple.

Chapitre II. Maximum et minimum dans le cas discret. Aperçu du problème de programmation linéaire. Valeurs discrètes. Exemple. Formulation du problème de programmation linéaire. Théorème fondamental relatif aux solutions du problème de programmation linéaire.

Chapitre III. Remarques préliminaires sur la détermination des extrema d'une fonction continue d'une variable. Tangente horizontale. Points stationnaires. Points terminaux. Intervalle ouvert et intervalle fermé. Limites. Limite précise.

Chapitre IV. Notions exactes touchant la formule de Taylor et les extrema d'une fonction d'une variable. Formule de Taylor dans le cas d'une variable. La condition nécessaire de premier ordre dans le cas d'une variable. Une condition suffisante dans le cas d'une variable. Une condition nécessaire renforcée. Une condition nécessaire et suffisante. Exemple.

Chapitre V. La condition nécessaire du premier ordre dans le cas de deux ou plusieurs variables sans condition supplémentaire. Illustration graphique. Notions intuitives concernant les conditions nécessaires dans le cas de deux variables. Formule de Taylor dans le cas de deux variables. Notions exactes concernant les conditions nécessaires du premier ordre dans le cas de deux variables. Généralisation de la formule de Taylor dans le cas de n variables. Les conditions nécessaires.

du premier ordre dans le cas de n variables. Précisions touchant les coordonnées des points situés sur le segment joignant les deux points (x^0_1, x^0_1) et (x_1, x_2) . Précisions géométriques touchant les coordonnées situées à l'intérieur d'une circonférence de rayon R . Exemples.

Chapitre VI. La condition nécessaire du premier ordre dans le cas de deux ou plusieurs variables avec conditions supplémentaires. Représentation intuitive et figuration graphique d'une condition supplémentaire. Notions de terrain et de sentier. Formulation directe de la condition du premier ordre. Formulation de la condition du premier ordre au moyen d'un multiplicateur de Lagrange. Définition de m conditions supplémentaires. Formulation directe des conditions du premier ordre dans le cas de n variable avec m conditions supplémentaires. Formulation au moyen de multiplicateurs de Lagrange. Complément. Exemples.

Chapitre VII. Recherche simultanée des extrema de plusieurs fonctions. Optimalité de Pareto. Abandon de la recherche d'une fonction composée. Définition de l'optimalité de Pareto. L'optimalité de Pareto conditionnée. Applications multiples de la notion de l'optimalité de Pareto, notamment dans la théorie de la production. Exemples. Explication intuitive de l'optimalité de Pareto.

Chapitre VIII. Équations linéaires. Une équation linéaire dans le cas d'une variable. Deux équations linéaires dans le cas de deux variables. Trois équations linéaires dans le cas de trois variables. Un système de n équations entre n inconnues. Les éléments de l'adjointe. La formule de Cramer et son application à des cas non singuliers. Théorèmes relatifs à des systèmes homogènes comportant autant d'équations que d'inconnues. Définition du système linéaire général avec m équations et n inconnues. Théorèmes fondamentaux relatifs à l'existence de solutions du système général. Cas de solutions non nulles. Théorèmes généraux concernant des systèmes homogènes. Exemples. Résumé des résultats relatifs aux équations linéaires à deux inconnues.

Chapitre IX. Relations linéaires entre vecteurs, entre fonctions et entre équations. Définition des termes "vecteur" et "système de vecteurs". Dépendance linéaire de deux vecteurs. Représentation graphique et expression mathématique de la dépendance linéaire entre trois vecteurs. Dépendance linéaire entre m vecteurs. Relations li-

néaires entre fonctions. Relations linéaires entre équations linéaires. Le rang R de la matrice complète du système d'équations. Degré de réduction et degré de liberté. Complément. Exemples.

Chapitre X. Condition du deuxième ordre et critère suffisant pour l'extremum local dans le cas de deux variables sans conditions supplémentaire. La forme quadratique, élément dominant dans le voisinage d'un extremum pour une fonction de deux variables. La forme quadratique, dans le cas de deux variables, peut être définie positive, définie négative, indéfinie et semi-indéfinie. Ces quatre cas correspondent aux cas considérés dans la discussion des extrema. Préalables à l'étude de la forme quadratique. Variations de la valeur Q lorsque l'argument se déplace sur le cercle unitaire. Les conditions nécessaires du premier ordre pour l'extremum de la forme quadratique. L'équation caractéristique dans le cas de deux variables. Les racines caractéristiques dans le cas de deux variables et la classification complète de toutes les éventualités dans le cas de deux variables. Complément. Exemples.

Chapitre XI. Condition du deuxième ordre et critère suffisant pour l'extremum local dans le cas de plusieurs variables sans condition supplémentaire. Formulation complète des conditions suffisantes dans le cas de n variables. Exemples.

Chapitre XII. Condition du deuxième ordre et critère suffisant pour l'extremum local dans le cas de plusieurs variables avec conditions supplémentaires. Discussion préparatoire du cas de deux variables sous une seule condition supplémentaire. La structure de la forme quadratique dans le cas de deux variables sous une condition supplémentaire. La forme quadratique dans le cas de n variables avec m conditions supplémentaires. L'équation caractéristique dans le cas de n variables avec m conditions. La forme quadratique prend-elle effectivement une valeur maximum et une valeur minimum? Analyse provisoire dans l'hypothèse qu'il en est ainsi et qu'il n'y a pas de difficulté touchant les points terminaux. Aperçu graphique tendant à montrer que l'hypothèse est confirmée. Analyse exacte confirmant l'hypothèse. Exemples.

Chapitre XIII. Aperçu sur les matrices et le calcul des déterminants. Définition d'une matrice et examen du cas spécial des matrices carrées. Opérations symboliques sur les matrices. Définition d'un

déterminant. Déterminant d'ordre 1, d'ordre 2, d'ordre 3. Les sous-déterminants d'ordre 2 contenus dans un déterminant d'ordre 3. Des correspondances remarquables. Les éléments adjoints; formules fondamentales pour développer un déterminant suivant une ligne ou une colonne. Théorèmes élémentaires sur les déterminants. Définition du rang d'une matrice. Exemples de calcul de rang. Formule de Sylvester. Formule de Gram. Théorème d'Hadamard. Théorème relatif au déterminant d'un produit de matrices. Polynôme caractéristique d'une matrice. Le "strict minimum" et ce qu'il est nécessaire de savoir sur les matrices et les déterminants. Exemples.

Annexe technique sur les nombres complexes. Partie imaginaire, partie réelle, module. Représentation graphique. Théorème relatif à la multiplication des nombres complexes.

"THE ROOTS OF CAPITALISM", by JOHN CHAMBERLAIN. The Library of American Capitalism. Claude Robinson, Editor. D. VAN NOSTRAND COMPANY, INC. Princeton, N.J., 1959, 222 pages

The Library of American Capitalism. Prologue-Time, Place, Principles, Beginners.

1. The Freely Choosing Man.
2. The Property Base.
3. The Political Frame for an Open Society.
4. Contract-or Capitalism Is Promises.
5. Gloomy Men and Iron Laws-or Capitalism in a Cage.
6. Premonition of the American System.
7. Prometheus Unbound-or the Enterpriser's Function Explained
8. "Contrived Fecundity"-the Ford System and the "Margin".
9. The True Perfection of Competition.
10. The Consumer's Plebiscite.
11. Labor Had the Right Idea.
12. Retreat from the American System.

Epilogue-Forward Once More?

LIBROS

"THE FOUNDATIONS OF CAPITALISM" by OLIVER C. COX,
Professor of Sociology in Lincoln University in Missouri. Fore-
word by Harry Elmer Barnes. PHILOSOPHICAL LIBRARY,
INC. New York, 1959. 500 pages.

Preface. Foreword. *Introduction*. An Overview. The Subject.
The Question of Method.

Part I. Establishment of the System. Chapter I. Capitalist Cities.
Types of Capitalist Cities. Sovereign Cities.

Chapter II. Venice the Progenitor. An Interstitial Zone. Relation-
ship with the Byzantine Empire. Organization Citizenship.

III. Dominant Capitalist Attitudes in Venice. Nationalism. The
Place of Religion. The Spirit of Capitalism.

IV. Economic Underpinning of Venice. Commerce. Colonization.
Industry. Labor. Business Enterprise. Finance.

V. Mercantile Policy of Venice. Regulation of Commerce.
Foreign Merchants in Venice. The Treaty. The Fourth Crusade. The
Ambassador. War.

VI. Distinctive Culture of Venice. Its Features. Its Uniqueness.
The Miracle of Capitalism. Diffusion of the Culture. The Decline.
A Note on Amalfi. Autonomous Cities.

VII. Florence and Inland Capitalism. The Florentine Situation.
Its Organization. Conquest of Power. Consolidation of Capitalist
Power. Workers in Power. Reaction.

VIII. Florentine Economic Order and Culture. Industry and
Commerce. Banking. Status of Jews. Nationalism and War. Super-
lative Culture.

IX. Genoa, A Typical City. Its Capitalist Situation. Organization.
Commerce. War. Role of Jews. Autonomous Leagued Cities.

X. The Hanseatic League. Its Characteristics. Organization and
Privileges. Commerce. War. The Role of Jews. Decline. Sovereign
Federal Cities.

XI. Amsterdam and Other Cities of United Provinces. Origins. The New State. The Oligarchy. The Common People. The Nobility. Nationalism, Religion, and Reform. Class Struggle.

XII. Power of Dutch Capitalism. Capitalist Posture. The East India Company. Organization of Foreign Resources. Industry. Banking and Finance. Jews. War. A New Fabulous Bloom. A New School. The Decline.

XIII. Dependent-Subject Cities. Communes. English Boroughs. London.

XIV. Fairs, Kontors or Staples, and Emporia. Characteristics of Fairs and Fair Towns. Periodical Fair-Towns. Permanent Fair-Cities. Kontors and Staples. Emporia.

Part II. The Nation, Mercantilism, and Industrialism.

XV. The Nation. England As the New Unit of Capitalism. The Unification of England. Capitalism Movements. Opposition to Foreign Traders. Nationalism. Formation of a Capitalist Legislature.

XVI. English Commercial and Industrial Strategy. Organization of Merchants For Acquisition of Capitalist Privileges Abroad. Role of the Merchant Adventures. The Joint-Stock Companies. Organization of Domestic Commerce and Industry for Foreign Trade.

XVII. Mercantilism and the Nation. The Concept. As Classical Economics. As State Regulation of Commerce and Industry. As Opposed to Laissez Faire. As the Transplantation of Town Economy. The Appeal and Aim. The Grievance. The Method. Social Organization. Mercantilist Freedom. The Place of Religion. Social Status.

XVIII. The Bases of Mercantilism. Nature of Mercantilist Commerce. Distant Trade. Commercial Leadership. Provisioning. Good and Bad Commerce. Treasure. Domestic and Foreign Trade.

XIX. Supports of the Mercantilist State. The Place of Manufacture. Labor and Manufacture. The Uses of Labor. Situation of the Classes. The Value of Labor. The Uses of Colonies Relative Well-Being of Domestic Labor. Mercantilist Morality. The Place of War. A Definition of Mercantilism.

XX. *The Industrial Revolution and Its Society.* Nature of the Change. The Question of Origin. The Milieu. Inventionness as the Dominant Trait. A. New Faith. Technological Emphasis. The Social-Factor Emphasis. Personality Component. The Question of Motivation. Size of Population as a Factor. Value of Science and Technology.

XXI. *The Industrial Revolution and Its Components.* England as the Logical Place. The Machines. Uses of the Industrial Revolution. Some Major Consequences. Cotton. Coal and Iron. Colonies.. The Factory. The Industrialist.

XXII. *Industrialization, An Accelerator of Capitalist Tendencies.* Free Trade. Urbanization. Integration of Labor. Labor and Humanitarism. Labor Demands Its Share. Class Consciousness and Attempts at Class Struggle. Labor Seeks Political Accommodation. Labor in Power. Triumph and Decline of a Leader Nation.

XXIII. *Conclusion.*

"ECONOMIC DEVELOPMENT", by HENRY H. VILLARD, of the City College of New York. HOLT, RINEHART AND WINSTON. New York, 1959. 229 pages.

Introduction.

Part I. Measurement and Differences. 1. Measurement of Living Levels. 2. Differences in Living Levels.

Part II. Developed Areas. 3. What Has Been Accomplished. 4. The Role of Fundamental Research. 5. The Role of Practical Research. 6. The Role of Practical Research (Continued). 7. The Role of Innovation. 8. The Role of Saving. 9. The Role of Natural Resources. 10. Other Factor Influencing Economic Development.

Part III. Development Under Communism. 11. The Russian Background. 12. What Russia Has Accomplished. 13. Factors Explaining Russian Development.

Part IV. Underdeveloped Areas. 14. The Role of Population. 15. Population and Living Levels. 16. Production in Underdeveloped Areas. 17. Prospects for Underdeveloped Areas.

"GOLD AND THE DOLLAR CRISIS. *The Future of Convertibility*" by ROBERT TRIFFIN. YALE UNIVERSITY PRESS. New Haven, 1960. 195 pages.

Preface. By Way of Introduction: Statement to the Joint Economic Committee of the 87th Congress on the International Monetary Position and Policy of the United States (Washington, October 28, 1959).

Part One. Diagnosis: The Return to Convertibility: 1926-1931 and 1958—? or Convertibility and the Morning After. Introduction. 1. Convertibility: What and How? Convertibility Yesterday. Convertibility Today. What Made Convertibility Work Before World War I? The Collapse of Convertibility after World War I. 2. The Changing Role of Monetary Reserves. 3. Reserve Measurement and Adequacy Criteria. 4. Reserve Adequacy at the End of 1957. The Overall Historical Record: 1913-1957. National Reserve Requirements under Convertibility. 5. Prospective Adequacy of Reserves over the Ten Years 1958-67. Prospective Reserve Needs. Prospective Supplies of Monetary Gold. The Role of Foreign Exchange Reserves. 6. The Position of the Center Countries. The United Kingdom and Its Sterling Balances. The United States and Its Dollar Balances. 7. The Gold Exchange Standard. Summary and Conclusions.

Part Two. Prescription: Tomorrow's Convertibility: Aims and Means of International Monetary Policy. Introduction. 1. Two False Solutions to the World Liquidity Problem. A revaluation of Gold. Flexible Exchange Rates. 2. The Internationalization of Foreign Exchange Reserves. 3. The International Monetary Fund Today. Past and Current Loans. Lending Capacity. 4. A New Charter for the International Monetary Fund. Sources and Limits of the Fund's Overall Lending Capacity. Minimum Deposit Requirements. Fund Absorption of Residual Foreign Exchange Reserves. Clearing and Lending Operations of the Fund. Other Suggestions. 5. Regional Monetary Cooperation in OEEC. The European Monetary Agreement. Proposals for a European Clearing House or Reserve Fund. 6. Monetary Integration in the European Economic Community. Monetary Integration through the Disciplines of the Market. Intergovernmental Cooperation and Policy Harmonization. An European Community Reserve Fund. Monetary Unification?

Summary and Conclusions. Postscript: Initial Reactions, Official and Other. 1. From My Fellow Economists and from Central Bankers, at the Elsinore Meeting of the International Economic Association. 2. From Her British Majesty's Committee on the Working of the Monetary System. 3. From the Joint Economic Committee of the United States Congress. 4. From the Administration. 5. From the Action Committee for the United States of Europe. 6. From Premier Nikita S. Khrushchev.

"SOVIET ECONOMIC AID. *The New Aid and Trade Policy in Underdeveloped Countries...*" by JOSEPH S. BERLINER. Council on Foreign Relations. OXFORD UNIVERSITY PRESS. London, 1958. 232 pages.

Preface. *I. The Problem.*

II. The Politics of Economic Aid. The Role of Economic Aid. Economic Aid and Soviet Objectives. Soviet Aid and Communist Revolution. Espionage and Conspiracy.

III. The Character and Size of the Aid Program. Economic Development Loans. Geographical Distribution of Bloc Aid. The Loans over a Period of Years. Technical Assistance. Gifts. Military Assistance. Soviet Economic Assistance to Bloc Countries.

IV. Soviet Aid and Western Aid.

V. The Expansion of Commercial Trade. Soviet Bloc Trade with Underdeveloped Countries. The Relative Importance to the Bloc of Trade with the Underdeveloped and the Advanced Countries. Role of Soviet Bloc in Total Trade of Underdeveloped Countries.

VI. Soviet Capacity To Extend Economic Aid. The Size of the Soviet National Product. Soviet Foreign Trade and National Product. Economic Aid and the National Product. Economic Aid and Soviet Machinery Production.

VII. Soviet Economic Gains from the Aid Program. The Case for the Comparative Advantage Argument. Other Economic Advantages. The Economic Interpretation of the Aid Program.

VIII. *Greeks Bearing Gifts?* The Advantage of Novelty. The Image of the U.S.S.R. The Terms of Soviet Aid.

IX. *Prospects*. Appendices. A. Soviet Bloc Credit Agreements with Underdeveloped Countries, 1953-1957. B. The Annual Rate of Utilization of Bloc Credits. C. Bloc Trade with Underdeveloped Countries.

"AN INTRODUCTION TO ECONOMIC REASONING" by MARSHALL A. ROBINSON, HERBERT C. MORTON and JAMES D. CALDERWOOD. Revised edition. THE BROOKINGS INSTITUTION. Washington, 1959. 335 pages.

Foreword. *Chapter I. Problems and Goals*. What Is Economics About? The Goals of Our Economy. How Does Our Economy Pursue Its Goals? Requirements In Economic Reasoning. Explaining An Economic Event. Making Economic Decisions.

Chapter II. The Economy and Its Income. The "Market System". What Is the Output of the American Economy? National Income. How Is Personal Income Distributed?

Chapter III. Competition in Our Economy. The Function of Competition in an Economic System. American Experience with Competition and Monopoly. Kinds of Monopoly in Existence Today. How Do Firms Compete Today?

Chapter IV. Labor and Unions. Objectives and Tactics of Labor Unions. What Have The Unions Achieved For Workers? How Do Unions Affect Management? The Impact of Unionism on the Economy.

Chapter V. Debts and Money. The Role of Consumer Debt. The Role of Business Debt. The Role of Government Debt. The Role of the Debt of Financial Institutions.

Chapter VI. Prosperity and Depression. What Are Economic Fluctuations? Explaining Economic Fluctuations. The Sources of Aggregate Demand. Why Does Aggregate Demand Fluctuate? Why Are Some Fluctuations "Cumulative"? Economic Relationships Within the Economy.

LIBROS

Chapter VII. Controlling Business Fluctuations. Monetary Policy. Fiscal Policy. How Effective Are Monetary and Fiscal Policy?

Chapter VIII. Economic Growth. What Growth Have We Made? The Basic Ingredients of Our Economic Development. Sources of Increased Productivity. The Potentials for Future Growth. Will Our Resources Hold Out? Other Possible Obstacles to Growth.

Chapter IX. International Economic Policy. Why Is International Trade Important? Barriers to International Trade. International Trade and Economic Growth. World Trade and Economic Stability.

Chapter X. Government and the American Economy. The Scope of the Public Economy. Why Have the Activities of Government Grown? How Does the Government Influence the Operation of the Economy? Some Problems of Determining Governmental Economic Policies.

"LA ECONOMIA ANTIGUA", por J. TOUTAIN, ex miembro de la Escuela Francesa de Roma y Director de estudios en la Escuela de Altos Estudios en la Sorbona. Traducción al español por el Lic. José López Pérez. Primera edición en español. Colección de Síntesis Histórica "Evolución de la Humanidad". UNION TIPOGRAFICA EDIT. HISPANO AMERICANA (UTEHA), México, 1959. 316 páginas.

Introducción. Definición de la economía. Su carácter histórico. La economía antigua: los grandes períodos, los documentos, el método.

Parte I. La economía en la Grecia propiamente dicha y en los países griegos hasta la expedición de Alejandro. Capítulo I. La sociedad homérica y hesiódica. El cultivo. La ganadería. Los bosques. La caza y la pesca. El trabajo y la herramienta, agrícola y pastoril. La organización y el carácter de la propiedad territorial. La industria. El comercio, los cambios, los viajes. *Capítulo II. La expansión de Grecia en el Mediterráneo.* Las causas económicas de la colonización griega. Los caracteres económicos de la colonización griega. Las consecuencias económicas de la colonización griega. *Capítulo III. La agricultura, la vida agrícola, la propiedad rústica en el mundo helé-*

nico del siglo VI al IV a. de C. La agricultura, la ganadería, los bosques, la caza y la pesca. La herramienta y la organización del trabajo agrícola y pastoril. Las diversas formas de la explotación rústica. Condiciones y caracteres de la propiedad rústica en Grecia. *Capítulo IV. La industria y el trabajo industrial en el mundo helénico del siglo VI al IV antes de Cristo.* Las materias primas; su origen; su empleo. Carácter general de la industria; la división del trabajo; la especialización. Principales centros industriales del mundo griego. El trabajo industrial; su organización; la mano de obra; los salarios. El lugar del trabajo industrial en la economía griega. *Capítulo V. El comercio en el mundo helénico del siglo VI al IV antes de Cristo.* Naturaleza de los cambios; las principales mercancías. Las rutas comerciales de tierra y mar; principales puertos y centros comerciales; expansión comercial de los griegos. La moneda; la organización de los cambios. Leyes y reglamentos relativos al comercio.

Parte II. La economía en el mundo helenístico. Capítulo I. Las consecuencias históricas y económicas de la expedición de Alejandro. La extensión de los conocimientos geográficos. Las consecuencias sociales de la expedición de Alejandro. Las circunstancias favorables al progreso económico. *Capítulo II. La economía del mundo helenístico: la agricultura.* Las riquezas agrícolas y ganaderas del Oriente helenizado. La organización de la propiedad en los reinos helenísticos. Los modos de explotación agrícola y ganadera. *Capítulo III. La economía del mundo helenístico: la industria.* Las materias primas. Los principales centros de fabricación. La organización del trabajo. *Capítulo IV. El comercio en el Oriente helenizado.* Las grandes vías mercantiles de tierra, agua y de mar. Las grandes plazas comerciales; almacenes de depósito, puertos marítimos. Los elementos del comercio helenístico; su reglamentación; los modos de cambio.

Parte III. La economía del Mediterráneo occidental y de las regiones vecinas hasta la constitución del Imperio Romano por Augusto. Capítulo I. La economía general del Occidente bárbaro: Africa del Norte, Península Ibérica, Galia, la influencia progresiva de Cartago, de Grecia y de Roma. La economía en los tiempos paleolíticos. La economía en los tiempos neolíticos. La edad de los metales, bronce, hierro; el período protohistórico. *Capítulo II. La economía cartaginesa.* La agricultura y la agronomía cartaginesas. La industria cartaginesa. El comercio cartaginés. *Capítulo III. La economía de la Italia primitiva.* Los etruscos, Roma hasta mediados del siglo III

antes de Cristo. La economía itálica primitiva. Los etruscos; su economía. Los primeros siglos de la economía romana. *Capítulo IV. La economía romana desde el comienzo de las guerras púnicas hasta Augusto.* La agricultura romana e itálica. La industria en Roma y en Italia. El comercio en Roma y en Italia. La riqueza mobiliaria; el capital.

Parte IV. La economía antigua durante el Imperio Romano. Capítulo I. Las nuevas condiciones de la economía antigua. La extensión territorial y la fisonomía general del Imperio Romano. La paz exterior y la seguridad; el orden interior; las obras públicas. La irradiación de la economía antigua. *Capítulo II. La agricultura y la ganadería; la propiedad y el trabajo agrícola en el Imperio Romano.* Cultivos, ganadería, bosques; caza y pesca. Los progresos de la economía agrícola. La propiedad y la organización del trabajo agrícola. *Capítulo III. La industria y el trabajo industrial.* Las materias primas. Las industrias extractivas; salinas, canteras, minas. La producción industrial; las principales industrias. La organización del trabajo industrial. *Capítulo IV. El comercio; los cambios; la circulación económica. La organización comercial.* Elementos del comercio interior y exterior. Las vías de comunicación de tierra y de mar; los puertos; las condiciones de la circulación, aduanas, arbitrios, peajes. La organización del comercio y sus medios de acción.

Conclusión. La ruina de la economía antigua.

"FOREIGN TRADE AND FINANCE. Essays in International Economic Equilibrium and Adjustment". Edited by WILLIAM R. ALLEN, University of California, Los Angeles, and CLARK LEE ALLEN, Southern Illinois University. THE MACMILLAN COMPANY. New York, 1959. 500 pages.

Foreword. *I. International Trade Theory and Policy Issues.* Introduction. 1. William R. Allen, "International Trade Theory, Commercial Policy and the Economist", *Political Science Quarterly*, LXXIII (March 1958). 2. Robert W. Stevens, "New Ideas in the Theory of International Trade", *The American Economic Review*, XLI (June 1951). 3. Karl-Erik Hansson, "A General Theory of the System of Multilateral Trade", *The American Economic Review*, XLII (March

1952). 4. Lloyd A. Metzler, "Tariffs, the Terms of Trade, and the Distribution of National Income", *Journal of Political Economy*, LVII (February 1949). Commentary.

II. *The Balance of Payments and Equilibrium*. Introduction. 5. Fritz Machlup, "Three Concepts of the Balance of Payments and the So-called Dollar Shortage", *The Economic Journal*, LX (March 1950). 6. Frank D. Graham, "The Cause and Cure of Dollar Shortage", *Essays in International Finance* (International Finance Section, Department of Economics and Sociology, Princeton University), January 1949. 7. Sir Donald MacDougall, "A Lecture on the Dollar Problem", *Economica*, XXI (new series) (August 1954). 8. E. M. Bernstein, "American Productivity and the Dollar Payments Problem", *The Review of Economics and Statistics*, XXXVII (May 1955). Commentary.

III. *The Adjustmen Process: Changes in Prices and Incomes*. Introduction. 9. Jacob Viner, "World Equilibrium" from "The Role of the United States in the World Economy", in Robert Lekachman, editor, *National Policy for Economic Welfare at Home and Abroad* (Garden City: Doubleday and Co., Inc., 1955). 10. J. E. Meade, "The Dollar Gap", from *The Atlantic Community and The Dollar Gap* (London: Friends of Atlantic Union, July 1953). 11. Robert Triffin, "National Central Banking and the International Economy", *International Monetary Policies, Postwar Economic Studies* N° 7 (Washington: Board of Governors of the Federal Reserve System, September 1947). 12. Ragnar Nurkse, "Domestic and International Equilibrium", from Seymour E. Harris, editor, *The New Economics, Keynes' Influence on Theory and Public Policy* (New York: Alfredo A. Knopf, 1948). Commentary.

IV. *The Rate of Exchange and Equilibrium*. Introduction. 13. Lloyd A. Metzler "Exchange Rates and Prices", from "Exchange Rates and the International Monetary Fund", *International Monetary Policies, Postwar Economic Studies* N° 7 (Washington: Board of Governors of the Federal Reserve System, September 1947). 14. Ragnar Nurkse, "Conditions of International Monetary Equilibrium", *Essays in International Finance* (International Finance Section Department of Economics and Sociology, Princeton University) Spring 1945. 15. Milton Friedman, "The Case for Flexible Exchange Rates", *Essays in Positive Economics* (Chicago: The University of Chicago

Press, 1953). 16. William R. Allen, "Stable and Unstable Equilibria in the Foreign Exchanges", *Kyklos*, VII (1954), Fasc. 4. 17. Ragnar Nurkse, "Balance-of-Payments Policy at Full Employment", from "The Relation Between Home Investment and External Balance in the Light of British Experience, 1945-1955", *The Review of Economics and Statistics*, XXXVIII (May 1956). Commentary.

V. *Multilateralism and Capital Movements*. Introduction. 18. Ragnar Frisch, "On the Need for Forecasting a Multilateral Balance of Payments", *The American Economic Review*, XXXVII (September 1947). 19. Folke Hilgerdt, "The Case for Multilateral Trade", *The American Economic Review*, Supplement, XXXIII (March 1943). 20. Gottfried Haberler, "Currency Convertibility", from *Currency Convertibility* (Washington: American Enterprise Association, Inc. 1954). 21. Norman S. Buchanan, "The Process of International Capital Movements", from *International Investment and Domestic Welfare* (New York: Henry Holt and Co., 1945). 22. Sir Arthur Salter. "Britain's Experience as a Creditor Country", from "Foreign Investment", *Essays in International Finance* (International Finance Section, Department of Economics and Sociology, Princeton University), February 1951. 23. Ragnar Nurkse, "International Investment To-Day in the Light of Nineteenth-Century Experience", *The Economic Journal*, LXIV (December 1954). Commentary.

"POLITICA AGRARIA" por WILHELM ABEL. Traducción del alemán por Rodolfo Gottschalk. Supervisión y prólogo por el Ing. Agr. Rafael García Mata. Colección Biblioteca de Ciencias Económicas dirigida por el Prof. Dr. Oreste Popescu. Sección Economía de Empresa. EDITORIAL "EL ATENEO". Buenos Aires, 1960. 395 páginas.

Prólogo. Prefacio a la 2ª edición alemana.

Introducción. 1. Historia de la política agraria. I. Organización social en la antigüedad y la Edad Media. Clan, colectividad doméstica, corporación. Sistema feudal de explotación extensiva. Ciudad y mercado. II. El período estatal de la política agraria. a) Del mercantilismo al intervencionismo. Política agraria mercantilista. El movimiento fisiocrático. Liberalismo. Intervencionismo y planificación agraria. b) Doctrinas agrarias socialistas. Marxismo/leninismo. Revisionismo. c) Política y ciencia. 2. *La política agraria en la investi-*

gación y la doctrina. I. Hacia la política agraria como ciencia. II. La política agraria como ciencia ontológica. Economía agraria. Doctrina institucional y sociología agraria. III. Política agraria como ciencia ética y doctrina estética. El problema de los juicios valorativos. Ciencias y práctica. Política agraria como ciencia.

Capítulo Primero. La Población rural. 3. Las condiciones socio-lógicas. I. Ciudad y campo. Proporción decreciente de la población dedicada a la agricultura en los países industriales. La urbanización. Nivel de vida y esfuerzo laboral del agricultor. II. Jerarquía de valores y características de la clase campesina. La persistencia de la clase rural. La crisis de la clase campesina. Interpretación de la clase rural (curso sociológico). III. Formas de vida rural en la sociedad industrial. La familia rural. La aldea. IV. Los cambios que se producen en las zonas rurales. *4. Educación, instrucción y asesoramiento.* I. Objeto e importancia de la educación rural. II. Instituciones rurales de educación. Escuelas primarias. III. La instrucción profesional en la agricultura. La formación práctica. IV. El asesoramiento agrícola. *5. Organización de los productores agrarios.* Advertencia preliminar. El problema fundamental. I. Diversas formas de organización. II. Clasificación de las asociaciones agrarias. III. Las cooperativas agrícolas. IV. Organizaciones internacionales.

Capítulo II. Trabajo rural y política social. 6. Las formas del trabajo rural. I. El sistema del trabajo familiar. La persistencia del sistema del trabajo familiar. La eficiencia económica del sistema del trabajo familiar. La incorporación de mano de obra extraña en la explotación familiar. II. Los sistemas de la mano de obra asalariada. Sistemas de trabajo obligatorio. Sistemas de trabajo voluntario. III. Sistemas de trabajo colectivo. *7. Exodo rural.* I. Historia del problema del agricultor. a) Tiempos antiguos. b) El éxodo rural en la época moderna. Alcance y efectos. Los motivos. II. El Estado y el trabajo rural. a) La cuestión del salario. b) El progreso social. *8. Política social rural.* I. Protección laboral en la agricultura. ¿Prohibición del trabajo de menores? Protección de los trabajadores. II. Ayuda social rural. Objeto y organización. Orientación de las tendencias. III. Seguro social rural. La difusión de los clásicos seguros sociales. La protección de la vejez para los agricultores independientes. Cuestiones de principio en la política social rural.

Capítulo III. Formas de propiedad y su distribución. 9. La propiedad de la tierra. I. Problemas fundamentales de la propiedad. a) La propiedad primitiva. La teoría de la propiedad colectiva primaria. Recientes resultados de investigación en la esfera cultural germánica. b) La evolución en los sistemas de propiedad. c) Regulación de la propiedad. El Estado como propietario del suelo. Organización jurídica y social de la propiedad particular. II. Problemas especiales de la regulación de la propiedad. a) La sucesión en la propiedad rural. La costumbre del heredero único. División real. Difusión y origen de las costumbres de sucesión. La influencia de la dominación feudal y del derecho sucesorio sobre las costumbres sucesorias rurales. El nuevo reglamento del derecho sucesorio campesino. Fideicomisos. b) Nuevas formas de política dirigida en la propiedad rural. c) El deber social-económico del beneficiario. 10. *El arrendamiento rural.* I. Arrendamiento y explotación por el propietario. a) La difusión del arrendamiento. Importancia en diferentes países. Causas de la diferencia en la proporción de arrendatarios. b) Importancia social y económica del arrendamiento. Opinión de diversos autores. La necesidad de una diferenciación de juicio. II. Objetos y condiciones del arrendamiento. a) Objetos del arrendamiento. b) Duración del arrendamiento. c) Precio del arrendamiento. Formas del precio del arrendamiento. El monto del precio del arrendamiento. III. Política de arrendamientos. a) Aspectos internos de la política de arrendamientos. Protección de los arrendatarios. El orden arrendatario menos rígido. b) Aspecto externo (¿arrendamiento o propiedad?). 11. *Distribución de la propiedad rural.* Advertencia preliminar: La importancia de la distribución de la propiedad rural. I. Formas de la distribución de la propiedad rural. a) La propiedad rural en la Alemania de preguerra. b) Latifundios. c) Origen del latifundio. d) Colonización y fomento de la propiedad rural. Afincamiento de arrendatarios y aparceros. Afincamiento de asalariados rurales. Racionalización de las explotaciones. Radicación de los inmigrantes. Colonización suburbana. II. Reformas agrarias. a) La revolución agraria en Rusia. b) Reformas agrarias en el resto de la Europa oriental. Las reformas después de la primera guerra mundial. Las reformas agrarias después de la segunda guerra mundial. c) Reformas agrarias en América. Diversas formas de estructura agraria. Reforma agraria en México. Reforma agraria en Bolivia. III. Reforma agraria. Un problema mundial. Amplitud del concepto. Reformas agrarias en Asia y Europa. Afirmación de la economía campesina. 12. *El tamaño de las explotaciones rurales.*

Advertencia preliminar: Las medidas del tamaño de la empresa agraria. I. Ubicación y evolución de las explotaciones agrarias según sus tamaños. a) El ordenamiento geográfico de los establecimientos agrarios según sus tamaños. b) Factores que influyen en el tamaño de los establecimientos. El medio ambiente. Las condiciones internas. c) Tendencias en la evolución del tamaño de las explotaciones. Tendencia evolutiva y modos del desarrollo. El aumento de las explotaciones mínimas en Alemania. II. Tamaño óptimo de las explotaciones. a) Historia doctrinaria. b) Criterios para la valoración del tamaño de las explotaciones. La capacidad humana. La capacidad productiva y orientación de la producción. La productividad del trabajo. El producto neto. Resultado. c) Planificación de la colonización y mejoramiento en la estructura agraria. Planificación del tamaño de las explotaciones.

Capítulo IV. Capital y crédito en la agricultura. 13. El capital real en la agricultura. I. El Capital como tercer factor de producción en la agricultura. a) El capital en la doctrina económica clásica. b) Los bienes de capital real (medios de producción) del agricultor. Formas del capital real agrario. Progresos por la mecanización. Agricultura intensiva de capital. II. Las dificultades de la inversión de capital real en la agricultura. a) Problemas de rentabilidad y productividad. b) Posesión colectiva de máquinas agrarias. Formas y problemas de la posesión colectiva de máquinas agrícolas. El papel de la maquinaria cooperativa en la explotación. *14. El capital adquisitivo del agricultor y el crédito agrario.* I. El capital adquisitivo en la agricultura. a) El capital agrario. b) Formación de capital y financiación. Evolución del capital y autofinanciación. Financiación por terceros. II. El crédito agrario. a) La aplicación de los créditos agrarios. Historia del crédito agrario. Clasificación de los créditos agrarios. b) La duración de la necesidad crediticia. c) La garantía de los créditos otorgados. Créditos inmobiliarios. Créditos mobiliarios y personales. III. La organización del crédito agrario. a) Institutos de crédito agrario y cajas de ahorro. Las cajas regionales y otros institutos de crédito prendario. Cajas de ahorro. b) Las cooperativas de crédito agrario. c) Institutos de crédito para casos especiales y bancos centrales agrarios. *15. Política de crédito y de capital.* I. Política en tiempos de emergencia y de crisis. a) Las causas: crisis crediticias. b) Medidas de la política crediticia. Moratoria y reducción de deudas.

Conversión de deudas. c) Ordenamiento de orientación general. Reorganización de los sistemas de crédito. Cancelación del crédito real y limitación de deudas.

Capítulo V. La producción agraria. 16. Rasgos fundamentales del proceso de producción. I. Las bases naturales de la agricultura. a) La combinación de suelo, clima y vegetación. Funciones y características del suelo como factor de producción. El clima. Las relaciones entre suelo, clima y vegetación. b) Valoración del suelo. II. Contribución de la tierra, trabajo y capital para el proceso de la producción agrícola. a) Combinación de los factores de producción. Intensidad, sistemas de explotación y objetivos de producción. Sustitución y complementariedad de los factores de producción. b) El rendimiento del suelo. La ley del rendimiento del suelo. Rendimiento del suelo y renta agraria. 17. *Localización y desarrollo de la producción agrícola.* I. Localización de la producción agrícola. a) Los transportes; su importancia como factor en la ubicación de las explotaciones. b) La competencia en los factores de localización. Las condiciones naturales de las explotaciones agrarias. Las condiciones individuales y sociales. II. La evolución de la producción agrícola. a) La evolución de los sistemas de explotación agrícola. El orden cronológico de los sistemas de explotación agrícola como reflejo de la localización. El problema de las fuerzas actuantes. b) Intensificación y cambio de orientación en la producción. Ricardo-Aereboe: teoría de intensificación y proceso histórico de la intensificación. Las tres etapas de la ganadería y del abastecimiento con productos ganaderos. III. El problema de la alimentación en el mundo. a) Las tendencias en la evolución de la población. Malthus y los neomalthusianos. La ley de las tres fases de la población. b) El margen de alimentación. Reservas de la economía de la alimentación mundial. Ayuda para los países poco desarrollados. 18. *El Estado y la producción agrícola.* I. Protección y fomento de la producción. a) Protección de las plantas y los animales. Protección de las plantas: Semillas. La lucha contra las epidemias y el fomento ganadero. Concursos y exposiciones rurales. b) Protección y fomento de las explotaciones agropecuarias. Seguro de la agricultura contra accidentes de la naturaleza. Ayuda del Estado. La inclusión de los impuestos en un sistema de fomento agrícola. II. Producción dirigida y planificada. a) Producción dirigida y planificación individual. Los medios de la política dirigida. Planificación. Los planes de los

agricultores. Efectos de las fluctuaciones de precios sobre los planes de producción. b) Análisis de la producción, pronósticos y planes administrativos. Los servicios estadísticos de la economía agraria y de la alimentación. Pronósticos. Planes administrativos o de gobierno.

Capítulo VI. El mercado agrario. 19. El comercio de los productos agrarios. I. Los mercados agrarios. a) Origen y evolución de los mercados agrarios. Las economías individuales participantes. Interdependencia de las economías. La nacionalización de los mercados. b) Los productos de los mercados agrarios. Cereales. Aceites y grasas. Carne. Azúcar y otros productos. II. Comercio y elaboración industrial. a) El comercio de los productos agrarios. Las funciones del comercio. Las empresas comerciales. Los grupos comerciales. b) La industria alimentaria. c) Los recargos del comercio y de la elaboración. III. La organización cooperativa en la comercialización agraria. a) Las cooperativas agrícolas de comercialización. b) Competencia y colaboración entre las cooperativas de productores y de consumidores. Zonas disputadas de mercado. Colaboración entre las cooperativas. 20. *Los precios de los productos agrarios.* I. La formación de los precios de los productos agrarios. a) El valor de los alimentos. b) Precios y cantidades. La demanda de los productos alimenticios. Causas que determinan la oferta. c) Nivel de precios y relaciones de precios. II. Coyuntura agraria. a) Fluctuaciones estacionales. b) Fluctuaciones anuales. La variación en las cosechas de cereales. El ciclo porcino. Coyuntura industrial e ingresos agrarios. c) Crisis agrarias. Su manifestación y sus causas. La dinámica de la agricultura en la época del auge del capitalismo. d) Fluctuaciones seculares en la agricultura. 21. *La política de precios y el ordenamiento del mercado.* I. Puntos de partida y métodos en la política de precios. Generalidades. Fijación de precios y regulación del mercado. Recargo y rebaja de los precios. Organismos comerciales. Influencia indirecta sobre los precios y la "competencia organizada". II. Propósitos de la política de precios e indicaciones para la fijación de precios. III. Regulación del volumen de la oferta. El derecho de las transacciones y de la organización de los mercados agrarios. La demanda dirigida. La oferta dirigida. IV. Convenios multilaterales. Contratos comerciales, cláusulas de trato preferencial y uniones.

LIBROS

"LA COEXISTENCIA PACIFICA", por FRANÇOIS PERROUX. Traducción de Francisco González Aramburo. FONDO DE CULTURA ECONOMICA, México, 1960. 487 páginas.

Parte Primera. Las crisis del capitalismo y del comunismo. Las contradicciones del desarrollo de las sociedades industriales. Advertencia. Palabras preliminares.

Libro I. Las crisis del capitalismo vistas por el marxismo y las contradicciones de una sociedad industrial que se transforma. Capítulo I. Las contradicciones en el capitalismo y sus aspectos. II. La agravación de las crisis cíclicas. III. La crisis general del capitalismo.

Libro II. Las crisis del socialismo soviético vistas por la economía "burguesa", y las contradicciones de una sociedad industrial que se está formando. Capítulo I. Las contradicciones del socialismo soviético. 1. Los conflictos entre los poderes políticos y los poderes económicos. 2. Las contradicciones en el seno del poder político. Capítulo II. La lógica y la práctica del equilibrio interno de la economía soviética. 1. Socialismo soviético y crecimiento equilibrado. 2. Las alzas dispares de los precios. 3. Reducción de los precios de los bienes de consumo. Capítulo III. La lógica y la práctica del equilibrio externo de la economía soviética. 1. El acoplamiento de los equilibrios interiores y de los equilibrios exteriores. 2. El esfuerzo de hacer multilateral una gran divisa. Palabras de etapa. Las crisis de los sistemas y las contradicciones en el desarrollo de las sociedades industriales. Apéndice.

Parte Segunda. Los polos de desarrollo y el comercio Este-Oeste. Las contradicciones entre los centros industriales y la política territorial. Palabras preliminares.

Libro I. Los dos conjuntos. Capítulo I. El conjunto occidental. Capítulo II. El conjunto del Este.

Libro II. Los polos de desarrollo y la política occidental. Capítulo I. Los polos petroleros del Medio Oriente y la idea de polo de desarrollo. 1. Los polos petroleros y la región transnacional. 2. Los polos petroleros y el nacimiento de una economía nacional. Capítulo II. Los conjuntos industriales en Africa y la idea de polo de desarrollo. 1. Los conjuntos industriales: realidades y proyectos. 2. Los

conjuntos industriales y las olas cabalgantes de innovaciones. 3. Los efectos de aglomeración de complemento y de confluencia, La insuficiencia de la interpretación clásica. Capítulo III. Los polos de desarrollo y el desarrollo "interior". 1. Las acciones de tracción ejercidas por una unidad motriz. 2. La pluralidad de las industrias motrices. 3. Industrias motrices y período de crecimiento. 4. Industrias motrices y período cíclico. 5. La reducción lógica de la multiplicidad de las acciones analizadas a la tasa de acrecentamiento de la productividad de una nación. Capítulo IV. Los polos de desarrollo y el comercio "exterior". 1. Diferencias en las tasas de aumento de las productividades y desequilibrios en las balanzas de pago. 2. Diferencias en la tasa de aumento de las productividades y unidades motrices. 3. Mercado común, polos de desarrollo y monopolios.

Libro III. Los polos de desarrollo y la política del Este. Capítulo I. Los polos de desarrollo y la nación socialista. 1. Las bases de desarrollo y los territorios nacionales. 2. La industria pesada y la nación. 3. La paradoja del campo socialista. 4. La eficacia de la coalición. Capítulo II. Los polos de desarrollo y el comercio en el interior del bloque. 1. La dependencia abiertamente política; planes de reconstrucción y acuerdos bilaterales a corto plazo. 2. Las dependencias estructurales; planes de desarrollo y acuerdos a largo plazo. 3. Las reacciones contra las dependencias estructurales; nuevos planes a largo plazo. Capítulo III. El comercio Este-Oeste y los polos de desarrollo. 1. La lucha más allá de los sistemas y el comercio Este-Oeste. 2. La lucha más allá de los sistemas y los países subdesarrollados. Palabras incidentales- Las contradicciones en el desarrollo de la economía mundial.

Parte Tercera. La contradicción entre el armamento y el desarrollo. La economía de los hombres. Palabras preliminares.

Libro I. Coexistencia hostil y desarrollo de la economía mundial. Capítulo I. La práctica de los préstamos de desarrollo en el Este y en el Oeste. 1. Las regionalizaciones en el mundo a consecuencia de la coexistencia hostil. 2. La dialéctica de la ayuda para el desarrollo. Capítulo II. Las doctrinas del desarrollo en el Este y en el Oeste. Capítulo III. El armamento y la inestabilidad del capitalismo. 1. Coexistencia hostil y política de armamento. 2. Coexistencia hostil y estrategia del desarme. 3. Coexistencia hostil y transformación de los gastos de armamento en fondo de desarrollo.

LIBROS

Libro II. Coexistencia hostil y tareas elementales de la economía del hombre. Capítulo I. Alimentar a los hombres. Capítulo II. Cuidar a los hombres. 1. Política de la salud y propagación de la innovación. 2. Política de la salud y rendimiento del hombre. Capítulo III. Liberar a los esclavos.

Libro III. Coexistencia hostil y aparición de los poderes mundiales. Las fuerzas reales que preparan la aparición de una autoridad mundial. Las acciones positivas en favor de una autoridad mundial. Palabras finales.

"THE THEORY OF PUBLIC FINANCE. *A Study in Public Economy*" by RICHARD A. MUSGRAVE, Professor of Political Economy, the Johns Hopkins University. MCGRAW-HILL BOOK COMPANY, INC. New York, Toronto, London, 1959. 628 pages.

Part One. Statement of Issues. Chapter I. A Multiple Theory of the Public Household. A. Introduction. B. The Allocation Branch. C. The Distribution Branch. D. The Stabilization Branch. Chapter 2. Interdependence and Consolidation of Subbudgets. A. Illustration of a Hypothetical Budget. B. A Simple Model. C. Fiscal Efficiency and Fiscal Politics. Chapter 3. Problems of Implementation. A. Public Production. B. Public Marketing. C. Response of the Private Sector to Budget Policy.

Part Two. The Satisfaction of Public Wants. Chapter 4. The Benefit Approach. A. Background. B. Renaissance of the Benefit Approach. C. The Voluntary-exchange Approach. D. The Subjective Basis of Social Wants. Chapter 5. The Ability-to-pay Approach. A. Concepts of Ability To Pay. B. Tax Formulas Under Various Concepts of Equal Sacrifice. C. Budget Determination as a Welfare Plan. Chapter 6. Budget Determination through Voting. A. Nature of the Problem. B. Majority Rule. C. Other Orderings. D. Strategy. E. Summary. Chapter 7. Further Problems in Efficiency. A. Subsidy-tax Policy for Decreasing-cost Industries. B. Collateral Benefits and Costs. C. Avoidance of Excess Burden. D. Excess Burden and Required Yield. E. The Relation of Neutrality and Equity. Chapter 8. Equal Treatment of Equals. A. The Index of Equality. B. The Composition of the Tax Structure. C. Multilevel Finance. Chapter 9. Budget Items

in the Social Accounts. A. Budget Items in the National Product. B. Budget Items in National Income. C. Disposable and Personal Income.

Part Three. Adjustments to Budget Policy: Classical Aspects. Chapter 10. Incidence and Output Effects of Budget Policy. A. Economic Consequences of Budget Policy. B. Types of Budget Adjustment and Concepts of Incidence. C. A Measure of Incidence. D. Other Concepts of Incidence and Shifting. Chapter 11. Adjustments in Work Effort. A. A Proportional Tax on Work Income. B. A Progressive Tax on Work Income. C. Income Taxes with Capital Income. D. Taxes on Consumption. E. Public Expenditures. Chapter 12. Adjustments in Consumption and Saving. A. Adjustments in the Composition of Consumption. B. Adjustment in Consumption and Saving by Individual. C. Adjustments in Consumption and Saving by Group. D. Effects of Public Expenditures. Chapter 13. Adjustments in Price and Output. A. Tax on Net Income. B. Taxes on Unit of Output and Gross Income. C. Taxes on Cost Payments. Chapter 14. Adjustments in Investment. A. Adjustments in Financial Investment. B. Real Investment and Depreciation. Chapter 15. Incidence in the All-consumption Model. A. Relationship between General and Discriminatory Taxes. B. The Incidence of General and Discriminatory Taxes. C. Adjustments in Absolute Prices. Chapter 16. Incidence in the Capital-formation Model. A. Effects on Growth and Factor Shares. B. Differential Incidence without Growth Effects. C. Discriminatory Income Tax and Capitalization. D. Historical Review.

Part Four. Compensatory Finance. Chapter 17. Income Determination and the Theory of Stabilization. A. Objectives. B. The Structure of Income Determination and the Role of Monetary and Fiscal Policy. C. Changes in Price Level and Employment. Chapter 18. Compensatory Finance: Consumption Aspects. A. Alternative Budget Adjustments to Raise Employment. B. Alternative Budget Adjustments to Check Inflation. C. The Role of Money Illusion. Chapter 19. Compensatory Finance: Investment Aspects. A. Profitability Effects. B. Effects on the Supply of Funds. C. Alternative Methods Reconsidered. D. Checking Inflation. Chapter 20. Fiscal Dynamics and Growth. A. Dynamic Models with Stationary Equilibrium: Investment as a Function of Level of Income. B. Dynamic Models

LIBROS

with Stationary Equilibrium: Investment as a Function of Change in Income. C. Budget Policy and Growth. Chapter 21. Further Problems in Compensatory Finance. A. Problems of Timing and Flexibility. B. Neutrality of Stabilization Policy. Chapter 22. Liquidity Aspects of Fiscal Policy. A. Fiscal Operations and Changes in the Structure of Claims. B. Wealth Effects on Consumption and Investment Effects Combined. E. Liquidity Structure and Growth. Chapter 23. Classical Theory of Public Debt. A. Internal Debt in the Classical System. B. Internal Debt in the Compensatory System. C. External Debt. D. The Burden of Debt. Chapter 24. Compensatory Aspects of Debt Policy. A. The Purchase of Illiquidity. B. The Term Structure of Rates. C. The Optimal Maturity Structure. D. The incidence of Stabilization Policy.

"ECONOMIA INTERNAZIONALE" di GIUSEPPE UGO PAPI. Trattato Italiano di Economia, Diretto da Gustavo del Vecchio e Celestino Arena, Volume XVIII. UNIONE TIPOGRAFICO-EDITRICE TORINESE, Torino, 1959. 539 pag.

Premessa.

Capitolo I. Sviluppo economico di un paese, o di una regione.

1. La spiegazione dello sviluppo economico, secondo i classici. 2. La spiegazione dello sviluppo economico, secondo la teoria del Marx. 3. La spiegazione dello sviluppo economico, secondo la teoria dello Schumpeter. 4. Elementi essenziali dello sviluppo economico. Legge delle proporzioni definite e complementarietà tipica dei fattori produttivi. 5. Ritmo demografico e ritmo produttivo. 6. Individui e governi si palesano responsabili dell'andamento dei due ritmi produttivo e demografico. 7. Tuttavia protagonisti dello sviluppo economico si rivelano gli "eventi favorevoli" ad attività produttive.

Capitolo II. Elementi in grado di favorire ed elementi in grado di ostacolare lo sviluppo economico di un paese, o di una regione.

8. Elementi in grado di favorire lo sviluppo economico di un paese, o di una regione. A) Libertà di concorrenza nel produrre beni molteplici. 9. B) Facilità di scambi con altri mercati. 10. C) Condotta economica dello Stato e di altri enti pubblici. 11. Per contro, costituiscono ostacolo allo sviluppo economico: I) La tendenza dei mercati

verso regimi diversi dalla libera concorrenza. 12. Esempi frequenti di ostacoli alla libera concorrenza e, in conseguenza, di contrazione, attuale o differita, dell'attività produttiva e della domanda di lavoro. 13. Assicurazioni contro la disoccupazione non promuovono, nè favoriscono, impiego di energie lavorative. 14. Dicasi lo stesso della corrispondenza di sussidi ai disoccupati. 15. I) Nemmeno la protezione di talune attività del produrre favorisce durevolmente l'impiego di energie di valoro. 16. II) Condotta poco economica dello Stato e di altri enti pubblici. 17. III) In particolare ostacolano lo sviluppo economico le varie forme di inflazione. 18. IV) Condotta poco economica dei sindacati. 19. Lo sviluppo economico di un paese non avviene linearmente. 20. Elementi che determinano il costituirsi di zone arretrate, sottosviluppate, o depresse. Il concetto de "aggravi di costo" è molto esteso.

Capitolo III. Pochi cenni descrittivi di una fluttuazione economica. 21. Fenomeni di squilibrio fra produzione e consumo in attività produttive particolari. 22. Fenomeni di squilibrio in molti rami di attività produttive nel contempo. Fasi di una fluttuazione economica. 23. Fenomeni che accompagnano la fase di ripresa di una fluttuazione economica. 24. Fenomeni che accompagnano la fase di ascesa di una fluttuazione economica. 25. Fenomeni che immediatamente precedono la "crisi", ossia il "punto di inversione superiore" dell'andamento degli affari. 26. Fenomeni che accompagnano la fase discendente, o di depressione, di una fluttuazione economica.

Capitolo IV. Il periodo di ascesa si palesa conseguenza di errori per difetto. 27. Quando si verificano eventi favorevoli ad attività produttive ha origine un rialzo di redditi e di prezzi. 28. Il punto di partenza della nostra indagine. 29. I rialzi progressivi di redditi e di prezzi si verificano nel tentativo di correggere un difetto dell'offerta. 30. L'ipotesi è confermabile per via induttiva.

Capitolo V. Complessità del concetto di costo. 31. Complessità del concetto di costo per la difficoltà di distinguere fra spese generali e speciali. 32. Complessità del concetto di costo per l'impiego di capitali fissi. 33. Conseguenze dell'impiego di capitali fissi, quando l'azienda si espande. 34. Complessità del concetto di costo per i rapporti di strumentalità tra i beni. I costo dello smercio. 35. Calcolare il costo in via preventiva non è solo complesso, ma anche arbitrario.

36. Il comportamento del mercato, quando si verifica "un evento favorevole". 37. L'anticipo nel progresso del costo è accentuato dalla speculazione.

Capitolo VI. Il "punto della crisi" e il recesso dei prezzi. 38. L'eccedenza del costo sul prezzo e la contrazione dell'offerta. 39. Il punto della crisi. 40. Condizioni per eliminare, o rendere breve, el recesso dei prezzi. 41. Difficoltà che le condizioni accennate si realizzino. 42. Errori per difetto in rapporto alla decurtazione di offerta, suggerita dal "deficit" di un'azienda o di più aziende. 43. Errori per eccesso nella decurtazione dell'offerta. 44. Definizione della fluttuazione economica. 45. Ritorno al concetto di sviluppo economico e di "trend".

Capitolo VII. Influenza dell'elemento monetario e creditizio su una fluttuazione economica. 46. I casi concreti, nei quali può esaminarsi l'azione dell'elemento monetario a creditizio. 47. In regime di puro "gold standard", la crescente quantità di oro costituisce impulso a una fase di ascesa. 48. In regime di puro "gold standard" la concessione dei prestiti trova un limite nelle riserve. 49. In regime di "gold specie standard" qualunque diminuzione del rapporto necessario fra riserve e impegni accresce la facoltà di prestare, ma non produce inflazione. 50. In tutti i paesi peraltro il "gold specie standard" si è modificato in un "managed standard". 51. Senonchè, anche in un regime di "managed standard", la concessione dei prestiti trova limiti a non influisce sull'inizio di un ciclo. 52. Alcuni sempi della inefficacia del credito sul livello generale dei prezzi. 53. Invece in regime di corso forzoso i prestiti possono costituire impulso per una fase di ascesa. 54. Gli errori dovuti alla facilità del credito accentuano il progresso del costo rispetto a quello del prezzo. 55. In regime di corso forzoso l'andamento dei prezzi è molto irregolare. 56. L'azione delle banche accentua entità e durata delle fasi di una fluttuazione economica. 57. L'azione delle banche nello sviluppo di una fase di ascesa. 58. Accenno alla spiegazione monetaria delle fluttuazioni economiche. 59. Prime critiche alla spiegazione e ai rimedi "monetari" della "crisi". 60. La vigilanza preventiva sulla somministrazione dei prestiti da parte delle banche. 61. L'opinione che la vigilanza preventiva sui prestiti possa trarre ausilio dai "barometri economici". L'"Index of General Business Conditions" della "Harvard Society". 62. Ma la politica del credito, anche in base ai barometri economici, risulta

inadeguata a prevenire e ad eliminare le fluttuazioni economiche. 63. La necessita di una approfondita indagine teorica.

Capitolo VIII. Conclusioni in teoria. 64. L'azione delle banche, adunque, potenzia gli errori delle imprese e può spiegare l'approssimativa periodicità dei moti ondulari. 65. L'indagine induttiva conferma l'intera teoria dedotta. 66. Conclusioni teoriche.

Capitolo IX. Di alcune spiegazioni delle "crisi". 67. Una distinzione corrente di tali spiegazioni. 68. La spiegazione della fluttuazione offerta del Wicksell: divergenza tra saggio d'interesse normale e saggio d'interesse di mercato. 69. Il saggio dell'interesse naturale del Keynes e la sua funzione. 70. I rimedi proposti per sottrarsi alla depressione. 71. L'essenza della teoria del Keynes, fino al "Trattato sulla moneta". 72. La teoria del von Hayek. Prima ipotesi. 73. La teoria del von Hayek. Seconda ipotesi. 74. Osservazioni alla tesi del von Hayek. 75. La tesi del Salter e dello Schanzer nel periodo successivo alla prima guerra mondiale. 76. Un preteso rimedio alla depressione: il ritorno al "gold standard". 77. L'abolizione delle barriere doganali: altro preteso rimedio alla depressione.

Capitolo X. Conclusioni in pratica. 78. Sistematica e razionale riduzione di costi. 79. Riduzione di costi e aumento di produttività.

Capitolo XI. La teoria dell'occupazione del Keynes e del Pigou. Influenza del Keynes su altre teorie dell fluttuazioni economiche. 80. La "Teoria della disoccupazione" del Pigou e la "Teoria Generale dell'occupazione, dell'interesse e della moneta" del Keynes. 81. Le assunzioni dei classici: libera concorrenza fra imprenditori e fra operai, spendita totale dei redditi rampollati da una produzione. 82. Fattori determinativi della disoccupazione e suoi rimedi secondo i classici. 83. Per il Pigou domanda di lavoro e salario reale sono i fattori che determinano l'entità dell'occupazione. 84. Modifiche nei due elementi determinativi dell'occupazione operaia. 85. Senonchè l'intervento dello Stato inceppa il riaggiustarsi dei due elementi che determinano l'occupazione dei fattori. 86. La posizione del Keynes. 87. Possibilità nel contempo di equilibrio del sistema economico e di sottoccupazione dei fattori produttivi, perchè non ogni offerta riesce a creare la propria domanda. 88. Elementi che determinano la domanda globale effettiva. 89. "Propensione al consumo" e "propensione al risparmio". 90. Il concetto di "moltiplicatore" del reddito nazionale. 91.

L'“effetto di accelerazione”: rapporto tra l'aumento di domanda dei beni di consumo e l'aumento di investimenti. 92. Accenno alla spiegazione keynesiana del saggio dell'interesse. 93. La posizione critica del Keynes in confronto alla posizione del Pigou. 94. Rimedi alla disoccupazione, secondo il Keynes. 95. Riserve sul fondamento dei capisaldi della teoria keynesiana. Propensione al consumo. 96. Riserve sull'effettivo operare del “moltiplicatore”. 97. Giudizio sul moltiplicatore dell'uomo della strada. 98. Incerto fondamento della “preferenza per la liquidità” e della teoria dell'interesse come “fenomeno monetario”. 99. Obiezione alla prima critica rivolta del Keynes al Pigou. 100. Obiezioni alla seconda critica rivolta dal Keynes al Pigou. 101. Nemmeno la terza critica del Keynes al Pigou risulta decisiva. 102. La insufficiente spiegazione di una teoria del ciclo economico. 103. L'inefficienza dei rimedi proposti: inflazione e socializzazione. 104. Ancora critiche all'opera del Keynes. 105. Conclusioni sulla controversia. 106. L'influenza della teoria keynesiana su altre spiegazioni delle fluttuazioni economiche. Spiegazione del “punto di inversione inferiore”. 107. La sollecitudine di governi e di singoli può predisporre le premesse indispensabili a maggiori sviluppi produttivi. 108. Spiegazione del “punto di inversione superiore”.

Capitolo XII. Di qualche strumento di politica stabilizzatrice, o anticiclica. 109. Misure stabilizzatrici di carattere monetario. 110. La cosiddetta “fiscal policy” comprende numerose altre misure. 111. Con un bilancio in pareggio, ricorso a maggiori imposte e a maggiore spese per vincere il ristagno economico. Accenno alla teoria dello Hansen. 112. Le assunzioni della teoria dello Hansen. 113. Con un bilancio in pareggio, applicazione di imposte, o esenzione da esse, per scoraggiare, o favorire il consumo di alcuni beni. 114. Con un bilancio in pareggio, mutamenti nella struttura del sistema tributario per superare la depressione. 115. Con un bilancio in “surplus” —per arrestare l'inflazione— imposte sul reddito, sulla spesa, nonché sulla vendita di beni e servizi. 116. In ogni caso, è necessario sottrarre al mercato il gettito delle imposte antiinflazionistiche e coordinare misure fiscali, monetarie e di controllo. 117. Con un bilancio in “surplus” promuovere, mediante applicazione di imposte, l'equilibrio della bilancia dei pagamenti. 118. Con un bilancio in “deficit” —dovuto a spese in eccesso sulle entrate— promuovere la ripresa dell'attività economica. La via della riduzione dei tributi. 119. Nella teoria del ristagno si rischia una diagnosi soltanto formale della disoccupa-

zione. Inadeguatezza dei rimedi. 120. Inadeguatezza della "built-in flexibility" a contrastare le fasi cicliche. Essa può solo assicurare un bilancio in "surplus" durante la fase di ascesa e un bilancio in "deficit", durante la fase di recesso. 121. Inadeguatezza della intera "fiscal policy" a fronteggiare fenomeni ciclici. 122. Misure stabilizzatrici concernenti l'intera economia di un paese. A) Di iniziativa nazionale. 123. B) Di iniziativa internazionale: aumento di disponibilità liquide. 124. Misure stabilizzatrici concernenti il mercato di singoli prodotti, o gruppi di prodotti. Di iniziativa nazionale: I) Imposte su redditi derivanti da vendite all'estero, politiche di sostegno di prezzi. 125 II) Aiuti e sovvenzioni alle esportazioni. 126. L'equivoco che si cela nelle direttive di sostegno dei prezzi e dei redditi, nonchè di sovvenzioni alle esportazioni. 127. III) Fondo nazionale di stabilizzazione per acquisti e vendite di un prodotto. 128. IV) "Stock regolatore" del prezzo di un prodotto. 129. Misure stabilizzatrici del mercato dei singoli prodotti, o di gruppi di prodotti. B) Di iniziativa internazionale: I) Assicurazione reciproca tra importatori ed esportatori di grano. 130. II) Regolamento delle esportazioni dello zucchero. 131. III) "Stock" regolatore della offerta dello stagno e "Fondo di stabilizzazione". 132. Qualche considerazione sulla efficacia dei meccanismi accennati. 133. Qualche considerazione sulla efficacia di talune misure di stabilizzazione dei mercati nazionali. 134. Caratteristiche del recesso —soltanto parziale— della economia americana: agosto '57-marzo '58. 135. Quando è dato di vedere la fine di un recesso parziale. 136. L'azione delle autorità responsabili. 137. L'azione delle aziende singole.

Capitolo XIII. Il tentativo d'integrazione delle economie di alcuni paesi è tipica direttiva di sviluppo economico. 138. Recapitolazione. 139. Il fondamento economico dell'approcio regionale. 140. La tendenza di un mercato alla libera concorrenza contrassegna un maggiore rendimento delle attività produttive. 141. Come si traduce in atto la concorrenza auspicata. 142. L'approcio regionale non implica dirigismo, chiusura di un blocco di paesi, discriminazione a danno di paesi terzi. 143. Difficoltà da affrontare nell'integrazione delle economie dei vari paesi, qualunque sia la forma che assuma. L'esempio dell'Europa. 144. Danni presumibili di una integrazione economica. 145. Vantaggi scaturenti da una integrazione economica. 146. Integrazione economica per decisione politica, o a seguito di accurate indagini preventive. 147. L'esperienza O.E.C.E. Principi che possono

orientare un processo di integrazione economica, a seguito di indagini preventive. Coordinamento delle politiche di consumo. 148. La "cross-examination" punto di partenza del coordinamento delle politiche di consumo e di produzione. 150. Coordinamento delle politiche commerciali. Abolizione di ostacoli agli scambi, 151. La gradualità si impone nella stessa riduzione delle restrizioni quantitative. Percentuali progressive di liberazione delle importazioni private del 1948: primo metodo dell'OECE. 152. Commercio di Stato. 153. Il problema in OECE del sostegno dei prezzi e degli aiuti alle esportazioni. 154. Liberazioni delle importazioni dall'area del dollaro. 155. Sistemi di graduale eliminazione di restrizioni quantitative. A) Percentuali di liberazione. B) Graduale allargamento di contingenti. 156. Il sistema della quota da importare con carattere di priorità soddisfa le esigenze di tre ordini di assicurazioni. 157. Compatibilità tra preferenza commerciale e scambi con i paesi terzi. 158. Armonizzazione delle politiche doganali. 159. Organismi di credito. 160. Sistema del "prezzo minimo" e sistemi ritenuti equivalenti. 161. L'opera del Comitato dei Ministri dell'Agricoltura in seno all'OECE.

Capitolo XIV. Di qualche aspetto fondamentale della Comunità Economica Europea. 162. I capisaldi del Mercato Comune si ricollegano alla creazione della Comunità del Carbone e dell'Acciaio. 163. In particolare dello Statuto dell'agricoltura nel Trattato di Roma. 164. In che si concreta il Mercato comune agricolo, durante il periodo di transizione. Il sistema dei prezzi minimi configurati nel Trattato. 165. Criteri generali di fissazione di prezzi minimi. 166. Contratti multilaterali a lungo termine. 167. Regole di concorrenza. 168. Nel Mercato Comune la concorrenza dell'estero è attivata dalla instaurazione della tariffa doganale comune verso i paesi terzi e dall'Associazione dei Paesi e Territori d'Oltremare. 169. Differenze e affinità fra il trattato istitutivo della CEEA e il trattato istitutivo della CEE. 170. Conseguenze economiche dell'agire di un governo partecipe a un processo di "integrazione regionale". 171. L'accertamento delle conseguenze dell'agire di ogni governo spetta alle Istituzioni della Comunità. 172. Attualità di queste concezioni in presenza del mercato della CEE. 173. Il consuntivo di cinque anni della CEEA e di buon auspicio per la CEE. 174. Dubbi e chiarimenti su taluni aspetti del Trattato della CEE.

Capitolo XV. L'interesse economico dei Sei Paesi della Comunità. 175. Tentativo di semplificare la teoria del commercio internazionale.

176. Critiche al teorema del divario tra i rapporti dei costi comparati da ciascun paese nel produrre due merci. 177. Fondatezza di alcune critiche. 178. Una qualificazione del principio dei costi comparati. 179. Il raffronto fra i "prezzi di offerta" di svariate attività produttive permette di superare talune critiche al principio del divario dei costi comparati. 180. Lo scambio effettivo di beni e servizi fra paesi diversi, o fra regioni diverse di uno stesso paese, avviene in base al rapporto favorevole fra prezzo di offerta del paese che esporta e prezzo di mercato del paese che importa. 181. Il congiunto operare delle "economie esterne" e "interne" permette di deprimere il prezzo di offerta delle esportazioni sia nel paese, dove si verificano per prime, sia nel paese, dove in definitiva vengono esportate. 182. La politica economica della Comunità.

Capitolo XVI. La necessità di apertura agli scambi con paesi terzi non viene contraddetta da talune norme del Trattato. 183. Tale necessità non è contraddetta dalla elaborazione della tariffa comune esterna. 184. Tale necessità non è contraddetta dalla possibilità che i Sei Paesi applichino restrizioni quantitative verso i paesi terzi, per motivi inerenti alla bilancia dei pagamenti. 185. O per motivi non inerenti alla bilancia dei pagamenti. 186. La necessità di larga apertura della Comunità agli scambi con paesi terzi non è contraddetta nemmeno dall'Associazione ai Sei Paesi di Paesi e Territori d'Oltremare. 187. Ripercussioni dell'Associazione ai Sei Paesi dei Paesi e Territori d'Oltremare sulla produzione dei TOMA e sul commercio internazionale. 188. Prezzi dei prodotti tropicali nei paesi della Comunità e nei TOMA. 189. Ai TOMA i Sei Paesi possono accordare altresì preferenze non tariffarie. 190. Ripercussioni dell'Associazione dei TOMA ai Sei Paesi sulle esportazione di semi lavoratè e di prodotti finitè da paesi terzi. 191. Ripercussioni dell'Associazione dei TOMA sulle esportazioni di paesi terzi di prodotti, i quali possono essere sostituiti da altri beni, prodotti a loro volta nei TOM e favoriti dall'Associazione ai Sei Paesi. 192. Discriminazione fra paesi sottosviluppati —i TOMA, da una parte, i paesi terzi dall'altra— anche nel caso, in cui durante il periodo di transizione i dazi e la tariffa comune esterna presentino carattere "fiscale". 193. Quali sono i paesi terzi che paventano danni dall'Associazione dei TOMA ai Sei Paesi. 194. Repliche dei rappresentanti dei Sei Paesi alle apprensioni rivelate dai paesi terzi. 195. Repliche, in particolare, per quel che concerne il ricorso dei Sei a restrizioni quantitative. 196. La necessità di larga apertura agli scambi

con i paesi terzi non è contraddetta dalle norme speciali, che regolano il commercio dei prodotti agricoli (App. II del Trattato). 197. L'enorme vantaggio, tuttavia, che tutti questi timori siano stati denunciati.

Capitolo XVII. Confrontazione e coordinamento delle politiche agricole, industriali, commerciali dei Paesi della Comunità. 198. In che si risolvono, praticamente, la confrontazione e il coordinamento delle politiche agricole di consumo dei Sei Paesi. 199. Coordinamento delle politiche agricole di produzione. 200. Coordinamento delle politiche agricole di scambi. 201. Significato della Conferenza dei Ministri dell'Agricoltura dei Sei Paesi, convocata dalla Commissione a termini dell'articolo 43 del Trattato (Stresa, 3-10, luglio 1958). 202. Coordinamento delle politiche industriali. 203. Coordinamento delle politiche commerciali dei Sei Paesi. 204. La situazione attuale degli scambi dei Sei Paesi con i paesi terzi. 205. Prospettive di modifica negli scambi dei Sei Paesi con i paesi terzi a seguito dell'applicazione del Trattato.

Capitolo XVIII. Confrontazione e coordinamento delle politiche monetarie, valutarie, fiscali dei paesi della Comunità. 206. I problemi monetari della Comunità. 207. Condizioni per l'esistenza di un metro monetario veramente internazionale. 208. Abbandono del "gold specie standard" e molteplicità dei tassi di cambio. 209. Quotazioni del cambio, ufficiali e non ufficiali. 210. Gradi diversi di convertibilità di una moneta in termini di altre. 211. La "trasferibilità" che si riscontrava tra le monete europee è concetto diverso da quello di "convertibilità". 212. Sequenza delle misure che un paese può adottare per rendere stabile il potere di acquisto della propria moneta sul mercato interno. 213. Motivi di squilibrio della bilancia dei pagamenti di un paese. 214. Mezzi per ovviare durevolmente allo squilibrio verificatosi nella bilancia dei pagamenti. 215. Politica finanziaria. 216. Misure monetarie. Misure di controllo diretto. 217. Azione del governo sulla liquidità del sistema bancario. 218. Svalutazione. 219. Alla responsabilità di ciascun governo nell'assicurare stabilità al potere d'acquisto della propria moneta si accompagna la responsabilità dei vari governi, che dichiarano di perseguire gli stessi obiettivi. 220. Conseguenze di iniziative isolate verso la convertibilità di una sola moneta. 221. L'abbaglio delle riserve. 222. Accordo fra governi per tradurre in atto le condizioni indispensabili alla preservazione anche della più limitata forma di convertibilità. 223. La responsabilità dei grandi mercati. 224. Accenno a tappe significative lungo la via del

ritorno alla convertibilità delle monete. 225. Il regolamento valutario italiano, approvato con il Decreto Legge 28-7-1955, n. 586. 226. Adesione ai "clubs" dell'Aja e di Parigi; mercato libero dei biglietti di banca e di Stato esteri; soppressione del sistema dei pagamenti bilaterali. 227. Ulteriore unificazione di conti esteri. 228. Dichiarazione di convertibilità in dollari della sterlina. 229. Dichiarazioni di convertibilità delle monete di tutti i paesi dell'OCCE, ad eccezione della Grecia, della Turchia e dell'Islanda. 230. Accordo Monetario Europeo in sostituzione dell'Unione Europea dei Pagamenti. Significato dell'odierna convertibilità. 231. Coordinamento delle politiche volte all'equilibrio della bilancia dei pagamenti. 232. Timori infondati per la libertà del movimento dei capitali entro l'ambito dei Sei Paesi. 233. Movimento dei capitali fra i Sei Paesi e il resto del mondo. 234. Coordinamento delle politiche fiscali e finanziarie. 235. Per la stessa economia mondiale presenta importanza il tentativo di assicurare uno sviluppo economico costante ai Sei Paesi. 236. Passaggio alla Zona di Libero Scambio, o Associazione Economica Europea.

Capitolo XIX. Proposte per la creazione di una Zona di Libero Scambio. 237. L'iniziativa della Zona di Libero Scambio. 238. Tre alternative di fronte all'Inghilterra. 239. Ragioni addotte dall'Inghilterra per l'esclusione dei prodotti agricoli dalla Zona. 240. Ragioni adottate dagli altri paesi in favore dell'inclusione dei prodotti agricoli nella Zona. 241. Dubbi —emersi in qualche paese, soprattutto nel nostro— sull'opportunità di includere i prodotti agricoli nella Zona, per motivi in apparenza diversi da quelli inglesi: possibilità di invasione dei mercati nazionali; scarsa capacità di assorbimento ulteriore degli altri paesi; concorrenza maggiore degli undici paesi sui mercati importatori. 242. Osservazioni sulla posizione dell'Inghilterra. 243. Il problema della inclusione nella Zona di paesi e di Territori d'Oltremare. 244. Di alcuni problemi generali di una Zona di Libero Scambio. Proposte di schemi. 245. Possibilità di ricorrere a clausole di salvaguardia. 246. Regole di concorrenza. 247. Di alcuni problemi speciali di una Zona di Libero Scambio. Problema dell'origine. 248. Ritmo nella eliminazione della tariffe doganali. 249. Di qualche direttiva presumibile nella creazione di una Zona di Libero Scambio per i prodotti agricoli. 250. Evoluzione del Mercato Comune e della Zona.

Capitolo XX. L'azione di concerto fra governi si pone a base degli equilibri, che ciascuno è costretto a perseguire. 251. Equilibrio fra attività dei singoli e attività dello Stato e degli enti pubblici in corrispondenza a un dato flusso di reddito reale. 252. Equilibrio della bilancia dei pagamenti, equilibrio del bilancio dello Stato. 253. Equilibrio ulteriore tra sviluppo economico di un paese e stabilizzazione del mercato interno. 254. Lunga serie di ostacoli agli scambi da eliminare. 255. Necessità del concorso dei paesi, che dichiarano di perseguire i medesimi obiettivi. 256. Necessità del concorso altresì dei grandi mercati nel comporre le direttive di sviluppo economico e di stabilizzazione. 257. Una concezione di equilibrio economico internazionale. 258. Posizione dell'Italia di fronte a iniziative di integrazione economica. 259. Obiettivi da raggiungere. 260. Aumento di produttività e bisogno di risparmio. 261. Tentativi di riequilibrare la bilancia dei pagamenti. 262. Compiti e possibili contributi dell'Italia. 263. Conclusione.

"ECONOMIC PRINCIPLES AND PUBLIC ISSUES" by ALFRED R. OXENFELDT, Graduate School of Business, Columbia University, with the Assistance of Charles Hoffmann, Department of Economics, Queens Colle. HOLT, RINEHART AND WINSTON, INC. New York, 1960. 618 pages.

Preface.

Part One: How do Economist Analyze Problems? Economics and Citizenship. Selected Readings for Part One.

Part Two. Can Poverty Be Eliminated? 2. The Meaning and Measurement of Economic Welfare. I. Introduction. II. The Meaning and Measurement of Poverty. III. Conclusion. 3. Economic Welfare from Country to Country. I. International Comparisons. Comparison of Money Income. Nonmonetary Indicators of Consumption Levels in Different Nations. International Comparisons of Sacrifices in Production. Costs of a "Minimum Budget" in Various Countries. II. Level of Prosperity in the United States. Output in the United States. Sacrifices in Production in the United States. Cost of a Minimum Budget in the United States. III. Conclusion. 4. Causes of National Poverty. I. Causes for Low Output. Stinginess of Nature. The Ineffi-

ciency of the Economic System. Inefficient Production Methods. Foreign Exploitation. Restrictionism. War Damage. II. Causes for Excessive Sacrifice. Slavery and Near Slavery. Economic Insecurity. III. Causes for Inordinate Need. Overpopulation. Stimulation of Desire for Material Possessions. IV. Conclusions. 5. Measures for Accelerating Economic Development. I. Costs of Economic Development. Economic Development Defined. How Much Does Economic Development Cost? Major Requirements for Economic Development. II. Efforts under Way to Speed Economic Development. United Nations' Program for Economic Development. Measures Taken by the United States. Efforts by Underdeveloped Countries to Speed Their Economic Development. III. General Lines of Approach to Economic Development. IV. Economic Development Viewed in Historical Perspective. V. Conclusions. Selected Readings for Part Two.

Part Three. Should Income Distribution Be Altered? 6. How Unequal Should Incomes Be?. I. Introductory. II. Problems of Income Distribution. Income Distribution as an Ethical Problem. Personal and Social Adjustment and Income Distribution. Income Distribution and Democracy. Psychological Aspects of Income Distribution. III. Income Distribution in the United States. IV. Income Distribution in the United States and Selected Foreign Countries Compared. V. Conclusions. 7. Why People Receive the Incomes They Do?. I. Determinants of Personal Incomes. Influence of Productivity upon Incomes. Influence of Group Power on Incomes. Property Ownership and the Distribution of Income. Income from Free Social Services. Political and Family Influence. II. Conclusions. 8. Can Income Distribution Be Improved?. I. Methods of Reducing Income Inequality. Taxes. Minimum Wages. Labor Unions. Measures to Equalize Economic Opportunity. Other Measures. II. Friction in the Determination of Income. III. Summary and Conclusions. Selected Readings for Part Three.

Part Four: Is Big Business Too Big? 9. Size and Growth of American Business. I. Introductory. II. Bigness Defined. III. The Extent of Bigness in American Industry. IV. Factors Contributing to the Growth of Large Businesses. Contribution of the Corporate Form to the Growth of Big Businesses. Growth through Combining with or Acquiring Rivals. Growth by Means of Holding-Company Formations. Motives for the Merger and Acquisition of Business to

Form Larger Units. Internal Growth. Miscellaneous Factors Influencing Business Expansion. V. Summary and Conclusions. 10. Results of Bigness in Business. I. Arguments in Favor of Big Business. Are the Largest Firms the Most Efficient?. Large Firms Are Civic-minded and Law-abiding. Large Firms Are Main Sources of Research Effort and Technical Development. Large Firms Facilitate Government Regulation during Periods of Emergency, like War, Inflation, and Depression. Miscellaneous Advantages Claimed for Big Business. II. Arguments against Big Business. Big Business Exerts Disproportionate Influence over Government. Big Businesses Drive Small Firms Out of Business. Big Business, Interferes with Happy Personal and Social Adjustments Miscellaneous Allegation against Big Business. III. Net Evaluation of Bigness in Business. IV. Summary and Conclusions. 11. Can the Evils of Big Business Be Corrected?. I. The Basis for Government Intervention. II. Possible Slips between a Law and Its Ultimate Goal. III. Lines of Attack on the Evils of Bigness. Possible Remedies for Excessive Political Power of Large Businesses. Possible Remedies for Regimentation in Big Business. Protection of Small Firms against Abuse from Large Firms. IV. Summary and Conclusions. Selected Readings for Part Four.

Part Five: Is Our Economy Efficient?. 12. Resource Allocation and the Price System. I. The Central Economic Problem: Resource Allocation. II. Logic of a Free-Enterprise Economy. How It Works. The Necessity for Competition. III. The Uses of Price Theory. IV. How Resources Are Allocated. V. An Illustration of Supply and Demand Conditions: The Stock Market. VI. Principles of Supply and Demand. Demand. Supply. Market Circumstances. VII. Summary and Conclusions. 13. Resource Use under Conditions of Pure Competition and Monopoly. I. The Meaning of "Competition" and "Market Power". II. Agriculture-An Illustration of Pure Competition. III. A Simplified Illustration of Pure Competition. IV. A Simplified Case of Monopoly: How Resources Are Allocated under Conditions of Monopoly. V. Conclusions. 14. Resource Use Where Sellers Have Moderate Amounts of Market Power. I. The Conventional Market Conventional Market Described. Resemblance of Conventional Markets to Realistic Cases. How a Conventional Market Operates. II. Long-Run Results of Three Market Types. Prices, Costs, Sales Volume and Profits Compared. Other Consequences of Differences in Market Structure. 15. Distinction between Price Theory and Pricing

in Practice. I. Who Sets Price?. II. The Pricing Function as Viewed by the Executive Engaged in Pricing. III. Pricing Strategies and Methods. IV. Conclusions. 16. Types of Market Power Found in the United States. I. Introductory. II. Major Departures from Zero Market Power. III. Quantitative Importance of Departures from Zero Market Power. IV. Summary and Conclusions. 17. Possible Remedies for Excessive Market Power. I. Major Difficulties Encountered in a Program of Maintaining Competition. II. Current Measures to Achieve the Benefits of Competition. The Antitrust Program. Government Regulation of Privately Owned Firms. Government Ownership and Control. III. Measures to Increase the Competitiveness of the American Economy. IV. Summary and Conclusions. 18. What Is the "Correct" Level for Price?. A Case Study of Farm Prices. I. Introduction. II. What Is the "Correct" Price?. Functions Performed by Price. Criteria for Determining Whether Price Is "Correct". Application of These Criteria to Specific Price. III. Why Legislation Was Enacted to Raise Farm Prices. The Divergent Movement of Farm and Nonfarm Prices. Farmers Bought on Monopolistic Markets and Sold on Competitive Markets. Perverse Cost and Demand Conditions in Agriculture. IV. Partial Summary. V. Nature of Aid Given to Farmers. VI. Remedies for the Farm Problem. The Existing Farm-Assistance Program. Other Approaches to the Farm Problem. VII. Conclusions. Selected Readings for Part Five.

Part Six: Must the Economy of the United States Suffer Ups and Downs? 19. Causes and Consequences of Economic Instability. I. Effects of Economic Instability. II. Causes of Ups and Downs in Business. 20. The Money and Banking System and the Level of Spending. I. Introductory. II. What Is Money?. III. How Much Is Money Worth?. IV. Determinants of the Value of Money. Varieties of Money. How the Quantity of Money Is Determined. Velocity of Money Circulation. Relation of Expenditure to Price Level. V. Money Supply and the Level of Spending. VI. Summary and Conclusions. 21. Determinants of the Level of Expenditures. I. Determinants of Individuals' Expenditures. II. Expenditures by Business Firms. Purchases of Plant and Equipment. Changes in Inventories. III. Government Expenditures. IV. Summary. V. Determinants of National Income Levels Re-explained. Graphic Presentation. 22. The Level of Expenditures and General Business Conditions. I. How the Economy Responds to Changes in Total Expenditures. Decline in Expenditures.

Rise in Expenditures. II. The Progression of Economic States. Characteristics of Periods of Low Expenditure and High Expenditure. The Concept of the Business Cycle. III. Summary and Conclusions. 23. Depression: Causes and Possible Cures. I. Causes of Depression. The Thesis that Depressions "Cannot" Occur. Types of Explanation for Depression. Major Explanations for a Reduction in Total Expenditure. II. Remedies for Depressions. Measures for Increasing Consumer Expenditures. Measures for Increasing Expenditures by Business. Measures for Increasing Expenditures by Individuals in Businesses in Other Countries. Measures for Increasing Expenditures by Government. Can the Banking System Cure Depression?. A. Balanced Program for Combating Depression. Major Difficulties in a Policy of Depression Prevention. III. Summary and Conclusions. 24. Consequences of a Large Government Debt. I. Justification for Debt. II. The Dangers and Evils of a Large Government Debt. III. How High a Debt Can We Bear?. IV. Summary and Conclusions. 25. Inflation: Causes and Possible Cures. I. Distinction between Prosperity, Inflation, and Hyperinflation. II. Causes of Inflation. Inflation Resulting from Relative Increases in Demand. Inflation Resulting from Increased Cost of Production. III. Cures for Inflation. Credit Restrictions. Curbing Inflation by Taxation. Price Control and Rationing. Miscellaneous Inflation Controls. IV. Summary and Conclusions. Select Readings for Part Six.

Part Seven: Should the United States Encourage Imports and Foreign Loans?. 26. How Much Should We Buy from and Lend to Foreign Countries?. I. Views toward International Trade. II. International Trade and Employment. Long-Run Effects of International Trade on Employment. Short-Run Effects of Trade on Employment. III. Gains from Trade. Production Conditions Underlying Gains from Trade. The Determination of Foreign Exchange Rates and Monetary Gains from Trade. An Alleged Loss from Trade: "The So-called "Bowl of Rice" Fallacy. IV. International Capital Movements. How Funds Are Transferred between Borrower and Lender. How International Capital Movements Influence the Level of Employment. 27. Difficulties Arising in International Trade and Lending. I. Sources of Difficulty Arising in International Economic Dealings. II. Major Problems Arising from International Economic Dealings. III. Correctives for Major Problems in International Economic Dealings: Mechanisms That Tend to Equalize Foreign Receipts and

Payments. Automatic Mechanisms. Nonautomatic Mechanisms Which May Be Applied. Adequacy of Nonautomatic Measures to Correct Unbalanced Foreign - Payment Situations. Conditions Necessary to Avert Balance-of-Payments Difficulties. IV. Inappropriateness of the Terms of Foreign Trade. Possible Meanings of "Appropriate Terms of Trade". How Terms of Trade Actually Are Determined. V. Losses from Restrictions on Trade. Direct Controls. Tariffs. Quotas. Bilateralism. VI. Summary and Conclusions. Selected Readings for Part Seven. Conclusions.

"INTRODUCCION A LA ECONOMIA" por JOHN V. VAN SICKLE, Profesor de Economía en el Wabash College, y BENJAMIN A. ROGGE, Profesor Auxiliar de Economía en la misma Casa de Estudios. Traducción al español por Angel Gaos. Primera edición en español. UNION TIPOGRAFICA EDITORIAL HISPANO AMERICANA (UTEHA). México, 1959. 801 páginas.

Libro I. La Economía de mercado. Descripción y análisis.

Parte primera: Conceptos fundamentales. 1. Naturaleza y campo de la economía. ¿Qué es economía? ¿Por qué estudiar economía? 2. Rasgos comunes a todos los sistemas económicos. Las cuentas del ingreso nacional. Los componentes del gasto total. Algunas relaciones importantes. Las limitaciones de las cuentas del ingreso nacional. 3. El sistema de empresa privada: una introducción. ¿Qué es el sistema de empresa privada? ¿Cómo funciona este sistema? Los problemas de la libre empresa. 4. Especialización. La división del trabajo. Condiciones que favorecen la especialización. Ventajas de la especialización. Algunas consecuencias sociales de la especialización. 5. Formas de organización de las empresas. El concepto jurídico de empresa. La significación social de la sociedad anónima.

Parte Segunda: La economía de mercado bajo pura competencia. 6. Mercados y competencia. Lo que significa competencia. Mercados carentes de competencia. Sobre lo que significa mercado. 7. Demanda: las leyes del consumo. Lo que significa demanda. Factores determinantes de la demanda. Cambios de la demanda. La ley de la demanda. La estructura del gasto del consumidor. 8. Elasticidad de la demanda. Significado de elasticidad. Grados de elasticidad. Importancia de la elasticidad. Medidas de la elasticidad. Factores determinantes de la

LIBROS

elasticidad. Tiempo y elasticidad. La demanda a que se enfrenta la empresa en condiciones de competencia. 9. Oferta: las leyes de la producción. Lo que determina la oferta. Lo que determina el costo. Producción: modelo Crusoe. Ley del rendimiento decreciente. 10. Oferta: Costos de producción. Provisión de recursos a la empresa. Costos a corto plazo. Costos a largo plazo. 11. Demanda y oferta sujetas a la competencia: conceptos del equilibrio. Ganancias y pérdidas. Ajuste y tiempo. El proceso de ajuste inmediato. El proceso de ajuste a corto plazo. El proceso de ajuste a largo plazo. Industrias de costo creciente, costo constante y costo decreciente. Equilibrio general. Guión del análisis siguiente. 12. Distribución: ganancias y renta. Significado del término "distribución". Desigualdades en el ingreso personal. Distribución basada en el principio de la productividad marginal. Ganancias. Renta. La medición de la renta. Las rentas como productos marginales. Conversión de rentas en precios de la tierra. 13. Distribución: las funciones de la renta. El problema de los derechos adquiridos. 14. Distribución: intereses. El presente versus el futuro. Logro del equilibrio en una economía estacionaria. Funciones del interés. 15. Distribución: salarios. Determinación de los salarios. Diferencias de salarios. Diferencias geográficas de salarios. Resumen.

Parte tercera: La economía de mercado en condiciones de competencia imperfecta. 16. Los Precios. Monopolio. Duopolio y oligopolio con productos estandarizados. Duopolio y oligopolio con diferenciación del producto. Competencia monopolística. Monopsonio, duopsonio y oligopsonio. 17. Colusión. Colusión de empresas. Colusión entre otros propietarios de recursos. 18. Competencia eficaz. Imposibilidad de la competencia pura. Cómo compete el mercado norteamericano. 19. Equilibrio general: regional e internacional. Desigualdades regionales: algunos hechos. Desigualdades entre las naciones: sus causas. El capitalismo y la creciente diferencia entre las naciones. Crecientes tensiones internacionales. 20. El Estado y la economía de mercado. El Estado y la empresa privada. Funciones del Estado.

Parte cuarta: La banca y la circulación monetaria. 21. El dinero y el nivel de precios. La especialización requiere el dinero. El patrón oro internacional. El valor del dinero. Inflación y deflación. 22. Las operaciones bancarias y el nivel de precios. Bancos de inversión. Bancos comerciales. 23. La política monetaria en un Estado aislado.

La banca en el primer modelo. La banca en el segundo modelo. La banca en el tercer modelo: el modelo de Banco Central. La banca en el cuarto modelo: una moneda controlada. Recapitulación. 24. Historia del dinero y la banca de los Estados Unidos. El sistema monetario. Bancos comerciales. El primer banco de los Estados Unidos y el segundo banco de los Estados Unidos. El período de la banca "gato montés". La National Banking Act. El sistema de la Reserva Federal. Resumen. 25. El comercio internacional y el patrón oro. Teoría del comercio internacional. El patrón oro internacional. La balanza de pagos de una nación. Financiamiento de las transacciones exteriores. Las reglas del patrón oro internacional. Interdependencia de los niveles nacionales de precios. 26. Rebelión contra el patrón oro. Moneda controlada en un solo país. Control de la moneda en todos los países. Consecuencias de una devaluación insuficiente. ¿Mantienen los Estados Unidos el patrón oro?

Libro II. La economía de mercado. Problemas y políticas.

Parte quinta: fluctuaciones económicas. 27. Hechos y teorías. Descripción general del ciclo económico. Algunas explicaciones del ciclo económico. 28. La teoría de la demanda efectiva. ¿Qué significa "Economía keynesiana"? El análisis keynesiano: los supuestos. El análisis keynesiano: el ciclo económico. El análisis keynesiano y las cuentas del ingreso nacional. Política económica keynesiana. 29. Otras teorías. El patrón oro y el ciclo económico. La moneda controlada y el ciclo económico. Teoría del desequilibrio estructural. Comparación de las ideas ortodoxas con las keynesianas.

Parte sexta: Empresas y trabajadores. 30. El gobierno y las empresas. El gobierno como promotor de la competencia. El gobierno como promotor del monopolio. Conclusión. 31. La política de salarios y la ocupación. La estructura de salarios en una economía en equilibrio de largo plazo. La estructura de salarios en una economía que está aproximándose al equilibrio general de largo plazo. 32. Política nacional de salarios. Técnicas de intervención. La economía regional. Medida estadística de las discrepancias regionales. El "New Deal" y la estructura regional de la economía. 33. El gobierno y los trabajadores: la contratación colectiva. Algunas definiciones. Algunos antecedentes históricos. Providencias preventivas. Los trabajadores y el "New Deal". El efecto de la contratación colectiva. El poder de los

sindicatos y la empresa privada. Los sindicatos y el desarrollo económico. Los sindicatos y el monopolio de las empresas. Una teoría del progreso basada en el "choque".

Parte séptima: Agricultura. 34. El problema de la agricultura de Estados Unidos. Ingresos agrícolas versus ingresos no agrícolas: 1929. Las fuerzas que tienden a reducir los ingresos agrícolas. La agricultura y el ciclo económico. Complicaciones especiales. En busca de un remedio. Se necesita todavía un remedio.

Parte octava: Seguridad social. 35. Seguridad social y empresa privada. Análisis del concepto de seguridad. Incumbencia de la seguridad. Los seguros sociales. El principio del bienestar. Seguridad social y cooperación internacional.

Parte novena: Las relaciones económicas de los Estados Unidos con el extranjero. 36. Los antecedentes históricos. Política económica exterior de los Estados Unidos: antes de 1920. Política económica exterior de los Estados Unidos: 1920-1932. Política económica exterior de los Estados Unidos: desde 1932 hasta la segunda Guerra Mundial. La herencia de la segunda Guerra Mundial. Resumen. 37. Cuestiones contemporáneas. El fondo monetario internacional. El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento. 38. Cuestiones contemporáneas (continuación). La organización internacional del trabajo. El acuerdo general sobre aranceles y comercio. ¿Está todavía protegido el mercado de los Estados Unidos? Ayuda al extranjero. El mercado común. Conclusión.

Parte décima: Política Fiscal. 39. Política fiscal y empresa privada. Política fiscal ortodoxa. Política fiscal humanitaria tradicional. Política fiscal humanitaria de plena ocupación. La política fiscal y las relaciones internacionales. 40. La política fiscal de los Estados Unidos. El período de ortodoxia fiscal. La política fiscal desde 1910 hasta la fecha. El impuesto federal sobre el ingreso personal. El impuesto sobre sucesiones. Algunas consecuencias de los impuestos muy progresivos.

Parte undécima: Otros sistemas económicos. 41. Comunismo. Una comparación total. El modelo comunista. 42. Socialismo. El ataque de Mises. La Junta de planificación y el presupuesto del plan. La innovación. El "socialismo liberal" y el ciclo económico. El "socia-

lismo liberal" y la paz. 43. Planificación para el pleno empleo. Medidas internas para el pleno empleo. Disposiciones internacionales. 44. Planificación para el desarrollo económico. La teoría ortodoxa del desarrollo económico. La nueva teoría del desarrollo económico. La antigua teoría contra la nueva: una comparación. La experiencia histórica. Observaciones finales.

Apéndice. Las cuentas nacionales.

"HISTORIA DE LAS TEORIAS ECONOMICAS" por GERHARD STAVENHAGEN. Traducción del alemán por Adolfo von Ritter-Zahony, doctor en Derecho de la Universidad de Erlangen. Supervisión por José María Dagnino Pastore, Doctor en Ciencias Económicas. Prólogo por Benjamín Cornejo, Doctor en Derecho, Profesor titular de Doctrinas Económicas en la Universidad Nacional de Córdoba. Colección Biblioteca de Ciencias Económicas dirigida por el Prof. Dr. Oreste Popescu. EDIT. "EL ATENEO". Buenos Aires, 1959. 519 páginas.

I. El nacimiento de la teoría económica. A. Las raíces del pensamiento teórico. B. Problemas éticos-filosóficos como etapas previas a la teoría. C. El mercantilismo. 1) Idea y forma práctica dada al sistema de la política económica. 2) La literatura mercantilista. a) En Inglaterra. b) En Francia. c) La cameralística alemana. d) La literatura de la época transitoria. Nuevos puntos de vista teóricos. Los primeros sistemas teóricos. La doctrina de Ernst Ludwig Carl. Las ideas teóricas de Cantillon. Principios de teorías en la literatura italiana. D. La escuela fisiocrática. 1) La fundamentación del sistema fisiocrático por Quesnay. a) Concepción del "ordre naturel". b) La teoría del circuito económico. c) La teoría fisiocrática del valor y del precio. d) Las ideas políticoeconómicas de los fisiócratas. e) El concepto fisiocrático de la ley. 2) El desarrollo de la fisiocracia. a) Los discípulos de Quesnay. b) La doctrina de Turgot. 3) Objeciones a la teoría fisiocrática en el terreno de la teoría del valor y del precio. a) La doctrina de Galiani del valor y del precio. b) Las ideas de Grashin sobre la teoría del valor. c) La teoría del valor y del precio establecida por Condillac.

II. La escuela clásica. A. El fundamento de la doctrina y sus principios básicos. B. La teoría económica de Smith. 1) La teoría del

valor y de los precios. 2) La teoría de la distribución. 3) El efecto y la importancia de la teoría de Smith. 4) Ampliación de la teoría por Anderson y Lauderdale. a) La teoría de la renta de Anderson. b) La teoría del valor y la teoría de la productividad del interés establecidas por Lauderdale. C. El perfeccionamiento del sistema clásico por Ricardo. 1) Puntos de vista básicos y método de la teoría de Ricardo. 2) Las teorías económicas de Ricardo. a) La teoría del valor y de los precios. b) El problema de la distribución del producto social. La teoría de la renta diferencial. La teoría del salario. La teoría del beneficio del capital. 3) El efecto y la importancia de la teoría de Ricardo. 4) Las ampliaciones a la teoría de Ricardo efectuadas por James Mill y Mac Culloch. D. La crítica a que Malthus somete la teoría de Ricardo y la dirección histórico-realista. 1) La teoría de Robert Malthus. a) Los fundamentos de la teoría económica. Ideas metodológicas. Las teorías económicas. b) La teoría de la población. 2) La teoría realista de Richard Jones. 3) La teoría de la abstinencia de Senior. E. El perfeccionamiento del sistema clásico por John Stuart Mill. 1) Las ideas metodológicas de Mill. 2) Las teorías económicas en el sistema de John Stuart Mill. 3) La teoría de los "non-competing groups" establecida por Cairnes. F. El desenvolvimiento y las repercusiones de la escuela clásica. 1) La evolución de la escuela clásica en Francia. a) Las ideas teóricas de Jean Baptiste Say. b) La interpretación de la escuela clásica por los sucesores de Say. 2) La teoría optimista de Carey. 3) La escuela clásica en la ciencia económica alemana. a) Bases para una teoría del valor de uso objetivo. b) El "Estado aislado" de Johann Heinrich von Thünen. El método de la abstracción aisladora. Teoría de la renta de ubicación. La teoría del salario natural. El descubrimiento del principio marginal. c) Las "investigaciones económico-estatales" de Hermann. d) La teoría de Mangoldt del beneficio del empresario. 4) Las repercusiones de la escuela clásica sobre el pensamiento económico-teórico.

III. El socialismo. A. El socialismo precientífico. 1) Su esencia. 2) Las ideas de Sismondi en cuanto a la reforma del orden social. a) Crítica del orden social y económico existente. b) Teoría del balance económico. 3) Saint-Simon y los saintsimonistas. a) La doctrina de Saint-Simon. b) Ampliación de la doctrina de Saint-Simon por Bazard y Enfantin. c) Las ideas de Pecqueur. 4) El socialismo cooperativo: Fourier, Owen y Blanc. a) La idea de la "falange" de Fourier. b) Las cooperativas productivas de Louis Blanc. c) La idea de la

asociación de Owen. 5) La formación de la teoría de la plusvalía. 6) La doctrina anarquista de Proudhon. B. El socialismo científico. 1) Rodbertus y Lassalle. 2) Carlos Marx y su doctrina. a) El sistema de Marx. b) Las teorías económicas de Marx. La teoría del valor del trabajo y la de la plusvalía. La teoría del circuito: la teoría de la reproducción. Las leyes de la dinámica capitalista. c) El desarrollo ulterior de la doctrina de Marx. d) Nuevos intentos de interpretar la doctrina de Marx y el problema de la economía socialista. e) La importancia de la doctrina de Marx para las ciencias sociales y sus efectos en el interior y en el exterior.

IV. *El solidarismo*. A. El tipo francés. B. La dirección ético-religiosa en Alemania.

V. *La escuela histórica*. A. Los precursores de la escuela histórica: Adam Müller y Friedrich List. B. La escuela histórica antigua: Roscher, Hildebrand y Knies. C. La escuela histórica moderna bajo la dirección de Schmoller.

VI. *Repercusiones de la escuela histórica*. A. La controversia acerca del método en la economía política. B. La forma de contemplación típico-ideal de Max Weber. C. La tendencia jurídico-social. D. El institucionalismo.

VII. *La teoría de la utilidad marginal*. A. Los precursores de la teoría subjetiva del valor. B. La formación de la teoría moderna del valor. 1) La teoría de la escasez como causa del valor establecido por Auguste Walras. 2) La teoría de la utilidad establecida por Dupuit y Jennings. 3) Las leyes de Gossen. 4) La escuela austríaca. a) La teoría del valor y de los precios establecida por Menger. b) Perfeccionamiento de la doctrina de Menger por Wieser y Böhm-Bawerk. C. La teoría de la imputación. 1) La idea de la carencia o pérdida. 2) La idea de la sustitución. 3) La solución propuesta por Wieser. 4) Solución del problema de la imputación sobre la base de la idea de la productividad marginal. 5) La solución del problema de la imputación ofrecida por Hans Mayer. D. Las leyes de los precios. E. La teoría de la distribución. 1) La teoría de la productividad marginal. 2) La teoría de la renta y la generalización del principio de la renta. 3) Conclusiones político-económicas de la teoría de la renta: el movimiento en pro de una reforma agraria. 4) Las teorías del interés. a) La teoría del uso de Menger. b) La teoría del agio de Böhm-Bawerk.

c) La teoría de la productividad de Wieser. d) La teoría dinámica del interés. 5) El salario. 6) El beneficio de los empresarios. F. La escuela de Lausanne y el método matemático. G. La escuela de la utilidad marginal del tipo anglo-norteamericano. 1) La teoría de Jevons. 2) La interpretación del principio de la utilidad marginal por John Bates Clark. H. La propagación y el efecto de la teoría de la utilidad marginal. 1) La teoría de la utilidad marginal en la investigación alemana. a) El período de formación. b) Las teorías dualistas del valor: Schäffle y Dietzel. c) Los adversarios de la teoría del valor: Liefmann, Cassel y Gottl-Ottilienfeld. d) El desarrollo de la teoría de la utilidad marginal durante los últimos decenios y la escuela austríaca moderna. 2) El desarrollo en el extranjero. 3) La "despsicologización" de la teoría del valor y el concepto de la ley en la teoría de la utilidad marginal.

VIII. La difusión del método matemático.

IX. La escuela universalista. A. Las bases sociológicas de la teoría. B. El concepto de la economía. C. La teoría de las prestaciones y de las magnitudes de las prestaciones. D. La teoría orgánica del precio.

X. La escuela neoclásica: Gustav Cassel.

XI. La teoría económica moderna. A. La teoría de los actos selectivos. B. Marshall y el desarrollo de la teoría de los costos. C. El origen de la teoría del precio de monopolio. D. El precio del monopolio y las causas que lo determinan. E. La teoría de Robinson de la competencia imperfecta y la teoría de Chamberlin de la competencia monopolística. F. La teoría del mercado imperfecto establecida por Stackelberg y la teoría de las formas del mercado. 1) El mercado imperfecto. 2) El sistema de las formas de mercado. 3) Las relaciones entre los mercados. G. La morfología de los sistemas económicos desarrollada por Eucken. 1) La teoría de las formas de mercado. 2) El análisis de los sistemas económicos y el problema del orden económico. H. La teoría de la formación regulada de los precios. I. La teoría de las formas de conducta.

XII. "Welfare Economics".

XIII. La teoría del dinero. A. Los problemas de la teoría del dinero y su subdivisión. B. Las teorías de la esencia del dinero. 1)

La teoría de la convención. 2) La concepción mercantilista del dinero. 3) La teoría del dinero mercancía y el metalismo. 4) Las teorías del valor funcional. 5) El nominalismo. Los principios del pensamiento nominalista. La teoría estatal del dinero. Las teorías nominalistas modernas. 6) La teoría de la esencia del dinero establecida por Forstmann. C. Las teorías del valor del dinero. 1) La teoría cuantitativa. La teoría cuantitativa en su formulación original. El ulterior desarrollo de la teoría cuantitativa y la controversia entre la escuela de la "Currency" y la escuela bancaria. La teoría cuantitativa en su formulación moderna. La interpretación de la teoría cuantitativa y su valor explicativo. 2) La teoría de los costos de producción. 3) La teoría del dinero basada en la teoría general de los ingresos.

XIV. *La teoría económica espacial.* A. El origen de la teoría de la localización. B. La teoría de la localización para la producción agraria. C. Otros principios de una teoría de la localización en las obras de Roscher, Schäffle y Launhardt. D. La teoría de la localización industrial establecida por Alfred Weber. E. La teoría de la localización y la teoría económica general. 1) El problema de la localización en la teoría del tráfico de bienes establecida por Engländer. 2) Predöhl y la cuestión de la localización como problema de sustitución. F. La teoría del círculo económico y de la dinámica de la localización de Ritschl. G. La teoría de la localización de Ohlin y su teoría del comercio interregional. H. El análisis de Palander del problema de la localización. I. La teoría económica espacial de Lösch. La teoría de la interdependencia de las localizaciones. La teoría de las regiones económicas. Los problemas espaciales de la división del trabajo y del comercio.

XV. *La teoría de la economía internacional.* A. La teoría del balance comercial. B. La formación de la teoría del libre comercio. C. La teoría clásica del comercio internacional. 1) La teoría de los costos comparativos. 2) La teoría de los valores internacionales establecida por Mill. 3) La teoría bullionista de la cotización de la divisa y la teoría del balance de pagos. D. La teoría moderna de la economía internacional. El desarrollo de la teoría del comercio internacional en la época postclásica. Nueva formulación de la teoría de los costos comparativos. La teoría del comercio internacional como caso especial de la teoría general. La teoría del equilibrio del balance de pago en tiempos modernos.

XVI. *La teoría de las coyunturas*. A. La formación de la teoría. 1) Estática y dinámica económicas. 2) Las teorías más antiguas de las crisis. Los clásicos y el problema de las crisis. Los primeros teóricos de las crisis: Lauderdale, Malthus y Sismondi. Las teorías socialistas de las crisis. Los conceptos premarxistas. La teoría de las crisis de Marx. 3) La ampliación del problema de crisis hasta llevarlo al problema de las coyunturas. La aplicación del método empírico-realista. El problema del ciclo económico. B. La clasificación de las teorías de la coyuntura. C. Las teorías de la sobreinversión. Las teorías antiguas. La doctrina de Spiethoff. Las teorías de sobreinversión de Cassel y Aftalion. El análisis estadístico de la coyuntura: Mitchell y Wagemann. D. Las teorías del subconsumo en formulación moderna. La teoría de sobreahorro: Hobson, Foster y Catchings. La teoría de la distribución de los ingresos. La teoría de la sobreacumulación de Preiser. E. Las teorías de la cosecha y las teorías psicológicas. F. Las teorías monetarias de la coyuntura. Los principios y las bases teórico-monetarias. La teoría del margen del interés: Wicksell, Fisher, Mises. La teoría monetaria de los desniveles económicos de Hayek. La teoría del crédito inestable: Hawtrey. La teoría del crédito inflacionario de Hahn. G. La teoría de la coyuntura de Keynes. H. Las teorías de crecimiento económico.

XVII. *Análisis del circuito y contabilidad económica nacional*. Bibliografía especializada. Indices de autores y materias.

“SOCIAL ACCOUNTING AND ECONOMIC MODELS”, by RICHARD STONE and GIOVANNA CROFT-MURRAY. BOWES & BOWES, PUBLISHERS LIMITED. London, 1959. 88 pages.

I. Social Accounting: A General Framework for Economic Description. 1. Introduction. 2. Social Accounting. 3. An Accounting Structure for an Economic System. 4. The British National Accounts for 1950.

II. The Input-Output Matrix: A Detailed Description of Production Flows. 1. Introduction. 2. The National Accounts in Matrix Form. 3. A Social Accounting Matrix. 4. An Input-Output Matrix. 5. The Classification of “Production”. 6. Purchases versus Absorptions. 7. Producers’ versus Purchasers’ Values. 8. Competitive versus Complementary Imports. 9. Alternative Systems of Classification. 10. Appendix on the Construction of Table 2.

III. Some Simple Models: The Introduction of Technology and Behaviour. 1. Introduction. 2. The Input-Output Model. 3. Some Comments on the Input-Output Model. 4. Some Other Simple Models.

IV. Models of Consumers' Behaviour and Their Application. 1. A Simple Model of Consumers' Behaviour. 2. The Neglect of the Relationship of Supply. 3. The Best Approximation to the Engel Curve. 4. Dynamic Forms and Adjustment Rates. 5. Demand Systems and the Estimation of Cross-Elasticities. 6. The Dynamic Linear Expenditure System. 7. Further Synthesis: Budget and Time Series. 8. Concluding Remarks.

Appendix: A List of Works Cited.

“INFLAZIONE” di RICHARD GAETTENS. Prefazione di Leo Goldschmied. Collezione “La Vostra Via”. LONGANESI & C., Milano, 1959. 449 pagine.

Prefazione dell'edizione italiana.

Introduzione.

Capitolo Primo. Il crollo del regime monetario romano.

Capitolo Secondo. Gli “Schinderlinge”.

Capitolo Terzo. I “Velloni” in Castiglia (1599-1660).

Capitolo Quarto. “Kipper e Wipper” (1618-1623).

Capitolo Quinto. John Law e la Francia.

Capitolo Sesto. Crisi monetaria svedese sotto Carlo XII.

Capitolo Settimo. Federico il Grande e la guerra dei sette anni.

Capitolo Ottavo. Gli “assegnati” della Rivoluzione francese.

Capitolo Nono. Inflazione e guerre napoleoniche.

Capitolo Decimo. Le inflazioni del Nuovo Mondo.

Capitolo Undicesimo: 1914-1923. La grande inflazione tedesca.

Capitolo Dodicesimo: L'inflazione tedesca frenata dal 1936/1948.

19 Tavole fuori testo. 24 illustrazioni.

“EL CAPITALISMO CONTEMPORANEO”, por JOHN STRACHEY.
Traducción de Francisco González Aramburo. FONDO DE
CULTURA ECONOMICA, México, 1960. 323 páginas.

Prólogo a la edición mexicana. Reconocimientos.

I. Método y propósito del estudio. Lo posible. El factor económico. Marxismo. El peligro de una teoría y la necesidad de teoría. Lo que no está en el libro. Propósito del estudio.

II. La nueva etapa del capitalismo. Una economía de grandes y pocas unidades. Grado del proceso. Consecuencias del proceso: una mutación social. (1. La metamorfosis de la competencia. 2. Desigualdad interior del desarrollo. 3. Desigualdad exterior del desarrollo. 4. Asociación con el Estado. 5. Progreso técnico y acumulación. 6. La separación de la propiedad y la administración. 7. Controlabilidad). La esencia de la mutación. ¿Un nombre para la nueva fase?

III. Los economistas del valor. La visión de la competencia perfecta. La teoría del valor trabajo. Orígenes de la teoría. La “ley del precio” de Ricardo. La era de la certidumbre: valor absoluto. ¿Existe tal metro? La división del producto. La tragicomedia malthusiana. Ataques a la teoría del valor trabajo. Las objeciones reales.

IV. El valor y los economistas. Utilidad marginal. Análisis del equilibrio. Un hombre de la transición. El sistema marxista. Acumulación.

V. Marx. La teoría del valor de Marx. El mensaje central. Teoría de las depresiones de Marx. Realizaciones de Marx como economista. ...Y su error original. Aplicación a la última etapa.

VI. La doctrina de la pobreza siempre creciente. Carácter natural de la predicción de Marx. La ley de hierro de los salarios y las tácticas comunistas del siglo XX. ¿Qué ha ocurrido en efecto?

VII. La medición, el valor y los límites de la economía. Estándares de vida. ¿Puede medirse la satisfacción? Usense las unidades que se puedan usar. ¿Puede superarse la ciencia económica? ¿Método, sistema o mito? Aciertos y errores de Marx.

VIII. *Los acontecimientos reales.* "Empobrecimiento relativo". La parte de los salarios y sueldos. ¿Ha habido una redistribución? El período 1938-1949. El período desde 1949. Conclusiones que se sacan de las cifras. ¿Qué diagrama? Conclusiones.

IX. *Las consecuencias económicas de la democracia.* El influjo democrático. La naturaleza de la democracia contemporánea. Aspectos de la democracia contemporánea. (1. Gobierno representativo. 2. El derecho de asociación. 3. La libertad del súbdito, el régimen de la ley, la difusión del poder. 4. Libertad de palabra y de opinión). Otras instituciones democráticas y predemocráticas. Logros económicos y perspectivas de la democracia. Una definición. El "cómo hacer las cosas" para la democracia.

X. *Acumulación, democracia e igualdad.* La cuestión de la acumulación. Sobreacumulación. Subacumulación. ¿Puede hacerlo la democracia? La apropiación privada de la acumulación social. Los derechos de la propiedad. ¿Qué importancia tiene esto? Acumulación semicolectivizada. La cantidad, no la forma. Antes y después del obstáculo.

XI. *El engranaje principal.* El capitalismo no se autorregula. El engranaje principal. La democracia y el engranaje principal. ¿Es más o menos estable el capitalismo de la última etapa?

XII. *Keynes.* La crítica de Keynes. La Ley de Say. La teoría de las crisis de Marx. Teoría keynesiana de las crisis. Concepción general del capitalismo de Keynes. Oligopolio en la Banca. Las proposiciones positivas de Keynes. Proposiciones específicas de Keynes. (1. Variaciones de la tasa de interés. 2. Déficit y superávit presupuestarios. 3. El Estado como empresario complementario. 4. Redistribución igualitaria de los ingresos). La moderación keynesiana. ¿Dónde habría de detenerse todo?

XIII. *Una evaluación de Keynes.* ¿La doctrina de Keynes es ilusoria? La deformación del Keynesismo. El nacionalismo económico de Keynes. ¿Keynesismo internacional? Una evaluación de la obra de Keynes.

XIV. *La democracia y la última etapa del capitalismo.* Coexistencia en tensión. Intrusiones en la democracia. El oligopolio y la

libertad de expresión. ¿Quién controla al Estado? Una sociedad oligopolista. Carácter de pocos y grandes partidos políticos. El dilema de la derecha. El dilema de la izquierda. La obsesión anticomunista. La democracia puede ir más allá. ¿Participación o control? La transformación de la democracia y el capitalismo. Limitaciones espaciales de la democracia occidental. Un nuevo interés en el país. La perspectiva de la democracia.

XV. Socialismo. Dos factores no analizados. ¿Demasiado fácil o demasiado difícil? Importancia de la economía. El iconoclasta conservador. El derrumbe y los escombros. Socialismo.

“ÉCONOMIE POLITIQUE” par JEAN-MARCEL JEANNENEY, Professeur à la Faculté de Droit et des Sciences économiques de Paris. “Thémis”, Manuels de Capacité; Collection dirigée par Maurice Duverger. PRESSES UNIVERSITAIRES DE FRANCE, Paris, 1959. 304 pages.

Chapitre Premier. Introduction. I. L'objet de l'économie politique. II. De la nature des connaissances économiques. III. De quelques concepts économiques fondamentaux.

Chapitre II. De la production à la consommation. I. Combinaisons de facteurs et relations entre secteurs. II. Les quantités globales.

Chapitre III. La population et l'économie. I. La croissance de la population. II. La composition par âges de la population. III. La densité de la population. IV. La grandeur de la population d'un Etat.

Chapitre IV. Les systèmes économiques. I. Les systèmes de types capitaliste et collectiviste. II. Autres systèmes. III. La combinaison des systèmes dans les économies réelles.

Chapitre V. Les structures productives de l'économie française métropolitaine. I. Importance relative de trois grands secteurs productifs. II. Les structures agricoles. III. Les structures industrielles. IV. Les structures des activités productrices de services. V. Les ententes et liaisons des entreprises. VI. L'emprise de l'Etat. Appendice: Structure juridique des entreprises.

Chapitre VI. La monnaie. I. De la monnaie. II. Les diverses sortes de monnaies et leurs emplois. III. Création et destruction de monnaie. IV. La valeur des monnaies. V. L'élasticité monétaire. Appendice: La Banque de France et l'émission des billets.

Chapitre VII. Le crédit. I. Les diverses sortes de crédit. II. Les formes du crédit. III. Les taux d'intérêt. IV. La politique du crédit.

Chapitre VIII. Les finances publiques. I. Dépenses publiques et impôts. II. Le crédit public.

Chapitre IX. Prix et coûts. I. Les prix des biens non reproductibles. II. Les coûts de production. III. Prix de vente imposé à l'entreprise et offre de cette entreprise. IV. Prix de vente choisi par l'entreprise et offre de cette entreprise. V. Prix d'achat et demande par les consommateurs. VI. Prix d'achat et demande par les entreprises. VII. Le rôle du temps et des prévisions dans la formation des prix.

Chapitre X. Les revenus et les consommations. I. Les revenus des particuliers et sa répartition. II. Les salaires. III. Intérêts, loyers et Profits. IV. Les revenus sociaux. V. Consommation et épargne.

Chapitre XI. Les échanges internationaux. I. La balance des paiements. II. Le change des monnaies. III. Les politiques douanières. IV. L'équilibre des échanges internationaux. Appendice: Les organismes internationaux.

Chapitre XII. Conjoncture et croissance. I. Les fluctuations conjoncturelles. II. Les politiques économiques à court terme. III. La croissance du produit national.

“THE ECONOMY LIBERTY AND THE STATE” by CALVIN B. HOOVER. THE TWENTIETH CENTURY FUND, New York, 1959. 445 pages.

Prologue.

1. Old-Style Capitalism.
2. The Overthrow of Capitalism in Russia.
3. The Fully Developed Totalitarian State: Soviet Russia under Stalin.

LIBROS

4. The Soviet Totalitarian System after Stalin.
5. Soviet Economic Growth.
6. The Nazi Totalitarian System.
7. The Transformation of Capitalism in the United States: The New Deal as Effect and Cause.
8. The War and Postwar American Economy: The Changed Economic System Assumes Permanent Form.
9. The Conservative Acquiescence in the Changed American Economic System.
10. Mixed Economic Systems: (1) The British Economic System.
11. Mixed Economic Systems: (2) The Economic Systems of Western Europe.
12. Economic Systems and Liberty: Analysis of the Record.
13. The Prospect for the Survival of Liberty.
Epilogue: The Changing Economic Systems of Eastern Europe.

"HISTORIA DE LA ECONOMIA DEL MUNDO OCCIDENTAL.

Hasta principios de la segunda Guerra Mundial", por HARRY ELMER BARNES, Ph. D., Profesor de Historia de la Economía en la New School for Social Research de Nueva York. Traducción al español por el Prof. Orencio Muñoz. UNION TIPOGRAFICA EDITORIAL HISPANO AMERICANA (UTEHA), México, 1955. 910 páginas.

Parte Primera: Fundamentos de la vida económica europea. I. Orígenes de la vida económica. Introducción. Conquistas económicas en la edad de piedra. Conquista de los metales. Nociones primitivas acerca de la propiedad. *II. Progreso económico del próximo Oriente en la antigüedad.* Vida económica del Antiguo Egipto. Vida económica de Mesopotamia y el Asia Occidental en la antigüedad. Deuda del Oeste con la cultura material del Antiguo Oriente. *III. La vida económica de la cuenca mediterránea en los tiempos clásicos.* Grecia y el Oriente. Bases geográficas de la cultura helénica. Vida económica e instituciones de los griegos. La sociedad ateniense. Vida económica y social de la cerrada ciudad de Esparta. La Epoca Helenística y Alejandría. La vida económica de Roma en la época primitiva.

Lucha con Cartago. Las conquistas de Roma y la revolución social y económica. La vida económica en la época de Augusto. La vida económica de Roma en la época de su mayor esplendor. Decadencia de la sociedad romana.

Parte Segunda: Vida económica medieval IV. Fundamentos de la vida económica en la Edad Media. La Edad Media en el desenvolvimiento económico de Europa Occidental. Vida económica de la Galia. Vida económica de los primitivos germanos. El feudalismo en Europa Occidental. Vida económica del Imperio Bizantino. Vida económica en los países mahometanos. La Iglesia cristiana y la vida económica. *V. El sistema manorial y la sociedad agraria.* Naturaleza del sistema manorial. Orígenes del manor. Economía manorial. Decadencia del sistema manorial. *VI. Las ciudades, el comercio y la industria en la Edad Media.* Origen del burgo medieval. Lucha de los burgos medievales por su emancipación. Gobierno de las ciudades medievales. La vida en el burgo medieval. Aparición del comercio medieval. Gildas de comerciantes. La industria medieval y las gildas de oficios. Finanzas y bancos medievales. Pensamiento económico medieval. La revolución protestante y la vida económica.

Parte Tercera: Expansión de Europa y aparición del orden económico moderno en el Mundo Antiguo y en el Nuevo. VII. Expansión de Europa y orígenes de la sociedad moderna. Nuevas perspectivas acerca de los orígenes de los tiempos modernos. Carácter y significación de la expansión europea. Fuerzas que promovieron la expansión de Europa. El interés que despertaron las Cruzadas por el Oriente. Contactos medievales con el Lejano Oriente y su influencia sobre la expansión europea. Exploraciones y descubrimientos más importantes. Imperios comerciales rivales. *VIII. La Revolución Comercial y los comienzos de la industria y la agricultura modernas.* Revolución Comercial. Causas y efectos de la dislocación de los precios. Nuevos impulsos a la actividad manufacturera. Surgen la industria lanera y el sistema doméstico. Cambios en la técnica y en la organización de la agricultura. Aumento de la población y creciente prominencia de la clase media. La clase media y los orígenes del gobierno representativo. *IX. Capitalismo y política comercial en la primera época de la Edad Moderna.* Comienzos del capitalismo moderno. Aparición de los sistemas bancarios modernos. Los seguros. Orígenes de las bolsas de mercancías y de valores. La era de la especulación

y de las "pompas de jabón". Monopolios comerciales. El mercantilismo y el Estado absoluto. La idea de la libertad natural: los fisiócratas. Preparación de la Revolución Industrial.

Parte Cuarta: La Revolución Industrial y el comienzo de la edad de las máquinas. X. El nuevo imperio de las máquinas y el comienzo del sistema fabril. Víspera de una nueva era de la civilización humana. Atraso económico de la sociedad en el año 1750. Bases científicas del industrialismo moderno. Naturaleza y significación de la Revolución Industrial. Por qué la Revolución Industrial comenzó en Inglaterra. Nuevos procedimientos y máquinas de la industria textil. La revolución tecnológica en las industrias del hierro y del carbón. Nueva industria del acero. La iluminación artificial en la cultura material moderna. Aparición de la fábrica. Principales elementos del sistema fabril. Condiciones de trabajo en las minas y factorías primitivas. Reacción de los inventos y las factorías sobre los negocios: aparición del capitalismo industrial. *XI. La revolución en la fuerza motriz, el transporte y las comunicaciones.* Nuevas fuentes de energía. La revolución en los transportes. Nuevos aparatos para la transmisión de informes. Liberalización de la política comercial. *XII. Ampliación de la Revolución Industrial a la Europa continental.* Carácter general del tránsito de la Revolución Industrial. La Revolución Industrial en Francia. La Revolución Industrial en Alemania. Progresos económicos de otros países europeos. *XIII. Industrialización de Asia, Australia y Africa.* Industrialismo en Asia. Industrialización del Japón. El moderno industrialismo en China. Desarrollo industrial de la India. Industrialización del Próximo Oriente. Australasia en la época industrial. Comienzos del industrialismo en Africa. *XIV. La Revolución Industrial llega al Nuevo Mundo.* La vida económica de los Estados Unidos a partir de 1860. Progreso de la industrialización en América Latina y en el dominio del Canadá. *XV. Defensa y crítica del primer capitalismo industrial.* El liberalismo económico y la idealización del individualismo capitalista. El radicalismo y el utilitarismo filosóficos en Inglaterra. Surge la oposición al liberalismo económico. Primer anarquismo filosófico. Las revoluciones políticas de 1848. Aparición del humanitarismo.

Parte Quinta: La vida económica contemporánea. Las crisis en el sistema capitalista. XVI. Segunda Revolución Industrial. Significación de la segunda Revolución Industrial. La Química aplicada y el nuevo

orden industrial. Nuevos desenvolvimientos en el transporte y las comunicaciones. La época de la empresa de negocios en gran escala. Producción en masa y sistema "acelerado". Producción de energía, máquinas automáticas, desempleo técnico y anuncio de la "tercera" Revolución Industrial. Progreso de la dirección científica de los negocios. Tiendas en cadena y distribución en masa. Repercusión social de la edad de las máquinas. Espíritu de los inventos. Los resultados internacionales del aumento de la producción. Fases sociales del nuevo orden industrial. *XVII. Capitalismo financiero.* Estadios de la evolución del capitalismo. Nuevas instituciones de crédito; bancos comerciales y de inversión. Influencia de la sociedad anónima y de la compañía controladora en la consolidación industrial. Capitalismo financiero y absentismo. La especulación en los valores de las sociedades anónimas. Concentración de la riqueza y destrucción del poder de compra de las masas. Teoría de la empresa de negocios y del sistema de los precios. Efecto producido por el capitalismo financiero sobre los negocios. El capitalismo financiero en alguno de los países más importantes de Europa. Extorsión y crimen organizado. Ciclos económicos. Los derechos de propiedad y la suprema corte. "Nuevo capitalismo". Panorama del capitalismo financiero. *XVIII. Programas contemporáneos de reforma social y económica.* Antecedentes históricos. Efectos de la filosofía idealista del Estado. Aparición de la sociología científica. Desenvolvimiento del socialismo marxista o científico. Los fabianos ingleses y el progreso del socialismo "revisionista". Orígenes y expansión del socialismo de Estado. Reciente desenvolvimiento del socialismo cristiano. El anarquismo reciente. Desarrollo del movimiento cooperativo. Expansión de las sociedades de trabajadores. El desarrollo del sindicalismo y el movimiento obrero radical. El socialismo guildista como un compromiso entre el socialismo y el sindicalismo. Henry George, el impuesto único y la nacionalización de la tierra. Intentos burgueses para absorber los movimientos proletarios radicales. La primera Guerra Mundial y la reconstrucción. El fascismo y el Estado corporativo. Apología pseudobiológica del capitalismo, autocracia industrial e individualismo económico. Tecnoocracia. Crédito social. Humanitarismo contemporáneo: control científico de los ajustes. Observaciones finales. *XIX. El imperialismo económico, la primera Guerra Mundial y sus consecuencias.* Antecedentes históricos del imperialismo moderno. Imperialismo económico. El imperialismo y la primera Guerra Mundial. Algunos de los aspectos industriales de la primera Guerra Mundial. ¿Ganó alguien la guerra? Aspectos econó-

LIBROS

micos del tratado de Versalles. Efectos de la paz sobre el trabajo. Establecimiento de las deudas de guerra. El problema de las reparaciones. XX. *El mundo de la postguerra: crisis del capitalismo y aparición del comunismo en Rusia*. Racionalización de la industria. La agricultura europea desde 1914. La crisis monetaria y la supresión del patrón oro. La crisis del capitalismo americano y el New Deal. Crisis de la agricultura americana. La Rusia Soviética: un experimento comunista. El futuro económico.

“ORIGENES DE LA ECONOMIA ORIENTAL (*siglos IV-XI*)”,
por ROBERT LATOUCHE, Decano honorario de la Facultad de Letras de Grenoble (Francia). Traducción al español por José Aloina, Profesor de Historia UNION TIPOGRAFICA EDITORIAL HISPANO AMERICANA (UTEHA), México, 1957. 307 páginas.

Introducción.

Parte primera. Las fuerzas integrantes I. El mundo romano: el estatismo del Bajo Imperio. II. El mundo romano: la organización de la vida rural. III. El mundo germánico. IV. La Iglesia cristiana: su doctrina económica; consecuencia de su triunfo.

Parte segunda: La época merovingia. I. La explotación agrícola en los comienzos de la Edad Media: síntesis superadas y nuevos horizontes. II. La explotación agrícola en los comienzos de la Edad Media (continuación): el “mansus”, la “villa” y los cultivos. III. Eclipse de la vida urbana. IV. El pretendido “comercio al por mayor” de los tiempos merovingios. V. Monedas y circulación monetaria. Los mares y la navegación.

Parte tercera: Los primeros carolingios: una restauración efímera. I. La economía dirigida de Carlomagno. Una reforma monetaria. II. Comercio e intercambios en el período de los primeros carolingios. III. La “villa de Carlomagno”: alquería y taller. IV. La estructura del gran dominio.

Parte cuarta: Laborioso nacimiento de una civilización occidental. I. Los vikingos. II. El despertar de la vida urbana. III. El desarrollo agrícola del siglo XI.

Conclusión.

"PROBLEMAS DE UN MERCADO COMUN EN AMERICA LATINA" por SIDNEY S. DELL. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS (C.E.M.L.A.), México, 1959. 219 páginas.

Presentación. Prefacio.

Conferencia I: Consideraciones generales. Argumentos en favor de un mercado común en América Latina. Hechos y proposiciones fundamentales. Libre comercio y protección. La importancia de la magnitud del mercado. Mayor especialización regional. El problema de la vulnerabilidad exterior. Resumen.

Conferencia II: Dificultades que pueden suscitarse. El mercado común y la libertad de acción de los gobiernos. Efectos sobre los países menos desarrollados. La experiencia europea. La experiencia estadounidense. Recapitulación.

Conferencia III: La importancia de la experiencia europea. Los orígenes de la cooperación europea. Objetivos generales de la Comunidad Económica Europea. Objetivos de los países asociados. Principales estipulaciones del Tratado de Roma. Efectos del mercado común. El conflicto dentro de Europa. Lecciones del Mercado Común Europeo.

Conferencia IV: Métodos alternativos para establecer un mercado común. ¿Unión aduanera o zona de libre comercio? Solución en dos etapas. Número de mercancías incluidas en el mercado común. Materias primas y productos agrícolas. Bienes de consumo no duraderos. Bienes duraderos y productos intermedios.

Conferencia V: El principio de la reciprocidad. ¿Solución global o por sectores? La solución global. Restricciones no arancelarias. La solución por sectores.

Conferencia VI: Sistema de pagos. Problemas generales. Las funciones de una unión de pagos. Convertibilidad y liberalización. El problema del desequilibrio estructural.

Conferencia VII. Conclusiones generales. Nota del autor.

Apéndice A. Bases para la formación del mercado regional latinoamericano.

Apéndice B. Recomendaciones acerca de la estructura y normas del mercado común latinoamericano.

Apéndice C. Proyecto de tratado de zona de libre comercio. I. Programa de liberación del intercambio. II. Expansión del intercambio y complementación económica. III. Medidas en favor de países de menor desarrollo económico relativo. IV. Tratamiento de la nación más favorecida. V. Tratamiento nacional en materia de tributos internos. VI. Cláusulas de salvaguardia. VII. Administración del trabajo. VIII. Disposiciones varias. Anexo 1º Protocolo sobre normas y procedimientos para las negociaciones. Anexo 2. Protocolo sobre relaciones de pagos. Anexo 3º Protocolo sobre medidas especiales relacionadas con el balance de pagos.

Apéndice D. Proyecto de protocolo para el establecimiento de un sistema latinoamericano de compensación multilateral de saldos bilaterales.

Apéndice E. Artículo XXIV del Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT).

Apéndice F. El GATT y la zona centroamericana de libre comercio. Participación de Nicaragua en la zona centroamericana de libre comercio.

"THE NEW INFLATION", by WILLARD L. THORP, Director of the Merrill Center for Economics and Professor of Economics, Amherst College, and RICHARD E. QUANDT, Associate Professor of Economics, Princeton University. MCGRAW-HILL BOOK COMPANY, INC., New York, 1959. 233 pages.

Preface.

Chapter 1. A Look at the Record. Defining Inflation. When Does a Price Rise? Measuring the Price Level. The Three Indexes. A Brief History of Recent Inflation.

Chapter 2. Money Supply and the Urge to Spend. The Quantity Theory of Money. The Interrelationship of Income and Spending. Consumer Demand. Business Demand. Government Demand.

Chapter 3. Income Claims and Structural Pressures. Raw Materials Costs. Wage Claims. Other Costs. Escalation. The Claim for Profits. Structural Pressures.

Chapter 4. Checks and Balances. The Cumulative Process. Unemployment as a Check. Excess Capacity as a Check. Money Supply as a Check. Structural Pressures as a Check. The Fact Again.

Chapter 5. Growth, Productivity, and Inflation. The Prerequisites for Growth. Growth and Inflation. Business Decisions and Profits. Profit and Interest Rates. Productivity and Inflation.

Chapter 6. The International Aspects of Inflation. National Differences. The Balance of Payments and the Gold Standard. Balancing Payments Today. The International Transmission of Inflation. The Dilema of Foreign and Domestic Policy.

Chapter 7. Monetary Policy. The Instruments of Monetary Policy. The Effects of Monetary Policy Action. Monetary Management. Evaluation of Monetary Policy.

Chapter 8. Fiscal and Other Policies. Expanding Role of Government. Government Expenditures. Taxes and Inflation. Policies Aimed at Structural Change.

Chapter 9. The Policy Choices. The Effects of Inflation. The Conflict of Objectives. Personal Adjustments to Inflation. Direction for Public Policy.

Chapter 10. The Outlook. The Prospects for a Galloping Inflation. The Prospects for Creeping Inflation. Conclusions.