



LIBROS Y REVISTAS

Libros

Revista de Economía y Estadística, Tercera Época, Vol. 4, No. 1-2-3-4 (1960): 1° 2° 3° y 4° Trimestres, pp. 292-349.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3485>



La Revista de Economía y Estadística, se edita desde el año 1939. Es una publicación semestral del Instituto de Economía y Finanzas (IEF), Facultad de Ciencias Económicas, Universidad Nacional de Córdoba, Av. Valparaíso s/n, Ciudad Universitaria. X5000HRV, Córdoba, Argentina.

Teléfono: 00 - 54 - 351 - 4437300 interno 253.

Contacto: rev_eco_estad@eco.unc.edu.ar

Dirección web <http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/index>

Cómo citar este documento:

Revista de Economía y Estadística (1960). Libros. *Revista de Economía y Estadística*, Tercera Época, Vol. 4, No. 1-2-3-4 (1960): 1° 2° 3° y 4° Trimestres, pp. 292-349.

Disponible en: [<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3485>](http://revistas.unc.edu.ar/index.php/REyE/article/view/3485)

El Portal de Revistas de la Universidad Nacional de Córdoba es un espacio destinado a la difusión de las investigaciones realizadas por los miembros de la Universidad y a los contenidos académicos y culturales desarrollados en las revistas electrónicas de la Universidad Nacional de Córdoba. Considerando que la Ciencia es un recurso público, es que la Universidad ofrece a toda la comunidad, el acceso libre de su producción científica, académica y cultural.

<http://revistas.unc.edu.ar/index.php/index>



REVISTAS
de la Universidad
Nacional de Córdoba



Universidad
Nacional
de Córdoba



FCE
Facultad de Ciencias
Económicas



1613 - 2013
400
AÑOS

LIBROS

“NUEVAS APORTACIONES A LA TEORIA DEL CRECIMIENTO”, por HENRY J. BRUTON. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS (CEMLA), México, 1960. 153 páginas.

Presentación. Prefacio. Introducción.

Capítulo I. La teoría del ajuste del acervo de capital.

Capítulo II. Algunos efectos de la disgregación.

Capítulo III. El comportamiento a largo plazo de los parámetros a corto plazo. a) Crecimiento de la población. b) La razón ahorro-ingreso. c) La razón capital-producto.

Capítulo IV. El problema de la demanda global.

Capítulo V. La estructura social del crecimiento económico.

Conclusión.

“INTRODUCCION FILOSOFICA A LA ECONOMIA. *Ensayo de una fundamentación filosófica de la Economía Política*” por RODOLFO STOLZMANN, Profesor y Doctor h.c. de Ciencias Económicas y Políticas. Traducción del alemán por Felipe Turk, Doctor en Filosofía de la Universidad de Viena. Supervisión y prólogo por Ernesto Eduardo Borgia, Doctor en Derecho y Ciencias Sociales y Catedrático de Introducción Filosófica a la Economía de la Universidad Nacional de La Plata. Colección Biblioteca de Ciencias Económicas dirigida por Oreste Popescu, Doctor en Ciencias Económicas y Políticas, Licenciado en Derecho y Catedrático de Dinámica Económica de la Universidad Nacional de La Plata. EDITORIAL “EL ATENEÓ”. Buenos Aires, 1956. 352 págs.

Prólogo a la edición castellana. Prefacio del autor a la primera edición alemana. Prefacio del autor a la segunda edición. Introducción.

Parte I. La filosofía económica general. 1. El acotamiento del campo de la filosofía económica. 2. La filosofía es social, en primer lugar en tanto que teoría del conocimiento. 3. Lo social en la meta-

física. 4. Lo social en la ética. 5. Resumen. 6. La filosofía como llave del entendimiento social. 7. El individuo y la sociedad. 8. La diferenciación entre las categorías naturales y sociales en la economía. 9. Importancia de las relaciones sociales del poderío.

Parte II. La filosofía económica aplicada. 10. El problema de la propiedad. 11. La propiedad en el futuro (continuación). 12. El problema del trabajo. 13. El carácter del capital. 14. La competencia como vínculo entre el principio individual y social. 15. La relación entre el capital y el trabajo. 16. La relación entre el capital y el trabajo (continuación). 17. Sendas de la reconciliación. 18. Aplicación al problema de la participación. 19. El problema del valor. El valor "en sí".

Apéndice. Esencia y finalidades de la filosofía económica. Prefacio. Introducción y programa. 1. La filosofía como la ciencia del todo. 2. La economía como totalidad. 3. El origen del conocimiento. 4. Forma y contenido. 5. Origen, forma y contenido del conocimiento económico. 6. Naturaleza y libertad. 7. Naturaleza y libertad (causalidad y finalidad) en la economía. 8. La doctrina del valor. Epílogo.

"LAS NACIONES PROLETARIAS", por PIERRE MOUSSA. Traducción por D. Mariano Rubio y D. Luis Alcaide. Colección de Ciencias Sociales "Semilla y Surco", dirigida por Fabián Estape y M. Jiménez de Parga. EDITORIAL TECNOS, S.A., Madrid, 1959. 211 páginas.

Introducción.

Primera Parte: Las naciones pobres y la expoliación. Cap. I. ¿Pauperización del "tercer mundo"? II. La política "josefina". Gravedad del fenómeno para las naciones proletarias. ¿Hacia una acción internacional? III. "Fifty-Fifty". Política fiscal de los países subdesarrollados. Al margen del sistema fiscal. El riesgo de extraterritorialidad y la teoría dualista. IV. Las reformas agrarias o la tierra de los condenados. El ritmo de las reformas agrarias es muy desigual en el mundo. Inconvenientes y riesgos de las reformas. V. Del intermedio a la Cooperativa. VI. Malthus y las naciones proletarias.

Segunda Parte: Los caminos del crecimiento. VII. Estimación del crecimiento. VIII. El ahorro de los pueblos pobres. IX. "El cielo te ayu-

LIBROS

dará". La falta de la ayuda pública. Los principios de una reforma. X. El papel del capital privado. El movimiento actual del capital privado hacia los países subdesarrollados. Las posibilidades naturales de la inversión privada en los países pobres. Los estímulos de la nación "Proteccionista". Ayuda internacional con vistas al desarrollo de las inversiones privadas. XI. Elementos de una tecnología del desarrollo. ¿Económicas o sociales? ¿Agricultura o industria? La necesidad de planificar. XII. La ayuda intelectual. Panorama presente de la ayuda intelectual. Principios de acción. XIII. Condiciones psicológicas y políticas.

Tercera Parte: Política y geopolítica del desarrollo. XIV. Intereses políticos en juego. XV. Intereses económicos en juego. XVI. ¿Hacia una conjuración universal?

"LAND REFORM AND DEMOCRACY", by CLARENCE SENIOR. UNIVERSITY OF FLORIDA PRESS, Gainesville, 1958. 269 pages.

Preface. List of Tables. List of Figures.

1. Land Reform — A World Issue.
2. The Mexican Revolution: Destruction and Reconstruction.
3. The Revolution Reaches La Laguna.
4. Geographic and Economic Factors in Regional Development.
5. The Framework for Agrarian Democracy.
6. Problems and Progress in Building an Agrarian Democracy.
7. Population Pressure and Agrarian Problems.
8. Democracy Comes to a Cotton Kingdom.

Notes. Appendix. Bibliography.

"THE ALLOCATION OF ECONOMIC RESOURCES. *Essays in honor of Bernard Francis Haley"*, by MOSES ABRAMOVITZ, ARMEN ALCHIAN, KENNETH J. ARROW, PAUL A. BARAN, PHILIP W. CARTWRIGHT, HOLLIS B. CHENERY, GEORGE W. HILTON, H. S. HOUTHAKKER, CHARLES E. LINDBLOM, MELVIN W. REDER, TIBOR SCITOVSKY, E. S. SHAW and LORIE TARSHIS. STANFORD UNIVERSITY PRESS, Stanford, California, 1959. 244 pages.

Preface.

Moses Abramovitz: The Welfare Interpretation of Secular Trends in National Income and Product.

Armen Alchian: Cost and Outputs.

Kenneth J. Arrow: Toward a Theory of Price Adjustment.

Paul A. Baran: Reflections on Underconsumption.

Philip W. Cartwright: Unemployment Compensation and the Allocation of Resources.

Hollis B. Chenery: The Interdependence of Investment Decisions.

George W. Hilton: The Theory of Tax Incidence Applied to the Gains of Labor Unions.

H. S. Houthakker: The Scope and Limits of Futures Trading.

Charles E. Lindblom: The Handling of Norms in Policy Analysis.

Melvin W. Reder: Alternative Theories of Labour's Share.

Tibor Scitovsky: Growth — Balanced or Unbalanced?

E. S. Shaw: Monetary Stability in a Growing Economy.

Lorie Tarshis: Factor Inputs and International Price Comparisons.

"POLITICA MONETARIA EN PAISES SUBDESARROLLADOS"

por DAVID L. GROVE, Jefe de Investigaciones del Bank of America de San Francisco. Serie de conferencias que han integrado los Programas de Enseñanza Técnica del CEMLA. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS, México, 1955. 112 páginas.

1. *Los objetivos de la política monetaria.* Naturaleza. El patrón oro. La decadencia del patrón oro. Defectos del patrón oro. La depresión y la aparición de nuevos objetivos. La depresión y la política monetaria en los países subdesarrollados. Impacto de los objetivos cambiantes sobre las técnicas de regulación monetaria. El redescuento. El problema de la falta de mercado monetario. Requisitos legales de encaje. La relación entre los objetivos y sus instrumentos de aplicación. Problemas de política monetaria durante la Segunda Guerra Mundial. Algunos de los problemas que se presentaron a partir de la Segunda Guerra Mundial. Resumen.

2. *Cooperación y responsabilidades internacionales de los Bancos Centrales.* Fusión de los objetivos nacionales e internacionales. El mo-

vimiento hacia la contabilidad. Relación de la convertibilidad con los controles al comercio y a los cambios. Eliminación de las causas del desequilibrio en la balanza comercial. Relaciones entre la demanda de mercancías y los cambios en la oferta monetaria. Tarea de las autoridades fiscales. Transferencias unilaterales y préstamos en dólares. Ajustes en los tipos de cambio. Tipos de cambio flexibles o "flotantes". La devaluación de la moneda durante períodos de prosperidad. La devaluación durante las recesiones. "Ajustes" deflacionarios. Los problemas de las huídas de capital y del capital especulativo. El papel del Fondo Monetario Internacional como un banco central de bancos centrales nacionales. Aumento del precio del oro. Préstamos compensatorios por el Fondo Monetario Internacional. Créditos de estabilización del Sistema de la Reserva Federal de Estados Unidos. Responsabilidades de las naciones acreedoras. Conclusión.

3. *Aportaciones de la banca central al desarrollo económico.* Inflación y desarrollo. Los supuestos beneficios de la inflación. Los costos sociales y económicos de la inflación. Los problemas de transición de una situación inflacionaria a una estabilidad monetaria. La regulación del crédito bancario para promover el desarrollo económico.

"PROBLEMAS FINANCIEROS INTERNACIONALES", por JOHN H. WILLIAMS, de la Universidad de Harvard. Grupo de conferencias que integran los Programas de Enseñanza Técnica del C.E.M.L.A. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS, México, 1956, 133 páginas.

1. Estabilidad económica internacional: perspectiva histórica.
2. Teoría del comercio internacional: algunos puntos polémicos.
3. Política y organización monetarias internacionales.
4. La convertibilidad de la libra esterlina: algunos puntos básicos en el presente debate.
5. El desarrollo económico internacional con referencia especial a los países subdesarrollados.

"ESTABILIDAD Y DESARROLLO ECONOMICO. Metodología y Análisis", por SAMUEL LURIÉ, del Departamento de Estudios económicos de las Naciones Unidas. Grupo de conferencias que se dieron bajo el título de "Análisis de Cuentas Nacionales" inte-

grando los Programas de Enseñanza Técnica del Centro de Estudios Monetarios Latinoamericanos. CENTRO DE ESTUDIOS MONETARIOS LATINOAMERICANOS (C.E.M.L.A.), México, 1955. 155 páginas.

1. *La contabilidad nacional aplicada al análisis económico*. El desarrollo histórico del cómputo del ingreso nacional.

2. *Componentes del gasto nacional bruto*. a) Consumo privado de bienes y servicios. b) Gastos del gobierno en bienes y servicios. c) Inversión bruta. ch) El saldo de la balanza de pagos en cuenta corriente.

3. *El nivel del ingreso nacional*. El efecto multiplicador. El principio de aceleración. La acción recíproca del multiplicador y del principio de aceleración. El nivel del ingreso y de la ocupación.

4. *Problemas de estabilidad e inflación*. El papel del dinero en la situación inflacionaria.

5. *Algunos aspectos del problema del desarrollo económico*.

“LA ESTABILIZACION EN ESPAÑA”. Conferencias pronunciadas en el Banco de España. FACULTAD DE DERECHO DE MADRID, Cátedra “Luis Olariaga” de Economía Bancaria, Madrid, 1960. 243 págs.

I. — *La estabilización en España*

Luis Olariaga. La política de crédito en la estabilización española.

Juan Sarda Dexeus. Aspectos monetarios de la estabilización.

Jesús Prados Arrarte. La política comercial en la estabilización.

Mariano Sebastian. La política presupuestaria en la estabilización.

Julio Tejero. Mercado de capitales y estabilización.

José María Naharro. Las inversiones de capital extranjero en España.

Juan José Rovira. La ayuda económica americana a España.

Gonzalo Pérez de Armiñan. Financiación internacional y estabilización.

II. — *Experiencias extranjeras*

Herman J. Abs. Problemas actuales de la cooperación económica en Europa.

LIBROS

Frank W. Paish. La estabilización en el Reino Unido.

Antonello Gerbi. La estabilización en Italia.

"THE FAILURE OF THE "NEW ECONOMICS". *An Analysis of the Keynesian Fallacies*" by HENRY HAZLITT. D. VAN NOSTRAND COMPANY, INC., Princeton, N.J., 1959. 458 pages.

Acknowledgments.

I. Introduction. 1. Canonization. 2. Uses of Refutation. 3. A Path-Breaking Pioneer? 4. The "General" Theory.

II. Postulates of Keynesian Economics. 1. What Is the Classical Theory of Employment? 2. Wage-Rates and Unemployment. 3. No "General Level" of Wage-Rates. 4. "Non-Euclidean" Economics.

III. Keynes vs. Say's Law. 1. Keynes's "Greatest Achievement". 2. Ricardo's Statement. 3. The Answer of Haberler. 4. To Save Is to Spend.

IV. Overture. 1. Effective Demand. 2. The Propensity to Consume. 3. Derision of Thrift.

V. "Labor Units" and "Wage Units".

VI. The Role of Expectations.

VII. "Statics" vs. "Dynamics". Appendix on "User Cost"

VIII. Income, Saving, and Investment. 1. Confusing Definitions. 2. Why "Saving" Equals "Investment". 3. Saving as the Villain. 4. Keynesian Paradoxes. 5. Can Savings Be Printed?

IX. "The Propensity to Consume": I. 1. Digression on Mathematical Economics. 2. The "Fundamental Psychological Law". 3. Ambiguity of the "Consumption Function". 4. The Meaning of "Saving". 5. The Sinking-Fund Bogey. 6. In a Nutshell.

X. "The Propensity to Consume": II. 1. Reasons for Non Spending. 2. The Fear of Thrift.

XI. "The Multiplier". 1. The Magic of It. 2. Not Fixed or Predictable. 3. "Saving" and "Investment" Again. 4. "Investment Means Government Spending. 5. Paradox and Pyramids.

XII. *"The Marginal Efficiency of Capital"*. 1. Slippery Terms. 2. Interest Rates Embody Expectations. 3. Effects of Expected Inflation. 4. Does Lending Double the Risk? 5. Confusions About "Statics" and Dynamics".

XIII. *Expectations and Speculation*. 1. The State of Confidence. 2. Fictions About the Stock Market. 3. Gambling, Speculation, Enterprise.

XIV. *"Liquidity Preference"*. 1. No "Liquidity" Without Saving. 2. Money Is a Productive Asset. 3. Interest Is Not Purely Monetary.

XV. *The Theory of Interest*. 1. An "Unsettled Problem". 2. Productivity Theories. 3. Time-Preference Theories. 4. Combined Interest Theories. 5. Real Plus Monetary Factors.

XVI. *Confusions About Capital*. 1. On Going Without Dinner. 2. Saving, Investment, and Money Supply. 3. Roundabout Production. 4. Abundance Unlimited.

XVII. *"Own Rates of Interest"*. 1. Speculative Anticipations Are Not "Interest". 2. Impossible Miracles. 3. Ought Wages to be Rigid? 4. We Owe Our Lives to Saving. 5. Keynes vs. Wicksell. 6. "Equilibrium" of an Ice Cube.

XVIII. *The General Theory Restated*. 1. Economic Interrelationships. 2. "Stable" Unemployment. 3. The Demand for Labor is Elastic. 4. Stabilize Wage-Rates — or Employment?

XIX. *Unemployment and Wage-Rates*. 1. Unemployment is Caused by Excessive Wage-Rates. 2. Wage-Rates Are Not Wage-Income. 3. "Elasticity" of Demand for Labor. 4. Fallacies of "Aggregative" Economics. 5. The Attack on Flexible Wage-Rates. 6. Inflation vs. Piecemeal Adjustment. 7. A Class Theory of Unemployment.

XX. *Employment, Money, and Prices*. 1. An Unproved "Functional" Relationship. 2. General Value Theory vs. Monetary Theory.

XXI. *Prices and Money*. 1. "Costs" Are Prices. The Positive Theory of Money. 3. What Theory of Prices? 4. Another Digression on "Mathematical" Economics. 5. "Elasticity" of Demand and Supply Cannot be Measured. 6. Sacrosanct Wage-Rates, Sinful Interest Rates.

LIBROS

7. Monetary Inflation Preferred to Wage Adjustment. 8. Those Arbitrary Moneylenders.

XXII. The "Trade Cycle". 1. A "Sudden Collapse" of the "Marginal Efficiency of Capital"? 2. When Governments Control Investment. 3. The Life of Durable Assets. 4. A Policy of Perpetual Inflation. 5. More Carts Before Horses. 6. Sun-Spots Before the Eyes.

XXIII. Return to Mercantilism? 1. "Let Goods be Homespun". 2. Running Comment on Running Comments. 3. Wise Mercantilists, Stupid Economists. 4. The Religion of Governmental Controls. 5. Canonization of the Cranks. 6. Mandeville, Malthus, and the Misers. 7. The Contribution of Mill. 8. J. A. Hobson and Major Douglas.

XXIV. Keynes Lets Himself Go. 1. Inequalities of Income. 2. The Euthanasia of the Rentier. 3. Robbing the Productive. 4. The Socialization of Investment. 5. The "Economic Causes of War? 6. The Power of Ideas.

XXV. Did Keynes Recant? 1. "The Classical Medicine. 2. The Underlying Contradictions.

XXVI. "Full Employment" as the Goal. 1. Is It Definable? 2. Is It Attainable? 3. Is It Unconditionally Desirable?

XXVII. "The National Income Approach". 1. Is National Income Determinate? 2. Its Dangers for Policy.

XXVIII. The Keynesian Policies. 1. Do Deficits Cure Unemployment? 2. Does Cheap Money Cure Unemployment? 3. Race with the Printing Press.

XXIX. Summary.

"INTRODUCCION A LA ECONOMIA", por JOHN V. VAN SICKLE, Profesor de Economía en el Wabash College, y BENJAMÍN A. ROGGE, Profesor Auxiliar de Economía en la misma Casa de Estudios. Traducción al español por Angel Gaos. Primera edición en español. UNION TIPOGRAFICA EDITORIAL HISPANO AMERICANA. México, 1959. 801 páginas.

Libro I. La economía de mercado. Descripción y análisis. Parte primera: Conceptos fundamentales. 1. Naturaleza y campo de la Economía ¿Qué es Economía? ¿Por qué estudiar Economía? 2. Rasgos comunes a todos los sistemas económicos — Las cuentas del ingreso nacional. Los componentes del gasto total. Algunas relaciones importantes. Las limitaciones de las cuentas del ingreso nacional. 3. El sistema de empresa privada: una introducción ¿Qué es el sistema de empresa privada? ¿Cómo funciona este sistema? Los problemas de la libre empresa. 4. Especialización. — La división del trabajo. Condiciones que favorecen la especialización. Ventajas de la especialización. Algunas consecuencias sociales de la especialización. 5. Formas de organización de las empresas. — El concepto jurídico de empresa. La significación social de la sociedad anónima.

Parte segunda: La economía de mercado bajo pura competencia. 6. Mercados y competencia. — Lo que significa competencia. Mercados carentes de competencia. Sobre lo que significa mercado. 7. Demanda: las leyes del consumo. — Lo que significa demanda. Factores determinantes de la demanda. Cambios de la demanda. La ley de la demanda. La estructura del gasto del consumidor. 8. Elasticidad de la demanda. — Significado de elasticidad. Grados de elasticidad. Importancia de la elasticidad. Medidas de la elasticidad. Factores determinantes de la elasticidad. Tiempo y elasticidad. La demanda a que se enfrenta la empresa en condiciones de competencia. 9. Oferta: las leyes de la producción. — Lo que determina la oferta. Lo que determina el costo. Producción: modelo Crusoe. Ley del rendimiento decreciente. 10. Oferta: costos de producción. — Provisión de recursos de la empresa. Costos a corto plazo. Costos a largo plazo. 11. Demanda y oferta sujetas a la competencia: conceptos del equilibrio. — Ganancias y pérdidas. Ajuste y tiempo. El proceso de ajuste inmediato. El proceso de ajuste a corto plazo. El proceso de ajuste a largo plazo. Industrias de costo creciente, costo constante y costo decreciente. Equilibrio general. Guión del análisis siguiente. 12. Distribución: ganancias y renta. — Significación del término "distribución". Desigualdades en el ingreso personal. Distribución basada en el principio de la productividad marginal. Ganancias. Renta. La medición de la renta. Las rentas como productos marginales. Conversión de rentas en precios de la tierra. 13. Distribución: Las funciones de la renta. — El problema de los derechos adquiridos. 14. Distribución: intereses. — El presente versus el futuro. Logro del equilibrio en una economía estacio-

LIBROS

na. Funciones del interés. 15. Distribución. Salarios. — Determinación de los salarios. Diferencias de salarios. Diferencias geográficas de salarios. Resumen.

Parte tercera: La economía de mercado en condiciones de competencia imperfecta. 16. Los precios. — Monopolio. Duopolio y oligopolio con productos standarizados. Duopolio y oligopolio con diferenciación del producto. Competencia monopolística. Monopsonio, duopsonio y oligopsonio. 17. Colusión. — Colusión de empresas. Colusión entre otros propietarios de recursos. 18. Competencia eficaz. — Imposibilidad de la competencia pura. Cómo compete el mercado norteamericano. 19. Equilibrio general: regional e internacional. — Desigualdades regionales: algunos hechos. Desigualdades entre las naciones: sus causas. El capitalismo y la creciente diferencia entre las naciones. Crecientes tensiones internacionales. 20. El Estado y la economía de mercado. El Estado y la empresa privada. Funciones del Estado.

Parte cuarta: La banca y la circulación monetaria. 21. El dinero y el nivel de precios. — La especialización requiere el dinero. El patrón oro internacional. El valor del dinero. Inflación y deflación. 22. Las operaciones bancarias y el nivel de precios. — Bancos de inversión. Bancos comerciales. 23. La política monetaria en un Estado aislado. — La banca en el primer modelo. La banca en el segundo modelo. La banca en el tercer modelo: el modelo de Banco Central. La banca en el cuarto modelo: una moneda controlada. Recapitulación. 24. Historia del dinero y la banca en los Estados Unidos. — El sistema monetario. Bancos comerciales. El primer banco de los Estados Unidos y el segundo banco de los Estados Unidos. El período de la banca "gato montés". La National Banking Act. El sistema de la Reserva Federal. Resumen. 25. El comercio internacional y el patrón oro. — Teoría del comercio internacional. El patrón oro internacional. La balanza de pagos en una nación. Financiamiento de las transacciones exteriores. Las reglas del patrón oro internacional. Interdependencia de los niveles nacionales de precios. Rebelión contra el patrón oro. — Moneda controlada en un solo país. Control de la moneda en todos los países. Consecuencias de una devaluación insuficiente. ¿Mantienen los Estados Unidos el patrón oro?

Libro II. La economía de mercado. Problemas y políticas. Parte quinta: Fluctuaciones económicas. 27. Hechos y teorías. — Descrip-

ción general del ciclo económico. Algunas explicaciones del ciclo económico. 28. La teoría de la demanda efectiva. — ¿Qué significa "Economía keynesiana"? El análisis keynesiano: los supuestos. El análisis keynesiano: el ciclo económico. El análisis keynesiano y las cuentas del ingreso nacional. Política económica keynesiana. 29. Otras teorías. — El patrón oro y el ciclo económico. La moneda controlada y el ciclo económico. Teoría del desequilibrio estructural. Comparación de las ideas ortodoxas con las keynesianas.

Parte sexta: empresas y trabajadores. 30. El gobierno y las empresas. — El gobierno como promotor de la competencia. El gobierno como promotor del monopolio. Conclusión. 31. La política de salarios y la ocupación. — La estructura de salarios en una economía en equilibrio de largo plazo. La estructura de salarios en una economía que está aproximándose al equilibrio general de largo plazo. 32. Política nacional de salarios. — Técnicas de intervención. La economía regional. Medida estadística de las discrepancias regionales. El "New Deal" y la estructura regional de la economía. 33. El gobierno y los trabajadores: la contratación colectiva. — Algunas definiciones. Algunos antecedentes históricos. Providencias preventivas. Los trabajadores y el "New Deal". El efecto de la contratación colectiva. El poder de los sindicatos y la empresa privada. Los sindicatos y el desarrollo económico. Los sindicatos y el monopolio de las empresas. Una teoría del progreso basada en el "choque".

Parte séptima: Agricultura. 34. El problema de la agricultura de Estados Unidos. — Ingresos agrícolas versus ingresos no agrícolas: 1929. Las fuerzas que tienden a reducir los ingresos agrícolas. La agricultura y el ciclo económico. Complicaciones especiales. En busca de un remedio. Se necesita todavía un remedio.

Parte octava: Seguridad social. 35. Seguridad social y empresa privada. — Análisis del concepto de seguridad. Incumbencia de la seguridad. Los seguros sociales. El principio del bienestar. Seguridad social y cooperación internacional.

Parte novena: Las relaciones económicas de los Estados Unidos con el extranjero. 36. Los antecedentes históricos. — Política económica exterior de los Estados Unidos: antes de 1920. Política económica exterior de los Estados Unidos: 1920-1932. Política económica exterior de los Estados Unidos: desde 1932 hasta la segunda Guerra

LIBROS

Mundial. La herencia de la segunda Guerra Mundial. Resumen. 37. Cuestiones contemporáneas. — El Fondo Monetario Internacional. El Banco Internacional de Reconstrucción y Fomento. 38. Cuestiones contemporáneas (continuación). — La organización internacional del trabajo. El acuerdo general sobre aranceles y comercio. ¿Está todavía protegido el mercado de los Estados Unidos? Ayuda al extranjero. El mercado común. Conclusión.

Parte décima: Política fiscal. 39. Política fiscal y empresa privada. — Política fiscal ortodoxa. Política fiscal humanitaria tradicional. Política fiscal humanitaria de plena ocupación. La política fiscal y las relaciones internacionales. 40. La política fiscal de los Estados Unidos. — El período de ortodoxia fiscal. La política fiscal desde 1910 hasta la fecha. El impuesto federal sobre el ingreso personal. El impuesto sobre los ingresos de las sociedades anónimas. Impuestos sobre sucesiones. Algunas consecuencias de los impuestos muy progresivos.

Parte undécima: Otros sistemas económicos. 41. Comunismo. Una comparación total. El modelo comunista. 42. Socialismo. — El ataque de Mises. La junta de planificación y el presupuesto del plan. La innovación. El "socialismo liberal" y el ciclo económico. El "socialismo liberal" y la paz. 43. Planificación para el pleno empleo. — Medidas internas para el pleno empleo. Disposiciones internacionales. 44. Planificación para el desarrollo económico. — La teoría ortodoxa del desarrollo económico. La nueva teoría del desarrollo económico. La antigua teoría contra la nueva: una comparación. La experiencia histórica. Observaciones finales.

Epílogo: Apéndice: Las cuentas nacionales.

"LA MONEDA", por el DR. BRUNO MOLL, Catedrático Principal Titular de Economía Monetaria y Bancaria de la Universidad Nacional Mayor de San Marcos de Lima; ex Catedrático Principal Titular de Economía y Finanzas de la Universidad de Leipzig; ex Decano de la Facultad de Filosofía de la Universidad de Leipzig. Cuarta edición ampliamente corregida y aumentada. LIBRERÍA INTERNACIONAL DEL PERU, S.A. Lima, 1959, 366 páginas.

Introducción. Prefacio a la cuarta edición. Del prefacio a la ter-

cera edición. Del prefacio a la segunda edición. Capítulo I. Las tesis de los reformistas de la moneda y la ciencia. II. Literatura.

Parte I. Elementos de la teoría monetaria. III. Definiciones y teorías. Problemas principales de la moneda: el problema estático y el problema dinámico. Soluciones del primero, como teorías fundamentales de la moneda: Metalismo y Nominalismo. IV. Teoría propia del autor. V. Las objeciones.

Parte II. Fundamentos de la Economía Monetaria. VI. Teoría del desarrollo de los medios del trueque y del pago. VII. Las funciones de la moneda. VIII. Las definiciones técnicas de la moneda acuñada. IX. Las monedas principales y la moneda divisionaria. Terminología de la moneda divisionaria.

Parte III. Sistemas monetarios elementales. X. Sistemas monetarios elementales. XI. El desarrollo de la moneda en Inglaterra desde el Medioevo hasta la Guerra Mundial. La Ley de Gresham. El origen del patrón-oro. XII. El patrón oro. XIII. El bimetalismo. XIV. Los sistemas monetarios libres o independientes que se originaron como consecuencia de los sistemas monetarios metálicos.

Parte IV. Regímenes de la moneda de papel. XV. Conceptos de la moneda de papel. XVI. Moneda de papel con reservas áureas para el tráfico extranjero. (Los sistemas monetarios del núcleo áureo o del fondo de oro). La literatura. El concepto. Origen del sistema. La complejidad de la situación real. El problema de la conversión. Las tres especies del sistema del fondo de oro: a) Sistema de lingotes; b) Sistema del núcleo áureo propio; c) Sistema de las divisas (Gold exchange standard). Otros criterios de clasificación. XVII. Ventajas de los sistemas del núcleo áureo. XVIII. Desventajas de los sistemas del núcleo áureo. XIX. Los argumentos de los antimetalistas. Anexo 1. Tabla: Las funciones del oro en los distintos sistemas monetarios. Anexo 2. "El trabajo" como sucedáneo del dinero. XX. El valor de la moneda de papel. El respaldo. La cantidad de la moneda. El sistema de la moneda de papel puro. XXI. El valor de la moneda de papel, particularmente en el interior del país. El papel moneda degenerado: su desarrollo típico. El desarrollo de los precios. XXII. El concepto de la inflación. XXIII. Las depreciaciones monetarias más modernas. XXIV. Consecuencias de las inflaciones. XXV. Las causas de las inflaciones. XXVI. El alza como fenómeno co-

LIBROS

yuntural. XXVII. Las medidas para terminar con una inflación: Devaluación y Revaluación (Deflación). XXVIII. El problema de la estabilización. Anexo: Reglas ideales para estabilizaciones monetarias. XXIX. Reformas monetarias drásticas. XXX. Las llamadas medidas antiinflacionistas. XXXI. ¿Los controles de precios como medidas para eliminar la inflación? XXXII. Los controles de créditos. XXXIII. La devaluación voluntaria. XXXIV. La teoría inflacionista. XXXV. La teoría de las paridades de los poderes adquisitivos. XXXVI. Alteraciones del valor de la moneda. El valor "propio" de la moneda.

Parte V. Proyectos monetarios. XXXVII. Los sistemas monetarios de índices.

Parte VI. Política monetaria. XXXVIII. El mecanismo de los cambios. El comercio internacional de pagos. Apéndice: Los pagos internacionales en la realidad y en la actualidad. XXXIX. La política monetaria y sus medios. Apéndice: La política del mercado libre. XL. El control de cambios. Sus medidas. Fenómenos acompañantes (monedas bloqueadas, clearings, y trueques). (Acuerdos Bilaterales). Anexo: El control de cambios en el mundo actual.

Parte VII. El billete de banco y su respaldo. XLI. El billete de banco. Sistemas para cubrirlo. El sistema inglés. Teoría de la cantidad y del circulante. Exposición y crítica. Crítica del sistema inglés. Teoría de la Escuela bancaria o continental. XLII. El sistema bancario o continental, particularmente de Alemania de la pre-guerra. El sistema antiguo norteamericano. Francia. Crítica de todos los sistemas. Resumen.

Partè VIII. Instituciones monetarias internacionales. XLIII. Proyectos monetarios de post-guerra. El Fondo Monetario Internacional. La Unión Europea de Pagos. Anexo: El problema de la estabilización del valor externo e interno de la moneda. XLIV. Los dos conceptos de la convertibilidad.

Parte IX. Conclusión. XLV. Breve esbozo del desarrollo histórico de los regímenes monetarios. XLVI. La Plena Ocupación, la Moneda y las Finanzas. Apéndice 1: Algunos datos sobre el autor, sus obras y métodos de trabajo. Apéndice 2: Juicios sobre mi teoría monetaria.

"**ECONOMICS, Principles and Applications**". Third Edition. By JAMES HERVEY DODD, PH. D., Chairman of the Department of Economics and Business Administration, Mary Washington College, University of Virginia, and CARL W. HASEK, PH. D., Formerly Head, Department of Economics and Commerce, Pennsylvania State University. Consulting Editor, T. J. Hailstones, Ph. D., Professor of Economics, Director Business Administration, programs Xavier University, Cincinnati. Published by SOUTHWESTERN PUBLISHING COMPANY, Cincinnati, Ohio, 1957. 817 pages.

Part One. Economics: Its Nature and Problems. 1. Our Economy and Economics. 2. The Evolution of Our Economic System.

Part Two. Production, Income, and Consumption. 3. Resources, Production, and Income. 4. Specialization in Production. 5. Organization of Production. 6. Large-Scale Enterprise and Monopoly. 7. National Product and Income Accounting. 8. Consumption.

Part Three. Prices and Price Determination. 9. The Nature and Functions of Prices. 10. Pure Competition and Market Prices. 11. Short-Run and Long-Run Competitive Price. 12. Monopoly Price and Monopolistic Prices. 13. Government Control of Prices.

Part Four. Distribution of the National Income. 14. Distributing the National Income. 15. Wages, Labor's Share of Income. 16. Interest, Capital's Share of Income. 17. Rent, the Landowner's Share. 18. Profit, the Entrepreneur's Share. 19. Personal Income Distribution.

Part Five. Money, Credit, and Banking. 20. Money: Nature, Functions, and Standards. 21. Credit and Commercial Banks. 22. The Federal Reserve System. 23. Prices and the Value of Money.

Part Six. Government Finance. 24. The Problems of Government Finance. 25. Taxation Principles and Practices. 26. Government Debt.

Part Seven. Fluctuations and Stability in the National Income. 27. Fluctuations in National Income. 28. Consumption Saving, and Investment. 29. Stability in National Income.

Part Eight. Domestic Economic Problems. 30. The Labor Movement: Nature and Aims. 31. Labor-Management Relations. 32. So-

LIBROS

cial Security. 33. Agricultural Problems. 34. The Economics of War and Defense.

Part Nine. International Economic Problems. 35. International Economic Relations. 36. Foreign Exchange.

Part Ten. The Challenge to American Capitalism. 37. Competing Economic Ideologies. 38. The Future of American Capitalism.

(Este libro se completa con un cuaderno de Test y otro de preguntas y problemas).

"THE INTELLIGENT INVESTOR" (second revised edition), by BENJAMIN GRAHAM, Formerly President, Graham-Newman Corporation (An Investment Fund); Formerly Adjunct Professor of Finance, Columbia University Graduate School of Business; Formerly Regent Professor of Finance, University of California in Los Angeles. HARPER AND BROTHERS PUBLISHERS. New York, 1959. 292 pages.

Preface to the 1959 Edition.

Introduction: What This Book Expects to Accomplish. Part I. General Approaches to Investment. 1. What the Intelligent Investor Can Accomplish. 2. The Investor and Stock-Market Fluctuations. 3. The Level of the Stock Market at the Beginning of 1959. 4. The Investor and His Advisers. 5. General Portfolio Policy: The Defensive Investor. 6. Portfolio Policy for the Aggressive Investor: Negative Approach. 7. Portfolio Policy for the Enterprising Investor: The Positive Side.

Part II. Principles of Security Selection. 8. Security Analysis for the Lay Investor: General Approach. 9. Stock Selection for the Defensive Investor. 10. Stock Selection for the Enterprising Investor: The Appraisal Method. 11. Detection of Undervalued Issues by Security Analysis: Five Examples. 12. The Pattern of Change in Stock Earning and Stock Prices. 13. Group Studies of Earning and Price. Developments.

Part III. The Investor as Business Owner. 14. Stockholders and Managements. 15. A Study of Stockholder-Management Relations in Two Industries.

Part IV. Conclusion. 16. "Margin of Safety" as the Central Concept of Investment. Appendix 1: Important Rules Re Taxability of Investment Income and Security Transactions (in 1958). Appendix 2: A Method of Determining Buying and Selling Points in the General Market by the Determination of a Central Value for the Dow-Jones Industrial Average. Appendix 3: The New Speculation in Common Stocks.

"EL FUTURO ECONOMICO DE EUROPA". Documentos preliminares de la Segunda Conferencia de Westminster (1954), organizada por el Movimiento Europeo. Traducción del inglés y notas de José Filipovic. Biblioteca de Ciencias Sociales, Sección Primera: Economía. EDITORIAL AGUILAR. Madrid, 1959. 272 páginas.

"Informe preliminar", por *André Philip*. I. La situación antes de la guerra. II. La situación después de la segunda guerra mundial. III. El problema por resolver. *"Los problemas monetarios"*, por el *Barón René Boël*. I. La meta del movimiento europeo. II. Convertibilidad mundial: meta final. III. Las relaciones entre quince países. IV. La mejora de la situación monetaria. Sumario: I. El panorama histórico de la convertibilidad. II. La Conferencia de Bruselas de la E.L.E.C. III. Recomendaciones ligadas al restablecimiento de la interconvertibilidad en Europa. IV. Examen de los principales acontecimientos económicos de 1953. *"Introducción a las instituciones económicas internacionales"*, por *Lord Layton*. Una breve lista. Lista de las instituciones económicas. La esfera monetaria. El comercio internacional. Problemas laborales. Producción. La comunidad del carbón y acero. Consideraciones generales. *"Aspectos sociales de la expansión económica europea"*, por *G. M. Nederhorst*. I. Introducción. II. El empleo. III. Influencia del mercado común sobre los salarios. IV. Influencia del mercado común sobre la migración. V. Deberes y posición de los sindicatos en una economía expansionista. Sumario. *"Algunas notas elementales sobre el comercio y la producción"*, por *Julián Amery, M.P.* I. Introducción. II. Definiciones y elucidaciones preliminares. III. Producción equilibrada. IV. Cómo recobrar el equilibrio mundial. Sumario. *"Expansion del comercio y creación de un mercado amplio"*, por el *Prof. Ingvar Svennilson*. Prioridades en la cooperación internacional. *"Expansión de la producción"*, por *René Piaton*. I. Observaciones generales sobre la expansión de la producción. II. El ciclo en el presente. III. Tendencias para la expansión.

de la producción. IV. Medidas apropiadas para animar la expansión de la producción. V. Medidas de coordinación. VI. Instituciones. Sumario. I. Observaciones generales sobre la expansión de la producción. II. El ciclo en el presente. III. Tendencias para la expansión de la producción. IV. Medidas apropiadas para animar la expansión de la producción. V. Medidas de coordinación. VI. Instituciones. "*Estudios sobre inversiones*". por Johannes Semler y Muhlis Ete. Introducción. I. Las políticas nacionales de inversión de los estados europeos hasta el presente. II. Política europea común de inversión. Apéndices I, II, III, IV, V, VI y VII.

"ECONOMIA POLITICA Y SENTIDO COMUN", por L. ALBERT HAHN. Versión española de Till Enno Metger y Carolina Nonell. Biblioteca de Ciencias Sociales, Sección Primera: Economía. EDITORIAL AGUILAR. Madrid, 1959. 299 páginas.

Prólogo. Introducción.

Capítulo I. La economía estacionaria. Un solo productor. Algunas conclusiones preliminares. Una multitud de productos. Diferencias de apreciación. Diferencia en los costes de producción. Intercambio de productos. Intercambio y beneficio. El empresario. La moneda. El factor tiempo. ¿Depende la expansión de la producción de la acumulación del capital? ¿Depende la cantidad de capital del volumen de la producción? La cantidad de capital y las *desviaciones* de la producción. ¿Qué es una economía estacionaria? El intercambio en el dominio de la producción y del consumo. Los problemas fundamentales de la ciencia económica. Intercambio respecto a la producción: producción por el trabajo solo. Intercambio respecto a la producción: producción por el trabajo y por el capital. La ley de los rendimientos marginales decrecientes. Los factores de producción son remunerados según su utilidad marginal. Producción del suelo. ¿Es la tierra factor de producción? El precio de los servicios de la tierra. El precio del suelo. Rentas diferenciales y precios diferenciales. Precio del suelo, salario y tipo de interés. Capital variable y fijo. La dimensión de las empresas. Costes variables y costes fijos: coste total, coste por unidad y coste marginal. El intercambio en el consumo. La adquisición de los productos intermedios. Igualdad del consumo y de la producción. Igualdad de los costes y de las rentas. Beneficios del empresario. Beneficios, intereses, rentas, alquileres, arrendamientos. Cotización de los valores en Bolsa.

Capítulo II. La economía cambiante. La ley de J. B. Say. Cambios del consumo. Cambios de la producción. El paro: un concepto vago. La ley fundamental del empleo. Los cambios en la oferta de trabajo. ¿Cuándo disminuye la oferta y cuándo llega a ser más cara? Leyes de salario mínimo. Leyes sobre la limitación del trabajo. Intervención de los sindicatos. Curva de demanda de trabajo. Efectos de los cambios de la oferta de trabajo. Repercusiones sobre los beneficios y los intereses. Cambios de la demanda de trabajo. Cambios de la productividad del trabajo. Cambios de la productividad del capital. Los cambios de volumen de la producción están ligados a los cambios de distribución de las rentas. Cambios de la oferta de capital. Las causas del ahorro. Cambios de la demanda de capital. Los cambios de la oferta y de la demanda de capital ejercen influencia sobre la demanda de trabajo. Los impuestos sobre la renta de las personas y de las sociedades influyen en la oferta y en la demanda de capital. Los cambios del empleo del capital coinciden con los cambios de la distribución de las rentas. Los cambios del consumo y de las inversiones no varían la demanda global. El subempleo en sí mismo no invalida esta conclusión. Efectos deflacionistas del aumento del empleo. El nivel de precios y salarios y el aumento de la productividad. Los cambios del consumo y de las inversiones no influyen en el volumen del empleo. Hechos y expectativas. Adaptación insuficiente a los cambios futuros. Los beneficios son consecuencia de previsiones correctas. ¿Desaparecen los beneficios a la larga? Precios de los títulos y cambios de la oferta y de la demanda de capital. Impuestos sobre la renta de las sociedades y cotización de las acciones. Impuestos sobre la renta de las personas físicas y cotización de las acciones.

Capítulo III. La economía en la inflación y en la deflación. Las condiciones previas de la inflación y de la deflación. El mito del atesoramiento privado. Demanda técnica del dinero. *Las grandes trampas.* Rigidez involuntaria del tipo de descuento. Inadaptación intencional del tipo de descuento. El déficit y los excedentes presupuestarios no pueden, por sí solos, provocar la inflación y la deflación. *Las trampas* se abren cuando la demanda de crédito es extremadamente baja. Deflaciones cíclicas. Las deflaciones seculares (estancamientos). Cuentas corrientes a la vista y numerario. Análisis circulatorio y análisis en cadena de los efectos de la inflación y de la deflación. Efectos de la inflación y de la deflación sobre la estructura capitalista. Efectos de la inflación y de la deflación sobre el empleo. ¿Son permanentes

estas consecuencias? ¿Son iguales el ahorro y la inversión? Los bancos privados y los bancos centrales son los *ahorradores*. La inflación y la deflación y el nivel general de los precios. La demanda de productos del período de producción en curso. La oferta de productos del período de producción en curso. Nivel de los precios de los productos del período de producción en curso. El *crecimiento*, ¿puede o debe ser financiado por la inflación? El incremento de la productividad, ¿justifica una expansión inflacionista del crédito? Efectos acumulativos de la inflación original. Los beneficios de inflación son generalmente pseudobeneficios. Los precios y la producción durante la deflación. *Esperar y apresurarse*. La oferta de créditos aumenta si los compradores *esperan* durante la inflación; disminuyen si se *apresuran*. Velocidad de circulación de la moneda durante la inflación. Los *stocks* de bienes durante la *espera* y la *prisa* de los compradores. La demanda de créditos aumenta durante la deflación por el hecho de la *espera* de los vendedores, y decrece por su *prisa*. El *verdadero ahorro* en tiempos de inflación. La teoría del multiplicador y el principio de aceleración. *Reacciones compensatorias* de los factores de producción. *Reacciones compensatorias* de los acreedores. *Reacciones compensatorias* de la clase obrera. ¿El aumento de los salarios, provoca la inflación? Rigidez de los salarios *a la baja*. El alza de los salarios en épocas de deflación agrava el paro. La teoría del poder de adquisición. El fin de la inflación. ¿Quién se beneficia de la inflación y quién la sufre? Los bancos. Asalariados, rentistas y otros. Los empresarios. Deudores y acreedores. Beneficios y pérdidas debidas a la inflación. El curso de las acciones en período de inflación. Beneficios procedentes del retraso de los costes de producción. Los *windfall profits* y el curso de las acciones. Tipos de interés y valor de los títulos. Alza de plétora monetaria. Influencia de la *prisa* sobre las cotizaciones de Bolsa. El valor de las acciones durante la deflación.

Capítulo IV. Los ciclos de coyuntura. Los ciclos de coyuntura son una alternativa de inflaciones y deflaciones. Mala distribución de la demanda monetaria sobre la duración del ciclo. Teoría del subconsumo. Teorías de la superinversión. Teoría de los tipos de interés contra natura. Teorías psicológicas de los ciclos de coyuntura. Las teorías psicológicas de la coyuntura están de acuerdo con las opiniones de los prácticos. El error sobre la reversibilidad de los movimientos de los precios es una condición necesaria del ciclo. Preferencia de liquidez, un concepto sin utilidad. Teoría del multiplicador, principio

de aceleración y ciclos de coyuntura. La responsabilidad de los bancos centrales. El principio de la fase ascendente de la coyuntura. Del enderezamiento a la alta prosperidad. El fin de la alta prosperidad. La deflación retardada. Los tipos de interés durante el ciclo. La circulación monetaria durante el curso del ciclo. Los fenómenos cíclicos resultan de adaptaciones insuficientes. Modificaciones de la estructura capitalista. Fluctuaciones del empleo. Significación de la elasticidad de la oferta de trabajo. Stocks a liquidar a capital fijo sin emplear. Baja de los costes unitarios. Beneficios y pérdidas durante el ciclo. ¿Existen todavía ciclos? Estabilización del ciclo de coyuntura. Ser consciente de la coyuntura: un factor de estabilización. ¿Garantiza el aumento de la economía una prosperidad duradera? La política del dinero barato y el ciclo. Estabilización de los tipos de interés. Estabilización de los tipos de interés a un nivel bajo. Las cotizaciones de los títulos durante el ciclo de coyuntura. Tipos del mercado monetario durante el ciclo. Cotizaciones de los empréstitos y tipos de los mercados de capitales. Cotizaciones de las acciones. Secuencia de las fluctuaciones del interés, de la cotización de las obligaciones y de las acciones. Fluctuaciones del rendimiento de las acciones ordinarias. Beneficios, dividendos y cotizaciones de las acciones. Ciclos independientes de la Bolsa.

Capítulo V. Teoría de la formación de las cotizaciones de Bolsa.

Importancia del problema. Las acciones como fuente de rentas a largo plazo. Curvas corregidas de las cotizaciones. Dividendos, beneficios y cotizaciones de las acciones. Valor del pronóstico del pasado. Las anticipaciones alteran las cotizaciones actuales. Esquema de un movimiento típico de Bolsa. ¿Las anticipaciones de Bolsa, son correctas o equivocadas? La incertidumbre y el error, bases de la formación de cotizaciones. Compras en la Bolsa: compras de azar. ¿Probabilidades matemáticas? Juicio de las probabilidades. Hechos o anticipaciones como bases de las cotizaciones. ¿Es la Economía una casa de juegos? Diferencias de las anticipaciones de persona a persona. Cambio de mano de los títulos durante el alza y la baja. Emancipación de la opinión de las masas. La opinión general como dato objetivo. El principio fundamental del éxito en las inversiones. Las predicciones de las minorías como únicas predicciones válidas. Las predicciones son siempre exageradamente subjetivas.

Apéndice. Condiciones y consecuencias de la estabilización de la moneda. Ojeada retrospectiva a las teorías de la estabilización del cam-

bio. La congelación del comercio exterior. El camino de regreso. Eliminación y obstaculización de la inflación. *Errores fundamentales de la "Teoría General del empleo, el interés y el dinero" de Keynes*. Un keynesiano arrepentido. Economía política y política económica. Una teoría coyuntural generalizada. Una teoría inexacta de la demanda. La cantidad de dinero. La preferencia por la liquidez. La propensión al consumo. La productividad marginal del capital. La teoría según la demanda del empleo. La política del pleno empleo sin política de salarios. El sostenimiento de la demanda por gastos del Estado. El análisis de la demanda en el porvenir. *Victoria pírrica sobre la teoría cuantitativa*. La previsión de Wicksell en 1915. La actual política de créditos de Estados Unidos. Argumentos en favor del dinero barato. La advertencia de Ricardo todavía es de actualidad. El paraíso ilusorio. *La ilusión de la política monetaria de coyuntura*. Un ciclo dogmático-histórico. Las teorías clásica y keynesiana del empleo. Efectos secundarios de una expansión involuntaria de créditos. Reacciones compensatorias. Reacciones hipercompensatorias. Las posibilidades reales. Las teorías de coyuntura desequilibradas. Tratamiento sintomático en lugar de cura general. *La inflación profetizada*. De Law a Keynes. La reacción de los propietarios de dinero. La otra posibilidad. La misión de los economistas nacionales. *Los profetas de lo improfetizable*. Una cadena de profecías falsas. La manía de las profecías y la teoría de Keynes. El error fundamental de las profecías. El aislamiento de los keynesianos. *El "Hada Morgana" de la profecía económica*. Pronósticos condicionales. El carácter del ciclo. Subjetivismos. *La coyuntura inflacionista favorable de los Estados Unidos*. Un momento crítico de la coyuntura favorable. Inflación de los préstamos. Inflación del dinero bancario. Inflación de la moneda. Inflación de los precios. Inflación monetaria con y sin inflación de precios. Producción y empleo aumentados durante la inflación. Todo ciclo es inflacionista. La conciencia de la coyuntura. Objeciones contra una política restrictiva del dinero y del crédito. *La situación económica en los Estados Unidos*. La reacción de los políticos y de los economistas. El sueño de todos los profanos. La hacienda funcional. La primera política de crédito de los republicanos. Depresión de la producción sin deflación. El dilema de los republicanos. La segunda política de crédito de los republicanos. ¿Prenderá la inflación? Probabilidad de una recuperación. Ningún boom dura eternamente. *Nunca más la inconvertibilidad*. La historia podría repetirse. Probabilidad y posibilidad de una

política unificada del valor monetario. Una estabilidad del cambio obtenida por una economía forzada es, en realidad, una flexibilidad escalonada. El perjuicio de la flexibilidad escalonada. Cambios fijos o flexibles como fin permanente. ¿Qué debe hacerse a corto plazo?

“GEOGRAFIA DE CUBA”, adaptada al Nuevo Programa Revolucionario de Bachillerato, por el Capitán ANTONIO NÚÑEZ JIMÉNEZ, Director Ejecutivo del Instituto Nacional de Reforma Agraria, Profesor de Geografía de la Universidad Central de Las Villas, Fundador de la Sociedad Espeleológica de Cuba, Jefe del Servicio Topográfico de la Columna 8 “Ciro Redondo”. 2ª edición, 2ª reimpresión. EDITORIAL LEX. La Habana, 1959. 624 págs.

Dedicatoria. El ejemplo de esta Geografía, por el Dr. Armando Hart Dávalos, Ministro de Educación. Hacia una Geografía Revolucionaria. Prefacio a la Primera Edición.

Primera Parte. Geografía física. Capítulo 1. Cuba en el mapa del mundo. Situación. Distancias de Cuba a las tierras vecinas. Cuba comparada. Influencia de la situación geográfica de Cuba. Cuba mira hacia todos los caminos del mundo. El hombre y su medio. *Capítulo 2. El Archipiélago Cubano.* ¿Qué es Cuba? La Isla de Cuba. Archipiélago de Santa Isabel. Archipiélago de Sabana-Camagüey. Archipiélago de los Jardines de la Reina. Archipiélago de los Canarreos. La Isla de los Piños. La plataforma insular de Cuba. *Capítulo 3. El nacimiento de Cuba.* La isla de corcho. Cómo surgió nuestro archipiélago. El libro geológico de Cuba. Eras y períodos. Cuba sigue surgiendo del mar. Las Rocas. *Capítulo 4. Costas, ríos y relieves.* Configuración insular. Clasificación genética y tipos de costas. Las bahías de bolsa. Las terrazas marinas. El relieve de Cuba. Hidrología. Río Cuyaguaje. Río Hondo. Río San Diego. Río Los Palacios. Río Bacunagua. Río San Cristóbal. Río Sagua la Grande. Río Sagua la Chica. Río Caunao. Río Arimao. Río Zaza. Río Jatibonico del Norte. Río Jatibonico del Sur. Río Máximo. Río Yara. Río Buey. Río Bayamo. Río Cauto. Río Contramaestre. Río Toa. *Capítulo 5. Clima.* Cuba y su clima. Clima oceánico y clima continental. Influencia de los organismos meteorológicos. El gran dictador del tiempo. Condiciones locales que influyen en el clima. Microclimas. Los alisios. Brisas y terrales. La temperatura. La humedad. Masas de aire calientes y

LIBROS

frías. Las precipitaciones. Mecanismo productor de la lluvia. Desarrollo de una turbonada. Importancia de la vegetación. Naturaleza de nuestras lluvias. Sistemas de riego y producción artificial de lluvia. Los ciclones. Otros meteoros. El cubano y su clima. *Capítulo 6. Región de Occidente.* ¿Qué es una región natural? Regiones naturales de Cuba. Región de Occidente: subregiones. Sierra de los Organos. Alturas de pizarras. Valle Intramontano. La Sierra del Rosario. Subregión de La Habana-Matanzas. Peniplano de Occidente. Alturas de Bejucal-Madruga-Limonar. Formaciones coralinas del Norte. Formaciones coralinas del Sur. Ciénaga Litoral. *Capítulo 7. Región de las Villas.* Subregiones. Alturas de Trinidad-Santi Spiritus. Subregión de Santa Clara. Alturas del Noreste. Alturas del Noroeste. Formaciones coralinas del Norte. *Capítulo 8. Región de Camagüey.* Peniplano de Camagüey-Tunas-Holguín. Carso de Maniabón. Peniplano de Cuba en Las Villas y Camagüey. Ciénaga litoral. Formaciones coralinas del Norte. Pequeñas alturas calizas del Norte. *Capítulo 9. Región de Oriente.* Subregiones. Sierra Maestra. Cuenca de Santiago de Cuba. La Cuenca de Guantánamo. Valle central. Sierra de Nipe. Llanura del Cauto Alto Cedro. Baracoa.

Segunda Parte. Geografía humana y política. Capítulo 10. Población. Las raíces del cubano. Azúcar y población. Los indios cubanos. Los españoles. Los africanos. La población de Cuba. Población de las provincias. La familia cubana. Número de habitantes por municipios. Población y vivienda. Población escolar. Estado civil. Familia. Población activa e inactiva. *Capítulo 11. El Estado y la cultura.* Origen del Estado Cubano. La Constitución. La Ley Fundamental. Los poderes del Estado. División judicial. La división administrativa. Las jurisdicciones. División territorial de Cuba propuesta por Humboldt. Las provincias. Necesidad de una nueva división territorial y política. La cultura cubana y su origen. Influencias culturales. El lenguaje. Las religiones. Organos de la cultura cubana.

Tercera Parte. Recursos naturales. Capítulo 12. Recursos naturales. ¿Qué son los recursos naturales? Cuba: un país rico habitado por un pueblo pobre. Recursos extractivos y recursos renovables. Quien controla los recursos es dueño del país. *Capítulo 13. Riqueza minera.* El primer europeo. La conquista de Cuba y los minerales. Las entrañas vacías del suelo. ¿Por qué los minerales son tan importantes? Como se clasifican los minerales. Valor de las exportaciones.

de minerales. Níquel. Cobre. Manganeso. Cromo. Oro. Tungsteno. Hulla. Petróleo. Nafta. Asfalto. Minerales no metálicos. *Capítulo 14. La tierra y la agricultura. La Reforma Agraria.* El ciclo de la naturaleza. Monocultivo de la caña de azúcar. Cultivo del tabaco. Cultivo del café. Cultivo del arroz. Los suelos de Cuba. El latifundio. La tierra para el pueblo. Como se utiliza la tierra en Cuba. Prolegómenos de la Reforma Agraria. La Revolución y la Reforma Agraria. La Ley de Reforma Agraria. Zonas de Desarrollo Agrario. La obra constructiva de INRA. *Capítulo 15. El bosque y su importancia.* La destrucción de nuestros bosques. La deforestación y la repoblación forestal son problemas universales. Conservación de los bosques. Mejoramiento de los pequeños bosques aún existentes. Creación de bosques y de franjas forestales. Algunas ideas para una transformación de la naturaleza de Cuba. Protección de los bosques que cubren el curso de los ríos. Protección de los bosques que cubren suelos muy erosionables. Construcción de represas, estaciones hidroeléctricas, riegos y acueductos. Preparación del pueblo para la realización de la reforestación cubana y la protección de los suelos y los montes. Los actuales obreros madereros pueden emplearse en la repoblación forestal de Cuba. Creación de viveros forestales. Contra los intereses creados. *Capítulo 16. Flora y fauna.* Nuestra riqueza botánica. Los primeros agricultores de Cuba. Factores generales de la distribución de las plantas. Regiones botánicas de Cuba. Formaciones botánicas de Cuba. Las plantas más útiles a la economía. La palma real. El árbol más antiguo de Cuba. Nuestra fauna. Origen. Distribución. Los invertebrados. Los vertebrados.

Cuarta Parte. Geografía Económica. Capítulo 17. La economía. Subdesarrollo económico. La tierra. El capital extranjero. La crisis económica. Defensa de la economía nacional. *Capítulo 18. La industria azucarera.* La caña: del Ganges a Cuba. Historia del desarrollo azucarero de Cuba. Actualidad y porvenir. Derivados. Productos. Caracteres de la industria. Zonas de cultivo. Importancia de la industria azucarera. *Capítulo 19. La industria tabacalera.* Historia de la industria tabacalera. Caracteres de la industria. Zonas geográficas del cultivo tabacalero. Importancia de esta industria. *Capítulo 20. La industria pecuaria.* Distribución geográfica del ganado vacuno. Industrias derivadas de la ganadería. Ganado porcino. Ganado caballar. Asnos, mulos, cabras, ovejas, gallinas, abejas. *Capítulo 21. La industria pesquera.* Riqueza de los mares cubanos. Caracteres de la industria pes-

quera. Industrias derivadas de la pesca. Zonas de pesca. Importancia. Los pescadores y la Revolución. *Capítulo 22. Industrias Secundarias y Transformativas. Comunicaciones. Transporte y Comercio.* Avicultura. Apicultura. Transporte. Destilerías. Industria textil. Henequién. Cerveza. Industrias metalúrgicas. Industria química. Industrias gráficas. Industria de la construcción. Industria del calzado. Industria del vestido. Otras industrias. Electricidad. Plan de obras públicas. Las comunicaciones. Carreteras. Ferrocarriles. Transporte aéreo. Aeropuertos. Las vías marítimas. El correo y el telégrafo. El teléfono, la radio y la televisión. El comercio cubano en 1957. La exportación. Azúcar. Tabaco. Frutas. Minerales. Alimentos. Licores. Cueros y pieles en bruto. Manufactura de cueros y pieles. Productos forestales. Esponjas. Productos apícolas. Animales y sus despojos. Productos químicos. Farmacéuticos y de perfumería. Miscelánea. La importación. Saldo del balance comercial. Fletes. Las compensaciones bancarias. *Capítulo 23. El turismo.* Valoración del turismo. ¿Por que viajamos? Recursos turísticos. Causas del subdesarrollo de la industria turística. Primera: la depredación de los recursos naturales de la nación por los gobiernos y particulares. Segunda: inmoralidad y saqueo. Tercera: la iniciativa privada en la industria hotelera de Cuba. Política de fomento turístico.

Quinta Parte. Geografía Regional. Capítulo 24. La Provincia de Pinar del Río. Artemisas. Cabañas. Candelaria. Consolación del Norte. (Ascensión al Pan de Guajaibón). Consolación del Sur. Guanajay. Guane. Los Palacios. Mantua. Mariel. Pinar del Río. (Exploración del Río Subterráneo de Santo Tomás), (Excursión a la Sierra y al Pan de Azúcar). San Juan y Martínez. San Cristóbal. San Luis. Viñales. *Capítulo 25. La Provincia de La Habana.* Aguacate. Alquizar. Batabanó. Bauta. Bejucal. Caimito del Guayabal. Guanabacoa. Güines. Güira de Melena. La Habana. Isla de los Prinos. (Viajes por el Archipiélago de los Canarreos). Jaruco. La Salud. Madruga. Mariano. Melena del Sur. Nueva Paz. Quivicán. Regla. San Antonio de las Vegas. San Antonio de los Baños. San José de las Lajas. San Nicolás. Santa Cruz del Norte. Santa María del Rosario. Santiago de las Vegas. *Capítulo 26. La Provincia de Matanzas.* Agramonte. Alacranes. Arcos de Canasí. Bolondrón. San Antonio de Cabezas. Cárdenas. Carlos Rojas. Colón. Guamacaro. Jagüey Grande. Jovellanos. Juan Gualberto Gómez. Los Arabos. Manguito. Martí. Matanzas. Máximo Gómez. Pedro Betancourt. Perico. San José de los Ramos. Santa Ana

(Cidra). Unión de Reyes. *Capítulo 27. La Provincia de Las Villas.* Abreus. Aguada de Pasajeros. (Viaje a la Laguna del Tesoro). Caibaguán. Caibarién. Calabazar de Sagua. Camajuaní. Cienfuegos. Cifuentes. Corralillo. Cruces. Encrucijada. La Esperanza. Fomento. Palmira. Placetas. (Viaje a las lomas de San Felipe). Quemados de Güines. Rancho Veloz. Ranchuelo. San Juan de los Remedios. Rodas. Sagua la Grande. San Antonio de las Vueltas. Sancti Spiritus. San Diego del Valle. San Fernando de Camarones. San Juan de los Yeras. Santa Clara. (Diario de guerra de la toma de Santa Clara). Santa Isabel de Las Lajas. Snto Domingo. Trinidad. Yaguajay. (Comunicación del Comandante Camilo Cienfuegos sobre el vado del Río Jatibonico del Norte). (Expedición a las Cuevas de Caguanes). Zulueta. *Capítulo 28. La Provincia de Camagüey.* Camagüey. (Viaje a la Sierra de Cubitas). Ciego de Avila. Esmeralda. (Hallazgo del monumento indio-cubano de la Loma del Indio de Guaney). Florida. Guáimaro. Jatibonico. (Descripción de la Invasión de Las Villas por el Comandante Ernesto Che Guevara). Morón. (Excursión al Bóquerón de Jatibonico). Nuevitas. Santa Cruz del Sur. *Capítulo 29. La Provincia de Oriente.* Alto Songo. Antilla. Banos. Baracoa. (Viaje por el curso del río Toa). Bayamo. M.N. Campechuela. El Caney. El Cobre. Gibara. Guantánamo. Holguín. Jiguani. Manzanillo. Mayarí. Niquero. (Descripción del Pico Turquino). (Relato histórico del desembarco del Gramma y la penetración en la Sierra Maestra). (El fracaso de la ofensiva de la Tiranía contra la Sierra Mestra por el Comandante Fidel Castro Ruz). Palma Soriano. Puerto Padre. Sagua de Tánamo. (El "Segundo Frente Oriental Frank País"). San Luis. Santiago de Cuba. Victoria de las Tunas. Yateras.

"CONCEITO DE REGIAO DE PLANEJAMENTO", do PINTO DE AGUIAR E JOHN FRIEDMANN. Aguiar e Souza Ltda., LIVRARIA PROGRESSO Editôra, Bahia. 77 pgs.

Prefácio. Relativismo do Conceito de "Região de Planejamento"—PINTO DE AGUIAR. O Conceito de Região de Planejamento—JOHN R. P. FRIEDMANN. Apêndice: Conceituação e utilização da "Area de Desenvolvimento" como instrumento do planejamento econômico.

"AMÉRICA LATINA. Comercio Internacional e Mercado Regional", do PINTO DE AGUIAR. Aguiar e Souza Ltda., LIVRARIA PRO-

LIBROS

GRESSO Editôra, Bahia. Edição conjunta com a Universidade da Bahia. 75 pgs.

Mercantilismo e colonialismo. A emancipação política e a econômica. Nos Estados Unidos. Na América Espanhola. Na América Portuguesa. A Inglaterra, economia dominante. Estados Unidos economia dominante. A visão do mundo exterior. Modificação na estrutura do comércio internacional. Distribuição das reservas monetárias. Saldos e deficits das balancas comerciais. A marcha para a auto-suficiência. A tendência para integração. A autonomização econômica na América Latina. A comunidade econômica européia. A Euráfrica. O Pan-americanismo. O mercado regional latino-americano. As exportações e a industrialização da América Latina. As dimensões do mercado. O funcionamento do mercado. O comércio inter-latino-americano. Importância da solução regional.

“FUNDAMENTOS, OBJETIVOS E BASES DO MERCADO REGIONAL LATINO-AMERICANO”, seleção e introdução do PINTO DE AGUIAR. Aguiar e Souza Ltda., *LIVRARIA PROGRESSO*. Editôra. Bahia, 1959. Edição conjunta com a Universidade de Bahia. 238 pgs.

Prefácio. *¿Porque um Mercado Regional Latino-Americano?* — José Garrido Torres. Introdução. Causas da industrialização latino-Americana. A concorrência das colônias européas. A Tendência para a integração econômica. Fundamentos e objetivos do mercado regional latino-americano. Bases para a formação do mercado. Processos de aplicação. Uma idéia em marcha. A posição do Brasil. *O Comércio Interlatino-americano*. 1. Introdução. 2. Fatos principais. 3. Intercâmbio de produtos. 4. Política comercial. 5. Problemas de pagamentos. 6. Incidência do transporte marítimo sobre o intercâmbio. *Política Comercial Latino-Americana*. 1. Fins. a) Mercados para a exportação. b) Reestruturação das Importações. c) Ampliação das fontes abastecedoras nacionais. d) Equilíbrio do balanço de pagamentos. e) Desenvolvimento do comércio interlatino-americano. f) Disposições de exportações. 2. Processos. 3. Liberalizações. 4. A carta de Havana e o GATT. 5. Efeitos na América Latina. a) Cláusula de nação mais favorecida. b) Proteção ao crescimento. c) Emendas aos regulamentos sobre proteção. d) Estímulo ao comércio interlatino-americano. e) Pro-

duto de base. f) Subsídios. g) Arrecadação consular. *Bases para formação de um Mercado Regional Latino-Americano*. 1. Preâmbulo. 2. Enunciado das bases. I. Generalidades do mercado regional quanto a países. II. Amplitude do mercado regional quanto a produtos. III. O desenvolvimento dos países menos avançados. IV. O regime tarifário ante o resto do mundo. V. A especialização de indústrias e outras atividades. VI. O regime de pagamentos. VII. Restrições temporais às importações. VIII. A proteção à Agricultura. IX. As normas da competição. X. O crédito e a assistência técnica. XI. O órgão consultivo. XII. Participação da atividade privada. 3. Comentário às bases e recomendações. Bases I e II. Generalidades do mercado regional quanto a países e amplitude quanto a produtos. Base III — O desenvolvimento dos países menos avançados. Base IV — O regime tarifário em relação ao resto do mundo. Base V — A especialização de indústrias e outras atividades. Base VI — O regime de pagamentos. Base VII — Restrições temporais às importações. Base VIII — A proteção à Agricultura. Base IX — As regras da concorrência. Base X — O crédito e a assistência técnica. Base XI — O órgão consultivo. Base XII — Participação da atividade privada. 4. Outras recomendações à Secretaria Executiva. *Anexo I*. Resoluções prévias à reunião e lista dos documentos considerados. *Anexo II*. Acôrdo sobre o mercado regional adotado pela Comissão Economica para a América Latina e pela Conferência de Organização dos Estados Americanos.

“A ABERTURA DOS PORTOS DO BRASIL”. PINTO DE AGUIAR. Edição conjunta com a Camara Municipal da Cidade do Salvador. Coleção de Estudos Brasileiros. Série Marajoara, Nº 30. LIVRARIA PROGRESSO Editôra. Salvador, 1960. 180 pág.

Apresentação. Prefácio. Esclarecimento. A Abertura dos Portos. Notas. A. Uma tentativa de planejamento regional no fim do século XIX. B. A povoamento urbano e a economia de mercado no Brasil. C. O sistema de dominação econômica dos Tratados de 1810. *Anexos*. 1. Representação do Comércio e da Lavoura entregue ao Príncipe-Regente. 2. Carta-Régia de Abertura dos Portos. 3. Alvará revogando a proibição de manufaturas. 4. Declaração de Guerra à França. 5. Carta de nomeação do primeiro cônsul americano no Brasil. 6. Aviso Regio concedendo o Hábito de Cristo a personalidades baianas. 7. Decreto napoleônico estabelecendo o Bloqueio Continental. 8. Exportação de Portugal, 1796/1807. 9. Importação colonial de Portugal,

1796. 10. Importação de Portugal, 1806. 11. Nomeação de D. Rodrigo de Souza Coutinho, como plenipotenciário. 12. Alvará de Criação de um Juiz Conservador. 13. Tratado de 1810 con a Inglaterra. 14. Decreto de 11-6-1808, estabelecendo as tarifas de importação. 15. Decreto de 18-10-1810, reformando as tarifas de importação. 16. Carta ao Conde dos Arcos sôbre a navegação a vapor na Bahia. 17. Manifesto do Príncipe-Regente sôbre os Tratados de 1810. 18. Quadro comparativo entre a produção de ouro no Brasil e o amodamento em Portugal. 19. Decreto autorizando a criação de uma Companhia de Seguros. 20. Decreto criando o ensino econômico no Brasil.

“**BANCOS NO BRASIL COLONIAL.** *Tentativas de organização bancária em Portugal e no Brasil até 1808*”. PINTO DE AGUIAR. Edição conjunta com o Sindicato dos Estabelecimentos Bancários da Bahia. Coleção de Estudos Brasileiros. Série Marajoara, Nº 31. LIVRARIA PROGRESSO Editôra.

Prefácio. Esclarecimento. Bancos no Brasil Colonial. Plano de Criação de Caixas de Crédito. Carta de D. Rodrigo de Souza Coutinho a D. Fernando José de Portugal, 20/5/1799. Resposta de D. Fernando José de Portugal, 19-5-1799. Carto do Príncipe-Regente, insistindo na criação de Caixas de Crédito. Planos de Administração de D. Rodrigo de Souza Coutinho. Plano para o Alameejo. Plano sôbre o Crédito Público. Plano de Redução do Papel-Moeda. Plano de Fazenda. Plano de Restauração do Crédito Público. Carta de Demissão de D. Rodrigo de Souza Coutinho, da Presidência do Erário. Anexos. Decreto de Criação do Banco do Troco. Alvará de Criação do Brasil. Decreto de Extinção do Banco do Troco.

“**ESTRUCTURAS Y CICLOS ECONOMICOS**”, por JOHAN AKERMAN. Versión española de José María Pallás, Graduado en Estadística. Sección Primera: Economía, de la Biblioteca de Ciencias Sociales. AGUILAR. Madrid, 1960. 5887 páginas.

Prefacio a la edición francesa.

Cap. I. Situación del problema. 1. El dualismo fundamental. 2. Los conceptos básicos del análisis causal. 3. Fuerzas motrices, estructuras y coyuntura. 4. Aplicación del análisis.

Cap. II. Las fuerzas motrices. 1. El progreso de la técnica. 2. El crecimiento de la población. 3. La transformación de los móviles. 4. Los cambios políticos. 5. El desarrollo del crédito. 6. El desarrollo de los grupos. 7. La evolución de las relaciones entre la industria y la agricultura. 8. Las modificaciones en la distribución de la renta. 9. Recapitulación.

Cap. III. Los ciclos de coyuntura. 1. Exposición de la historia de las doctrinas. 2. Definición del ciclo de coyuntura. 3. El ciclo representativo. 4. Esquema de un análisis causal de la coyuntura.

Cap. IV. El desarrollo coyuntural. 1. Exposición del método utilizado en el análisis estadístico de la coyuntura. 2. Los movimientos de coyuntura preindustriales. 3. Los ciclos de coyuntura (designados según el año de la crisis): 1825. 1836. 1847. 1857. 1866. 1873. 1882. 1890. 1900. 1907. 1913. 1920. 1929. 1937. I. Primer plan cuatrienal, 1932-1936. II. Segundo plan cuatrienal, 1936-1939. III. Resumen recopilador.

Cap. V. Reconstrucción. 1. Los indicadores seculares intercoyunturales. 2. La periodicidad de la vida económica. 3. Fuerzas motrices y cambio de estructura. 4. Cálculos económicos y hechos económicos. Índices alfabéticos y de esquemas.

"ECONOMIC DYNAMICS. An Introduction" by WILLIAM J. BAUMOL (Princeton University) with a contribution by Ralph Turvey (London School of Economics). Second edition. THE MACMILLAN COMPANY. New York, 1959. 396 pages.

Preface. *Chapter One. Introduction.* Definitions. The classification of dynamic systems. Comments.

Part. I. The Magnificent Dynamics. Chapter Two. The Classical Dynamics. The Classical approach. The role of investment. Profits. The Productivity of labor. The theory of wages and population. The synthesis. Methodology. *Chapter Three. The Dynamics of Marx and Schumpeter.* The Marxian approach. The capitalist process. Wealth: the present value of expected profits. The size of the firm and the rate of return on capital. The level of wages. Marx and the

future of capitalism. Schumpeter and the future of capitalism. Methodological comments. Summary. *Chapter Four. Mr. Harrod's Model.* The savings assumption. The assumption of the acceleration principle. Desired and realized investment. A modified acceleration principle. Departures from the warranted of growth. Variation in s and g . Limits to the expansion of income. Comments.

Part II. Statics Involving Time. Chapter Five. The Equilibrium of the Firm. Expectation. Inputs and outputs. The period and the production plan. The discount factor and the capitalized value of the plan. Marginal and second-order equilibrium conditions: a digression. The marginal conditions of equilibrium. The second-order conditions of equilibrium. Diagrammatic interpretation of the equilibrium conditions. Plausibility of the second-order conditions. Expected prices, the rate of interest, and the production plan. Current and expected prices. Comments. *Appendix to Chapter Five. Uncertainty and the Equilibrium of the Firm.* The valuation of capital assets. Uncertainty and business planning. *Chapter Six. Price Flexibility and the Equilibrium of the Economy.* Walras' law and Say's law. The method of approach. The proportional fall of prices. The real supply of cash. The real demand for cash. Stocks and flow of cash. Comments. *Chapter Seven. Dynamics, Comparative Statics, and the Stability of Static Equilibrium.* The cobweb theorem. The speed of adjustment and stability. Comparative statics and dynamics. The correspondence principle.

Part III. Process Analysis. Chapter Eighth. Period Analysis. Why period analysis? The disequilibrium and the equilibrium method. The length of the period. Developments within a period. The problem of aggregates. *Appendix to Chapter Eighth. A Note On Functionals.* Functions of one and of several variables. Functionals. The application to dynamics.

Part IV. Single Equation Models. Chapter Nine. First-Order Difference Equations. A simple type of difference equation. Simple first-order systems. Consideration of the results. Use of the results. Another illustrative problem. *Chapter Ten. Higher-Order Difference Equations.* Second-order systems. Solution of the second-order equation. The nonhomogeneous equation with a constant term. Examples of the solution of difference-equation systems. A special problem.

Another special problem: multiple roots. Imaginary and complex roots. *Chapter Eleven. Interpretation of Difference Equation Models.* Interpretation of the second-order solutions. Equilibrium and stability. Qualitative analysis in the first- and second-order cases. Expectations. *Chapter Twelve. Computation in Higher Order Systems.* Review. The role of the characteristic equation. Qualitative information on real roots. The mechanism of Sturm's method. Multiple and complex roots. General test for stability. Numerical approximation of the roots. *Chapter Thirteen. First Order Nonlinear Difference Equation Models.* Why nonlinear models? First-order systems. Phase diagram and time path; general rules. Two economic examples. Limit cycles. *Chapter Fourteen. Simple Differential Equation Systems.* Introductory. First-order homogeneous systems. Homogeneous higher order systems. Nonhomogeneous systems (with constant term). Multiple roots. Complex roots. Interpretation of the results. Nonhomogeneous systems with variable terms. The burden of the debt. First-order nonlinear systems.

Part V. Simultaneous Equation Models. Chapter Fifteen. Simultaneous and Simple Operators. Introduction. Elementary computational methods. Translation into first-order systems. Difference, differential, and operator equations. Digression: elementary algebra of operators. *Chapter Sixteen. Simultaneous Linear Systems: Matrix Methods.* Matrix methods of solution. Nonhomogeneous systems. The initial conditions. Theorems for qualitative analysis. First-order systems with nonnegative coefficients. A differential equation case: the correspondence principle. A Short Reading List. Answers.

"**ECONOMETRICS.** *An Introduction to Maximum Likelihood Methods*", by STEFAN VALAVANIS, Assistant Professor of Economics, Harvard University, 1956 to 1958. Edited, from manuscript, by Alfred H. Conrad, Assistant Professor of Economics, Harvard University. Economics Handbook Series. MCGRAW-HILL BOOK COMPANY, INC., New York, Toronto, London, 1959. 223 pages.

Editor's introduction. Editor's preface. Preface. Digressions. Frequent references.

Chapter I. The fundamental proposition of econometrics. What econometrics is about? Mathematical tools. Outline of procedure and

main discoveries in the next hundred pages. All-importance of statistical assumptions. Rationalization of the error term. The fundamental proposition. Population and sample. Parameters and estimates. Assumptions about the error term— u is a random real variable. u_t , for every t , has zero expected value. The variance of u_t is constant over time. The error term is normally distributed. The random terms of different time periods are independent. The error is not correlated with any predetermined variable—Mathematical restatement of the Six Simplifying Assumption. Interpretation of additivity. Recapitulation. Further readings.

Chapter 2. Estimating criteria and the method of least squares. Outline of the chapter. Probability and likelihood. The concept of likelihood function: The form of the likelihood function. Justification of the least squares technique. Generalized least squares. The meaning of unbiasedness. Variance of the estimate. Estimates of the variance of the estimate. Estimates *ad nauseam*. The meaning of consistency. The merits of unbiasedness and consistency. Other estimating criteria. Least squares and the criteria. Treatment of heteroskedasticity. Further readings.

Chapter 3. Bias in models of decay. Introduction and summary. Violation of Simplifying Assumption. 6. Conjugate samples. Source of bias. Extent of the bias. The nature of initial conditions. Unbiased estimation. Further readings.

Chapter 4. Pitfalls of simultaneous interdependence. Simultaneous interdependence. Exogenous variables. Haavelmo's proposition. Simultaneous estimation. Generalization of the results. Bias in the secular consumption function. Further readings.

Chapter 5. Many-equation linear models. Outline of the chapter. Effort-saving notation. The Six Simplifying Assumption generalized. Stochastic independence. Interdependence of the estimates. Recursive models. Further readings.

Chapter 6. Identification. Introduction. Completeness and nonsingularity. The reduced form. Over- and underdeterminacy. Bogus structural equations. Three definitions of exact identification. *A priori* constraints on the parameters. Constraints on parameter estimates.

Constraints on the stochastic assumptions. Identifiable parameters in an underidentified equation. Source of ambiguity in overidentified models. Identification and the parameter space. Over-and underidentification contrasted. Confluence. Further readings.

Chapter 7. Instrumental variables. Terminology and results. The rationale of estimating parametric relationships. A single instrumental variable. Connection with the reduced form. Properties of the instrumental variable technique in the simplest case. Extensions. How to select instrumental variables.

Chapter 8. Limited information. Introduction. The chain of causation. The rationale of limited information. Formulas for limited information. Connection with the instrumental variable method. Connection with indirect least squares. Further readings.

Chapter 9. The family of simultaneous estimating techniques. Introduction. Theil's method of dual reduced forms. Treatment of models that are not exactly identified. The "natural state" of an econometric model. What are good forecasts? Further readings.

Chapter 10. Searching for hypotheses and testing them. Introduction. Discontinuous hypotheses. The null hypotheses. Examples of rival hypotheses. Linear confluence. Partial correlation. Standardized variables. Bunch map analysis. Testing for linearity. Linear versus ratio models. Split sectors versus sector variable. How hypotheses are chosen. Further readings.

Chapter 11. Unspecified factors. Reasons for unspecified factor analysis. A single unspecified variable. Several unspecified variables. Linear orthogonal factor analysis. Testing orthogonality. Factor analysis and variance analysis. Further readings.

Chapter 12. Time series. Introduction. The time interval. Treatment of serial correlation. Linear systems. Fluctuations in trendless time series. Correlograms and kindred charts. Seasonal variation. Removing the trend. How not to analyze time series. Several variables and time series. Time series generated by structural models. The overall autoregression of the economy. Leading indicators. The diffusion index. Abuse of long-term series. Abuse of coverage. Disagreements between cross-section and time series estimates. Further readings.

Appendix: A. Layout of computations. The rules in detail. Matrix inversion. *B.* Stepwise least squares. *C.* Subsample variances as estimators. *D.* Proof of least squares bias in models of decay. *E.* Completeness and stochastic independence. *F.* The asterisk notation.

“POLITIQUE FINANCIERE” par ALAIN BARRÈRE, Professeur à la Faculté de Droit et des Sciences économiques de Paris. Études Politiques et Sociales, collection publiée sous le patronage de la Fondation Nationale des Sciences politiques. DALLOZ, Paris, 1959. 595 pages.

Avant-propos. *Introduction.* Section I. Le facteur financier et la politique de l'État. Section II. Le fondement de la politique financière. Section III. Les éléments de la politique financière.

Première Partie. Le plan financier. Titre I. Les choix financiers. Sous-Titre I. Les choix politiques: la détermination des besoins publics. Chapitre I. Les besoins publics. Section I. La notion de besoins publics. Section II. L'extension des besoins publics et les besoins sociaux dominants. Chapitre II. L'Économie Publique. Section I. Le sujet de l'activité financière et les mobiles de l'économie publique. Section II. La structure de l'économie publique. Section III. L'importance actuelle de l'économie publique. *Sous-Titre II. Les choix économiques: la détermination des moyens de satisfaction.* Chapitre I. La détermination des moyens de satisfaction et le calcul financier. Section I. Le calcul financier. Section II. L'élaboration du calcul financier. Chapitre II. Les moyens de satisfaction: le revenu national. Section I. Les conceptions du revenu national. Section II. La capacité financière du revenu national. Chapitre III. La recherche des moyens de satisfaction. Section I. Le revenu national et la structure du prélèvement fiscal. Section II. Le recours au crédit public. *Sous-Titre III. Les choix techniques.* Chapitre I. Le choix du système fiscal. Section I. Les choix historiques et l'évolution du système fiscal français. Section II. Le choix du mode de prélèvement et l'organisation du système fiscal. Chapitre II. Les choix relatifs au crédit public. Section I. Le choix, fonction du crédit de l'État. Section II. Le choix, fonction des capitaux disponibles. *Titre II. Le principe du plan de disposition financière. Sous-Titre I. La comptabilité nationale.* Chapitre I. Les problèmes de la comptabilité nationale et les premiers essais de solu-

tion. Section I. La position du problème de la comptabilité nationale. Chapitre II. Les comptes de la nation. Section I. Les comptes économiques. Section II. Le budget économique. *Sous-Titre II. Le budget conçu comme plan de disposition financière.* Chapitre I. L'élaboration du plan estimatif ou disposition estimative. Section I. La disposition des dépenses. Section II. La disposition des recettes. Chapitre II. Les conditions d'équilibre du plan de disposition financière. Section I. La comptabilité des plans. Section II. L'harmonisation du plan de disposition financière.

Deuxième Partie. La gestion financière de l'économie publique.
Titre I. La gestion fiscale. Chapitre I. L'aménagement de la charge fiscale. Section I. Les grandes catégories de recettes. Section II. L'aménagement de l'impôt direct. Chapitre II. La pression fiscale et la limite de la charge fiscale. Section I. La pression fiscale. Section II. La détermination des limites de la charge fiscale. *Titre II. La gestion du crédit public.* Chapitre I. Le crédit public comme procédé courant de financement. Section I. L'extension du recours à l'emprunt. Section II. La diffusion de la charge publique par l'emprunt. Chapitre II. La pression du crédit public et ses limites. Section I. La pression du crédit public. Section II. Les limites du crédit public. *Titre III. La gestion budgétaire.* Chapitre I. La gestion conçue en fonction de l'équilibre budgétaire. Section I. L'équilibre budgétaire. Section II. La lutte contre le déficit conjoncturel. Section III. La lutte contre le déficit structurel. Chapitre II. La gestion conçue en fonction de l'équilibre financier. Section I. Les différents types d'équilibre financier. Section II. L'anticipation budgétaire. *Titre IV. La gestion de la Trésorerie.* Chapitre I. La trésorerie de l'économie publique. Section I. Le problème de trésorerie. Section II. Nature et constitution du Trésor. Chapitre II. La gestion du Trésor. Section I. La gestion de l'encaisse publique. Section II. Le trésor, service de banque. Section III. Le budget de trésorerie. Chapitre III. La gestion de la liquidité globale. Section I. Signification "financière" de la création de monnaie. Section II. Les causes du recours à la création de monnaie. Chapitre IV. Les conséquences inflationnistes de la gestion financière de l'économie publique.

Troisième Partie. L'intégration économique des finances publiques. *Titre I. La politique d'intégration par adaptation.* Chapitre I. L'adaptation à l'équilibre économique général. Section I. L'équilibre

budgétaire intégré à l'équilibre économique. Section II. La déflation: budgétaire intégrée dans la politique de lutte contre la dépression. Chapitre II. L'adaptation aux déséquilibres conjoncturels. Section I. Le comportement des éléments financiers au cours du cycle économique. Section II. Le budget cyclique. *Titre II. La politique d'intégration par intervention. Sous-Titre I. L'intervention conditionnelle.* Chapitre I. L'intervention compensatrice. Section I. Le principe de l'intervention compensatrice. Section II. La réflation. Section III. La politique de reprise par l'amorçage. Section IV. La politique des grands travaux publics. Chapitre II. L'intervention correctrice. Section I. La politique du circuit. Section II. L'action anti-inflationniste. *Sous-Titre II. L'intervention fonctionnelle.* Chapitre I. La politique de l'emploi. Section I. Le problème de l'emploi. Section II. Les finances publiques et l'augmentation de la demande globale. Section III. L'investissement public additionnel. Section IV. Le déficit systématique. Chapitre II. La politique correctrice de l'inégalité des revenus. Section I. Le processus de redistribution des revenus nominaux. Section II. Le processus de redistribution des revenus réels. Section III. L'échec de la politique de redistribution des revenus. Section IV. La réinterprétation de la redistribution des revenus: l'attribution de ressources. *Titre III. La politique d'intégration par harmonisation.* Chapitre I. La politique d'expansion. Section I. Le gouvernement de l'expansion. Section II. L'investissement public en période d'expansion. Chapitre II. La politique financière et le développement des économies sous-développées. Section I. Le problème de la formation du capital dans l'économie sous-développée. Section II. La politique financière et le dégageement de l'épargne monétaire. Section III. La formation du capital et l'investissement international. Section IV. L'équilibre financier et le développement économique.

"ÉLÉMENTS D'ÉCONOMIQUE" par JEAN MEYNAUD, Directeur d'Études à l'École des Hautes Études. Institut d'Études politiques, Université de Paris. Les Cours de Droit. Éditions MONTCHRESTIEN, Paris, 1955-1956. 1.126 pages.

Fascicule I.: Introduction. Chapitre premier: Présentation générale de l'activité économique. Section I. Fondement de l'activité économique. Section II. Problèmes fondamentaux de l'activité économique. Section III. Caractère social de l'activité économique. Chapitre

II. Objet et nature de la science économique. Section I. Place de la science économique dans les sciences sociales. II. Difficultés de la science économique. III. Science économique et action.

Première Partie: Les acteurs de la vie économique. Titre I. Les producteurs et l'organisation des entreprises. Chapitre III. Nature et contenu de la production. I. Les deux conceptions de la production. II. Contenu de la production. III. Une branche particulière de la production: le commerce. IV. Quelques traits caractéristiques de la production moderne. Chapitre IV. Les facteurs de la production. I. Les travailleurs et les modalités de leur apport dans la production. II. Le capital-production et les modalités de son appropriation. III. Les rapports de production. Chapitre V. Le capacité de production. I. Dimension des facteurs de la production. II. Conditions d'utilisation des facteurs de la production. Chapitre VI. L'entreprise. I. L'entreprise comme centre de décisions économiques. II. La mise en oeuvre des décisions économiques dans l'entreprise. Chapitre VII. La concentration du pouvoir économique. I. Les facteurs de la concentration du pouvoir économique. II. Les formes de la concentration du pouvoir économique. III. Les résultats. Titre II. Les consommateurs et l'utilisation des revenus. Chapitre VIII. Nature de la consommation. I. Les besoins, point de départ de l'activité économique. II. Les biens, mode de satisfaction des besoins. III. Le niveau de vie, indice de satisfaction des besoins. Chapitre IX. L'unité de consommation. I. Identification de l'unité de consommation. II. Quelques caractéristiques de l'unité de consommation. III. L'unité de consommation dans le milieu social. Chapitre X. L'utilisation des revenus par les unités de consommation. I. Analyse de la notion du revenu. II. Le partage des revenus entre la consommation et l'épargne. III. Repartition des consommations dans les budgets familiaux. IV. L'épargne.

Fascicule II: Titre III. Les banques et l'émission de la monnaie. Chapitre XI. Nature de la monnaie. I. Définition de la monnaie. II. Fonctions de la monnaie. III. Traits fondamentaux de la monnaie. Chapitre XII. Le mécanisme des paiements. I. Inconvénients et limites d'emploi des espèces métalliques. II. La naissance et l'implantation du billet de banque. III. L'avenement de la monnaie de banque. Chapitre XIII. La création de la monnaie et la circulation monétaire. I. Notions générales sur le crédit. III. L'offre de monnaie et les mécanismes de crédit. IV. La circulation monétaire. Chapitre XIV. Ana-

lyse élémentaire des problèmes de la liquidité. I. Les motifs de la liquidité. II. Les sources de la liquidité. III. Le prix de la liquidité. Chapitre XV. Les systèmes monétaires. I. La régulation générale des systèmes. II. Rapports des systèmes monétaires entre eux. Conclusion sur la monnaie. *Titre IV. Les pouvoirs publics et leurs interventions dans la vie économique.* Chapitre XVI. Logique élémentaire des finances publiques. I. Le contenu des finances publiques. II. Les aspects économiques des finances publiques. Chapitre XVII. L'action économique des pouvoirs publics. I. Les entreprises publiques. II. L'intervention générale des pouvoirs publics dans la vie économique. *Titre V. Les économies étrangères dans leur rapports avec l'économie nationale.* Chapitre XVIII. Nature des relations économiques internationales. I. Les explications partielles. II. La prise en considération du fait national. III. La portée actuelle du facteur national. Chapitre XIX. Contenu des relations économiques internationales. I. Les échanges commerciaux. II. Les migrations humaines. III. Les mouvements de capitaux. IV. Le change. Chapitre XX. Les règlements internationaux. I. Balance des paiements. II. La capacité internationale de règlement. *Titre VI. Présentation d'ensemble des systèmes économiques.* Chapitre XXI. Types d'organisation et structures économiques. I. Les principaux types d'organisation économique. II. Les structures économiques. Chapitre XXII. Les grands systèmes économiques contemporains. I. Principe de classification des systèmes. La variété des systèmes.

Fascicule III: Deuxième Partie. Le fonctionnement de la vie économique. Titre VII. Le revenu national. Chapitre XXIII. Principe d'analyse du Revenu National. I. Le produit national. II. La dépense nationale. III. Le revenu national proprement dit. Chapitre XXIV. Valeur de la notion de Revenu National. I. Incertitudes de la mesure. II. Relativité du concept. *Titre VIII. La formation du revenu national.* Chapitre XXV. Les facteurs élémentaires du niveau d'activité économique. I. Mode général d'analyse. II. Les dépenses de consommation. III. La formation du capital. IV. Le secteur gouvernemental. V. Le secteur étranger. VI. Récapitulation des résultats acquis dans les sections précédentes. VII. Le rôle des banques. Chapitre XXVI. Mode d'action des facteurs du niveau de l'activité économique. I. Les effets directs de l'investissement sur la vie économique. Le principe du multiplicateur. II. Les effets induits. Le principe de l'accélération. III. L'effet total. IV. Généralisation à l'ensemble des facteurs du ni-

veau de l'activité économique. Chapitre XXVII. Les variations du niveau de l'activité économique. I. Notion générale de l'essor et de la contraction. II. L'évolution générale du niveau des prix. Notion de l'inflation et de la déflation. III. L'influence des relations extérieures. *Titre IX. La composition du revenu national.* Chapitre XXVIII. La formation du prix de marché. I. La demande. II. L'offre. III. Le prix de marché. Conclusion. Chapitre XXIX. Analyse morphologique du marché. I. La concurrence. II. Le monopole. III. Les régimes de petit nombre. IV. Remarques finales. Chapitre XXX. La demande et l'offre dans les divers régimes de marché. I. Les déterminants de la demande. II. Les déterminants de l'offre. III. Quelques pratiques particulières.

Fascicule IV: Titre X. La répartition du revenu national. Chapitre XXXI. La formation des revenus dans le processus de la production. I. Les revenus du travail. II. Les revenus de la propriété. III. Les revenus de l'entreprise. Chapitre XXXII. Essais de correction de la répartition du revenu national. I. L'inégalité des revenus. II. Les politiques de réduction de l'inégalité. *Titre XI. L'évolution économique.* Chapitre XXXIII. Les facteurs du développement économique. I. Le phénomène du développement économique. II. Les éléments du développement économique. Chapitre XXXIV. Les limites du développement économique. I. Les variations d'intensité dans le temps. II. Variations d'intensité dans l'espace. Chapitre XXXV. L'instabilité économique. I. Les fluctuations de l'activité économique. II. Les problèmes posés par les fluctuations économiques. III. La politique de stabilisation. Chapitre XXXVI. L'économie de guerre. I. Le problème de base. II. Aperçu sur les mécanismes de l'économie de guerre. Conclusion. *Titre XII. L'économie collectiviste planifiée.* Chapitre XXXVII. L'évolution de la politique économique soviétique. I. L'économie soviétique avant les plans quinquennaux. II. La phase des plans quinquennaux. III. Les résultats obtenus. Chapitre XXXVIII. Quelques problèmes de la planification. I. L'ajustement des flux. II. La promotion de la comptabilité économique. III. L'aménagement des relations économiques extérieures

“STATISTIQUE ET ECONOMETRIE” par HENRI GUITTON, Professeur à la Faculté de Droit et des Sciences Économiques de Paris. Collection Précis Dalloz. DALLOZ, Paris, 1959. 544 pages.

Première Partie. Les méthodes d'observation et d'investigation économiques. Chapitre Premier. Considérations générales sur la connaissance économique et la connaissance statistique. Section I. Les modalités de la connaissance économique. Section II. Les divers aspects de la connaissance statistique. Chapitre II. Les problèmes posés par l'observation statistique. Section I. Les sujets de l'observation. Section II. Les objets de l'observation. Les phénomènes observés. Section III. Les procédés de l'observation. Section IV. La valeur des observations. Les limites de la statistique. La signification des erreurs.

Deuxième Partie. Les mathématiques de l'économiste. Chapitre premier. Les nombres et les calculs. Section I. Les différents nombres. Section II. Les principales opérations. Section III. Le traitement mathématique des erreurs. Chapitre II. Les relations linéaires. Chapitre III. Les principaux problèmes de l'analyse mathématique. Section I. Les fonctions non-linéaires. Section II. Séries et équations fonctionnelles. Section III. Les dérivations. Section IV. Les intégrations.

Troisième Partie. L'analyse statistique dans l'espace ou analyse de structure. Chapitre I. Les distributions de fréquences. Section I. Le Tableau de fréquences. Section II. Les graphiques de fréquences. Section III. Morphologie des courbes de fréquences économiques. Chapitre II. Les caractéristiques ou paramètres d'une distribution. Section I. Les paramètres de position. Les moyennes. Section II. Les paramètres de dispersion. Les écarts. Chapitre III. Distributions théoriques et induction statistique. Section I. Analyse combinatoire et calcul des probabilités. Section II. Les distributions théoriques. Section III. Le problème de l'induction statistique. Chapitre IV. Analyse de la variance et corrélation de structure.

Quatrième Partie. L'analyse statistique dans le temps ou analyse de conjoncture. Chapitre I. La présentation des variables économiques dans le temps. Section I. Les graphiques cinématiques. Section II. Le problème des nombres-indices. Chapitre II. L'étude statistique des différents mouvements économiques. Section I. La détermination des composantes classiques d'un mouvement économique. Section II. Les inconvénients de la dissociation. Section III. Les nouveaux types de recherches sans dissociation de mouvements. Chapitre III. La comparaison des séries statistiques. La corrélation de conjoncture. Section I. Les bases de la comparaison statistique. Section II. Elaboration de

l'indice de corrélation simple. Section III. La corrélation au delà de deux variables ou entre plusieurs variables. Le problème de la corrélation multiple. Section IV. Corrélation et vitesse économique. Indices de covarition. Section V. Précautions à prendre dans l'usage des indices de corrélation. Chapitre IV. Les problèmes statistiques de la prévision économique.

Cinquième Partie. La construction des modèles économétriques.
Chapitre I. Les principes d'une construction économétrique. Section I. Etendue des modèles. Section II. Types de liaison des modèles. Chapitre II. Les modèles discrets ou à vocation particulière. Section I. Les modèles simultanés. Section II. Les modèles à retard. Chapitre III. Les modèles à vocation générale. Section I. Les procédures de généralisation d'un modèle. Section II. Aperçu sur quelques modèles contemporains.

"ÉCONOMIE ET PLANIFICATION EN HONGRIE", *Resultats et problèmes*, par JÓZSEF BOGNÁR, Professeur à l'École Supérieure des Sciences Économiques de Budapest. ÉDITIONS PANNONIA. Budapest. 1959. 100 pages.

Introduction. Du fonctionnement de l'économie planifiée socialiste. Le développement et les problèmes de l'industrie hongroise. La situation de l'agriculture hongroise; ses problèmes d'économie politique et de production. La situation, les problèmes et les possibilités du commerce extérieur hongrois. Le niveau de vie et la consommation de la population.

"A WORLD WITHOUT JEWS" by KARL MARX. Translated from the Original German, with an introduction by Dagobert D. Runes. PHILOSOPHICAL LIBRARY. New York, 1959. 51 pages.

Introduction. Foreword. I. The Jewish Question. The Capacity of Today's Jews and Christians to Become Free. Further Comment on "The Jewish Question".

"RICCHEZZA E REDDITO" di CORRADO GINIL. Introduzione di Agostino de Vita. UNIONE TIPOGRAFICO-EDITRICE TORINESE. Torino, 1959. 956 pag.

Prefazione. Introduzione di A. de Vita: a) Questioni concettuali. b) Problemi di comparabilità. c) Metodologia. d) Valutazioni e argomenti connessi.

1. Il calcolo della ricchezza di un paese in base alle statistiche delle successioni e donazioni. Introduzione. 1. Importanza del calcolo della ricchezza di un paese. 2. Ricchezza pubblica e ricchezza privata. 3. Se nel calcolo della ricchezza privata sia preferibile avere di mira i patrimoni o i redditi. 4) La valutazione della ricchezza privata per inventario e in base alla capitalizzazione dei redditi. 5. Il calcolo della ricchezza privata in base ai patrimoni ereditari. 6. Oggetto del presente lavoro.

Parte Prima. Determinazione del coefficiente di integrazione. 7. Critica del metodo di determinazione del "moltiplicatore". 8. I metodi adottati per la determinazione del coefficiente di integrazione. 9. Questioni a cui dà luogo il metodo del de Foville. 10. Con quale approssimazione, moltiplicando l'annualità devolutiva per l'intervallo medio devolutivo, si ottenga l'ammontare della ricchezza privata. 11. La determinazione dell'intervallo medio devolutivo. Vari metodi. 12. La determinazione dell'intervallo medio devolutivo in base all'intervallo medio tra la nascita dei genitori e la nascita dei figli: a) Differenza tra l'intervallo medio devolutivo e l'intervallo medio tra la morte dei genitori e la morte dei figli. b) Con quale approssimazione si possa risalire dall'intervallo medio tra la nascita dei genitori e la nascita dei figli all'intervallo medio tra la morte dei genitori e la morte dei figli. c) Metodi di Rùmelin, Vacher, Turquan per determinare l'intervallo tra la nascita dei figli e la nascita dei genitori. Differenze dei loro risultati. d) Differenze nell'intervallo devolutivo tra categorie di persone diversamente ricche e loro influenza sul calcolo della media. e) Conclusioni. 13. La determinazione dell'intervallo devolutivo in base alla vita media dei successori. 14. La determinazione dell'intervallo devolutivo in base all'intervallo tra le trasmissioni degli immobili: a) Determinazione indiretta. b) Determinazione diretta. 15. Conclusioni sul metodo del de Foville. 16. Il metodo di Mallet: circostanze che esso trascuri e sua inapplicabilità allo stato attuale della rivelazione statistica.

Parte Seconda. Determinazione del coefficiente di evasione. 17. Necessità di limitare la ricerca all'Italia. 18. Cenni sull'ordinamento

delle tasse di successione e donazione in Italia. 19. A quanto ammonta il coefficiente di evasione secondo l'opinione generale e secondo l'opinione nostra. 20. Si dimostra comi el coefficiente di evasione generalmente ammesso sia enormemente basso. 21. Limite inferiore del coefficiente di evasione per i terreni e per i fabbricati. 22. Tentativa di determinare il coefficiente di evasione per i terreni in base a statistiche locali. 23. Riscontri. Il coefficiente di evasione per i fabbricati. 24. Il coefficiente di evasione per la ricchezza complessiva ammissibile per l'Italia. 25. Sul coefficiente di evasione negli altri Stati.

Parte Terza. Calcolo della ricchezza privata d'Italia. 26. Il coefficiente di integrazione per l'Italia negli ultimi anni, in base all'intervallo tra la nascita dei padri e la nascita dei figli. 27. Il coefficiente di integrazione per l'Italia, in base all'intervallo medio tra due trasmissioni a titolo gratuito dei terreni e dei fabbricati. 28. Ammontare effettivo dell'annuità devolutiva. 29. Ammontare della ricchezza d'Italia. Ricchezza media di un abitante. 30. Difficoltà di un confronto tra la ricchezza d'Italia in periodi diversi. 31. Difficoltà di un confronto tra la ricchezza d'Italia e la ricchezza degli altri paesi. 32. Difficoltà nel confronto tra la ricchezza delle varie regioni d'Italia. 33. Ricchezza privata della popolazione della provincia di Treviso. 34. Riassunto. 35. Appendice: Determinazione dell'intervallo medio tra la morte dei coniugi.

II. Sul presumibile ammontare dei danni di guerra. 1. Considerazioni preliminari. 2. Dei criteri peculiari da adottarsi nella valutazione della ricchezza di una collettività quando viene eseguita allo scopo si determinare i danni di guerra. 3. L'ammontare della ricchezza italiana prima della guerra. 4. Variazioni della ricchezza italiana dallo scoppio della guerra europea al momento dell'invasione nemica. 5. Composizione della ricchezza italiana allo scoppio della guerra e al momento dell'invasione nemica. 6. Valutazione della ricchezza delle province venete invase o sotto fuoco al momento dell'invasione nemica. 7. Composizione della ricchezza delle provincie venete invase e sotto fuoco al momento dell'invasione nemica. 8. Rilevanze delle associazioni tra profughi sopra le attività abbandonate. 9. Presumibile ammontare dei danni di guerra sopra le terre venete invase o sotto fuoco. 10. Dei danni di guerra all'infuori delle terre venete invase o sotto fuoco e delle detrazioni da eseguirsi ai fini di determinare l'ammontare dei danni risarcibili. 11. La differenza tra i prezzi del dopo-

guerra e dell'anteguerra e la sua influenza sull'ammontare del risarcimento dei danni. 12. Conclusione.

III. Qual'è l'indennità di guerra a cui l'Italia avrebbe diritto?

1. Introduzione. 2. I danni materiali risarcibili nelle terre venete invase o sotto fuoco. 3. Danni materiali risarcibili nelle altre parti d'Italia, nelle terre redente, nelle colonie. 4. Danni alle terre che sono o saranno italiane, da ripararsi direttamente dallo Stato. 5. Il debito di guerra verso l'estero. 6. Diminuzione o deperimento dei beni immobili e mobili in natura. 7. Mancato incremento della ricchezza nazionale. 8. Riscontro delle precedenti valutazioni con le spese di guerra. La portata economica del sopralavoro e delle restrizioni dei consumi. 9. Danni ai capitali personali della popolazione del Regno. 10. Danni all'economia delle colonie e delle provincie che saranno annesse. 11. Conclusione.

IV. Sulle valutazioni della ricchezza nazionale. 1. Di alcune critiche mosse recentemente alle valutazioni della ricchezza nazionale. Oggetto del presente articolo. 2. Si richiamano le definizioni di ricchezza di una collettività e di ricchezza privata, e le nozioni fondamentali intorno ai metodi con cui si può procedere alla loro valutazione. 3. Della inclusione dell'avviamento e del nome delle ditte industriali e commerciali nella valutazione della ricchezza privata, e di alcune questioni connesse. 4. Della inclusione dei titoli, dei crediti, ecc., nella valutazione della ricchezza privata, e delle difficoltà di eseguire una valutazione dei beni in natura di una nazione. 5. Della inclusione dei depositi presso istituti di credito nella valutazione della ricchezza privata e della imperfetta compensazione tra debiti e crediti delle persone fisiche. 6. Della inclusione della moneta nella valutazione della ricchezza privata. 7. Della inclusione dei titoli di debito pubblico nella valutazione della ricchezza privata, e della possibilità che la ricchezza, in beni materiali, varii, per effetto del diverso ammontare dei debiti pubblici, in modo diverso dalla ricchezza che abbraccia i capitali personali della nazione. 8. Conclusioni sul valore delle critiche esaminate nei precedenti numeri. 9. Di altri concetti di ricchezza di una collettività e dell'uso che no se può fare. In particolare degli elementi di cui conviene tener conto per misurare il costo di una guerra. 10. Dei dati disponibili per la valutazione della ricchezza degli Italiani e delle direzioni in cui è desiderabile che in questo argomento si svolgano le ricerche degli

studiosi. 11. Del senso di misura che conviene portare in tema di valutazione della ricchezza nazionale e dell'inutilità di progetti grandiosi, non suscettibili di pratiche applicazioni.

V. La ricchezza dell'Italia. 1. La pretesa contraddizione tra la valutazione prebellica della ricchezza nazionale, le cifre ufficiali delle spese di guerra e del debito pubblico, l'ammontare della indennità che si avrebbe diritto di pretendere dai nemici e la ricchezza attualmente attribuita all'Italia. 2. Quale era veramente l'ammontare della ricchezza antibellica. 3. L'influenza delle variazioni dei prezzi. 4. Le spese di guerra non misurano la diminuzione subita dalla ricchezza nazionale. 5. Nè la misura l'ammontare del debito pubblico. 6. Nè l'ammontare della indennità che si avrebbe diritto di pretendere dai nemici. 7. La futilità economica delle guerre e l'illusione che essa potesse costituire una salta garanzia di pace. Cause della guerra mondiale e fattori della sua lunga durata. 8. Le conseguenze utili della guerra. 9. Quale sarà la ricchezza con cui l'Italia uscirà dalla guerra? 10. In particolare delle variazioni intervenute in alcune categorie di beni: denaro e titoli pubblici. 11. Impossibilità di una valutazione della ricchezza nazionale, finchè non si sia ristabilito l'equilibrio economico interno e internazionale. 12. Il problema finanziario è problema di transizione: regioni della sua difficoltà. 13. Previsione di difficoltà future derivanti dalla discesa dei prezzi.

VI. A quanto ammonta il reddito degli italiani? 1. Le correnti valutazioni del reddito nazionale. 2. Calcolo del reddito prebellico: a) in base al rapporto con la ricchezza. 3. b) in base al valore dei consumi. 4. c) in base al valore della produzione. 5. I limiti del reddito presumibile al 1921.

VII. Sull'attuale ricchezza dell'Italia. 1. Dibattito parlamentare sulla ricchezza. 2. Ricchezza pubblica e ricchezza privata. 3. La ricchezza dell'Italia in confronto a quella degli altri State. 4. Gli effetti della guerra. 5. L'attuale ricchezza dell'Italia. 6. Le cause dell'odierna crisi di produzione.

VIII. La ricchezza e il reddito di quindici nazioni. 1. Introduzione. 2. Nuova Zelanda. Ricchezza privata. Ricchezza pubblica. Produzione. Debito pubblico. Fonti. 3. Australia. Ricchezza. Reddito. Produzione. Debito pubblico. Fonti. 4. Canada. Ricchezza nazionale.

Produzione. Debito pubblico. Fonti. 5. *Belgio*. Ricchezza e reddito privati. Risparmio nazionale. Ricchezza pubblica. Debito pubblico. Ricchezza media. Produzione. Fonti. 6. *Paesi Bassi*. Ricchezza privata. Reddito privato. Ricchezza pubblica. Fonti. 7. *Danimarca*. Ricchezza nazionale. Ricchezza e reddito privati. Produzione. Fonti. 8. *Norvegia*. Ricchezza e reddito. Reddito. Ricchezza pubblica. Fonti. 9. *Svezia*. Ricchezza. Reddito. Produzione lorda. Fonti. 10. *Cecoslovacchia*. Ricchezza nazionale. Ricchezza pubblica e ricchezza privata. Reddito nazionale. Fonti. 11. *Polonia*. Ricchezza. Fonti e metodo di valutazione. Ricchezza dello Stato. Produzione. Produzione agricola. Produzione industriale. Debiti dello Stato. Proprietà e debiti delle città polacche. Fonti. 12. *Romania*. Ricchezza nazionale. Produzione. Fonti. 13. *Bulgaria*. Ricchezza privata. Ricchezza pubblica. Ricchezza nazionale. Reddito. Fonti. 14. *Jugoslavia*. Ricchezza. Reddito. Fonti. 15. *Giappone*. Ricchezza nazionale. Ricchezza privata e pubblica. Ricchezza di Formosa. Reddito. Fonti. 16. *India*. Ricchezza e reddito. Reddito nazionale determinato sulla base della produzione agricola. Ricchezza nazionale. Diversi mezzi di controllo dei risultati ottenuti. Debito pubblico. Fonti.

IX. La guerra e la ricchezza nazionale. 1. L'impressione sugli effetti che l'ultima guerra avrebbe avuto per la ricchezza delle nazioni belligeranti e gli effetti che risultano aver avuto le guerre del passato. 2. Difficoltà di valutare la ricchezza nazionale quando la nazione non sia in equilibrio economico e finanziario. 3. Difficoltà provenienti del calcolo delle scorte. 4. Difficoltà provenienti da debiti pubblici fruttiferi verso l'interno e verso l'estero non coperti da entrate ordinarie. 5. Difficoltà proveniente dalla presenza all'estero di carta moneta. 6. Difficoltà proveniente dalle variazioni nel potere d'acquisto della moneta. 7. Le ipotesi implicite nelle valutazioni monetarie della ricchezza nazionale e la loro mancanza di corrispondenza alla realtà in tempi anormali. 8. Le variazioni del rapporto tra valore dei capitali materiali e valore dei capitali umani. 9. La diminuzione della ricchezza nazionale non si può desumere dalle spese di guerra. 10. Nè dall'aumento del debito pubblico. 11. Nè dalle indennità di guerra che si possano chiedere al nemico. 12. Perdite di guerra consistenti in uno spostamento di ricchezza dall'uno all'altro Stato. 13. Distruzione di beni mobiliari e immobiliari. 14. Deperimento di beni mobiliari e immobiliari. 15. Gli effetti dell'inflazione. 16. Gli effetti della guerra sui capitali umani. 17. Analisi dei fattori della produ-

zione e influenza che su di essi esercita la guerra. 18. Analisi dei fattori dell'accumulazione e influenza che su di essi esercita la guerra. 19. La causa principale dell'incremento della ricchezza nazionale che talvolta si verifica dopo le guerre.

X. Un confronto della ricchezza e del reddito di alcune importanti nazioni (Italia, Francia, Belgio, Regno Unito e Stati Uniti) prima e dopo la guerra. 1. La ricchezza e il reddito dell'Italia. 2. La ricchezza e il reddito della Francia. 3. La ricchezza e il reddito del Belgio. 4. La ricchezza e il reddito del Regno Unito. 5. La ricchezza e il reddito degli Stati Uniti. 6. Confronti internazionali sulla ricchezza e sul reddito. a) Ammontare complessivo e medie individuali. b) Composizione della ricchezza.

XI. La ricchezza comparata delle nazioni. 1. Rapporti di ricchezza e di reddito tra le nazioni nell'anteguerra. 2. Incertezze nelle valutazioni della ricchezza per il dopoguerra. 3. L'influenza dei cambi. 4. Il potere d'acquisto dei beni. 5. La capacità di pagamento delle nazioni. 6. Se i debiti tra nazioni possono essere pagati col capitale. 7. Il reddito disponibile per i pagamenti all'estero. 8. Il tasso d'incremento della ricchezza italiana. 9. La pressione fiscale. 10. I trasferimenti internazionali. 11. Insufficienza delle valutazioni del reddito e della ricchezza per la misura della vitalità economica delle nazioni. 12. L'influenza dei servizi gratuiti. 13. Il reddito psichico. 14. L'influenza delle vendite a rate. 15. Conclusioni.

XII. La determinazione della ricchezza e del reddito delle nazioni nel dopoguerra e il loro confronto col periodo probellico. 1. Difficoltà delle valutazioni in periodi anormali. 2. Fattori di incomparabilità della ricchezza e del reddito in periodi diversi. 3. Valutazioni del reddito e della ricchezza d'Italia per il 1914 e il 1928.

XIII. Di alcune circostanze che nei tempi moderni tendono a far apparire l'incremento del reddito nazionale maggiore del vero. 1. Natura di questo rapporto. 2. I metodi per la determinazione del reddito. 3. Le circostanze perturbatrici. 4. Le variazioni dell'unità monetaria. 5. La progressiva inclusione nelle valutazioni del reddito di elementi sempre esistiti. 6. Importanza decrescente di elementi non considerati nelle valutazioni. 7. Importanza crescente di elementi indebitamente considerati. 8. La partite vincolate delle entrate. 9.

Gli incrementi di valore del capitale. 10. Incomparabilità del reddito medio per abitante.

XIV. Sui metodi di valutazione del reddito nazionale. 1. Reddito privato e reddito pubblico. 2. Le due categorie di imposte. 3. Influenza delle statistiche sui metodi di valutazione.

XV. Sui fondamenti delle valutazioni della ricchezza nazionale. Parti Prima. Obbiezioni economiche alle valutazioni della ricchezza nazionale. 1. Difficoltà tecnico-statistiche e difficoltà economiche nelle valutazioni della ricchezza e del reddito di una nazione. 2. Oggetto dell'articolo. 3. I concetti economici che stanno a base delle valutazioni della ricchezza nazionale e le obiezioni che essi suggeriscono. La valutazioni individuali dei beni. 4. Le valutazioni degli stessi beni da parte di più persone e lo scambio. 5. Il mercato e la valutazione obbiettiva della ricchezza in base al prezzo di mercato. 6. Inconvenienti pratici delle valutazioni della ricchezza. 7. Riassunto e conclusioni.

Parte Seconda. Significato economico delle valutazioni della ricchezza nazionale. 8. Oggetto di questo secondo articolo. 9. Come si superano la obiezioni all valutazioni della ricchezza nazionale: Relazione inversa tra massa e valutazione globale dei beni. 10. Relazione tra il prezzo di mercato e le valutazioni individuali che dei beni venduti e dei beni posseduti fanno i contraenti. 11. Impossibilità di realizzare il valore dei beni di una nazione o di una notevole parte di essi. 12. Mancanza di mercato per alcuni beni. 13. L'utilità diffusa dei beni. 14. La valutazione dei capitali personali. 15. Riassunto e conclusioni.

XVI. Intorno al reddito e alla capacità di pagamento dell'Italia nell'ora presente. 1. Difficoltà delle valutazioni nei periodi di emergenza. 2. Il reddito come indice della prosperità. 3. Il "dividendo nazionale". 4: Sua corrispondenza con la "produzione netta" in periodi normali. 5. Contrasti tra teorie e fatti nei periodi patologici. 6. Divergenza della produzione netta dal dividendo nazionale. 7. Apporti e distruzione di ricchezza. 8. Incertezze delle valutazioni in base ai consumi. 9. Errori delle valutazioni a prezzi costanti. 10. Detrazioni da apportare alla produzione netta. 11. Il ristabilimento dell'equilibrio economico. 12. Necessità di astenersi nel dopoguerra dalle valutazioni del reddito. 13. La capacità contributiva. 14. La situazione dell'Italia.

XVII. Questioni sul reddito nazionale. 1. Il concetto di reddito. 2. Dividendo nazionale e produzione netta. 3. Conseguenze pratiche del concetto di reddito quale dividendo nazionale. 4. Il concetto materialista e il concetto funzionalista di reddito. 5. Il concetto "trasformista" di reddito. 6. Reddito nazionale ed imposte.

XVIII. La comparabilità nel tempo e nello spazio delle valutazioni del reddito nazionale. 1. Necessità di rivedere il concetto di reddito. 2. Reddito e felicità. 3. Beni sovrabbondanti. 4. Beni non divisibili. 5. Beni ad utilità diffusa. 6. Beni e servizi consumati dal produttore. 7. Entrate che non corrispondono a beni prodotti o a servizi prestati. 8. Spese di produzione. 9. Guadagni e perdite indipendenti dall'attività produttiva. 10. Il contenuto del reddito. 11. La valutazione della psicologia umana dei beni prodotti e dei servizi che essi rendono.

XIX. Dell'importanza della pratica finanziaria per alcune moderne questioni sul reddito. 1. Rispondenza di concetti teorici alla pratica fiscale. 2. La detrazione delle spese di mantenimento, allevamento, istruzione e addestramento professionale del produttore. 3. L'inclusione delle sopravvenienze attive e passive. 4. L'inclusione dei prodotti e servizi che costituiscono oggetto di scambio. 5. Valutazione dell'utilità diffusa. 6. La tassazione del reddito risparmiato e dei suoi frutti.

XX. Sulle valutazioni del reddito nazionale. 1. Oggetto della comunicazione. 2. Scopo delle valutazioni del reddito. 3. Inammissibilità delle valutazioni che limitano il contenuto del reddito ai risultati dell'attività produttiva. 4. Irrelevanza, ai fini del benessere, dei mezzi con cui si ottengono i beni. 5. Il computo delle spese degli enti pubblici. 6. Incongruenze nella pratica delle valutazioni. 7. Il contenuto del reddito quale complesso di beni dinamici. 8. Duplicati cui si incorre nelle valutazioni.

XXI. Contenuto ed impiego delle valutazioni del reddito nazionale. 1. Produzione netta e reddito o entrata o dividendo nazionale. 2. Beni statici e beni dinamici. 3. Reddito, felicità e benessere. 4. Costo psichico del reddito. 5. Beni e servizi indivisibili, sovrabbondanti o ad utilità diffusa. 6. Diversa importanza, nello spazio e nel tempo, dei beni e servizi indivisibili, sovrabbondanti o ad utilità

diffusa. 7. Beni e servizi divisibili che non formano oggetto di scambio. 8. Diversa importanza, nel tempo e nello spazio, dei beni e servizi divisibili che non formano oggetto di scambio. 9. Entrate che non corrispondono a produzione di beni e servizi. 10. Delle spese di sussistenza, educazione professionale e tirocinio della popolazione. 11. Spese pubbliche aventi carattere di spese di produzione o invece di spese di consumo. 12. Guadagni e perdite indipendenti dall'attività produttiva. 13. Definizione di reddito o dividendo nazionale. 14. Divergenza della precedente dalla corrente definizione di reddito nazionale. 15. La ricostituzione del patrimonio nelle società commerciali e nelle nazioni. 16. Impossibilità per le nazioni di una radicale riduzione del patrimonio. 17. Reddito effettivo e reddito previsto. 18. Mantenimento del capitale e mantenimento del reddito. 19. Produzione netta e reddito in periodi normali ed in periodi anormali. 20. Uso dei dati sulla produzione netta in periodi normale e in periodi anormali. 21. Concetti limitativi di reddito: concetto materialista, concetto funzionalista, concetto di reddito puro. 22. Duplicato implicito nel concetto corrente di reddito. 23. Diversa portata che il duplicato assume nel tempo. 24. L'inclusione dei capitali umani nella ricchezza. 25. Le variazioni del potere d'acquisto della moneta. 26. La valutazione dei generi di diretto consumo. 27. Del reddito come misura della capacità di pagamento della nazione. 28. Del reddito e della produzione come misura dell'ammontare degli scambi, della domanda o potere d'acquisto della nazione o della sua capacità di riparare le perdite subite. 29. Riassunto dei risultati raggiunti. 30. Conclusione.

XXII. Vecchie e nuove questioni sul reddito e la ricchezza nazionale. 1. Stadio empirico,, stadio critico-comparativo e stadio logico delle valutazioni del reddito. *A) La maschera del Governo.* 2. Relazione tra servizi o beni di enti pubblici e servizi o beni di privati. 3. I titoli pubblici. 4. La Ricchezza pubblica. 5. Le spese pubbliche. 6. Provenienza delle entrate pubbliche. 7. Destinazioni delle entrate di ente pubblici. 8. I Capitali umani. *B) Il minimo comune denominatore.* 9. Il potere d'acquisto nominale, fisico, economico della moneta. 10. Difficoltà di calcolarlo. 11. Come determinare la potenza economica d'acquisto. 12. Il sistema dei numeri indici a catena. 13. Ricerca di un minimo comune denominatore. 14. L'esempio del grano. 15. La diversa utilità economica dei beni nei vari paesi. 16. Il lavoro umano quale minimo comune denominatore. 17. Conclusione.

XXIII. Problemi sul reddito nazionale. 1. Interesse alle valutazioni del reddito nazionale. *A) I calmieri e la valutazione del reddito nazionale.* 2. L'influenza dei calmieri sulle valutazioni del reddito. 3. Attraverso la distribuzione delle occupazioni. 4. Attraverso le modificazioni dei prezzi. *B) Entrate e servizi.* 5. Entrate che non corrispondono a servizi resi. *C) Moltiplicatore e reddito.* 6. La teoria del moltiplicatore e l'impiego della manodopera disoccupata.

XXIV. La nazione di progresso economico in Oriente e in Occidente e in concetto di reddito. 1. Importanza pratica della concezione di progresso economico. 2. La concezione orientale e la concezione occidentale. 3. Il punto debole delle due concezioni. 4. La concezione di reddito al netto delle spese di mantenimento e allevamento dei lavoratori. 5. Contrasto tra incremento del reddito e malessere economico. 6. Le spese di allevamento delle nuove generazioni.

XXV. La scienza della ricchezza. 1. Definizione della scienza della ricchezza. 2. Fattori esterni della ricchezza indipendenti dalla condotta umana. 3. Deficiente previsione nella condotta razionale. 4. I fattori biologici dell'evoluzione della ricchezza. 5. Le varie prospettive dei beni futuri. 6. Effetti estranei della condotta economica. 7. La condotta economica dettata dagli istinti. 8. Conclusione.

XXVI. La scienza della felicità. 1. Scienza della ricchezza e scienza della felicità. 2. Da quali beni risulta la ricchezza. 3. Beni esclusi dalla ricchezza che contribuiscono alla felicità. 4. Condotta economica non conducente alla felicità. 5. Le soluzioni attiviste e la soluzione rinunciataria del problema della felicità. 6. I fattori interni della felicità. 7. Conclusione.

XXVII. Progresso apparente e progresso reale del reddito nazionale nelle società occidentali. 1. Il progresso risultante dalle valutazioni del reddito nazionale e la sensazione di crescente malessere economico. 2. Cause di aumento fittizio del reddito nazionale: comfort e autoservizi. 3. Consumi gratuiti e sotto costo. 4. Duplicati. 5. Incompleta detrazione delle spese di produzione. 6. Il contenuto del reddito. 7. Imperfezioni nei metodi di eliminazione del potere d'acquisto della moneta. 8. La incomparabilità delle correnti valutazioni del reddito. 9. Influenza dei fattori di incomparabilità nello spazio. 10. Dinamica differenziale dei fattori di perturbazione nei

LIBROS

paesi ricchi e nei paesi poveri. 11. Beni che non possono essere oggetto di scambio. 12. Fattori extrazontabili. 13. L'evoluzione dei bisogni. 14. I beni affettivi. 15. Costo psichico del reddito. 16. Fattori interni. 17. Correlazione tra i vari fattori e lo sviluppo del reddito. 18. L'influenza dei fattori extracontabili nello spazio. 19. Conclusione. 20. Postilla.

XXVIII. Cause ed effetti nell'evoluzione dei rapporti tra capitale e lavoro. 1. Evoluzione dei rapporti tra capitale e lavoro. 2. Fattori tecnici e fattori psicologici di tale evoluzione. 3. Funzione acceleratrice dell'evoluzione esercitata dalle guerre. 4. Modificazioni temporanee e modificazioni permanenti nei rapporti tra capitale e lavoro seguite alla prima guerra mondiale. 5. Diverse modificazioni — tuttora in corso — seguite alla seconda guerra mondiale. 6. La schiavitù del capitale. 7. Cause dell'accennata diversità. 8. Responsabilità della crisi attuale che risale alla borghesia. 9. Responsabilità dei blocchi anti-borghesi. 10. Accenno alla sorte futura delle potenze europee. 11. Il passaggio da un regime di parziale materializzazione dei capitali umani ad un regime di parziale personalizzazione dei capitali materiali. 12. Effetti, che ne seguono, sulle valutazioni della ricchezza limitate ai beni materiali.

EL TRIMESTRE ECONOMICO

Vol. XXVII (3) - México, julio-setiembre de 1960 - N° 107

SUMARIO

ARTÍCULOS:

- J. TIMBERGEN: "La especificidad de los bienes de capital y el período de ajuste en la planeación del desarrollo".
- C. M. CASTILLO: "En torno a dos estudios sobre planificación económica en Costa Rica".
- M. A. DURÁN: "La reforma agraria en Cuba".
- S. LOMBARDINI: "El análisis cuantitativo en la determinación de la eficiencia de la inversión en las zonas subdesarrolladas".

DOCUMENTOS:

- Discurso pronunciado por el señor licenciado Antonio Ortíz Mena, Secretario de Hacienda y Crédito Público en Guadalajara, Jal. el día 28 de abril de 1960, en la XXVI Convención Nacional Bancaria.
- NOTAS BIBLIOGRÁFICAS, REVISTA DE REVISTAS, PUBLICACIONES RECIBIDAS.

Vol. XXVII (4) - México, octubre-diciembre de 1960 - N° 108

SUMARIO

ARTÍCULOS:

- F. ROSENWEIG: "Las exportaciones mexicanas de 1877 a 1911".
- E. VARGAS TORRES: "Las estimaciones del ingreso nacional en México".
- L. CERDA ESCOBAR: "Necesidad de una interpretación nacional del desarrollo económico".
- J. H. G. OLIVERA: "La teoría no monetaria de la inflación".
- W. A. LEWIS: "Desarrollo económico con oferta ilimitada de mano de obra".
- ANÍBAL PINTO SANTA CRUZ: "Nota en torno a los objetivos y políticas para el crecimiento económico (Chile)".

DOCUMENTOS:

- Anteproyecto de ley del Seguro Nacional Agrícola y Ganadero.
- NOTAS BIBLIOGRÁFICAS, REVISTA DE REVISTAS, PUBLICACIONES RECIBIDAS.

SUMARIO

ARTÍCULOS:

- V. L. URQUIDI: "La responsabilidad de la economía y del economista".
J. EPSTEIN: "Inflación y estabilización en los países subdesarrollados".
E. COTTELY: "Derecho Económico".
M. A. DURÁN: "Condiciones y perspectivas de la agricultura mexicana".
J. ROBINSON: "La acumulación y la función-producción".
N. KALDOR: "El crecimiento económico y el problema de la inflación".
H. B. CHENERY: "Modelos de desarrollo industrial".

DOCUMENTOS:

NOTAS BIBLIOGRÁFICAS, REVISTA DE REVISTAS, PUBLICACIONES RECIBIDAS.

SUMARIO

ARTÍCULOS:

- F. ROSTRO: "Un camino directo para la obtención de fórmulas de números índices".
V. R. ESTEVES: "Desarrollo económico sin inflación: la experiencia de Puerto Rico".
H. P. WALD: "El sistema impositivo en la agricultura de las economías en proceso de desarrollo".
E. LERDAU: "Estabilización de los productos básicos".
J. W. HACKET: "Tasa de desarrollo, mercado común y balanza de pagos".
S. KUZNETS: "Conceptos y supuestos en las proyecciones a largo plazo del producto nacional".

DOCUMENTOS:

El Centro de Estudios sobre Desarrollo Económico de la Universidad Central de Venezuela.

Palabras del señor licenciado Plácido García Reynoso, en relación con el problema del proyecto de Reformas a la Ley Orgánica del Artículo 27 Constitucional en materia de explotación y aprovechamiento de recursos no renovables.

NOTAS BIBLIOGRÁFICAS, REVISTA DE REVISTAS, PUBLICACIONES RECIBIDAS.